

# 人性的弱点

如何赢得朋友并影响他人

〔美〕戴尔·卡耐基◎著

(Dale Carnegie)

HOW TO  
**WIN FRIENDS  
AND INFLUENCE PEOPLE**

 江苏文艺出版社  
JIANGSU LITERATURE AND ART  
PUBLISHING HOUSE

HOW TO  
WIN FRIENDS  
AND INFLUENCE PEOPLE

# 人性的弱点

如何赢得朋友并影响他人

〔美〕戴尔·卡耐基◎著  
( Dale Carnegie )

江苏文艺出版社  
JIANGSU LITERATURE AND ART PUBLISHING HOUSE

## 图书在版编目 (CIP) 数据

人性的弱点 / (美) 卡耐基 (Carnegie, D.) 著; 王玉强, 冯道如译. — 南京: 江苏文艺出版社, 2013.6  
ISBN 978-7-5399-6148-4

I. ①人… II. ①卡… ②王… ③冯… III. ①心理交往—通俗读物 IV. ①C912.1-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2013)第 062884 号

书 名 人性的弱点

---

著 者 戴尔·卡耐基

责任编辑 黄孝阳

特约编辑 占 晖

文字编辑 朱家泚

出版发行 凤凰出版传媒股份有限公司  
江苏文艺出版社

出版社地址 南京市中央路 165 号, 邮编: 210009

出版社网址 <http://www.jswenyi.com>

经 销 凤凰出版传媒股份有限公司

印 刷 南京爱德印刷有限公司

开 本 880×1230 毫米 1/32

印 张 14.625

字 数 300 千字

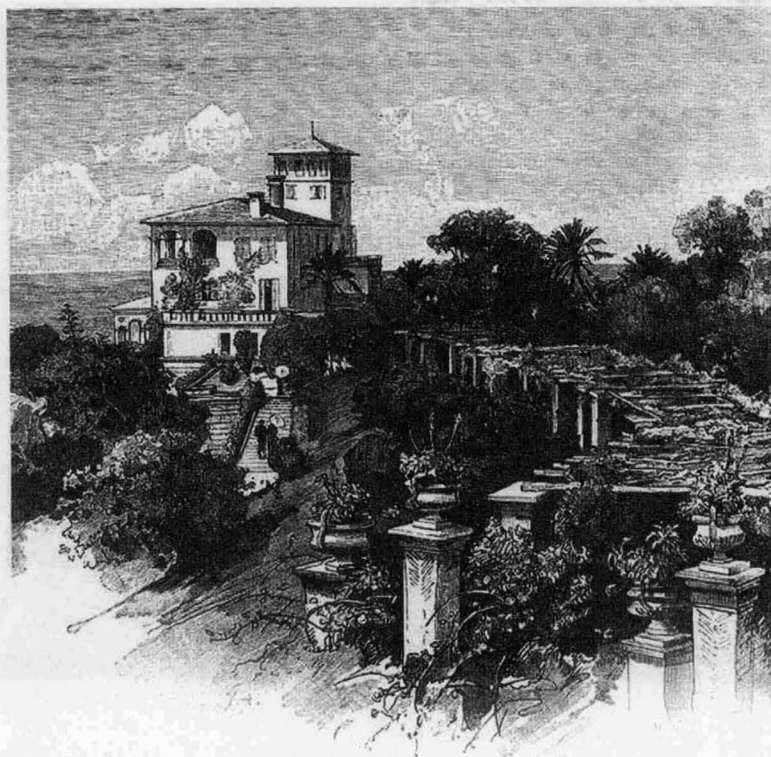
版 次 2013 年 5 月第 1 版 2013 年 6 月第 1 次印刷

标准书号 ISBN 978-7-5399-6148-4

定 价 39.00 元

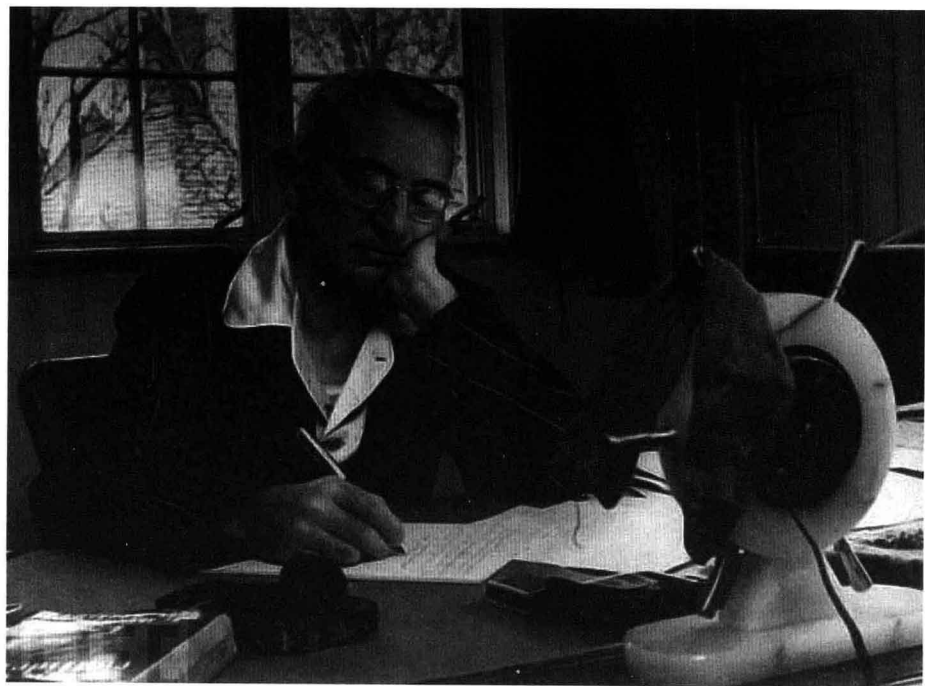
---

(江苏文艺版图书凡印刷、装订错误可随时向承印厂调换)



一旦你以事实为基础，作出一个很谨慎的决定，就立即付诸行动，不要停下来再重新考虑，不要迟疑、担忧和犹豫；不要怀疑自己；不要回头看。

——人性的弱点



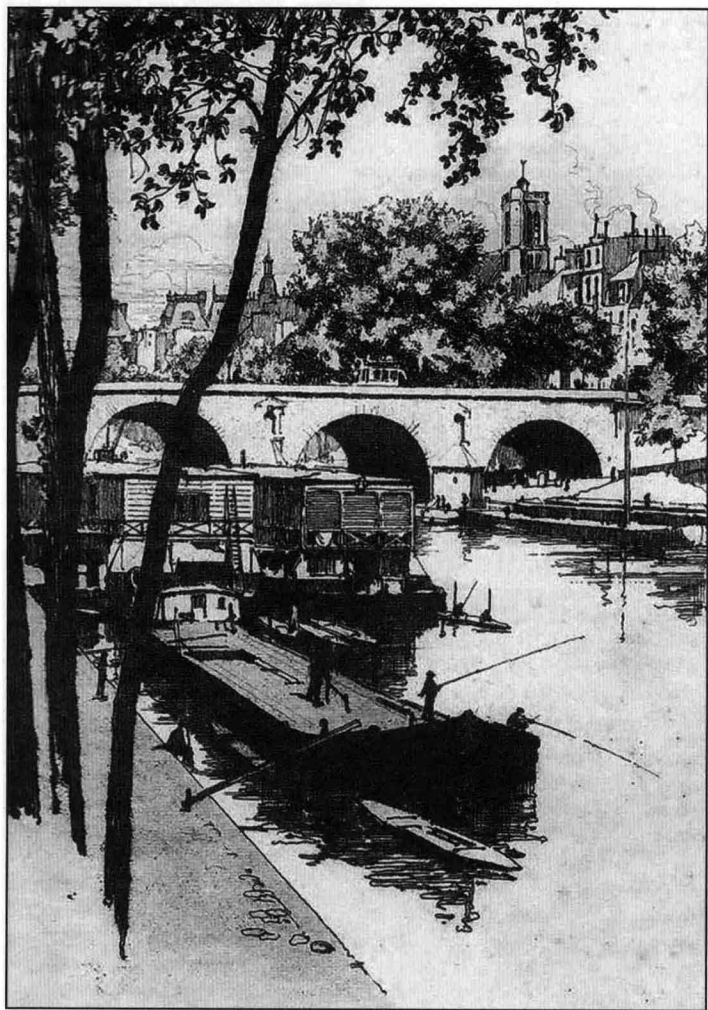
努力激发出别人的渴望。能做到这一点  
的人拥有整个世界，做不到的人孤独一生。

——人性的弱点

学会倾听，做一个善于倾听的人。  
跟你说话的人对他自己的需要和问题，  
比对你的问题要有兴趣百倍。记得鼓励  
他人多谈论他们自己。

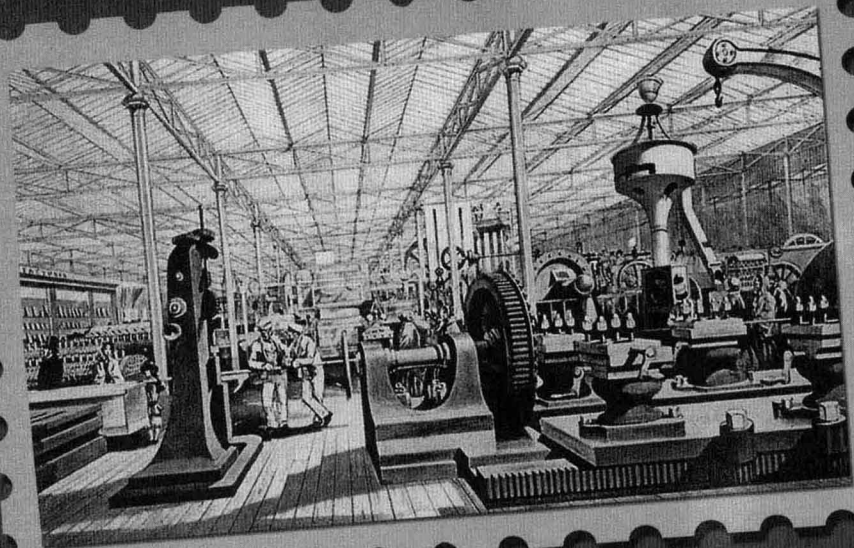
——人性的弱点





不要批评、责备或抱怨他人。批评不但不会改变事实，反而怨恨。尽量设身处地去想——他们为什么要这么做。当我们指责他人的时候，想想“如果林肯碰到这个问题，会如何解决？”

——人性的弱点



人类本质最遥远的驱动力就是“希望具有重要性”（杜威），想要促使他人去做任何事——给他想要的东西。

——人性的弱点





即便我们没办法爱自己的敌人，起码也应该多爱自己一点。我们应该不让敌人控制我们的心情、健康和容貌。

——人性的弱点

*Dale Carnegie*



忘记感谢乃是人的天性，如果我们一直期望别人感恩，多半是自寻烦恼。与其担心他人不知感恩，不如不予预期。

——人性的弱点



我们每一个人的内心都把自己理想化，都喜欢为自己行为的动机赋予一种良好的解释。因此，如果想要改变他人，就有应该诉诸一种高尚的动机。

——人性的弱点



忘恩负义是人类的天性，不要因为他人忘恩负义而不快乐。要认识到，这不过是一件很自然的事情。

——人性的优点



一个人心里想成为怎样的人，他就能够成为怎样的人。相信自己，暗示自己，强大的精神力量。

——人性的优点



我们感受到的疲劳，绝大部分是由于心理因素的影响导致的。纯粹由生理原因引起的疲劳，其实非常少见。

——人性的优点



平淡的生活就像是一杯茶，只有经过浸泡、品尝，你才能体味到它的芳香，如果你有时感到它很乏味，那不是茶不香，是因为你的品尝功夫还不到位。

——人性的优点





称赞并欣赏他人：当我们听到 他人对自己的优点加以称赞以后，再去听一些不愉快的话，自然觉得好受一些。如果你想说服他人，应该首先从称赞与真诚地欣赏开始。

——人性的优点



永远不要奢望让世界来适应  
你，你对了，世界就对了！

——人性的优点

