

Dong You Zhu Yuan

勤于思考者披荆斩棘 疏于思考者原地踏步

姜 越◎主编



梦想起跑线系列

洞幽烛远

敏于思考善发现

敏于思考让我们认识到自己的视野是多么的狭隘、认识是多么的肤浅；敏于思考让我们懂得自己需要不断地去学习、学习、再学习。学习生活中的渊博知识、工作中的各种技能、与人沟通的完美艺术，让自己在人生的道路上走得更潇洒、更长远。只有学会了敏于思考，我们才能让知识变为工具，让技能变成武器。让我们用所学、所知去克服和解决前进道路上的一切荆棘和障碍，一步步地探索未知的明天。



海潮出版社
Haichao Press

Dong YouZhu Yuan

姜 越◎主编



梦想起跑线系列

洞幽烛心

敏于思考善发现



海潮出版社
Haichao Press

图书在版编目 (C I P) 数据

洞幽烛远：敏于思考善发现 / 姜越主编. -- 北京：
海潮出版社，2013. 8

(梦想起跑线)

ISBN 978-7-5157-0469-2

I. ①洞… II. ①姜… III. ①思维方法 - 通俗读物
IV. ①B804-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2013) 第 193747 号

书 名：洞幽烛远：敏于思考善发现

作 者：姜 越

责任编辑：周建平

特邀编辑：叶子涵

封面设计：侯泰设计工作室

出版发行：海潮出版社

社 址：北京市西三环中路 19 号

邮 编：100841

电 话：(010) 66969738 (发行) 66954037 (编辑) 66969746 (邮购)

经 销：全国新华书店

印刷装订：北京柯蓝博泰印务有限公司

开 本：710mm × 1000mm 1/16

印 张：14.5

字 数：230 千字

版 次：2013 年 8 月第 1 版

印 次：2013 年 8 月第 1 次印刷

书 号：ISBN 978-7-5157-0469-2

定 价：29.80 元

(如有印刷、装订错误，请寄本社发行部调换)

前言



洞幽烛远：形容目光锐利，能洞察事物幽深细微之处。一个善于思考的人，往往在平凡的生活中会有大的发现。

敏于思考是一种可贵的学习品质，它传承精华，去除糟粕，孕育智慧！无数事实证明，敏于思考必定受益无穷。因为敏于思考，才有了诸葛亮审度乱世，力挽狂澜，三分天下的壮举；因为敏于思考，才有了苏轼眼观绵亘，灵思妙笔而成“不识庐山真面目，只缘身在此山中”这一真知灼见的人生妙谛；因为敏于思考，才有了曹雪芹身遭人事沉浮，谱写巨著《红楼梦》入木三分的精彩剖析；因为敏于思考，牛顿才能由看到苹果落地这一契机而发现了万有引力定律……古今中外，凡成大事者都是敏于思考的人，他们善于发现问题、解决问题，不让问题成为人生的难题。毋庸置疑，敏于思考支撑起了他们的人生，他们也因思考拓宽了自己的人生！

敏于思考的人注重统筹全局。他们的思考比较全面，他们凡事以大局为重。他们遇事善于从多个角度分析，他们善于转化角度，不局限于某一点。因为他们往往都能避免误区，减少失败。

敏于思考的人有高度的危机感。他们常常在危机来临之前就做好



了预防措施，而且即使危机来临时也能在最短的时间内解决。敏于思考的人应对危机时随机应变、见机行事、巧借东风，进而把危机消灭于萌芽之中。

敏于思考的人善于变通。他们善于灵活应对各种变化，不局限于一种思维模式，懂得此路不通走彼路。敏于思考的人运用逆向思考的方式，化“不利”为“有利”，从逆向思考的角度识别机遇，进而抓住机遇。

敏于思考的人敢于冒风险。机遇与风险是并存的，如果没有敢于冒险的勇气什么事都不敢做都做不了。只有敢于挑战的人，才能成就不凡事业。敏于思考的人积极向上。积极的心态是成功的开始，凡事往好处想，就会更加有动力。

敏于思考的人懂得退一步思考。退一步思考就是知难而退，这不是懦弱的表现，而是真正的智者的风范。敏于思考的人是宽容的。宽容的人有容人之量，他们凡事不斤斤计较，这样的人必然是幸福的人。

只有我们学会了敏于思考，才会认识到自己先前的视野是多么的狭隘、认识是多么的肤浅，才会懂得自己需要不断地去学习、再学习。学习生活中的渊博知识、工作中的各种技能、与人沟通的完美艺术，让自己在人生的道路上走得更潇洒、更久远。只有学会了思考，我们才能让知识变为工具，让技能变成武器，用我们的所学，用我们的所知，克服和解决前进道路上的一切荆棘和障碍，一步步地探索未知的明天。

《洞幽烛远——敏于思考善发现》以通俗易懂、妙趣横生的语言、结合事例，具有较强的实用性，本书详实地介绍了人们如何在生活中去不断地思考，摆脱现状，并以此走向成功。全书观点新颖，富有哲理，阅读本书后，你将会发现思考问题原来并不是那么困难，相信读者看后会在内心引起一阵很大的轰动！

目录

Contents

第一章 全面思考

——多方思考避误区，全局统筹无漏洞

一个人看问题绝对不能把眼睛只盯在框框上，如果那样很容易把你的思维限在固定的模式里。从全局着眼，把眼界放宽一些，定会豁然开朗。全面思考，需要统筹全局，综合分析；全面思考，需要我们从多个角度看问题，获得事情解决方法；全面思考，需要我们为了大局，适时低头。总之，凡事全面思考才能无差错。

统筹全局，抓住机遇	003
为了大局，适时低头	006
调整认识，转变思想	009
换个角度，迎刃而解	012
改变心态，多方思考	016

第二章 善于思考

——摆脱危机赢发展，反败为胜稳立足

古语有云：学而不思则罔。从而可以说明善于思考的重要性。对一个人来说能否成功，就看他是否善于思考。一个成功者与失败者之间的差别就是：成功者始终善于思考，失败者刚好相反，他们从来都



是得过且过，从不思考明天会怎么样。因此，这就造就了世界上的成功者与失败者这两种截然不同的人。

善于思考，巧生商机	023
反向思考，创造机遇	024
随机应变，应对危机	027
注重细节，以小博大	030
善借外力，为己所用	034
见机行事，巧度危机	037
巧借东风，度过危机	040

第三章 灵活思考

——善于思考迎挑战，灵活有变克万险

《孙子兵法》有云：“夫兵形象水，水之形，避高而趋下；兵之形，避实而虚击。水因地而制流，兵因敌而制胜。故兵无常势，水无常形；能因敌变化而制胜者，谓之神。”从《孙子兵法》中我们可以得到启示：做事不但要有诸岳众峰的沉稳，更要有清水流泉的灵活法则。一个人做事要学会灵活善断，如此方能以变应变，灵活应对。

此路不通彼路通	045
做事要学会随机应变	048
做人要学会处世之道	052
认清局势，学会取舍	055
摆脱固定思维	058
以变应变，灵活应对	061

懂得变通，事事畅通	063
当机立断，抓住机遇	067

第四章 逆向思考

——识别机遇目如炬，巧抓机遇赢商机

生活中人们常常习惯于沿着事物发展的正方向去思考问题并寻求解决办法。其实，对于有些问题，特别是一些特殊问题，从结论往回推，倒过来思考，从求解回到已知条件，反过去想或许会使问题简单化，使解决它变得轻而易举。这种思考的方式也就是我们常说的逆向思考。

人生要学会逆向思考	073
化“不利”为“有利”	077
从逆向思考中收获无限	081
逆向思维，巧抓机遇	085
变不利因素为商机	088
逆向思维，反败为胜	091
变无为有，创造奇迹	095

第五章 大胆思考

——敢于冒险赢先机，出奇制胜创佳绩

俗话说：“不入虎穴焉得虎子”，人生需要冒险精神。一个没有冒险精神的人，注定成不了大事业。事实上干事业和打进攻仗一样，风



险是在所难免的，但是总得有人冲在前面趟地雷，进而才能打开通路。如果不敢冒险，永远都没有成功的机会。风险总是与机会并存，一个敢于冒险的人，才有机会成功。

不入虎穴焉得虎子	103
成功需要大胆尝试	107
敢闯但决不能乱闯	111
找准方向，大胆行动	115
要有敢于冒险的勇气	118
机会与风险并存	121
敢于挑战，成就不凡	125
敢于冒险才能突破障碍	129

第六章 正面思考

——积极向上道路宽，坚持不懈终必胜

正面思考即积极思考。积极的心态可使人快乐，有朝气、有精神；消极的心态则使人沮丧、难过，没有主动性，没有好的心态便无法在繁杂的世界中立足。一个人幸福与成功的关键，就在于他是否能常常保持一份轻松、随性、乐观、洒脱的好心态。心态决定成败，出人头地必须有好的心态。

坚持就是胜利	135
积极的心态是成功的开始	139
凡事要往好处想	143
做一个积极主动的人	146
正面思考是改变命运的“正能量”	151

锲而不舍，才能排除万难	154
板凳要坐十年冷	157

第七章 退步思考

——知难而退真君子，如丘而止大丈夫

退一步海阔天空。有人说：“做人一定要坚守自己内心的原则，坚守心灵深处的高贵，绝不能因为屈服于压力或贪图物质利益的享受就轻易的妥协甚至出卖自己的良心。”然而，在个人的名利或物质利益受到损害时，如果我们能大度的退让一步，则不仅不是懦弱，反而是一种能屈能伸的大丈夫的表现。

学会知难而退	163
学会以退为进	166
人生要懂得取舍	167
退步思考，当忍则忍	172
胸怀全局，善于妥协	175
学会放弃也是一种智慧	178
陷入困境，不妨退一步思考	182

第八章 善意思考

——宽容他人聚人脉，宽容自己赢自在

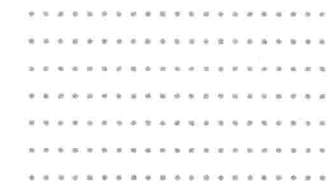
一个真正聪明的人懂得宽容别人，因为宽容别人的同时，其实是



在帮助自己。人生在世，总是会与各种各样的人打交道，也总难免会产生各种不快与摩擦，怎样处理、怎样对待，不同的人会有不同的方法。可能有的人会斤斤计较、睚眦必报，而有的人则以一颗宽容的心大事化小、小事化了，一笑而过。

切莫嘲笑别人的缺点	189
要有容人之量	192
凡事不可斤斤计较	197
宽容是善意思考的底蕴	202
宰相肚里能撑船	203
善待他人就是善待自己	208
宽容他人的过错	213
鼓励他人，为个人赢得快乐	216

第一章



全面思考

——多方思考避误区,全局统筹无漏洞

一个人看问题绝对不能把眼睛只盯在框框上,那样很容易把你的思维限在固定的模式里。从全局着眼,把眼界放宽一些,定会豁然开朗。全面思考,需要统筹全局,综合分析;全面思考,需要我们从多个角度看问题,获得事情解决方法;全面思考,需要我们为了大局,适时低头。总之,凡事全面思考才能无差错。



统筹全局，抓住机遇

视野决定着一个人的发展空间，视野有多大，成就就有多大。有些人只顾追逐名利，而不注意矫正自己的视野，等碰到重大挫折，甚至在人生快结束的时候，才发现自己走错了路而误了一生！

有一个人，年轻时有一天在路上捡到一百块钱。他为之欣喜若狂，从此走路眼睛总是离不开地面，希望还能碰到这样的好机会。在以后的几十年时间里，他只捡到一个铁皮箱，五千多张废弃的票证和很少的几张钞票。为了找寻这些东西，他老是弯腰躬背，结果连背也驼了，看上去十分可怜。而且在这几十年里，他失去很多本属于他的快乐、亲情、友情，也失去了工作。他发现自己为捡这些东西所付的代价太惊人了，于是又陷入没完没了的自责之中，郁郁寡欢。

直到临终之时，他才有所感悟，他告诉别人：假如生活能重新开始，他会毫不犹豫地高昂起头，让目光投向最远的地方。可惜太晚了，驼背的有生之年已被自身的目光短浅、狭隘和平庸所捉弄。贪图蝇头小利，到头来换得的是一辈子的穷苦和无尽的懊恼。

故事虽是故事，但生活中类似的剧情每天都在上演。有些人每天都在占别人一些小便宜，心理还充满着满足感，但多年后，他并没有得到什么，反而失去了机遇和朋友，在人们的鄙视中虚度一生。也有些人为了一个虚假的头衔，而放弃了创业，在公司里一干就是数十年，把自己的激情和青春都奉献给了那头衔，等年老体衰，被



公司清理出去的时候，过去的努力都化为乌有，吃了一盒大大的“龟苓（归零）膏”，所得到的就是多年来拿到的微薄的薪水，赔进去的却是一生的年华。

看问题不要把眼睛只盯在框框上，因为那样容易让自己的思维被限在模式里。要从大处着眼，把眼界放宽一些。

很多人在做事的时候，两眼只顾脚下，而不去思索自己该何去何从？由于没有了方向，结果一生都在走一条弯弯曲曲的路，甚至在原地徘徊。如果一条路，你一眼就能望到头，这是你真正想要走的路吗？既然如此，为什么不在走路的时候矫正自己的视野，选择或调整一条适合自己的路呢？成功人士与平凡人士的差别就是在于前者会不断调整自己的视野，探索一条真正适合自己的人生之路，于是他越走越光明，越走越有前途，无疑注定了他要成功。

《三国演义》中，人们常常对刘备争议很大，有些人认为刘备是一个反复无常的小人。的确，刘备每次打败或者落魄时，就去投靠别的诸侯，先是依附公孙赞，做了个平原县令，后援助陶谦，接受了陶谦赠送徐州。被吕布打败后，去投奔曹操，受封刘皇叔，但他并不安心做他的皇叔，在青梅煮酒论英雄中，被曹操点破后，连忙借口进攻袁术，去夺了徐州，后被曹操击败又去投奔袁绍，最后投奔到刘表那里，刘表给了他一个新野小城屯住。刘备一生都是在四处投奔，但他从来不真正依附于某个诸侯，也被很多诸侯谩骂刘备是个难以收养的小人。然而，这正是刘备的英雄之处，因为他有他内心的雄心大志，不愿因一些头衔和小利而在别人的掌控下仰人鼻息。一生奔波，终于在48岁那年，三顾茅庐请出了诸葛亮，破曹操，借荆州，占西川，取汉中，成就了西蜀帝业。

视野决定事业，格局决定结局，蝇头小利只是你人生路途中的一些野花野草，只有不受这些诱惑的干扰，坚定自己的人生方向，你才能冲破重重诱惑，取得你的那份真经。

20世纪60年代，印度的帕特尔开始了他的创业生涯。创业之初，帕特尔利用自己的专长，利用简陋的设备，生产出一种成本极其低廉

的洗衣粉，并且把这种洗衣粉命名为尼尔玛。为了打开销路，帕特尔开始四处奔波，试图在竞争激烈的市场上分得一杯羹。

由于规模较小，竞争力也相对很低，而且，当时印度的洗衣粉完全由印达斯坦·勒维尔公司独占着。勒维尔公司在全世界都设有分公司，实力极其雄厚，它的业务范围也相当的广泛，而且它所生产的冲浪牌洗衣粉，在印度洗涤市场一直占据着统治地位。

帕特尔考察了一阶段后，综观全局，根据市场的情况做出了一个完整的计划。当时，勒维尔公司的产品主要针对有钱人。当然，有钱人也占据着市场的一大部分。帕特尔就根据这一点，决定以中下层人民作为消费者，打开初级市场。他制定了这样一个计划：一是坚持薄利多销，二是逐步加大市场份额，三是做好广告，冲击高端产品。

按照这个系统的计划，他的公司取得了很大的成就。在薄利多销的经营思维下，帕特尔为自己赢得越来越多的客户，那些中下层家庭主妇更是把帕特尔公司生产的洗衣粉看成是生活不可或缺的好伴侣，大多数消费者认为帕特尔的洗衣粉不但优价而且也是优质，所以人们都纷纷购买。

同时，公司也在不断推出新产品。20世纪80年代中期，帕特尔公司根据市场的需求，先后推出块状洗衣皂和香皂。当这两种产品投入市场的时候，购买者趋之若鹜。为此，公司迅速增大了产量，显示出其广阔的发展前景。而且，这些新产品逐步对勒维尔公司造成了严重的威胁。

在公司正确计划的实施下，到1988年，公司生产的尼尔玛牌洗衣粉，销售额达到50万吨。而这时，它的主要竞争对手——勒维尔公司已经被抛在了后面，他们生产的冲浪牌洗衣粉，只售出了20万吨。仅仅过了20年，这个小小的工棚一跃成为印度最大的私营企业之一，而帕特尔也摇身一变，由一个蹬着自行车上门送货的小商人，变成一个拥有3亿多资金的尼尔玛公司的总裁。

帕特尔的胜利为我们提供了创业的经验：如果想成功。那么你首先要有综观全局的本事，再根据这一信息做好完整的计划。



这一切都表明，凡是从事物的大局着眼，统筹全局的人才能真正抓住机遇，进而走向成功。

为了大局，适时低头

人处困境的时候，为大局着想不能不低头退让。暂时的“低头”是为了将此当作磨炼自己的机会，不断丰富、充实自己，以图将来东山再起，而绝不是消极乃至沉沦；而那些经不起困难和挫折的人，往往会彻底失去希望，或畏缩不前，或不愿想法克服眼前的困难，只是一味地怨天尤人听天由命，这才是真正的低头。

某食品进出口公司经营食品进出口业务，一般情况下，总希望能把价格定得高一些，以使得公司获得更高利润。但谈判中往往是我方要价高，而对方出价低，有时因此而谈判不成。可是这一次，该食品进出口公司在出口大蒜的谈判生意中却很顺利地以较满意的价格成交了。

过程是这样的：

某食品进出口公司有意跟新加坡华裔客商陈先生谈一笔大蒜生意，将国产的大蒜卖给陈先生。在第一轮谈判中，该公司报盘每吨 720 美元。而陈先生只肯出 705 美元，显然，双方在价格上有分歧，经过谈判，均未能作出让步，双方只能握手告别。当时，大蒜收获期即将开始，该公司既要抓紧收购工作，同时又要考虑如何售出。新加坡一方考虑到要在大蒜收购季节买到新鲜大蒜，不能错过大蒜收获季节，如果错过季节，不但质量保不住，而且过了收购期，大蒜越来越少，价格也会看涨。某食品进出口公司与新加坡陈先生从各自的利益出发，