

北大
清华

给我们的

24堂财富课

124 WEALTH COURSE

财富可以装进口袋

但首先你得有一个充满财智的脑袋

一起走进北大清华的财富课堂

点亮你的财富人生

郑文阳
编著



廣東省出版集團
廣東人民出版社

北大清华
给我们的

24堂财富课

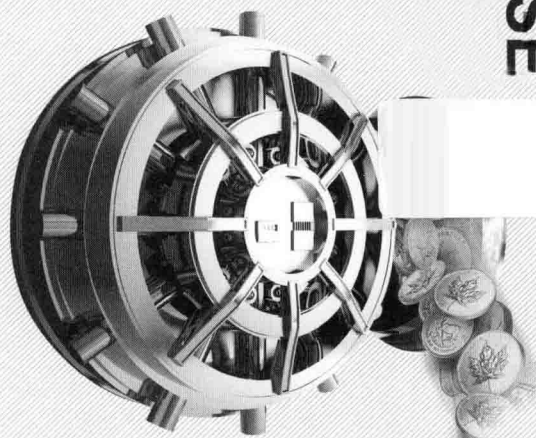
124 WEALTH COURSE

财富可以装进口袋

但首先你得有一个充满财智的脑袋

一起走进北大清华的财富课堂

点亮你的财富人生



郑文阳
编著

廣東省出版集團
廣東人民出版社

图书在版编目 (C I P) 数据

北大清华给我们的 24 堂财富课 / 郑文阳编著. —广州: 广东
经济出版社, 2014. 1

ISBN 978-7-5454-3094-3

I. ①北… II. ①郑… III. ①私人投资 - 通俗读物 IV. ①
F830.59-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第306020号

出版 发行	广东经济出版社 (广州市环市东路水荫路 11 号 11~12 楼)
经销	全国新华书店
印刷	广东新华印刷有限公司 (广东省佛山市南海区盐步河东中心路)
开本	787 毫米×1092 毫米 1/16
印张	18 1 插页
字数	266 000 字
版次	2014 年 1 月第 1 版
印次	2014 年 1 月第 1 次
印数	1~5000 册
书号	ISBN 978-7-5454-3094-3
定价	38.00 元

如发现印装质量问题,影响阅读,请与承印厂联系调换。

发行部地址:广州市环市东路水荫路 11 号 11 楼

电话:(020)38306055 38306107 邮政编码:510075

邮购地址:广州市环市路水荫路 11 号 11 楼

电话:(020)37601980 邮政编码:510075

营销网址:<http://www.gebook.com>

经济出版社常年法律顾问:何剑桥律师

• 版权所有 翻印必究 •

序 言

像北大清华人一样理财 像北大清华人一样成功

北大清华位居国内高校之首，在全国各大研究机构所提供的排行榜上，北大清华几乎轮流坐着第一的位子。例如，在久负盛名的“中国校友会网 2013 中国大学排行榜上”，北大和清华分列第一、第二名。作为闻名于世的学府，北大清华培养出的精英分散在各个领域。

清华大学造就最多杰出政要，有 63 人，居全国高校首位；北大列第二。北京大学盛产学术大师，培养了 329 位院士和杰出的人文、社会科学家校友；清华大学居第二。清华大学造富能力最强，造就了 94 名亿万富豪企业家校友，问鼎 2013 年中国造富大学排行榜榜首，再次超越北大卫冕冠军；北京大学造就了 89 位富豪校友，位居第二。两校堪称“中国亿万富豪的摇篮”。可以说，在任何领域都能找到北大清华的校友，尤其是商业界。

如今的北大清华不仅仅是中国国内一流的大学，它们更是一个品牌，一个象征成功的品牌。北大清华不断地向社会输送着一批又一批的成功人士，以他们的才智造福整个世界。在这些人中，北大清华出身的人则占据了很重要的地位。



那么，究竟是什么让北大清华成为商界精英的摇篮？畅游在北大清华校园里的莘莘学子又都接受了什么样的财富精神和理念？这些问题都深深吸引着成千上万想要在商海里逐鹿的天下英豪。本书将会为你解读那些从北大清华走出，或者深受北大清华财富智慧影响的商业巨子们的成功智慧。

本书对北大清华人的财富理念进行分析，为我们打开了一扇了解北大清华商业精英，了解北大清华财富理念的大门。在人脉管理与维护上，北大清华人教你方法；在把握财富的脉搏上，北大清华人教你眼光；在投资上，北大清华人教你手段；在理财上，北大清华人教你量入为出；在创业上，北大清华人教你胆大心细；在对待金钱上，北大清华人教你坚守底线。

本书用直白的语言谈论财富，摒弃那些华丽的修辞，用质朴的叙述方式为你讲述一个个商界故事，用凝练的词汇教你种种获得财富的方法。当我们真正学到这些方法的时候，我们会体会到财富带给我们的乐趣，我们会享受到生命带给我们的自由天性。

每个人都梦想着成为富豪，每个人都梦想着一朝成功，可是相对于大多数人来说，真正掌握财富的还是少数人。但是成功不会放弃任何人，只要你肯努力，只要你找对方法，即便是你没有进入北大清华进行深造的机会，但是，只要你怀揣坚定的梦想，不断地汲取北大清华精英馈赠的养分，然后坚定自己的财富梦想，对自己要走的路进行有条理地规划，你就能让自己接近商界之巅，成就一番伟业。

当你走进这本书时，你就会聆听到北大清华前辈们的教诲，你会从中学到他们对于工作、对于创业的一些先进理念，你将会汲取到他们的智慧精华。通过本书的一些描述，你一定会对财富有更深层次的感悟，你一定会爱上财富。虽然一本书难以尽述，但是只要我们认真思考，认真实践，认真领悟他们的精神，相信，未来的我们，一定会成为商界的精英。



目 录

第一部分

人脉就是财脉，跻身高校财富圈 ——北大清华人的财富理念

第 1 课 解读圈子效应：北大清华为什么源源不断出富人 …… 2

“金矿圈”里没有穷人，圈子决定你的财富地位 3

成功不在于你知道什么，而在于你认识多少朋友 7

精英社会是校友们交错而成的人脉网络 10

突破小圈子，创造大财富 12

第 2 课 北大清华的精英思维——站到比你更富有的人群中 … 15

和比自己优秀的人交往可以提高自己 16

有智商更要懂得合作，学富五车也怕单打独斗 19

远离舒适圈，你也会成为富有的人 20

“聚财先聚人”，聚集客户就是聚集财脉 23

主动推销自己，让贵人一眼看中你 26



第3课 关系是财富不是病毒，人脉是本钱不是庸俗 29

马太效应：超强人脉让强者更强 30

学会怎样积累自己的人脉 32

步入大人物的圈子可以提高你的身价 35

任何聚会都是拓展人脉的好机会 37

哪些做法会毁掉你的人脉关系网 39

第4课 有正人脉就有负人脉，找到最有价值的人脉 42

人脉也有正负之分 43

谁是对自己有用的人 45

怎样识别圈子中的小人 47

避免和转化冲突的消极力量 49

第二部分

不仅要有创富的动机，更要等待时机
——北大清华人的商业眼光

第5课 触摸到了时代的动脉，也就触摸到了财富的动脉 52

没有钱不是理由，没有投资意识才是根本 53

要拥有强烈的财富欲望 56

创造时机者，方能成就财富帝国 57

不跟风，不盲从，要有自己的主见 60

更新观念，保持和时代的一致性 62



第 6 课	机遇不会光顾迟钝的人，要有灵敏的商业嗅觉	65
	商机无限，生意场中敏锐的嗅觉最值钱	66
	早一秒成功，晚一秒失败，机遇从来不等闲人	68
	任何时候都要比别人早一步做准备	72
	珍惜每一个转瞬即逝的机遇	75
第 7 课	瞄准蓝海市场，你才能先人一步赚大钱	78
	全球化时代，要用全球化思维做生意	79
	眼睛不能只盯着自己的小口袋	81
	敢于做第一个吃螃蟹的人	84
	独具慧眼，从前沿信息中瞅准商机	85
第 8 课	逆风起舞，在环境低迷时掀起创富高潮	89
	竭尽全力去改变现有的财富状况	90
	不按常理出牌才会赢	91
	在司空见惯中寻找赚钱的机会	93
	逆向思维，发现别人发现不了的商机	95

第三部分

投资要巧，风险才小——北大清华人的投资手段

第 9 课	工薪族靠工资不如靠投资：工资是死的，但钱是活的 ...	100
	仅靠工作无法快速致富	101
	把每一分钱都当作你的员工	103
	找到适合自己的投资方式	105
	时刻保持清醒，避开投资陷阱	107

第 10 课 好心态胜过好方法，投资时心要狠手要稳 111

想成为赢家，首先要有赢家的心态 112

投资并不意味着一夜暴富 114

控制情绪才能持续获得收益 116

即使摸到一副坏牌，也要学会把它打好 119

第 11 课 在别人贪婪时恐惧，在别人恐惧时贪婪 122

成功，不妨“剑走偏锋” 123

扩张中不忘谨慎，谨慎中不忘扩张 125

做好充分准备，然后才去做 128

胆大心细的人才能取得最后的胜利 129

第 12 课 多元化投资，不要把鸡蛋放进同一个篮子里 132

优中择优，寻求利益最大化 133

不要把鸡蛋放进一个篮子里 135

资产配置，让投资结构合理化 136

放弃沉没成本，果断抽身 138

第四部分

你不理财，财不理你——北大清华人的理财箴言

第 13 课 巧用储蓄，让银行给你发工资 142

储蓄是投资本钱的源泉 143

如何避免储蓄风险 146

如何让你的存款利息最大化	148
信用卡的使用技巧	151
第 14 课 重视长远利益，保险可不只是保一个险	155
保险的种类有哪些	156
选择投保的基本原则	158
不同阶段如何购买保险	160
不同家庭如何购买保险	163
快速获得理赔有绝招	166
签订保险合同时应注意的事项	168
第 15 课 工薪族要慧眼识“基”，但投“基”莫投机	171
投资基金的几大优势	172
如何选择适合的基金品种	175
恰当把握购买和赎回基金的时机	177
投资基金不可忽视风险	180
第 16 课 一入“股门”深似海，股票理财要谨慎	183
如何选择一只好股票	184
妥善控制股市风险	185
如何确定最佳买入时机	188
到底什么时候该卖出股票	190
为股票设一个止损点	193
股票投资七忌	196

第五部分

心有猛虎，细嗅蔷薇——北大清华人的创业理念

第 17 课 创业需要一种“疯”劲，偏执有时候也未必是坏事…… 202

有兴趣，才能有持续不断的热情 203

坚定信念，做自己想做的事 204

一生只做一件事 206

第 18 课 合作互惠，你不是一个人在战斗 …………… 209

创业路上与你的对手并驾齐驱 210

回馈员工，温情和物质一样都不能少 212

力争共赢，不垄断市场 215

第 19 课 一念盈亏，创业者必须具备高超的决策力 …………… 218

给企业、给产品一个准确定位 219

一定要投资自己熟悉的行业 221

理性决策，不能完全凭直觉 223

领导的决策就是“舍”和“得” 226

应变策略：唯一不变的是变化 229

第 20 课 拆掉思维里的墙：思想能走多远，财富就有多大 … 231

思想能走多远，财富就有多大 232

创新是企业发展的动力 233

抓住身边的每一个灵感 236



模仿创新，借他人技术为自己作“嫁衣” 238

第六部分

君子爱财，取之有道——清华北大人的人格坚守

第 21 课 苦难未必不是另一种财富 242

苦难的生活，是财富路上最好的锻炼 243

成功 10% 靠运气，90% 靠勤奋 244

个人的努力才是创业的根基 246

坚持到底，总有意想不到的成效 248

第 22 课 君子爱财取之有道，对财富要有追求，更要有坚守 251

财富不是人生的全部追求 252

对钱负责任是通往财富自由的第一步 254

要成为钱的主人而不是钱的奴隶 256

坦然地接受应得的报酬 257

第 23 课 诚信是为人之本，一诺千金的人最能聚财 260

“诚”赢天下，要立事先立“信” 261

把诚信放在战略的高度上 263

一经承诺，便要负责到底 265

不管做什么企业，税一定要交 267



第 24 课 不断学习，做好“知本”向“资本”的关键一跳…… 270

不学习，商学院毕业的也成不了有钱人 271

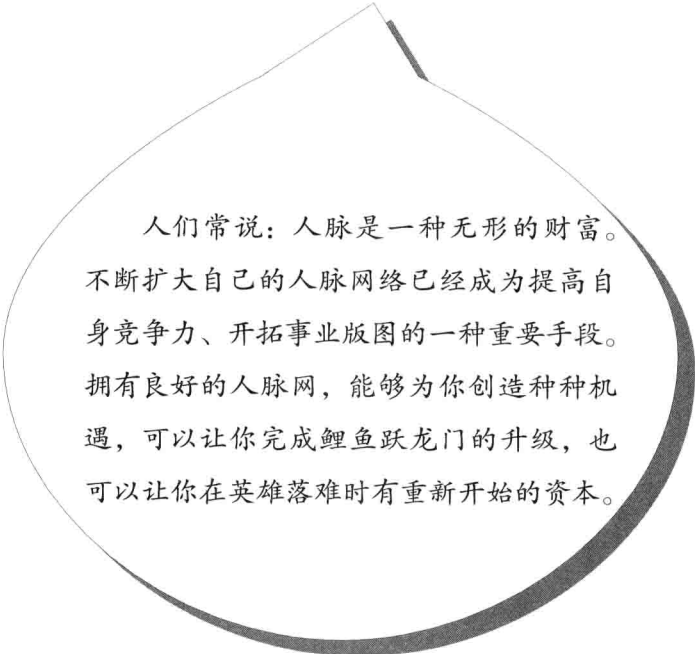
填补自己的智慧缺口，武装自己的头脑 272

拥有丰富的知识是企业做大做强的基础 274

边走边学，社会实践是最好的知识来源 276

第一部分

人脉就是财脉，跻身 高校财富圈——北大 清华人的财富理念



人们常说：人脉是一种无形的财富。不断扩大自己的人脉网络已经成为提高自身竞争力、开拓事业版图的一种重要手段。拥有良好的人脉网，能够为你创造种种机遇，可以让你完成鲤鱼跃龙门的升级，也可以让你在英雄落难时有重新开始的资本。

第 1 课 解读圈子效应：北大清华为什么源源不断出富人



一个积极上进的圈子，带给你的不只是财富，更是一种创造财富的新理念、新思路及新方法。因此，你应该力争让自己进入你想成为的人的圈子里。

你想知道自己的价值有多少，看看你身边的朋友，选出 5 个朋友，他们价值的平均值就是你的价值。

——俞敏洪（新东方教育科技集团创始人兼总裁，毕业于北京大学）

“金矿圈”里没有穷人，圈子决定你的财富地位

西方社会有这么一个共同认识：“从你身边的朋友能看出你的价值是多少，即选出你的5个朋友，他们价值的平均值就是你的价值。”就是说，一个人要想在事业上有所成就，就要有更广泛的人脉圈，尤其是要有成功人士的人脉圈。

北京大学和清华大学之所以能涌现出大批的社会精英，除了北大清华人自己的努力外，显然还有另一方面的原因，那就是北大清华人有着广泛的校友圈。有调查表明，在中国国内所有的大学里面，北大和清华校友的事业成就相对高，并且北京大学曾连续8年蝉联中国大学杰出校友榜第一，清华大学居第二。可见，人脉对于每一个北大清华人的成功是非常重要的。朋友也好，同学也好，师生也罢，清华北大的师生，他们所处的圈子中，都云集着顶尖的人才，处在这样的一个圈子中，想没有成就也难。

生活在同一个圈子里的人，基本上都是与自己相似的人，正所谓“物以类聚，人以群分”。这些人或许地位相当，或许财富相差不大，又或者有相同的兴趣爱好，即使开始的时候有点小差别，也会随着时间的推移，受到圈里人潜移默化的影响，而慢慢变得相近。商界所称的“‘金矿圈’里没有穷人”也就是这个意思。

很多人都认为比尔·盖茨仅仅就是因为他在电脑方面的才能才成为世界首富的，殊不知，除了才能之外，他的成功还离不开一样资本，那就是他的人脉。

比尔·盖茨在刚开始创立微软的时候，只是一个无名小卒。但是他的母亲却是全世界第一强电脑公司 IBM 的董事会董事，有着不可小视的影响力。比尔·盖茨在妈妈的帮助下，认识了 IBM 的董事长，并在 20 岁那年，签到了第一份巨额合约。

这一次的成功，使比尔·盖茨认识到了人脉圈的重要性。他认为一个人能成为什么样的人很大程度上取决于他在一个什么样的圈子里。此后在微软的创建和发展过程中，比尔·盖茨不断走进新的圈子。尤其是他的合伙人保罗·艾伦及史蒂芬的圈子。这两位微软史上最重要的人物，贡献给微软的不只是他们的出色才能，还有他们广泛的人脉圈。还有一个圈子就是比尔·盖茨商场上的朋友。比尔·盖茨或者从他们身上学习一些东西，或者了解自己想要的信息，以帮助自己不断发展。

试想一下，如果比尔·盖茨没有在他母亲的帮助下轻易地结交到 IBM 的董事长，他也就不会轻易拿到第一份巨额合约，那么，至少比尔·盖茨的成功就会晚几年，甚至有可能不会成功。可见，人脉对于比尔·盖茨的成功起到了很大的帮助作用。

1998 年，家境贫困的娄晓颖进京打工，从事家政服务工作。幸运的是，娄晓颖被分配到著名主持人倪萍的家里做保姆。

娄晓颖是一个非常朴实认真的女孩子。吃晚饭的时候，正处于怀孕时期的倪萍反应十分强烈，没有一点食欲。晓颖看了十分心疼，就自告奋勇地为倪萍做了一顿家乡特有的酸汤面片给倪萍吃。没想到倪萍看见了十分有食欲，高兴地一口气吃了两小碗。

倪萍的儿子出生后，为了照顾好小家伙，高中没毕业的娄晓颖专门学习了幼儿教育学，以便更好地了解怎么带孩子。娄晓颖还特别善于向其他人学习，这也让她知道了不少教育孩子的方法。而且，娄晓颖把倪