

SHOUYI YISHENG DE JINGDIAN WEIXING XIAOSHUO



受益一生的经典微型小说

职场卷

zhichangjuan

- 第一辑 天亮是因为你的脚步
第二辑 价值九十九万美元的诚信
第三辑 春天就在拐角处
第四辑 沉默的老鹰才能飞得更高
第五辑 紧闭的门儿没上锁
第六辑 在指甲缝里淘金

陈永林 方 圆 主编

人民日报出版社

SHOUYI YISHENG DE JINGDIAN WEIXIN

受益一生的经典微型小说 职场卷

zhichangjuan

陈永林 方 圆◎主编

人民日报出版社

图书在版编目(CIP)数据

受益一生的经典微型小说. 职场卷 / 陈永林, 方圆主编. —北京:

人民日报出版社, 2013.11

ISBN 978-7-5115-2123-1

I. ①受… II. ①陈… ②方… III. ①小小说—小说集

—中国—当代 IV. ①I247.8

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2013)第274953号

书 名: 受益一生的经典微型小说·职场卷

主 编: 陈永林 方 圆

出 版 人: 董 伟

责任编辑: 陈 红

封面设计: 艺海晴空

出版发行: 人民日报出版社

社 址: 北京金台西路2号

邮政编码: 100733

发行热线: (010) 65369527 65369846 65369509 65369510

邮购热线: (010) 65369530 65363527

编辑热线: (010) 65369844

网 址: www.peopledaily.com.cn

经 销: 新华书店

印 刷: 北京鑫瑞兴印刷有限公司

开 本: 700mm×1000mm 1/16

字 数: 252千字

印 张: 17

印 次: 2014年1月第1版 2014年1月第1次印刷

书 号: ISBN 978-7-5115-2123-1

定 价: 28.00元

第一辑

天亮是因为你的脚步

- 003 崔 立 那年夏天的知了
006 一 冰 永不丢失的公文包
009 罗世容 空瓶子
011 孙智慧 邻家女孩
013 金 波 经 验
016 厉剑童 天亮是因为你的脚步
019 孙淑兰 丑女如花
022 高玉芳 最后的夜班
025 张殿兵 给 力
028 丁 丽 明天更美好
031 罗世容 多爬几层楼
034 邓晓燕 对不起，你落聘了
036 王祥英 十八岁那年
039 罗 翔 明天来上班
041 龙 瑰 迂回求职
044 李桂芳 应 聘

第二辑

价值九十九万美元的诚信

- 049 周海亮 最后一位客户
052 海棠依旧 给我的工资少一点

- 054 杨汉光 做一回经理
- 058 凤 凰 赖掉人生
- 061 王祥英 价值九十九万美元的诚信
- 063 张明源 诚信测试
- 066 刘吾福 诱 惑
- 069 刘兴华 简单规则
- 071 黎 庶 二十年前的收据
- 073 朱奚荭 第九次面试
- 076 刘黎莹 云姐的秘密
- 080 凤 凰 人生不是演习
- 083 余显斌 手模王艺
- 086 李 均 忠诚是打开求职大门的钥匙
- 088 王世虎 成功，没有秘诀
- 091 李代金 五百元的人生

第三辑

春天就在拐角处

- 097 海棠依旧 一枚硬币的故事
- 099 李 沫 重金悬赏
- 101 何一飞 介绍信
- 103 龙 瑰 鲜花的功劳
- 106 王伟锋 你不是乞丐
- 109 吴志强 粗心的代价
- 112 高炯森 一张欠条
- 115 徐全庆 试用期
- 118 舒仕明 动人的一幕
- 120 李旭东 春天就在拐角处
- 123 谢庆浩 一路贵人
- 125 吴志强 反思的力量

- 127 李伶俐 捐 款
- 130 李代金 错的是一味地行走
- 133 金 波 细节决定成败
- 136 傅友福 急躁失去好工作
- 138 龙 瑰 弄拙成巧
- 142 沈岳明 遭遇搅局

第四辑

沉默的老鹰才能飞得更高

- 147 张颖异 漏水的勺子能舀大鱼
- 150 陈亦权 把功劳让给别人是智慧
- 152 游本章 每天都是试用期
- 155 积雪草 土豆开花
- 158 张颖异 别把刘三不当皇帝
- 161 向 东 卫生区
- 164 张颖异 随和不是随便
- 166 凤 凰 通向未来的梯子
- 169 张颖异 老总不是包青天
- 172 顾晓蕊 用别人的眼睛看世界
- 174 张颖异 沉默的老鹰才能飞得更高
- 177 傅友福 请你做好最后一天
- 180 张颖异 小病号不要送到大病房
- 182 汤小小 你是职场垃圾桶吗
- 184 张颖异 好马别卖个驴价钱
- 186 厉周吉 都是因为职业好

第五辑

紧闭的门儿没上闩

- 191 谢素军 请对手吃一块狼肉

- 193 黄 胜 成败关键
- 195 孙瑞林 生命的撞音
- 199 万 芊 温柔的陷阱
- 202 菊韵香 托时代
- 206 黄 胜 加不得的工资
- 209 张道余 紧闭的门儿没上闩
- 212 倪西赞 办公室里养狼
- 216 金 波 借 力
- 219 杨永汉 与对手竞争
- 222 黄非红 商业时代的爱情
- 225 羊 白 心腹心患
- 228 渔 火 最佩服的人
- 231 海棠依旧 炒人风俗

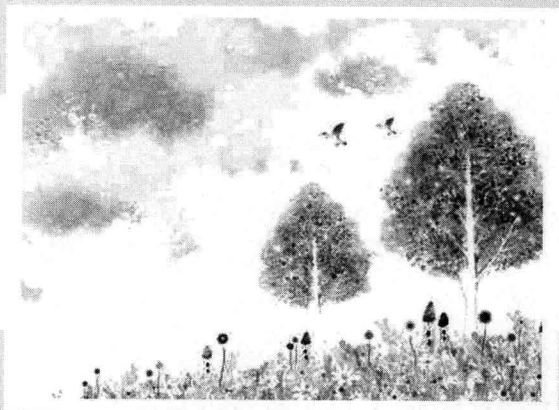
第六辑

在指甲缝里淘金

- 237 尹成荣 寿司店的贴心服务
- 239 孙玉亮 机遇从何而来
- 242 霍伟华 背水一战
- 246 睿 雪 黑暗餐厅
- 249 菊韵香 在指甲缝里淘金
- 251 陈亦权 财富是爱心生花
- 253 李良旭 伊特纳火灾的商机
- 255 立 夏 不一样的砝码
- 258 夏艳平 世上没有冤枉路
- 260 贺清华 把木梳卖给和尚
- 264 徐树建 最合算的协议



职场卷



第一辑

天亮是因为你的脚步

那年夏天的知了

崔立

那个夏天，是我生命中最黑暗的一个夏天。

当我信心满满地想在公司做出一番大事业时，却被突然告知我被解雇了。面对这突如其来的打击，我忽然有种要崩溃的感觉。但事已至此，我捏着公司补偿的一个月的违约金，欲哭无泪。

开始的几天我是茫然的。我试着向几家早就心仪的公司投去了简历，谁知道投出去后就再没有任何的回音。

我明白，这样坐以待毙是不行的。我上了招聘网，将我的简历撒花一样地投了出去。这样海投的效果还是明显的，很快我接到了一家公司的电话，让我去面试。

去了才知道，那是一家广告公司。我通过了面试，被告知下周一来上班。我的职务是业务推广员。我知道，所谓的业务推广员就是推销员，是属于被保安被门卫像苍蝇一样赶的人。这样的职业一直是我所不屑的。

要不要去呢？我犹豫着。直到周日晚上，我才决定下来。去！即便不成功，也算是一种尝试吧。

周一，我和一群同期进入的新员工接受了领导的培训。领导说了我们的待遇，底薪八百加业务提成。也就是说，如果一个业务完不成，就只能拿八百块钱。

我听着，甚至有些灰心了。就这么点儿钱，根本不够我花的。我从没做过推销，而且以我的性格，推销并不适合我。我想好了，每天早上报个

到，然后就回家睡大觉。结了这个月的工资，就等着被公司开除吧。

那个夏天确实热，热到坐在房间里若不开空调都没办法待。

连着这么混了半个月，我一个客户都没约，自然没签到单。那一天，和往常一样，十点就开完了例会，我背着包又装作要出门跑业务了。一个同事突然拉住我，说一起走。我推托着，说，我一会儿还要去一个地方。同事却说，没事，我陪你一起吧。

实在推不了，便只好一起走了。夏天的街上真的是热浪滚滚，没走几步路，我就有些熬不住了。反观那个同事，尽管脸晒得黑黑的，却显得很有精神。我知道这个同事，连续几个月签约量都是全公司排第一的，是个绝对的牛人。可看他的长相，看上去四十多岁了，极为其貌不扬，尽管穿着西装又打着领带，却总让人感觉土里土气的。我有些无法理解，就这么一副尊容，居然能跑出那么多的业务来。

同事似乎察觉了我在看他，不由朝我轻轻笑了笑，然后向我伸出了手，说，重新认识下吧，我叫王新根。我有些不好意思地笑了，笑着握住他的手。脑子里却在想，怪不得那么土气啊，连名字都那么土。

王新根似乎看出我的心思，问我，是不是觉得我的名字和长相一样，都特别老土呢？

我忙摇头，否认着。

王新根却朝我淡淡一笑，说，知道吗？我被无数公司拒绝过，甚至来这个公司，我都没通过面试。我应聘的是推广经理，我请他们把我留下，我甚至可以不要底薪。我只想证明自己给他们看。

我大吃一惊。

同事接着说，我的长相给了我许多无形的阻碍，但我一直把它当作一种挑战和鞭策。我用更多的时间和努力来完成我的目标，而现在，我都做到了。从下个月开始，我就是推广经理了。

我听着，愣了好久。

王新根还说，知道吗？这个月，总经理还给了我一个任务，让我自己找有潜力的同事下个月进我的新推广部，我第一个就想找你加入。

我苦笑。我甚至想告诉他我这半个月根本就没跑过客户。

王新根却笑着说了一句令我瞠目结舌的话，我明白，你今天不是去跑业务，而是要回家。

同事指了指那树上不停叫唤着的知了，说，其实大家都讨厌知了那无休无止的叫声，那叫声确实让人听着心烦。可知了还是不停不歇地去叫，其实，这叫，就是知了的一种坚持。做人，也贵在坚持。

那一刻，给我的震撼太大了。我的心头突然涌出了异样的勇气，而这勇气，是我从未有过的。我忽然有了种试一试的冲动。

那个夏天，我的皮肤被晒得黑黑的，甚至还被晒脱了三次皮。

我不止一次遭到白眼，甚至被人赶出门去。我毫不气馁，放下了所有的包袱和顾虑。我的眼前只有那不停叫唤的知了。

我的坚持有了令人振奋的结果：我们那个新成立的推广部签约量不可思议地遥遥领先于另几个经验丰富的推广部。

我当月的工资破万。

我永远感谢那只知了。

永不丢失的公文包

一 冰

我大学毕业后就进了这家策划公司，三年没挪过窝儿。最近有个消息，说老总要去另一个城市创建分公司，要找一个得力的人接替他。同事们私下里互相打趣，说我也是内定人选之一，我一笑了之。

大家都瞄着那个位置，但都知道自己不可能，因为那个位置差不多已经有了人选，是策划天才高雪峰。他一来我们公司，就以过人的天赋、非凡的创意，做了几单让大家瞠目结舌、望尘莫及的大业务，老总的位置，非他莫属。

这天早上，我早早就来上班了，因为上午有一笔生意要谈。这单业务的策划方案是我做的，马上就要正式跟客户签合同了。我估计老总已收拾好准备出发，顺手一摸桌上却摸了个空，再一看，头顿时就大了——我的公文包不见了！公文包里都是很重要的东西，有记事本，有各种文件，最要命的是，有今天要用的策划方案和合同书。

我疯了一样在办公室里翻找，可一无所获，我想，可能是丢在出租车上了。这时，老总在外面叫我出发，我看了看表，离约定的时间只有半个小时了，而这正好是我们的车程所用的时间，甚至连打开电脑的空余都没有。而且，这事一定不能让老总知道。在这个节骨眼上，如果他知道我把公文包弄丢了，后果就不用说了。

我硬着头皮跟上老总，边走边强迫自己冷静下来想对策：请出租车司机把公文包送来？根本不可能，何况还不知道是不是忘在出租车上呢！

别的东西丢了就算了，但目前必须立即补救的是策划方案和合同。坐到车上，我已经想出了办法——在签合同之前，我有四十分钟的时间来讲解策划方案，而现在我只有脱稿讲出来，然后，找一个同事把策划方案和合同打印一份给我送过来。这是唯一的办法了。

我立即编了一条短信发给我一个同事，让她把我电脑里的策划方案和合同打印一份给我送来。我在做这些的时候，还得应付老总的提问，他问我准备好没有，我说都准备好了。

上了谈判桌，所有人都从公文包里拿出了纸和笔，只有我面前空空如也。我双手交握放在桌上，尽量使自己平静下来，因为我要背出那长达一万多字的策划方案。虽然那一万多字都是我亲笔写出来的，但我还没尝试过背下那些内容，可现在我别无选择。

我讲了一段话之后，对方一个副总发现了问题，他问我：“你的策划方案呢？”

“在我脑子里。”我微笑着说，“我今天决定脱稿把我们的策划方案讲出来，表示我们对这单业务胸有成竹、志在必得。”

也许是他的疑问激发了我的思维，我口若悬河，妙语如珠，谈判桌上一改往日的沉闷，变得活跃轻松起来。在我快讲完时，我看到同事的身影在外面闪现，然后我身边的一个同事出去了，拿来了新打印的策划方案和合同，我的心终于落下来。

合同顺利签了。中午的宴会上，对方的老总特意走到我和老总面前，向我敬酒。他说：“你知道吗？我们本来想给你们再压压价的，因为另一家公司做的策划也不错，而且报价比你们低三成。如果你们不同意我们的价格，我们会找他们。但是你今天精彩的陈述打动了我，那一万多字你能一点儿不差地背下来，说明你对工作非常尽心。”

宴会结束，我和老总一行坐车回去。老总在口袋里摸了摸，递给我一串钥匙，说：“这是我办公室的钥匙，你明天就可以搬过来了。”

我愣住了，老总嘉许地说：“我的意思是，你就是公司总经理的接任者。”

我不由自主地问：“为什么？”

“因为你今天杰出的表现。”

“可我——”我忍不住说出了实话，“这真是阴差阳错，总经理，您不知道，我今天能这样，都是被逼的，是因为我的公文包突然丢了。”

“不！你的公文包没丢！”老总指了指我的胸口，说，“你的公文包一直在你心里，能把公文包装在心里的人，就是个了不起的人，就是做大事的人。”

说着，他从座位底下拿出了一样东西，居然是我的公文包。他说，今天早上他路过我的办公室，见我不注意，就顺手拿走了我的公文包，有意考验我的应对能力。

后来我才知道，老总的这个考验方法来源于策划天才高雪峰。前几天，老总正想把自己的位置让给高雪峰的时候，高雪峰的公文包忽然丢了，他立即面色苍白，两腿发软，连路都走不了了……

老总说：“高雪峰只是个很优秀的业务员，但你却是个很优秀的老总。”

空瓶子

罗世容

大学毕业后，我每天都在人才市场奔波找工作。尽管我的要求并不高，但是要找一份称心如意的工作还是很难。很多招聘单位一看我是应届毕业生，便将我的简历放在一边，显然，我被淘汰了。就这样，我在人才市场跑了好几天，却是一无所获。

这天，我依然怀着希望来到人才市场。在一家公司的招聘处，我送上了自己的简历。没想到负责招聘的那位主管看一眼我的简历便笑了：“空瓶子！”我莫名其妙，看着那位主管一脸的不屑忍不住问他：“空瓶子是什么意思啊？”

“空瓶子就是没有价值的人。你没有工作经验，对于公司而言，就是一个空瓶子。没有价值的空瓶子，只有被淘汰！”主管笑着对我解释道，“你应该清楚，每个人喝完水之后，都会将手中的空瓶子扔掉。所以，你被淘汰了！”

听完主管的话，我神思恍惚，我终于明白为什么这么多天我一无所获了，原来在大家的眼里，我是一个空瓶子，是人人都恨不得扔掉的空瓶子。

我踉踉跄跄地走出人才市场。在回家的路上，我看到有好几个人将手中的空瓶子扔进垃圾桶。那一刻，我觉得自己也是垃圾，永远都得不到重用，心瞬间流血。

以后的几天，我不再去人才市场找工作。我知道去了也是白去，便成

天把自己关在屋里上网玩游戏。尽管我知道这不是长久之计，可是我没有办法。我想谁都没有办法。

母亲见我成天待在屋里，大门不出，二门不迈，便问我到底怎么了。我告诉母亲，我是一个空瓶子。“空瓶子？这是什么意思啊？”母亲显然也是第一次听说。我便将人才市场那位主管的话告诉了她。

母亲听后笑了笑，说：“原来别人把你当成了空瓶子，可是空瓶子也并非一无是处啊。空瓶子可以装水，还可以装酒。是有许多人将空瓶子扔掉，可是也有人去捡起来，并且拿去换钱。不是吗？”我点了点头。

母亲又说：“空瓶子并不永远都是空瓶子。今天的空瓶子，可能明天就会装上一瓶水，所以，空瓶子依然会有人喜欢。你知道应该怎么做了吗？”我点头说：“知道了。”

第二天，我又怀着希望踏进了人才市场。在投简历的时候，依然会有人说我是空瓶子，但是我没有因此而灰心丧气。终于，三天之后，我被一家公司看中，得到了自己想要的工作。

一年之后，我升了职，得到了重用。当然，这时的我不再是一个空瓶子。有一天，我问经理当初为什么就看中了我，因为那时的我是一个空瓶子。经理笑着告诉我说：“空瓶子好啊！我需要的就是一个空瓶子，因为它正好可以用来装我所需要的东西。”我笑了，空瓶子果然有空瓶子的价值。