

绽放

一个外企女白领的人生感悟
一个奋斗女草根的幸福逆袭

钟娴◎著

多家外企高管、总裁联袂推荐



广东旅游出版社

GUANGDONG TRAVEL & TOURISM PRESS

悦读书，悦旅行，悦享人生

绽放

一个外企女白领的人生感悟

钟娴◎著

 廣東旅游出版社
GUANGDONG TRAVEL & TOURISM PRESS
悦读书·悦旅行·悦享人生

图书在版编目(CIP)数据

绽放：一个外企女白领的人生感悟 / 钟娴著. —
广州：广东旅游出版社，2013.9
ISBN 978-7-80766-586-1

I. ①绽… II. ①钟… III. ①散文集—中国—当代
IV. ①I267

中国版本图书馆CIP数据核字(2013)第174169号

责任编辑：何 阳
封面设计：薛良英
责任校对：李瑞苑
责任技编：刘振华

广东旅游出版社出版发行
(广州市越秀区先烈中路76号中侨大厦22楼D、E单元 邮编：510095)

邮购电话：020-87348243

广东旅游出版社图书网

www.tourpress.cn

北京市昌平开拓印刷厂

地址：(北京市昌平区上苑秦屯村)

889×1240毫米 32开 7.5印张 150千字

2013年9月第1版第1次印刷

定价：18.00元

[版权所有 侵权必究]

本书如有错页倒装等质量问题，请直接与印刷厂联系换书

●●● 推荐序

夜读手记

钟娴捎了一叠文稿，让我看。今年岭南雨多，晚上正好读书，于是就有了这段文字。

钟娴是我的老乡，还沾着点儿曲里拐弯的亲戚关系。就是说我们都是连州人，都顶着那片天，喝着那条小时候很清现在有点浑的湟川河水长大。当然，我比她大很多，所以我那时晒的日头和喝的河水应该是有很大不同的。但是毕竟是一脉风土人情孕育出来的，所以也有很多相似的地方。比如一张口就是连州白话，听起来如沐乡风，如饮山泉。更有对故乡的一往情深，而且特朴素。也许连州是一盘地，周遭全是大山，山也很

大，草木也很茂密，人在里头生活时间长了，变得有点儿倔，不是太善变。所以就对一草一木、兄弟姐妹一往情深，深得别人认为有点儿不可思议。哪怕一件常人看来可能是很小的事，她却看得格外认真，反复吟咏，往往把看的人听的人也带进那份倔强，那份亦苦亦甜、亦甜亦苦绵绵不绝的情感里去。

读钟娴的文字就是这种感觉。

钟娴因为初涉文字，难免有点儿青涩，有点儿纠结，但往往也是这些因素，令人感动、感叹。

人有情感总要宣泄，于是就有了艺术，文字也是一种渠道。钟娴的情感渠道流出来的水很清很亮，不用费脑子就懂，而且读得很流畅，是好文字其中一个标准。读着读着钟娴自己就活脱脱地走了出来，好像她就站在跟前，听着她的诉求，绵长而絮絮叨叨如溪水汨汨地流。真还是一方水土一方人。

岭南夜雨中徐拂一股清风，犹如钟娴清丽的文字和真挚的情感，颇好。

2013年5月28日

韩浪于岭南夜雨

（韩浪：著名画家，佛山画院院长）

● 自序

垂髫之年，在遥远的西北边陲无垠的旷野，我和我的伙伴们无忧无虑地疯玩，和满山坡的牛羊一起长大，常常躺在蓝天白云下的绿草地上，幻想着要在这片美丽的地方快乐一辈子，不承想，那段快乐的时光会成为我此生最难忘的记忆。

豆蔻年华，我在懵懂中泪别生于斯长于斯的边疆，来到陌生的南国，这一别就是三十年。

桃李年华，情窦初开，我在异乡的校园与一个青年相恋。在众人讶然中和在家人的强烈反对下，我毅然决然，甚至愿意以断绝亲情来捍卫爱情。那时的我，心很纯很净，情很浓很深，骨子很硬很刚，那时的天空就是他。

花信之际，独自闯荡都市，以北国赋予我的豪迈情怀和南

国给予我的温婉大气，在都市荣辱喜悲、爱恨情仇的交织中，我始终精神抖擞地活着，心如铁，笑如花，泪如雨。

而立之年，情感多舛，事业受挫，心境阴郁，几度难拔。在烦嚣尘世的角落里，我曾空前绝望。

如今，不惑之年的我，虽偶发年轻时的“愤青”情怀，更多时候安静、平淡，享受身边简单的快乐。不再探究爱情是否已转化为亲情，珍视亲情、友情、师生情、同事情。工作之余，一直坚持写作。人生四十载的积淀，让我常常思如泉涌，能写的人、能写的事、要抒发的情感太多太多。于是，决定把我这些年的感悟结集成册，出一本书，以了我多年的愿望，也算是对过半的人生作一小结。

我珍惜人生的每一个脚步，每一个印记，无论是在边疆，还是在南国，无论爱与恨、喜与悲。我希望在往后的知天命之年、花甲之年、古稀之年、耄耋之年……一切安好。

在写作书稿的过程中，可爱的宝贝给予了我很多的写作灵感，老公和家人给予了我支持和鼓励，在这里要感谢这些我最爱的人。特别还要感谢我的朋友厦门杰思迈市场部经理 Sherry、广州四联玩具财务总监张俊丽、华南农业大学李春兰主任在图书出版过程中给予我的帮助，谢谢你们！

2013年5月 广州

C 目录

Contents

推荐序/001

自序/003

第一部分 如风

在外企十五年，身处洋中交汇，静
看花开花落，泰然处之……

两只高脚红酒杯/003

再回首，港湾温暖如斯/005

大单来袭卷风云/011

一场因CNY引发的纷争/014

新人的金制徽章/017

一场没有硝烟的惨战/021

风流潇洒的英文小三儿/025

金融风暴中的阳光天使/029

黄金一小时/033

另一种快乐/036

目
录

001

午后的香浓咖啡/039

心灵静土之总站情结/042

展会上，挥舞人生精彩/045

第二部分 如梦

爱情如梦，梦中或微波荡漾，或惊涛骇浪，或哭着入梦，或在梦中笑醒……

一个爱情晚熟的人/055

那年，我伤了美国牛仔的心/058

爱上这一季节/066

谁偷了我们的爱情/068

你是我今生的托付/070

第三部分 如山

亲情如山，厚重稳健，深情无私……

响彻山城尽是爱/075

远方，半白双鬓的母亲/089

婆婆芳龄八十七/092

劫后光明的余生/095

一百六十四里路/098

第四部分 如酒

对于爱喝酒的我来说，朋友如酒，饮之爱之，历久弥醇……

我为酒畅为酒狂/105





记忆中那一抹蓝色/109

那时我们正年少/112

心痛之渐进色/115

未语却已知你心/118

致一位友人/122

第五部分 如画

人生游历，如张张画卷，画卷里风

景各异，风景里有情感，有思索……

魂牵梦绕的特克斯河畔/125

岭南之冬，景致这边独好/129

法兰克福的天空/136

行走在古堡之都/142

梦幻狮城/147

你好，香港/155

第六部分 如乐

朴实的人，美丽的心，弹拨动人的
心弦……

晨曦中的摇滚乐/165

一百九十二级台阶/168

夏日街头那华丽的遇见/173

点亮人生的一盏灯/177

天使的微笑/182



街头写诗的老阿婆/185

妈妈，抱抱我吧/190

水洗楼道/193

第七部分 如水

养育孩子的过程，是一个艰辛而又快乐的过程，这个过程里饱含汗水、笑声、深情和爱心。

为你，我愿全心付出/197

完美总在痛苦之后/199

爬行带来的惊喜/201

家有小儿初长成/203

水土不服初体验/206

乖巧儿大变样/208

我情愿是你的绿叶/210

千般无奈，万般不舍/212

计划赶不上变化/214

深秋一场病/216

欢欢喜喜把头叩/219

人之初，细雕琢/221

点滴间传递正能量/225



第一部分 如风

在外企十五年，身处洋中交汇，静看花开
花落，泰然处之……



● 两只高脚红酒杯

办公室恋情是职场永恒的话题，正如爱情是人类永恒的话题一样。两个人在办公室渐生恋情，小心翼翼却也甜甜蜜蜜。

最近，清晨回到公司，同事们都会看见吧台上两只还留有残液的高脚红酒杯暧昧地摆在一起，耐人寻味。阳台花园里那两张原来总分头摆放的沙滩躺椅也并排在一起，同事们微笑对视，欲言又止。

终于有一天，当老板和Angel携手亲密地一起走进公司时，公司上下微微震动，那一天办公室几乎沉寂了，只听见键盘的敲击声，大家MSN上的信息都要爆屏了。

从那天起，每天老板和Angel出双入对，成为办公室里一

道独特的风景。正值壮年的单身法国老板和年轻高挑、貌美时尚的Angel公然在办公室里言行亲昵，对如我已婚员工来说，很养眼；对仍单身的男员工来说，很刺激；对一直暗恋老板的其他单身女职员来说，很受伤。

似乎在一夜之间，Angel把自己当成了我们的老板娘，言行高调，态度傲慢，无处不在宣扬她已经成了老板的Angel。办公室里有看准了风向的人便突然转了舵，对Angel极尽攀附奉承之能事；有义愤填膺的人，暗中和Angel较劲儿。

天底下，有众男女群居共事的地方，必有一两宗恋情，异性相吸，想来也是必然的。

在这场办公室恋情中，说不清是女员工搭上洋老板，还是洋老板勾引女职员。反正，就那么回事，不管谁恋谁，能恋多久，是否长久，还是愿意祝福他们的。

我心里的祝福还没送出多久，就再也看不到暧昧的红酒杯了，花园里的躺椅也分开了，办公室里也听不见他们那很刺激听力的亲吻声。那一对让人艳羡招人恨的办公室情侣已成形单影只。老板神情自若，当没事一样。Angel神色黯然，自动要求把位置调到一个角落里。没多久，Angel离开了公司。据说，Angel的控制欲太强，相恋没多久就想和老板结婚。而老板，一个生性风流浪漫的单身法国男人，还没从香艳中拔出脚，何以能许赋一个女孩的终身？

不觉悲喜。在外企多年，这种办公室恋情已不是第一次见识。颇有点像影视剧里的剧情，只是，这是我亲闻所见。多年后，回想起来，不过是外企工作中的一段小插曲。

● 再回首，港湾温暖如斯

2011年广东省高考语文作文题为《原点》。这个题目，让我有一种洋洋洒洒地写一篇的冲动，因为我有工作回到原点的亲身经验和体会。

十五年前，我从一名中学英语教师转行，成为外贸公司的出口跟单员。一切从零开始，那时的我，凡事战战兢兢，担心受怕，生怕做错了事而被炒鱿鱼，可越担心就越频频出错。初入门的我，没少被训斥和排挤，也没少犯低级和愚蠢的错误，但都得忍着，因为我深知初学的艰难。忍着忍着，我渐渐由入门到初学，到开始熟悉外贸的运作和工作环境及和行内人士的沟通和相处。

我从事外贸工作的前三年，是我外贸工作生涯的初级阶段，是学习和积累经验的阶段。这是一个对新行业充满好奇和新鲜的阶段，也是大量学习行业知识的过程。同时，这个过程也充满了我因无知和愚蠢而犯下的错误和代价。记忆中比较深刻的一次错误是，我因对付款方式D/P（交单付款）缺乏了解，而在发货后没有了解清楚的情况下，想当然地把正本单证寄给客人指定的银行。正确的做法应该是先把单证寄给我方的代理银行，我方代理银行审单无误后，再把单证转寄给客户的代理银行。好在及时通知我方代理银行并交由其处理，而避免了一场重大的失误。我因此而得到的惩罚是严厉的警告和批评。这一次失误，让我在很长一段时间都处在一种自责和羞愧的状态，同时也激励我从此谨慎小心，让我深刻反省，不要自以为是，不要想当然，在工作上一点马虎都使不得。

同时，在这个阶段，我也粗浅认识和了解到了外贸行业的一些旮旯地儿，我渐渐地知道了行业内的一些暗箱操作，和由于企业内运作和管理的漏洞而应运而生的灰暗地带。我在那时候曾经感叹：真是行行都有潜规则。

三年青涩后，我在业务上逐渐成熟。在工作渐入佳境时，我出人意料地请辞，应聘到了一家美国贸易公司驻穗办事处任初级商务专员，顺利通过试用期后，我开始享受美国人大方给予的丰厚待遇和人性化制度。在这家公司的第三