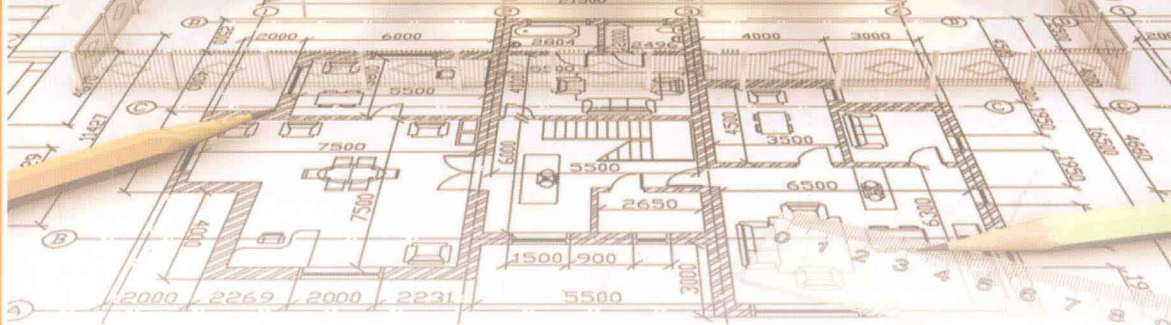




零点案集

獬豸 著



中国书籍出版社
China Book Press

零点崇高

獬豸 著



中国书籍出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

零点崇高 / 獬豸著. —北京: 中国书籍出版社,
2012. 6

ISBN 978-7-5068-2807-9

I. ①零… II. ①獬… III. ①长篇小说—中国—当代
IV. ①I247. 5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2012) 第 091424 号

责任编辑 / 杨铠瑞

责任印制 / 孙马飞 张智勇

封面设计 / 北京上智博文文化传媒有限公司

出版发行 / 中国书籍出版社

地址: 北京市丰台区三路居路 97 号 (邮编: 100073)

电话: (010) 52257143 (总编室) (010) 52257153 (发行部)

电子邮箱: chinabp@vip.sina.com

经 销 / 全国新华书店

印 刷 / 青岛星球印刷有限公司

开 本 / 787 毫米×1092 毫米 1/16

印 张 / 21.25

字 数 / 390 千字

版 次 / 2012 年 5 月第 1 版 2012 年 5 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5068-2807-9

定 价 / 48.00 元

前 歌

《回报你》

我深深地爱着你，我那可爱的家乡，那里有我童年的回忆和梦想。你那一泓海湾时时萦绕着我的思念，我的爱恋。红瓦绿树饱含着你昨日的辛酸，碧海蓝天孕育着我奋发和期盼。

我深深地向往你，我那可爱的家乡，那里有我老年的追忆和思乡。你那一泓海湾时时牵挂着我的眷恋，我的渴望。红瓦绿树呈现着你今天的风采，碧海蓝天展示着你昌盛和辉煌。

啊！故乡，哺育我长大的海湾！啊！家乡，回报你亲爱的爹娘！

目 录

第一幕	1
第二幕	8
第三幕	35
第四幕	51
第五幕	67
第六幕	84
第七幕	105
第八幕	116
第九幕	136
第十幕	152
第十一幕	171
第十二幕	194
第十三幕	218
第十四幕	233
第十五幕	248
第十六幕	260
第十七幕	276
第十八幕	308

第一幕

1. 刚刚调回黄海解决了两地生活的李剑，心里自然十分高兴。在新地方新环境要重新建立自我，重新找到适合自己的位置，能在短时间内立足，也真难为他了。已经在黄海市机械化公司任职的他，无论如何也适应不了这里的一切，总想再换一个单位。站在大海边，眺望远方，小岛周边有几艘小木船在静静地摆动着，海面上一帆徐徐的清波似乎是一道长长的划痕，海水呈深蓝、湛蓝、淡蓝、淡绿，海水的深度因颜色的差别而不同。清清的海风中裹着淡淡海藻的气息，薄薄的云雾好似一抹轻纱，朦胧的海面透着灵气，一种宽敞舒展的心境，让他联想颇多。明天，就要到外资星海大酒店筹建处应聘面试，这已经是他第三次面试了。港务局单位不错，就是没有建设项目，闲着有些无所事事。黄海市对外技术合作公司很好，但要去国外施工使馆项目两年，刚从外地回来的他，实在不愿意再奔波了；黄海建筑行业的工资收入感觉实在是太低了，只有 200 来元，想应聘外资 1200 元的月薪也太难找了，这一次招聘方若是再问理想收入是多少的话，该怎样回答？月薪的心理价位应该不会低于 800 元吧，李剑内心这样盘算着……、

2. 外资项目的星海大酒店工地，坐落在近海 100 米处，地理位置得天独厚，就这一点就够李剑感兴趣的了。工地后面有两排两层楼的临时办公房，门口贴着“星海大酒店筹建处”外加一行英语的标牌，李剑轻轻敲了几下门，里面传出请进的声音。

3. 应聘面试看来还算得上正规，毕竟招聘的是总工程师，外间坐着四个人好像也是来应聘的，李剑点头示意打了个招呼。约莫半个小时，点到了李剑的名字。里间的长方办公桌后面留着五人的位置，还有两人未在，对面只留一个位置，看来是给应聘者留着的。凭着对这三个人的年龄猜测，李剑对这个公司已经有了好感，青老结合传帮带是传统。极快地看了一圈后，李剑马上自报家门。年轻的一位好像面熟，起身用手势介绍赵洪利工程部经理，赵经理看起来 55 左右；介绍张志刚预算部经理，张经理也有 35 左右；最后便介绍自己是办公室主任王辉，顺便加了一句就叫我小王吧！说得那么真切，差点让李剑笑出了声，心里感

叹，汉语语意语音太丰富了，不能刻意地琢磨。小王指着李剑介绍说，这位是李剑，同济大学的高材生。顺便示意李剑请坐，然后来到套间，把香港帝浩集团副总经理初盛飞和星海大酒店筹建处长周童请了出来。一切都在意料之中，学识、文凭、经历、经验和对工程施工的精辟见解大家十分看好！李剑渴望有一个平台能够发挥自己的专业优势和施展自己的能力，这种真诚和热情，让五位招聘委员都深受感动！问题是月薪 1200 元在本公司还没有先例，即使退到 800 元，目前来说也是有很大难度，因为招聘来的人员中，其中的三位中层干部，月薪也仅在 500 元左右。既然李剑的要求超出了预期，初盛飞也就没有直接答复，以便留有回旋的余地，招聘就这样结束了。照常规程序，请李剑回去等待应聘的结果通知。

4. 李剑走后，其他人还在应聘。几个应聘结束后，筹建处招聘小组内部起了小小的波澜。

工程部经理赵洪利说：“李剑 30 岁有些年轻，月薪 800 元可能在他心目中还不算高的。第三个叫龚正武的，就是年龄太大了，比我还大那么多，是不是退休了？要是用人，我很欣赏李剑，不仅自身能力强，经验丰富而且也能配合好工作，看来我们老中专就是不如名校出来的。”

预算部经理张志刚说：“我刚才提出的几个问题，李剑回答的很到位，看来李剑对预算工作也不是个外行，至于月薪 800 元，看来不是黄海市的‘工日单价’，人我是看着不错。”

王辉说：“报名的时候我就印象很深，写得一手好字，很文雅，我对他很有好感。”

处长周童插话说：“学结构的，又是同济的高才生，仿宋体那是必然的。虽然年轻，毕竟在上海施工过，经验有，而且见识很广，人的见识有时可能成就大业。工资的事，初总您一定说服说服江董董事长，”他半开玩笑地笑着说，“最好我们的工资水平也一块提提，若是那样的话，还真的需要感谢李剑了。”初盛飞也看好了李剑，就是没有过多地表露出心境而已。

5. 江海明董事长的办公室里，初盛飞和筹建处招聘小组的几个成员都去了，江董董事长听到大家的评价，一定要亲自面试一下，看看李剑是否真的如此！

6. 碧海咖啡吧，江海明董事长、李剑、办公室主任王辉围坐在一起。江海明问：“李剑，你对黄海市的‘蛤蜊’有什么印象？”

李剑回答：“‘蛤蜊’很鲜，但就是有沙子，吃的时候有时不敢上下牙合实。”

江海明笑着说：“吃多了，你就感觉不到有沙子了。社会也是这样，年轻人能感觉到的，随着年龄的增长，一些敏感的问题逐步也就感觉不到了。”

谈到建设项目问题中上海与黄海的环境，江海明问：“李剑你有什么看法？”

李剑回答说：“黄海确实是一座美丽的滨海城市，目前看来，基础设施、市政建设确实需要下大力气，良好的地理位置可以使它的将来有更广阔的前景！上海是一座机械工业基础发达的城市，比起黄海市投资条件要好得多。江董事长，您为什么不到上海投资呢？”

江海明说：“我是个土生土长的黄海人，祖祖辈辈是吃‘蛤蜊’长大的，对黄海有着几代人的感情，割舍不下……快到晚年了，能赶上改革开放的好政策，才有机会回来投资，这也是万幸啊！”

李剑问：“江董事长，您的晚年准备回黄海安家吗？”

江海明说：“是啊！人老了，思乡的情谊可能要浓些。李剑，有信心来帝浩集团一起奋斗吗？”

李剑说：“江董事长，我是从外地调回来的，解决了两地生活已经够满足的了，可回来后才感觉到工作对于一个男人可能更重要，这次有机会参加星海的招聘，我有信心参加到星海的建设中来！”

江海明说：“外资企业你也需要适应它的管理方式，也许它的模式和文化与你心目中的相差甚远，你只能是适应它，而不能改变它！你能接受这些吗？”

李剑说：“这些我已经有所准备。”

江海明说：“在管理上，有些审批程序可能比你在国营企业显得更繁琐，程序化实际上也是向国营企业学习来的，在外资企业中更完善的就程序化管理，相互约束共同监督是程序化管理重要的基础，监督管理也是保护人才、留住人才的重要手段，管理需要每个人事前安排好计划、实施细则。部门局部管理要照顾全局的管理，指令是从下向上计划安排的，必须经过董事会决定后，才能实施，这些都是最基本的。投资建设项目的管理方面你有什么见解？”……黄海岸边海浪拍打着海岸，涛声伴随着激起的浪花，看得多了，听得多了，才能在不经意中体现出她的能量，才能感觉到人类自己在自然界中显得实在太渺小了。大自然简直太神奇了，人类想改造它不如去研究怎样适应它！默默的海涌还在不断地重复着拍打海岸。

7. 李剑同父母住在一起，老少三代其乐融融，儿子调回来后，家庭更增添了欢乐。周日，小两口带上孩子到汇泉湾海边戏玩。李剑手里提着塑料桶，正与3岁的儿子晓明翻着海边的石头抓小螃蟹、小鱼；两辆自行车倒在沙滩上，媳妇叶倩坐在沙滩上迎着太阳编织着毛衣，不停地注视着这游戏的父子二人，脸颊浮现出幸福的甜蜜。

8. 黄海大酒店工地，已经临近竣工，工地办公室已经搬进到大酒店的裙房，建设单位正在组织召开工程例会，为怎样在10月10日竣工，安排计划。

在座的施工方项目经理张榕说：“刘处长，我想说的是，建设单位咱们就不

要再改动图纸了，即使有变更的想法，等到竣工后再改动吧。现在离验收只有40天的时间，把眼前的庭院能按现已变更的干完就很难了，庭院铺装时间已经不够了，场地绿化已经快立秋了，明年开春植树节再种也不晚，竣工之前就这样啦。刘处长，请您表表态。”

黄海大酒店基建处刘延处长说：“兴局长要求的变更项目目前再没有什么大的调整了，庭院铺装的石材目前还没有确定下来，甬道上的混凝土砌块有些档次过低，近几天可能明确，设计院也在努力，请张橹经理还得配合。至于楼内精装修基本不变了，注意保护，质量在最后时刻更应该严格把好关，有可能市领导近期要来检查工作，场地堆放，文明现场，防火防盗各单位都应重视起来。绿化种植土要平整好，实在不行弄些草皮先盖盖。”

黄海大酒店基建处葛殿臣副处长讲：“马上进入验收阶段，各单位需要把竣工的资料准备好。总包张橹经理可能要陆续准备绘制竣工图了，各管道系统打压实验、电气系统调试等工作应该在9月20日前完工，现在看来有些拖延，请张橹经理细致安排，我们努力配合，争取一次验收合格，达到优良，保质保量完成任务。”

张橹说：“按期竣工看来有很大的难度，这些时间紧的事我们不怕，连班干就行了，可老是变更计划我们真没有办法。刘处长，就按你说的，再变更我们也不变了。没有确定的庭院石材就给你们5天时间，定不下来，顺延工期，你看行不行？”

刘延说：“张橹经理，我也不想变！这也是没有办法。市里、局里领导有思想，我是改变不了的，但竣工日期不能拖，就这么个事，还是请大家分头抓好工作，等待领导的指示。”

张橹说：“刘处长，看来你的‘婆婆’比我的还多，我可以不听婆婆的，你就不行了，你带的是乌纱帽，穿的是官服，看来比我‘遭罪’啊！”

刘延说：“张橹经理，你能看清这些就行了，理解万岁！理解万岁！”

9. 刚散了例会，项目经理张橹把黄海大酒店工程有关管理人员召集在一起，落实例会布置的内容。根据甲方要求，落实情况。

张橹说：“甲方刘处长、葛处长今天都讲了关于竣工验收问题，时间不多，任务很紧，咱们得分头去抓。高歌，安装方面目前最重要，由你来抓，你负责安装各部分的调试，看来中央空调、通风没有问题，水电暖抓紧调试，逐步在20号完成；马德勤负责精装修验收，把好质量关，注意保护；周起运安排好庭院的铺装准备，时时打听催促方案，争取早铺装，一旦定下来，所有运料的车都走后院，腾出场地，保证按期25日完成；刘云飞主任多注意文明施工，场地堆料不用的尽快退场，能用到的尽量放在后院，防止用电失火。报纸上刚刚登了东北发生火灾，确保我们的工地安全，越到关键时候，最容易出事，请大家多注意。市

领导要来工地，横幅标语早早安排，随时都可以用上，别到时候来不及。质量一定要把好关，这个项目必须要评上优良，优良奖可是几十万哪，可别掉以轻心。谁还有事？”

蓝云主任说：“张橹经理，刚刚接到处里的通知，想让咱们项目部参加星海大酒店工程的议标会议，下午处里开会，你看谁参加？”

张橹说：“蓝主任，你和预算张寄华，咱们三个参加就行了，先去看看什么情况。你们可得给我干好好的，出了情况我可不饶你们，听见了没有！”大家齐声说：“听见了！”

10. 建工局一公司一处会议室，田云理处长、高富贵副处长、项目经理张橹、蓝云、张寄华和公司计划处严军处长参加了会议。

田云理对张橹说：“张橹，公司计划处严处长来咱们处传达公司意见，公司指定让你参加星海大酒店工程的议标，是看中你黄海大酒店的项目干得不错。目前黄海大酒店是本市唯一的高层建筑，虽说是号称四星级，也是咱们市星级最高的酒店。今天谈的星海大酒店可不是政府的投资项目，是本市第一个外方投资项目，五星级标准，规模和精装修标准要比黄海高很多，你的担子可不轻啊！”

严军说：“可能投资 6000 万元，是我们干的最大的项目，精装修材料有些没有见过，甚至都没有听说过。”

张橹说：“田处长，我一个靠培训半年的大老粗，除了嗓门大、能骂人，有时还敢打人外，知道点的就是木匠，号称四星级的黄海大酒店那就是赶鸭子上架了，干五星级大酒店我可没那个水平，赶紧换个有文化、有文凭的去，我给他搭个下手，省得人家看不起，还以为咱们建筑公司没人了。”

副处长高富贵说：“张橹啊，论年龄、论经验、论学历你在单位是排不上的，这一点大家都知道，可有你这样干劲的不多。”

张橹转过头来对着高富贵说：“高处长真能抬举人，你也不看看是谁，我这两下子就是不张嘴一眼也就看到底了。咱们处随便拉出个人来都比我强，你们可不能再让我‘上架’了，摔下来你们得负责任，别再引我上钩了，黄海工地现在正是紧张的时候，还没有竣工，‘脚踏两只船’是要犯错误的，你们不怕我怕。”

笑声中田处长习惯张橹的做人方式，他喜欢的就是这样一个人——直爽豪放的性格。

田云理说：“张橹啊，缺了你这个臭鸡蛋，一样能做‘糙子糕’。你可别‘拿把’啊，现在是叫你去，不是请你去！处里定了非你去不行。”

张橹说：“你们当领导的就是这样，非逼着人家‘犯错误’，你们这是‘逼良从娼’啊！一旦工程出了问题，你们往后一躲就不管了，我才不上当呢！我知道自己能吃几碗干饭，没有那金刚钻，就不能去揽瓷器活。”

严军说：“张鲁经理，黄海项目不就是你干的吗？郑经理总是放在嘴边上，到处宣传表扬。局里开会孟局长还说过你呢，看来你是真有两下子。”

张鲁笑着说：“严处长，你是不知道真实情况，我干这个项目，把处里的领导累得可不轻啊。全处总动员，我可受不了。”

严军说：“公司郑经理已经说过，一公司就派张鲁经理去。这个项目局里还没有确定下来给哪个土建公司干，只是想让你参加局里的投标会议，郑经理对你很有信心，这个事不单单是你们一处的事，是各土建公司在建工局里争光的事，非同小可！你代表的是一公司。”

张鲁笑着说：“严处长，我连一处都代表不了还代表什么一公司呢？你可别给我戴高帽了。”

田云理说：“公司的形象就看你怎么个代表法了，我看你能不能把这个项目拿到手，平时不是还总觉得自己不含糊吗，这就是考验你的时候了，看你怎么办！”

会议室你一言我一语地讨论着，张鲁还在争辩着。

11. 李剑骑自行车送儿子李晓明去幼儿园，没想到下坡时手闸失灵，由于坡度大，自行车像箭一样冲下坡去，李剑急中生智，把车头向路边一拐，撞在了停在路边的皮卡车上，李剑和孩子同时被甩出很远，李剑为护着孩子，重重地摔在地上，正好站在汽车旁边的张鲁看到如此情景，马上走到李剑身边，拉起了李剑，关切地询问这父子二人的伤势。李剑连声说：“对不起！车闸失灵了，多亏你的车停在这，要不就闯大祸了。”张鲁顾不上说话，急忙扶李剑和孩子上了自己的皮卡车，把自行车也帮着搬到了车上，“小黄，快！马上去医院。”张鲁着急地催促着说。

12. 挂号、看门诊。来到急诊室，大夫仔细查看后，李剑除了手、肘、肩、腿部擦伤外，没有别的重创的部位，各肢体行动自如，并嘱咐“愿意的话，可以做X光透视一下。”李剑伸展四肢运动了几下，自己感觉没事，孩子只是惊吓，别无大碍。李剑客气地说：“谢谢大夫！”李剑忽然想起了张鲁，在门诊门口找了半天，可怎么也找不到，只好推着放在门口的自行车离开了医院。

13. 李晓明的受伤，引起爷爷奶奶的埋怨，虽说李剑伤得更严重，可爷爷奶奶心痛的是孙子。爱人叶倩是既心痛孩子又心痛丈夫，总觉得丈夫虽然应聘表现不错，但一直没有得到通知。可能为找到合适的工作，最近心事太重而注意力不集中的原因所至。这个原本充满爱的家庭，现在更是充满了浓浓的关怀和温情。

14. 李剑今天接到了星海大酒店的应聘通知，全家都十分高兴！虽然父亲对儿子从国营企业“下海”到外资企业是有些担心，但30出头的儿子还很年轻，

想自己去闯闯事业，也是理解的。母亲看到儿媳高兴，也不愿意太多的干涉，只是默默地保留着意见。叶倩看到丈夫的喜悦，心里总感到辞掉固定工作在社会上打拼将来会更不容易，此时也只有听天由命了，也不愿意让李剑背着更多的包袱。一家人虽然高兴，但各怀心事，明天怎样，全家都在期待着！

第二幕

1. 李剑的办公室门前挂着星海大酒店总工程师的牌子，虽说是工地的临时办公用房，但布置得真有些气氛。总平面图挂在左面的墙上，鸟瞰图挂在右面的墙上，办公桌前有两米乘一米的看图桌和几把椅子，浅灰色的办公家具十分现代，简洁实用。这里既是会议室，又是研究图纸组织施工的“指挥部”，身后两组图柜装满了各种书籍。眼前摆放建筑平面图，李剑正在与工程部赵洪利经理商讨建筑平面图的相关问题。

李剑说：“赵经理，目前，香港的施工图设计从总体上看，基本满足要求，但我们还要细致研究它的平面布局。从设计阶段入手，平面功能顺畅，商业区还要满足便于区域分割经营独立管理等，可能需要进一步优化，最好请已确定的珠宝、名品店、咖啡、售票等几位商家一起探讨布局方案，可能他们会有更多的想法，把他们的思想充实到功能设计中来，尽量减少今后的变更。”

赵洪利看到李剑的认真劲说：“李总工……”

李剑打断赵洪利经理说：“赵经理，以后就叫我小李，不必叫我职务，特别是您这样叫我，听着不舒服。”

赵洪利接着说：“那样不好！该怎么叫就怎么叫，时间长了听着就习惯了。”他接着谈到：“在黄海市搞基建这一行的，就我这年龄可以不客气地说元老级了，建设单位干了近35年了，真正把设计院图纸拿过来再研究的、研究这样细的，你可能是我见到的第一个。大部分建设单位把要求交给设计院，基本上设计什么样就是什么样，从不提出意见，即使你有想法改变设计，设计院也会说规划设计不会同意而搪塞过去。改革开放都十多年了，真正有改革开放意识的人还真的不是太多，从政府到各主管部门，还是老办法，市场经济只是说说而已，不过，你谈到的的确是这个道理，只有从设计入手，减少变更，减少不必要的拆除、改造，施工起来也方便。至于把几位商家单位叫过来一起探讨，他们不一定能看懂图纸，可能用处不大！”

李剑说：“租赁经营的商家虽然不懂图纸，但只要我们讲清楚平面，结合他

们的使用要求和销售关系，他们再认真一下，可能会有新感觉的。”并说：“赵经理，以后，咱们俩配合的时候最多，我年轻，有些话说出来可能有些不对，还请您多多指教。您老还得多支持我的工作！”

赵洪利说：“哪里！哪里！你年轻有朝气，放心大胆去干吧！出些纰漏我替你担着，不要有过多顾虑。外资的项目，我还是第一次，要不是在原单位对领导做事有看法闹了些别扭，我也不可能在都快退休了的年龄辞职下海，咱们俩有缘在一起共事，为了工作，你放心，会好好相处的。”

2. 李剑正在打电话说：“周处长，看来香港设计的就是不一样，考虑得比较细致，图纸上我大体审核一下，没有发现问题。就是需要确定几位商家的铺面位置，我想请商家一起研究一下，如果使用上存在问题，就请本地设计院简单地修改修改设计，您看行吗？”

请商家参与平面布局商讨的建议，得到了周处长的赞同。

“周处长，”李剑接着说，“我们对外的前期手续不知办到了什么程度，土地使用许可证、规划许可证是否办好？当地还有哪些手续需要办理，水、电、暖的增容当地政府提供哪些条件？”

周童电话里说：“黄海市关于规划许可证已经没有问题，至于土地使用许可证，本市还没有出让土地的先例，看来我们还需要努力推动政府部门及早解决，目前只能先按划拨土地使用，待土地出让政策完善后再说。至于配套项目，政府会近期给予进入特事特办的绿色通道，看来只能边办手续边开工了。”

李剑接着说：“至于招投标等问题，您有时间的话，我想请工程部赵经理、预算部张经理一同详细商量一下，不知您的意见？”

“好啊！”周童回答着说，“我请示一下初总，最好请他也参加。具体手续办到什么程度，你可以在王辉那边了解一下，他比较清楚。李总工，听说你小孩最近住院了，你也往家靠靠，尽些男人的责任，工作很重要，家庭也很重要，你爱人别再跟两地分居一样……”

这时红色电话铃响了，初副总来电话了，周童忙说：“李总工，初总电话，有事再说吧！”

周童挂了电话，李剑又拨通了王辉的电话：“王主任，请你把目前已办手续名目详细列出来，正在办理手续的名目和办理手续的时间计划也列出来给我，我好知道办手续情况的下一步计划安排。”

一会工夫，王辉抱着十几个档案资料袋来到李剑的办公室，李剑、王辉逐个打开档案袋询问，王辉说：“李总工，这一摞是土地局的，这是土地勘测图，这是土地用途及使用期限，这是拆迁补偿合同，这是土地准备评估价的测算，这是核算的依据；这一摞是规划局的，这是容积率、建筑密度的楼距、高度、停车车位配置，这是总平面审查、管线综合审查及排水许可证、单体审查、消防和人防

专项审查资料，这是用地红线图；这一摞是建管局的，招投标备案表，这是政府承诺可以施工招标的文件……”两人认真核实相关手续办理情况。看来，手续已经办理的差不多了，政府基本上同意先开工，只是施工临时用电还需要半个月的时间，其他基本上达到招标条件。看来有些具体问题还需要一步一步地去落实，开工所需要考虑的问题还远远不止这些。

3. 关于招投标问题，初副总召开专题讨论会，周处长、李剑、赵洪利、张志刚、王辉参加。第一次到初副总办公室，李剑有些新鲜，从陈设家居以及花草、鱼缸、古董、字画、石头上看，初副总是个爱好广泛、见多识广、文人雅士的书卷型人物，说起话来慢条斯理，和和气气，处之泰然，一种敬佩之情不觉油然而生。

李剑看到摆放最多的是绿色发黑的石头，便问：“初总，这种石头很庄重，是什么石头？”

初盛飞说：“这是我们黄海最有名的石头，叫琴山绿石，据说原来叫录石，后来因为是绿色的，就叫的直接一些。怎么，李剑，你也喜欢石头？”

李剑说：“我看不懂石头，不过，我父亲喜欢黄河石头，家里到处都摆放着，南京的雨花石我还是挺喜欢的，细看可以有很多的想象。”

初盛飞说：“中国的石头品种太多了，名贵的有鸡血石、寿山石、田黄石等，都是由名人收藏。一般的石头有三江石、乌江石、灵璧石、黄河石等等还有很多，爱好的人多，属于大众收藏。不过，琴山绿石有它的特殊性，它含玉、含翠、含石，不需要过多的修饰，自然就是其一大亮点，寓意很深。质地较软，容易加工雕琢，我很喜欢。”

李剑说：“初总，等哪天有时间，我好好来欣赏欣赏！”

大家都坐下了，初盛飞说：“我们的建设项目，在黄海市是第一个进来的外资项目，触动政府各个环节的开放，政府一时间可能还拿不出一套完整的政策和法规，都是在探新路。所有配套项目和前期工作与政府打交道的事，办起来都很困难，我们也不能等了，只好自己去闯，错了不怕，用江董事长的话说，即使是罚款，也要淌出一条血路来。你们有什么想法和意见，只管提出来，我们一起闯闯。”停顿一会之后他接着说：“我们可能是本市第一家改革开放的弄潮儿。”

他这么一说，气氛一下子调动起来了。

周童说：“李剑你先谈谈想法。”

李剑说：“图纸已经确定，也征求了各租赁商家的意见，改动不大，各商业经营区域除了售票外，其余自己独立留门，设计院五天之内就能完成修改方案。目前最重要的是施工招投标事宜，是采用国际流行的菲迪克（FIDIC）清单方式还是国内使用的定额方式？是用议标还是用公开招标方式选择施工单位？选择编制标底还是用概算控制？我对咱们黄海市的招标情况不了解，请各位领导决定。”

李剑连续提出三个专业问题，大家感到提的问题很直接也很深入。预算部张志刚经理首先说：“还是采用定额方式比较能接受，也符合黄海市目前的情况，86定额我们已经很熟了，新颁布的90定额和86定额思路上有区别，但也差不多。至于非什么克，连我也不懂，更无法做到心中有数。标底是需要编制，目前这么大的项目，真要编制标底，预算部现有这几个人，恐怕三个月也编制不出来，别影响后续工作。一般黄海市大都习惯采用费率招标，各施工单位只要求费率降低或是优惠就可以签订合同，这个项目提出优惠2%估计没有什么问题，预算结算其他的事，按当地政策执行就可以，这些结算文件我这都有。”

李剑问到：“当地建设银行应该有能力编制标底。在上海，标底一般是委托建设银行编制，从另一个角度，第三方编制的客观性比较强，使人信服。”

工程部赵洪利经理说：“黄海市并没有几家大型建筑公司，除了建工局下属的几个国营建筑公司外，其他根本数不上，即使有资质，也没有此类工程的施工经验。目前，黄海市最高的黄海大酒店快竣工了，这是第一个酒店项目，各个系统还算齐全，与我们星海大酒店相比差距也很大，要是要求短时间内做出标书，也有很大困难，我是国营企业出来的，知道效率还不是能够达到咱们的要求。”

周处长说：“要是用本市的队伍，将来安装工程的特殊系统，还得请外城市的施工企业，光靠本市的施工队伍，我们将来哭都来不及。”

李剑忙问：“黄海市的施工队伍真的像周处长说得那样，黄海大酒店外观看起来还算不错！”

周童说：“我和黄海大酒店兴局长是邻居，经常听到他发牢骚，自动化系统监控系统没有办法采购材料和施工，只好取消。精装修工程基本都是南方队伍施工的，我们这次不如请外省市的南方企业，对于我们的管理也是大有好处的。”

初盛飞说：“大家的担心是十分必要的，将来可能遇到的情况更为复杂，这次招标，估计是邀请本市企业参加议标的可能性最大，现在国营企业的施工计划任务都很满，还真的没有时间来干我们的项目，还得在建工局孟局长那‘说小话’才能把我们的项目计划排在前面，不然你还得等施工企业有空没空，根据他们的时间安排再说，我们这个项目三大材计划指标还没有落实下来，还得请建工局帮助协调物资局。前几天江董事长亲自出面，人家才答应最近联系见面谈谈。议标是肯定的了，至于菲迪克（FIDIC）清单方式，黄海市估计懂得的人不会太多，用的可能性不大。”他回过头面对张志刚说：“不过，张经理你得测算一下费率情况，我也掌握一下，编制标底的可能性不大，但张经理，你可以组织人员，逐步编制出施工图预算，便于施工过程中的控制。”看来，黄海市施工队伍的情况比李剑想象的要差得多，下一步，遇到的困难可能更艰巨，李剑在细细琢磨……

4. 江海明董事长同初副总一起到黄海市建工局同孟局长等见面，虽然是建

工局的局长接待室，家具陈设显得有些简单，但很实用。普通沙发铺上长方巾，扶手摆放白色编织扶垫，庄重大方。

江海明说：“孟局长您一定要尽早安排我们的施工计划，至于三大材指标，汪洋副市长已经请物资局安排了计划，无论如何，10月中旬开工，不然的话，我们对合作方再不好讲话了。”

孟照清对着江海明说：“江董事长，我们目前下属各公司任务都很重，黄海市住宅建设项目计划过多，真正腾出力量为您的项目，还确实有一定的困难，目前，市领导很重视星海大酒店这个项目，我们也研究了，已经安排下去，尽量满足您的要求，不过，我们下属都是国营企业，资质都很高，取费的标准高些您就不要计较了，就当支持一下我们的工作。”

江海明当面表态说：“孟局长请您放心，这个没有问题。”

说到施工队伍时，初盛飞问：“孟局长，上次和您已经谈过，咱们建工局能否派一支管理比较好的，有过此类项目业绩的队伍，在合同签订之前，让我们先考察考察，做到心中有数，这个可以吗？”

江海明插话说：“可能的话，合作方也想参与考察。”

孟照清说：“江董事长，这个您放心，局党委已经考虑让正在施工黄海大酒店的一公司建您的项目，这样总可以吧！他们还算有些经验。国营企业是国家的，下属公司有问题还有建工局呢，不会让江董事长和初总担心的。至于考察，这样吧，待会我跟一公司联系一下，你们可以到工地去看看，争取早点接触，有什么问题多谈谈。我想起来了，还有一件事，江董，您是否可以支付美元，我们想从德国进口部分机械设备，目前，上级要求我们必须有外汇额度，我们一点也没有，请您多帮帮忙，支持一下我们，黄海大酒店的自升式塔吊，也是从外省市租来的，租价很高，不如就您的项目这次机会添置一两台进口设备，我们的技术装备费储备了不少，有钱买不到好的设备，正好在您的项目中购买，直接用到您的项目中去，您看如何？”

江海明说：“外汇是有的，到德国购买设备也不成问题，初总对设备很有研究。这一点请孟局长放心，我们会支持您工作的。会后，有机会我们单独再谈此事。星海大酒店项目，还请孟局长多关照。”

回来的路上，在车里，江海明说：“初总，这个项目交给孟局长他们施工我比较放心，毕竟在当地，有些事情协调起来比较方便，老初，怎么样？”

初盛飞说：“就按您的意思办。我看孟局长还算实在，说话很有分量，是能够保证信誉的。就是选择具体的现场施工负责人这很重要，我们还是考察考察吧，您看呢？”

江海明说：“初总，就这么办。不行，就到黄海大酒店工地先见见施工负责人，再到单位看一看企业规模，了解了解他们，我们也放心！”