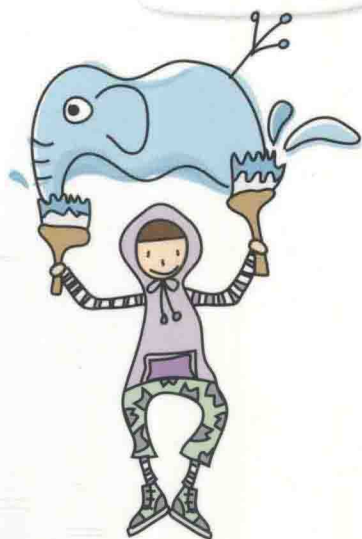




巅峰阅读文库
DIANFENG YUEDU WENKU
校园文学优酷悦读

最原创故事



为了母亲的微笑

吴宏庆 著

Wei Le Mu Qin

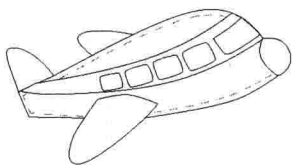
De Wei Xiao



天津人民出版社

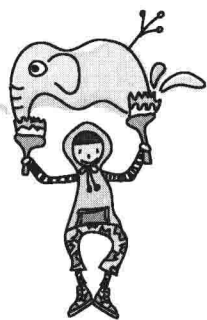


巅峰阅读文库
DIANFENG YUEDU WENKU
校园文学优酷悦读



为了母亲的微笑

吴宏庆 著



最原创故事

Wei Le Mu Qín

De Wei Xiao



天津人民出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

为了母亲的微笑 / 吴宏庆著. — 天津: 天津人民出版社, 2012. 1

(巅峰阅读文库. 校园文学优酷悦读)

ISBN 978 - 7 - 201 - 07299 - 9

I. ①为… II. ①吴… III. ①故事 - 作品集 - 中国 - 当代 IV. ①I247. 8

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2011) 第 245931 号

天津人民出版社出版

出版人: 刘晓津

(天津市西康路 35 号 邮政编码: 300051)

邮购部电话: (022) 23332469

网址: <http://www.tjrmchs.com.cn>

电子信箱: tjrmchs@126.com

北京市凯鑫彩色印刷有限公司

2012 年 1 月第 1 版 2012 年 1 月第 1 次印刷

787 × 1092 毫米 16 开本 12 印张

字数: 150 千字

定价: 20.00 元



序 言

提起故事，很多人都会下意识地认为这是一种幼稚的文体，他们以为，故事就是狼外婆、阎王爷之类老外婆月下讲古的内容。但在观看影视剧、尤其是电影大片时，他们却又往往会给以“场面恢宏，故事简单”的评语。

故事，其实是构成大部分文学艺术的根本。小说、影视、小品、舞台剧等等，有一个好故事，就已经成功一半了。可现实的情况是，在专业编剧灵感枯萎的情况下，却有一大批想象力丰富、精力充沛的故事作者得不到尊重。

所幸的是，尽管故事得不到应有的尊重，却仍有很多人一直在为它而努力着，这其中当然也包括了我。我从2003年底开始创作故事，至今已在国内各大故事期刊上发表故事近三百万字，获全国、省、市及各期刊奖项四十余次。2009年更是成为一名故事期刊编辑，由此认识了更多的志同道合的朋友。与他们一起上路，我感觉路上并不孤单。

这本合集只是八年努力后的一个意外收获，若是能以此吸引更多的读者转到作者的行列，一起推动故事的健康发展，争取故事应有的待遇，更是一桩喜事。

是为序。

吴宏庆



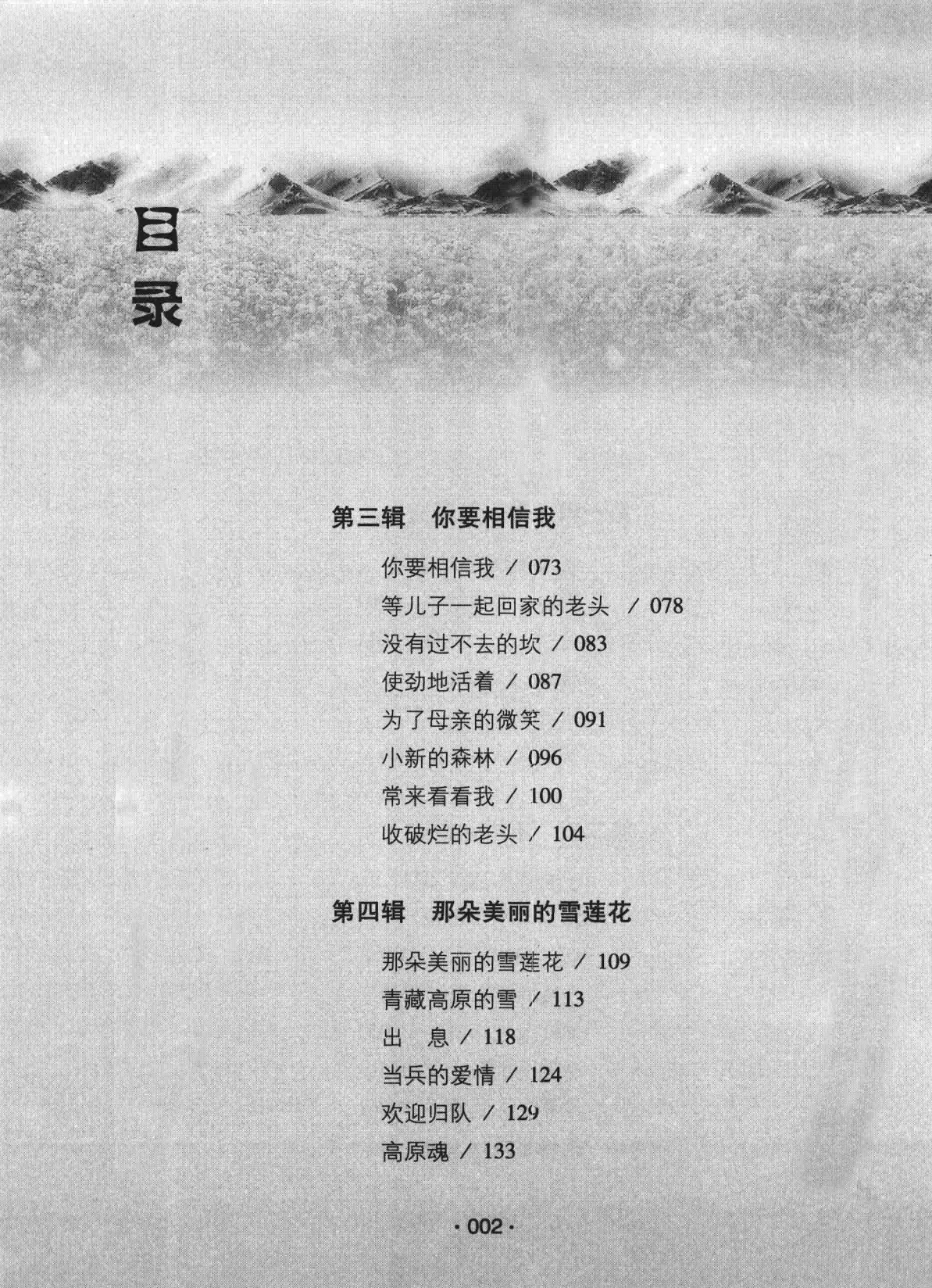
目 录

第一辑 做人要厚道

- 做人要厚道 / 003
- 感谢打击你的人 / 007
- 给别人一个机会 / 011
- 嗨,朋友 / 017
- 和老板斗法 / 022
- 就这样认识你 / 026

第二辑 不求你原谅

- 不求你原谅 / 033
- 宫廷包子 / 038
- 坏了规矩的人 / 041
- 今夜有泥石流 / 047
- 你让我把话说完 / 052
- 送你一片阳光 / 056
- 谁丢了你的面子 / 061
- 祖传秘方 / 065



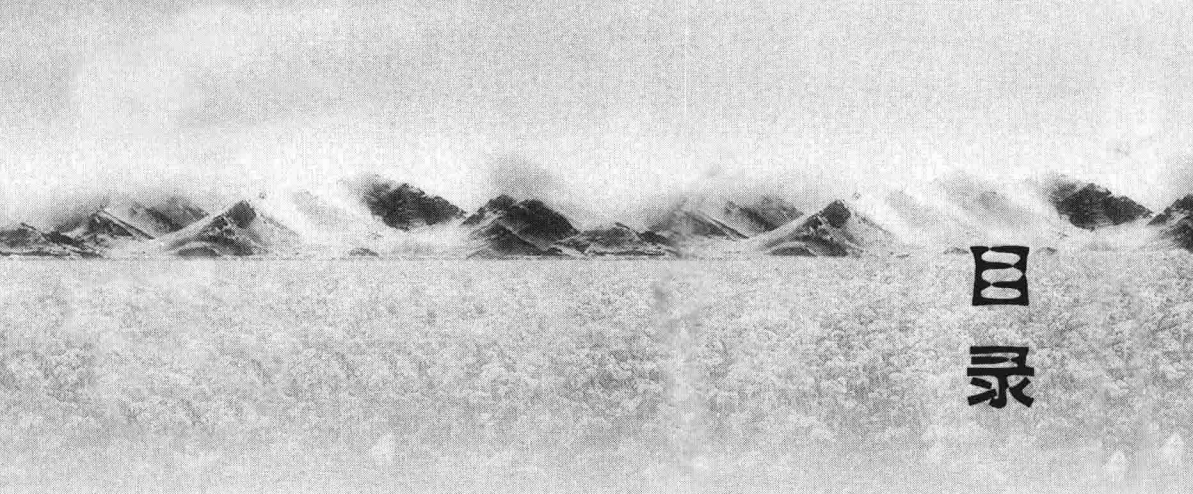
目 录

第三辑 你要相信我

- 你要相信我 / 073
等儿子一起回家的老头 / 078
没有过不去的坎 / 083
使劲地活着 / 087
为了母亲的微笑 / 091
小新的森林 / 096
常来看看我 / 100
收破烂的老头 / 104

第四辑 那朵美丽的雪莲花

- 那朵美丽的雪莲花 / 109
青藏高原的雪 / 113
出 息 / 118
当兵的爱情 / 124
欢迎归队 / 129
高原魂 / 133



目 录

“窝囊”警察 / 137

赵班长的小刀 / 143

第五辑 请出示你的证件

请出示你的证件 / 151

银行老板的手提箱 / 155

有智慧的小偷 / 158

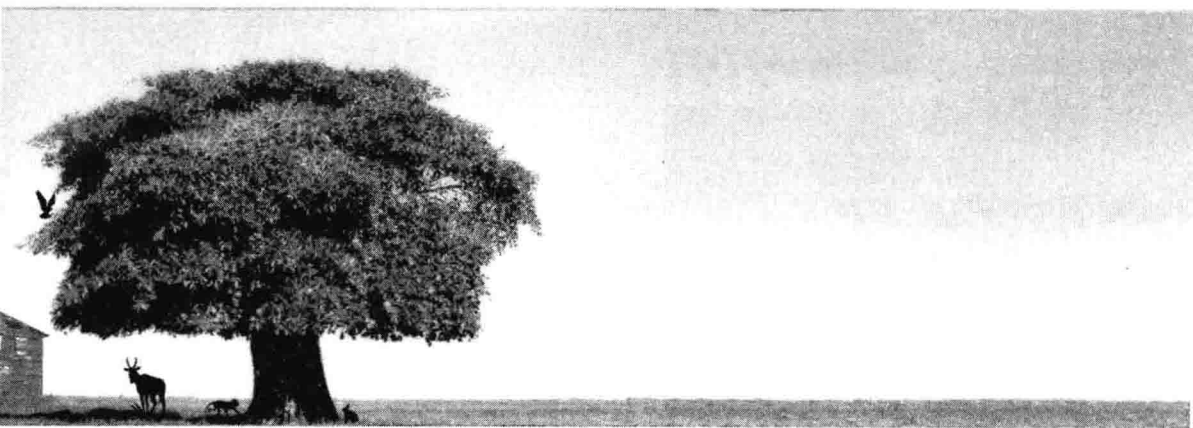
文盲时代 / 161

打不开的保险箱 / 165

找刺激的有钱人 / 169

花钱买刺激 / 174

你别骚扰我 / 177



第一辑 做人要厚道

做人要厚道

李小全十八岁时高中一毕业就来到省城打工，发现自己的体力根本不适合做体力活。那天他走在街上，看到一家广告公司在招聘文字策划，想到自己过去写过一些文章，于是就鼓足勇气走了过去。这是个小型公司，老板是个精瘦的、显得很能干的人，叫刘百常。刘总听说他是来应聘的，就顺手拿给他一个产品，叫他用诗一样的语言写出它的特点来。他写了，刘百常当下就叫他第二天来上班。

知遇之恩，无以为报，李小全只能拼命学习和工作。三个月的试用期结束后，他熟悉了手头的工作。他发现自己可能天生就是做文案策划的料儿，一个枯燥乏味的产品他可以做出激情四溢、让人称绝的方案。刘百常很满意，甚至找借口把另两名策划炒了，他成了唯一的了。

那天，李小全代表公司去跟一家客户谈生意。公司对这家客户是势在必得，要他不论花多大的代价也要把生意谈成。

对面的女老板不仅很年轻，而且很漂亮，她叫张倩。正准备做一系列的户外广告，将会投入很大的资金。这已经是他们第二次见面了，上次见面时，她对李小全的能力抱有怀疑，只是扔给他一些产品的资料，要他做一份可行性报告看看。今天，他就是拿着报告来的。

张倩接过他的报告，随手翻了翻，然后放下，说：“你有没有



兴趣到我公司来做？”

李小全的呼吸一下子困难了，张倩的公司比他所在的公司大多了，他一定可以借着这个平台将自己喜欢的策划事业做大。但是，她为什么会突然问这个呢？

张倩说：“我知道你，也知道你们公司的策划方案大多是你做的，我还知道你们老板已经很久没有给你加工资了。我的想法是，与其把广告给你的公司，不如你到我的公司来做，有没有兴趣？”

李小全吞了吞突然泛滥的唾沫，不动心是不可能的，但是真的要答应吗？他本来只是个做苦力的，是刘百常发现了，现在翅膀硬了，就要丢掉他吗？不，他做不到，他艰难地摇了摇头。张倩叹了口气，没有再强求他。当然，生意最终还是没能谈成。

刘百常见李小全丢了生意，暴跳如雷，甚至开口骂道：“你怎么做事的？我不是说过了要不惜一切代价拿到的吗？你这笨蛋，坏了我的好事，要不是我见你可怜，现在就开了你！”李小全没有辩解，公司最近的业务不好，竞争又很激烈，来自各方面的压力已经让刘百常疲于应付。他太想拿到这笔生意来挽救公司目前的局面了，而自己辜负了他的期望。但是李小全同时又很奇怪，这么大一单生意为什么他不亲自出马？

不久，公司接到了一笔做户外广告牌的活。李小全使出了浑身的解数来做策划，所做的方案客户非常满意。做好后，他把方案交给了刘百常，剩下的是工人的事了。谁也没想到，做好的广告牌竖起来后，当夜刮了一阵大风，竟然把广告牌子刮断了很多个，尤其要命的是，有两个路人因为站在广告牌下躲雨，被砸成了重伤。这下子，客户大为气恼，请人做了调查，才知道制造牌子的不锈钢竟然是劣质产品。后来李小全才知道，是刘百常下的命令换劣质材料的，目的是为了节省开支。

客户立即单方面终止了合同，并按照合同相关条款把刘百常告

上了法庭。不仅如此，受伤的那两个人也把刘百常告了。刘百常支付了两笔庞大的赔偿后，一下子破产了。

那天晚上，刘百常约李小全在大排档喝啤酒，喝着喝着他哭了，抱着李小全说：“老弟啊，我对不起你！”李小全安慰着说：“没什么，人生哪有不失败，说不定哪天你又能站起来了。”

“我很后悔，为什么要用劣质材料呢？”

后悔？李小全自己问自己，后悔了吗？如果答应了张倩，就不会跟着他一起品味这失败的苦果了。但奇怪的是他却并没有后悔。

刘百常问道：“为什么你不答应张倩去她的公司呢？”

李小全一愣，原来他早就知道了这事，便说：“如果公司状况好，我想我会去的。但在你困难的时候，我做不到。”

刘百常放在他肩膀上的手使劲地拍了拍，什么也没说。

接下来的日子李小全几乎都在找工作中度过了。他太高估了自己，原以为自己有这么成功的策划案例，找工作会很容易，但是没想到每家广告公司招聘的条件之一就是要要有大学文凭，而他只是高中毕业。

这天，李小全正在劳动中心费力地向用人单位推荐他策划过的方案，但显然没有人相信，他失望地退了出来，坐在台阶上发着呆。

这时，一只手伸过来，把他手里的方案拿过去。抬头一看，竟是张倩。张倩翻看着那些方案，她看得很仔细，足足看了十几分钟后才说：“你有没有兴趣到我公司来做？”

几个月后，李小全做了几起成功的策划，让张倩另眼相看。那天因为拿到一笔大生意，张倩很高兴，开了庆功大会。

看着她高兴，李小全把压抑了很久的困惑说了出来：“为什么你会一再要我到你这儿来？”

张倩笑着说：“我跟刘百常过去因为生意上的事有点儿过节，他不敢亲自来找我，所以才派了你来。你是他的支柱，如果把你挖



来，对他打击一定很大，但是我没想到你拒绝了。我为什么会第二次找你呢？因为刘百常来找过我，为了你。我们两个都是生性高傲的人，从来不会求着对方，因此我们的过节一直没有消解。但是我没想到，他会为了你而来求我。他说他开始用你是因为想要你无偿地为他工作三个月，试用期一到，就会找借口把你炒了。但是你很勤奋好学，他就没舍得炒你了。他极力地说你是个人才，要我重用你，甚至说只要我用你，不管用什么方法惩罚他都行。很奇怪，他这样自私的人为什么会对你这么好？”

李小全目瞪口呆，突然想到，如果他第一次就答应了张倩，她只是出于报复才要他的，等到她的报复心满足后，自己一定会被炒，自然也就没了今天。看来做人厚道点，没错。

感谢打击你的人

初中毕业后，家里穷，父母就叫我跟别人学砖匠。两年后，也就是十八岁那年，我跟村里的同行阿来去省城打工了。

工地上一些资历深的老手根本看不起我，时常支使我做些杂七杂八的活。也许是工作太辛苦，他们想要通过某种方法来轻松一下，于是我就成了他们逗乐的对象。

那天老黑对我说：“工头叫你去买个东西。”他拿出一种都是外国字的胶合剂的盒子，叫我按这样子去买。我没多想，立即就去了，但我跑遍全市也没买到。刚到工地，就看到工头一脸铁青地看着我。我把盒子交给他，说买不到这种胶合剂。

工头抢过盒子顺手甩在地上，冷冷地说：“下次说谎用点实在的方法，这种胶合剂是国外进口的，市场上根本没有卖。”

我一愣，跟着听到一阵狂笑声，一看，是老黑他们。

工头扣了我一天的工资，但我最委屈的还是不知道老黑他们怎么了，大家都是出来讨生活的，为什么要互相排挤呢？

晚上我们这些工人都睡在没有完工的大楼里。想到自己打工这些日子来受到的委屈，我的眼泪就不争气地掉下来。四周鼾声一片，我实在睡不着，拿了口琴在月光下吹了起来。琴声哀怨，我很快就忘了现实，沉醉在琴声中。

突然“啪”一声响将我从琴声中惊醒过来，是半块砖头砸在了离我不远的地方。跟着听到老黑的粗嗓门：“深更半夜吹个啥，还



让不让人睡觉！”一回头，就看到了老黑那张黑脸。阿来也来了，他拦住老黑说：“这孩子受了委屈就让他发泄一下吧。”

老黑说：“一个大老爷们，又不是千金大小姐，受点气就哼哼叽叽的，让人看着就讨厌。”说着他突然冲上来，一把抢过我的口琴，顺手就甩到了楼下去。我来到楼下，找到了口琴，它已经碎了，我捧着它，放声哭了起来。这一刻，我决定了要离开这里。

阿来听说了我的想法后，也点了点头说：“这样也好，以你的脑瓜子说不定会闯一条路出来。”他拿了二百块钱给我，说：“你提前离开，工头肯定不会给你工资的，你要在城市里闯下去，没钱不行。”我含泪接过了钱，心里发誓，如果以后我有钱了，一定要百倍还他。

按照阿来的指点，我去了城东的劳务市场里。那里有很多像我这样拥有一技之长的人。但我在这里站了好多天，眼见着旁边的同行都被顾客叫去过，但我一次也没有，阿来给我的二百块钱也已经用得差不多了。

正着急时，一个衣着时髦的太太走来了，看她只往砖工那儿看，我们都凑了过去推荐自己。这位阔太太皱起了眉头，指了一下我说：“你去吧。”

这位太太姓张，我跟着她来到一间别墅里，进去一看，装修豪华得惊人，但是家具什么的都没有，可以肯定这是间新买的别墅。

原来张太太是想把卫生间重新装修一次。我看着那崭新的卫生间目瞪口呆。张太太说：“我不喜欢这个格局，还有洁具，要换一套法国进口来的。”

我拿起了大铁锤，却怎么也不舍得动手砸，说：“这些洁具根本就是全新的，这得多少钱啊？”

张太太笑着说：“如果你能完整地拆下来就送给你吧，但是半个月之内你一定要按照这个图纸给我弄好。”她拿出一张设计图纸



交给我。

对我这样的手艺来说，完整地拆下那些洁具根本就不是问题。很快，我就开始按图纸施工了，我使出全部的精力做着。半个月后，我把全新的卫生间给了张太太。从她的脸上我看出了她的满意，果然，她点头说：“小师傅手艺还真不错。”就拿出工钱来给我。我摇头说：“不要了，那些洁具我都拿到旧货市场去卖了，卖了很多钱，抵工资还绰绰有余。”接着我拿出钱来，说：“洁具我卖了三千二百块，我的工资每天三十，半个月就是四百五，我再找您二千七百五。”

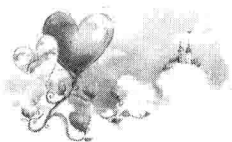
张太太愣住了，然后哈哈大笑起来说：“我不是说了吗，洁具是送给你的。”

我摇头说：“拆洁具对我来说是举手之劳而已，我不能再多要您的钱。”

张太太点了点头，把钱拿走了，又说：“你有没有本事把我的别墅重新装一次？”我的头“嗡”一声响，连声说：“当然有了。”她把一张图纸拿给了我，是别墅新的装修设计图。我这才明白，原来张太太早有把别墅重新装一次的打算，她在用卫生间来考验我。我暗自庆幸，是我做人的本分为我赢得了一次机会。

张太太教我，这个大别墅依靠我一个人根本完成不了，如果手下有固定的一帮人就好了，她还可以帮我介绍活儿。我马上想到了阿来。

阿来听说我接了这么大的活也很为我高兴，立即就答应过来帮我。不仅如此，他还带来了一帮经验丰富的兄弟，什么木工，装修工都有。用了两个月时间，我们把装修好的别墅交给了张太太。张太太没有食言，帮我介绍了另一个活，也是装修别墅。我感到装修别墅很有前途，于是我注册了一家叫“宏图别墅装修”的公司，专门给人装修别墅。



这天阿来带了一个人來找我，我一看，眼里顿时就冒出了火花，是老黑。

阿来说：“工头把工资都卷走了，老黑没地方去，你是不是考虑一下把他留下来？他的手艺是沒的说的。”

我从鼻子里“哧”了一声，说：“我的公司有年轻人，我不想让他们也受到委屈。”

老黑愣了一下，垂下头来，然后把一个小盒子放在我的办公桌上，什么也没说就走了。我疑惑地打开盒子，一看，里面竟然是一支口琴。还有张发票，上面写着购买口琴的日期，我算了算，正是老黑甩我口琴的第二天。这么说，他早就买了口琴想赔给我？

阿来叹了口气说：“知道他为什么老是捉弄你吗？他有个儿子也像你一样，十八岁就到工地打工了。他儿子很内向，受了气也只是憋在肚子里，越憋越多，终于有一天忍不住了就跳楼自杀了。他看你的性格跟他儿子差不多，怕你也会走那条路，所以逗你玩，想让你乐观起来。过去他打短工时，张太太是他的客户。张太太要装修房子，给他打了电话，他就推荐了你……”

我没听完就冲出去了，我要把老黑找回来。