

風雲館百圓書店◆

POWER/009

卡奈基演講 說話技巧

它是一種訓練，也可以內化成一種技巧
它是卡奈基，提醒你破局而出的時刻到了！

黎皓咏

◆經典作品◆

\$129

風雲館百圓書店

再贈 40 冊電子書

買129元送★

價值1200元華文電子書閱讀卡（40冊ebooks）全球華文線上出版聯盟贊助
圖書禮券400元 www.silkbook.com 特惠好禮大放送

百圓書店 開店贈品

低價無罪 省錢有理 一場搶救荷包的省錢大戰

卡奈基演講 說話技巧

www.silkbook.com

戰爭鉅片系列

◆新絲路 新生活 www.silkbook.com

◆戰爭鉅片的延伸閱讀

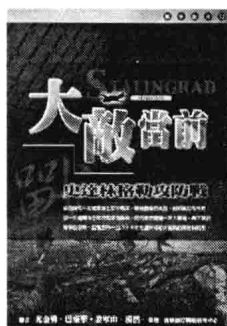
◆暢銷好書持續推出中 各大書店均有售



珍珠港-60年傷痛的眼淚

戰爭鉅片 01 定價 149元

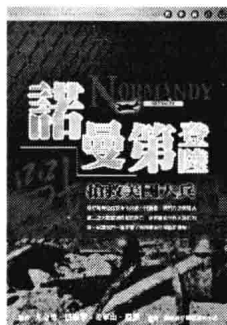
一九四一年年底，為解決美、日之間不合的外交談判正在進行的同時，日軍竟毫無預先的通知，也不曾有正式的宣戰告示，在十二月七日當天展開了迅雷不及掩耳的攻擊，給了美軍太平洋艦隊一場致命的打擊。



大敵當前-史達林格勒攻防戰

戰爭鉅片 02 定價 199元

美國詩人朗非羅曾說：「戰爭是一項恐怖的交易，但是為了正義，即使火藥氣味也很芬芳。」的確！歷時一百八十天的史達林格勒戰結束一刻，蘇聯英勇的紅軍戰士們均情不自禁的深深吸了口這來不易的自由空氣。



諾曼第登陸-搶救美國大兵

戰爭鉅片 03 定價 199元

二次大戰期間，同盟國做出開闢歐洲第二戰場的『霸王』計畫。這一大規模的軍事行動，必冒極大的風險；不過，『霸王』行動所下的賭注不只金錢時間而已，卻是千萬人的生命，以及歐洲大陸乃至於全世界的未來。

劃撥帳號：19459863華文網股份有限公司
(單本購買恕不折扣，三本合購八折優惠！)



圖·書·禮·券·使·用·辦·法

1. 價值共計400元： 100元→4張

2. 使用方法：

(1) 每書限用一張圖書禮券，不足部分請以現金補齊，若圖書禮券面額高於書價，則恕不另外折現，敬請見諒。



方法：100元禮券+現金80元



方法：100元禮券（恕不找零）

(2) 歡迎讀者親自前來兌換千種以上好書，中南部讀者或不克前來者，請上網 www.book4u.com.tw 查詢或附100元小額郵票函索本集團全部目錄及圖書禮券通訊郵撥辦法。

3. 兌換及來函地點：台北市博愛路36號3樓（華文網股份有限公司台北門市）

◎感謝www.silkbook.com提供圖書禮券

◎兌換之圖書若內又再附禮券，須先撕除，特此聲明

序 言

「你知道現代人演講所面對的可能不是數百名聽眾，而是數架攝影機嗎？」

環顧周遭，現代人的演講機會之頻繁，簡直到了橫行泛濫的程度，在婚喪喜慶或頒獎致詞等各種場合，人們隨時有上台發言的可能，許多人視演講為畏途，因此，坊間一些教導人們如何在眾人面前侃侃而談、談笑自若的書多如過江之鯽。但是，千篇一律的演講模式只會令自己的演說了無新意。這些書猶如工具，至於如何使用，各人巧妙不同，唯有靈活運用並融入個人獨特的風格，才能使你的演說別樹一幟。

多年來，卡奈基所著的Public Speaking，將演講這門藝術闡述的淋漓盡致，這本書透過二十多種語言翻譯，已經成為國際間公認的演講術教本。卡奈基已將他的演講哲學散播全世界。

本書將以卡奈基演講哲學為基礎，並配合這些年來國際演說的新潮流，例如電子媒體普遍流行，人們很可能在電視或收音機裡發表演說或致詞，因此，應對的方法自然與傳統面對面演說方式不同。這也是本書一大特色即——告訴您傳統理念，並提供一套符合新時代潮流的演說技巧，期待您在閱讀本書之後，能以從容不迫的態度應付各種場合不同形式

的演說，真正達到談笑風生的境界。

目 錄

序言

第一章 演講與聽眾

- 17 一、演講的效率
- 18 二、聽眾掌握聆聽權
- 20 三、投聽眾所好
- 21 四、了解聽眾的層次

第二章 自信與勇氣可以培養

- 26 一、欲求要強烈
- 27 二、打有準備的仗
- 28 三、戰勝恐懼
- 30 四、反覆練習
- 31 五、自我充實
- 32 六、人人都會怯場

第三章 事先準備的必要

- 38 一、準備屬於自己的素材
- 39 二、積累充足的材料

- 41 三、針對題目進行發揮
- 42 四、只要一個主題
- 44 五、演講前要先說出主題

第四章 演講應注意的事項

- 49 一、演說要有條理
- 52 二、怎樣才能有條理
- 53 三、演講前應多練習
- 54 四、演講時應脫離草稿
- 55 五、演講不要背誦
- 56 六、演講時要控制時間
- 57 七、一分鐘說二百字
- 58 八、「一個」聽眾與「一羣」聽眾的分別
- 59 九、判斷事實
- 59 十、插話

第五章 提高記憶力

- 63 一、記憶第一原則——印象
- 65 二、記憶第二原則——複習
- 66 三、記憶第三原則——聯想
- 68 四、演講中如何聯想？
- 69 五、演說忘詞了怎麼辦？

第六章 引人入勝的演講術

- 73 一、贏得聽眾的信任
- 74 二、迷人的個性勝於巧辯
- 75 三、巧妙的介紹詞能引導聽眾
- 77 四、演說者應與主席溝通
- 77 五、身為介紹人
- 78 六、差勁的介紹詞
- 80 七、活用TIS

第七章 怎麼打動聽眾

- 85 一、演講要滿懷熱誠
- 87 二、動作要誠懇
- 89 三、上台之前要激起滿腔熱情
- 89 四、語氣要有力、結論要肯定
- 91 五、要愛你的聽眾

第八章 提高信心、增強毅力

- 95 一、提高信心
- 96 二、增強毅力

第九章 改善演講的講法

- 101 一、態度要自然
- 103 二、發揮你自己的個性

- 104 三、演講的語氣要多姿多彩

第十章 演講前的其它準備與演講的姿勢

- 109 一、注意演講前的休息和飲食
110 二、注重服裝
110 三、讓聽眾緊坐在一起
112 四、布置好會場
113 五、演講時面帶微笑
114 六、演講時身體的姿勢

第十一章 演講的台風

- 121 一、錯誤的演講態度
122 二、良好的姿勢
122 三、悅耳的聲音
123 四、麥克風的使用
124 五、鏡頭前，侃侃而談

第十二章 如何使演說有好的開始

- 132 一、引起聽眾的好奇心
133 二、利用好奇心
133 三、裙子會掉下來嗎？
135 四、吊一吊聽眾的胃口
136 五、講一則故事做為開端
137 六、列舉突出的實例作開端

- 138 七、拿出實物給聽眾看
- 138 八、提出一個問題作為開端
- 139 九、先引用名人名言開始
- 139 十、首先將題材與聽眾的直接利益掛勾
- 141 十一、以驚人的事實開始
- 142 十二、峯迴路轉

第十三章 如何說服聽眾

- 147 一、使自己成為他們的朋友
- 149 二、找出共同點
- 154 三、熱忱使人感動

第十四章 如何使演講圓滿結束

- 160 一、明確地概括全文要點
- 161 二、以熱情洋溢的話做結
- 162 三、幽默的結束
- 163 四、引用詩文名句
- 163 五、降升法
- 165 六、情感結束
- 166 七、適可而止
- 166 八、生動活潑
- 167 九、不要激怒聽眾

第十五章 怎樣使演說讓不同的聽眾聽清晰明白

- 171 一、用形象、易懂的比喻
- 173 二、盡量少用專有名詞
- 174 三、利用圖畫幫助解釋
- 175 四、用不同的字句重述要點
- 176 五、用一般的說明和特殊的實例
- 176 六、切勿貪多

第十六章 怎樣使自己的意見讓聽眾易於接受

- 182 一、首先要用熱情去感動聽眾
- 183 二、以對方已信的事實作為類比
- 184 三、把數字化為實例
- 185 四、再三陳述
- 185 五、要有一般說明與特殊例證
- 186 六、用多組實例
- 187 七、引用名人名言
- 189 八、讓聽眾尊重你的意見
- 190 九、激發聽眾的慾望
- 191 十、舉例在演說中的妙用
- 192 十一、真實性
- 193 十二、具體性
- 194 十三、戲劇性
- 196 十四、獨特性

第十七章 要講聽眾感興趣的題材

- 201 一、舊事物上的新奇事
- 202 二、聽者他們「自己的事」
- 203 三、人類故事
- 205 四、具體而確實的事情
- 206 五、如畫的字句
- 208 六、演講自己特感興趣的事

第十八章 如何應付聽眾的反應

- 211 一、善意的反應
- 212 二、惡意的反應
- 212 三、應付惡意反應的方法
- 214 四、聽眾沒有反應時怎麼辦(一)
- 215 五、聽眾沒有反應時怎麼辦(二)

第十九章 各種場合的演說詞

- 219 一、業績檢討會
- 219 二、開幕典禮致詞
- 220 三、祝賀同事陞遷
- 221 四、婚禮致詞
- 222 五、口頭報告
- 223 六、說明

第二十章 各型各色的演講

- 227 一、幽默的演講
- 227 二、令人厭惡的演講
- 229 三、溫馨的演講

卡奈基演講 說話技巧

www.silkbook.com

戰爭鉅片系列

◆新絲路 新生活 www.silkbook.com

◆戰爭鉅片的延伸閱讀

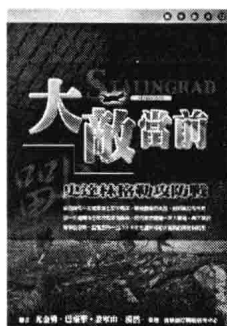
◆暢銷好書持續推出中 各大書店均有售



珍珠港-60年傷痛的眼淚

戰爭鉅片 01 定價 149元

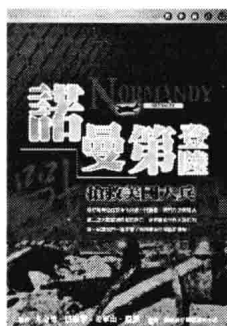
一九四一年年底，為解決美、日之間不合的外交談判正在進行的同時，日軍竟毫無預先的通知，也不曾有正式的宣戰告示，在十二月七日當天展開了迅雷不及掩耳的攻擊，給了美軍太平洋艦隊一場致命的打擊。



大敵當前-史達林格勒攻防戰

戰爭鉅片 02 定價 199元

美國詩人朗非羅曾說：「戰爭是一項恐怖的交易，但是為了正義，即使火藥氣味也很芬芳。」的確！歷時一百八十天的史達林格勒戰結束一刻，蘇聯英勇的紅軍戰士們均情不自禁的深深吸了口這來不易的自由空氣。



諾曼第登陸-搶救美國大兵

戰爭鉅片 03 定價 199元

二次大戰期間，同盟國做出開闢歐洲第二戰場的『霸王』計畫。這一大規模的軍事行動，必冒極大的風險；不過，『霸王』行動所下的賭注不只金錢時間而已，卻是千萬人的生命，以及歐洲大陸乃至於全世界的未來。

劃撥帳號：19459863華文網股份有限公司
(單本購買恕不折扣，三本合購八折優惠！)