



羊皮卷

《羊皮卷》收录了5部伟大
励志书，它们阐述的人生哲理和
成功理念，能够鼓舞千千万万成
功人士再攀高峰，更激励无数困
难中的人们重获信心和勇气，向
命运挑战，获取人生应享有的成
功、财富和幸福。

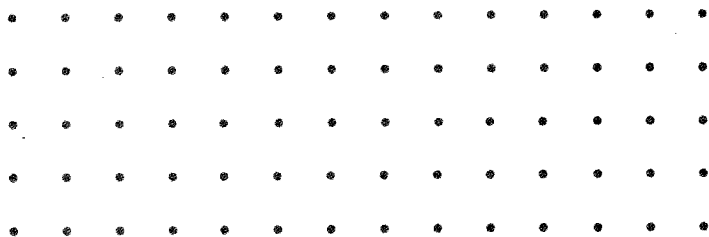
最伟大的
励志书

犹如一柱明烛，照亮你的人生之路。
帮你获得成功与财富，走向幸福。

(美)拉塞尔·H·康威尔等著
阿峰 编译

湖北长江出版集团
长江文艺出版社

羊皮卷



(美)拉塞尔·H·康威尔等著
阿 峰 编译

湖北长江出版集团
长江文艺出版社

新出图证(鄂)字 03 号

图书在版编目(CIP)数据

羊皮卷/(美)拉塞尔·H·康威尔等著,阿峰编译

武汉:长江文艺出版社,2009.2

(最伟大的励志书)

ISBN 978-7-5354-3851-5

I. 羊… II. ①拉…②阿… III. 成功心理学—通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 149542 号

策 划:刘学明

责任编辑:远 林 黄 河

责任校对:陈 琪 尹 念

封面设计:徐慧芳

责任印制:左 怡 邱 莉

湖北长江出版集团

地址:武汉市雄楚大街 268 号

出版:长江文艺出版社

邮编:430070

发行:长江文艺出版社(电话:87679362 87679361 传真:87679300)

<http://www.cjlap.com>

E-mail:cjlap2004@hotmail.com

印刷:仙桃市新华印务有限公司

开本:700 毫米×1000 毫米 1/16 印张:25.5 插页:1

版次:2009 年 2 月第 1 版 2009 年 2 月第 1 次印刷

字数:400 千字 印数:1-8000 册

定价:32.00 元

版权所有,盗版必究(举报电话:87679308 87679310)

(图书出现印装问题,本社负责调换)



一个人的伟大不在于他将来担任何种职务,而在于他
环境窘迫时仍能成大事。

目 录

钻石宝地

- 一个悲惨的故事/1
- 财富就在你脚下/5
- 金钱就是力量/9
- 发财的机会在何处/13
- 致富的奥秘/19
- 坚信自己/26

巴比伦富翁的秘密

- 为什么你的钱包只够应付吃穿/31
- 巴比伦最富有的人/36
- 脱贫致富七要诀/43
- 谁能得到幸运女神垂青/53
- 黄金使用五定律/62
- 钱庄老板的建议/72
- 不倒的城墙/74
- 世界的真实颜色/75
- 五千年前的泥板/77
- 工作是最好的朋友/79
- 巴比伦的历史/82

自己拯救自己

- 序言：只有自己才是自己的救星/87
- 自立的人上天会助之/90

勤劳的人受上帝庇佑/105
勇气与力量的重要性/119
金钱的使用见出德行/143
自我修养令你挥洒人生/157
力量的源泉在于行动/180
品格才是绅士的徽标/194

道德箴言录

箴言/209

处世的智慧

悲喜人生/301
认识自我/317
处己智慧/335
处世智慧/376

一个悲惨的故事

可是他却盲目地在陌生的土地上寻觅，历尽千辛万苦，饱受折磨，不仅一无所获，最后还白白地送了命。

这是很多年以前的事了，那时我还年轻，我跟着一队英国人一起沿着底格里斯河和幼发拉底河旅行。我们请了一位阿拉伯老人做向导，我感觉他的气质里有某些东西与我们的理发师颇为相似。他说他的职责不应当仅限于给我们带路，他还应该给我们讲故事，否则对不起导游费。他讲的这些故事或荒诞或庄重、或古老或现代、或陌生或熟悉，其中大部分我都忘记了，但是我并不感到遗憾，因为其中有一个故事，我至今记忆犹新。

沿着古老的河岸，老向导一边牵着我的骆驼缰绳前行，一边不停地给我讲故事，絮叨个没完，最后我不耐烦了，不想再听下去了，他还不停嘴。我不想听的时候，他会很生气，但是我从来不跟他计较。在这种时候，他总是把他那顶土耳其式的帽子摘下来，往空中抛成一个圆圈，来引起我的注意。我会从眼角斜瞥一下帽子，但是绝不与他正面对视，要不然他又要开始讲故事。尽管这样，到最后我还是会忍不住看他，我一看他，他就立刻打开话匣子，开始讲另一个新的故事。

他说：“现在我要给你讲一个故事，这个故事我只会讲给特殊的朋友听！”说起“特殊的朋友”时，他特地加重了语气。这不禁引起了我的

好奇心：会是一个什么样特殊的故事呢，竟然会使这个老向导如此郑重其事？于是，我冲他点了点头，示意他往下讲。

老向导讲述道：从前，有一个波斯人名叫阿里·哈菲德，住在离印度河不远的地方。他拥有一个很大的农场，里面有果园、田地，还有花园。他还把钱借给别人，收取利息。因为富裕，他过得很知足；因为知足，他也一直很富裕。

有一天，有一位僧侣前来拜访阿里。这位僧侣是来自东方的智者，他在火边坐下后，便开始给阿里讲述世界是如何形成的。他说，最初整个世界就是一团混沌的雾，万能的主将他的一根手指插进这团雾里，逐渐向外搅动，并越搅越快，到最后这团雾被搅成了一个结实的火球。火球燃烧着在宇宙中滚动，当滚过其他一团团雾时，这些雾中的水汽便慢慢凝结起来，变成瓢泼大雨，洒在高温的火球表面，使得这个火球外层的壳得以冷却并凝固起来。后来，火球中心的火冲出外壳，火球表面上耸起了山脉、丘陵，形成了山谷、草场，这样才有了我们现在所生存的美好的世界。而那些本已熔解的物质从火球里冲出来之后，最早冷却的形成了花岗岩；随后冷却的，依次形成了铜，银，金，而最后形成的就是钻石。

僧侣说：“一颗钻石实际上就是一缕凝固的阳光。”即使在科学昌明的今天，这种说法也是有道理的，因为钻石是由碳元素沉积而成，而碳元素即来自于太阳。僧侣还跟阿里说，如果他搞到一块仅有拇指大小的钻石，他就可以把这个国家买下来；如果他能拥有一个钻石矿的话，那这笔巨大的财富可以使他的孩子们登上王位。

这天晚上，阿里·哈菲德觉得自己已经是个穷人了，这是他在听了钻石的故事，而且知道它们价值连城之后产生的感觉。实际上他什么也没有失去，可是他的内心却因为不满足而觉得贫穷，因为担心贫穷，越想越不满。他暗自发誓：“我一定要找到一个钻石矿。”这一晚，阿里·哈菲德彻夜不眠。

第二天清晨时分，阿里就把还在睡梦中的僧侣摇醒，向他询问：

“请你快告诉我在哪能找到钻石？”

“钻石？你找钻石干吗？”

“有了钻石，我就会变得更富有。”

“那么好吧，你去找吧。你需要做的就是：去找钻石，然后拥有它们。”

“可是我该到哪里去找呢？”

“你可以这样，先去找一条河，这条河的两边都是高山，河水下面铺满了白色的沙子，然后在这些白沙子里你就能找到钻石。”

“世上真有这样的河吗？”

“当然有，而且很多。你需要做的就是：去找钻石，然后拥有它们。”

阿里回答：“好的，我去。”

接下来，阿里卖了自己的农场，收回了外借的欠款，把家人托付给邻居照顾，他自己则在一个天色朦胧的清晨孤身上路，去寻找钻石。据我估计，他应该是从月亮山开始寻找的，然后到了巴勒斯坦，又一路奔波到达欧洲。最后，他已经身无分文，衣衫褴褛，贫困交加，变成了一个彻彻底底的穷光蛋。这一天，他漂泊到西班牙的巴塞罗那海湾，他站在岸边，周围是悬崖峭壁，这时一个巨浪扑面而来，这个饱受折磨，已经奄奄一息的可怜人，再也忍受不了了，在一种可怕的冲动下，跳进了迎面而来的海水中，顿时被巨浪涛涛的大海所吞没，再也不见踪影。

这个颇为悲惨的故事讲到这里之后，老向导便停了下来，回转身去把另一匹骆驼身上滑下来的行李扶正。趁他离开的间隙，我琢磨起这个故事来：他为什么要把这样一个故事留给“特殊的朋友”呢？这个故事听起来没头没尾，中间也没什么情节起伏，而且故事一开始主角就死了，这样的故事我平生还是头一次听到。

向导收拾完回来，拿起缰绳，紧接着开始讲故事的下半部分，好像没有经历中间的停顿一样。

有一天，买下阿里农场的那个人牵着骆驼，带它到花园的小溪去饮水。这条小溪很浅，当骆驼把鼻子伸到水里的时候，阿里的后继人——农场的新主人发现：小溪底部的白沙子里闪烁出一道奇异的光芒。顺着这道光芒，他挖出了一块黑色的石头，这不是一块普通的石头，它发出了如彩虹般绚烂的光芒。捡到石头后，新主人把它拿进了屋里，并且放在屋子中间的壁炉架上，很快，这块石头就被遗忘了。

几天之后，之前的那位僧侣又来拜访农场的新主人。一打开客厅的门，壁炉架上就发出夺目的光芒，僧侣冲过去，激动地喊道：“这是钻石啊！是不是阿里·哈菲德找到钻石回来了？”

“没有啊，他没回来。而且你说的那个东西也不是什么钻石，它不过是块普通的石头而已，我就是在我们家的花园里找到的。”

“肯定是钻石，”僧人说，“我告诉你，我会鉴别钻石，这块石头就是钻石。”

接着，他俩一块冲到花园里，用手把那些白色的沙子挖起来。我的老天！他们又找到一块钻石，这一块更璀璨夺目也更加昂贵。

老向导告诉我说：“人类有史以来最辉煌的钻石矿——戈尔康达钻石矿就是这样被发现的，它胜过了金伯利矿。无论是英国国王王冠上的科

依诺尔钻石，还是俄罗斯国王王冠上的奥尔洛夫钻石，包括世界上最大的钻石，都是出自于这个钻石矿。”读者朋友们，老向导说的没错，历史上确有其事。

故事的第二部分讲完了，老向导又故技重演，摘下他那顶土耳其式帽子，抛向空中，以此来提醒我好好思索故事背后所蕴含的深意。尽管整个故事中并没有直接涉及道德、伦理方面的问题，但是阿拉伯导游却总是告诫游客们要领会故事的寓意。老向导一边抛着他的帽子，一边对我说：“如果阿里安安分分地呆在家里，在自家的地窖里、麦田里，或是花园里，随便什么地方挖一挖，他就能找到钻石，拥有自己的钻石宝地。可是他却盲目地在陌生的土地上寻觅，历尽千辛万苦，饱受折磨，不仅一无所获，最后还白白地送了命。要知道，后来他农场的每一英亩地，每一铲土里，都挖出了钻石，而这些钻石又不知为多少国王和王后的桂冠做了装饰品。”

听老向导道出故事中深藏的寓意之后，我才明白，为什么他要把这个故事特地留给“特殊的朋友”。不过，我并没告诉他我已经明白他的意图。这个幽默的阿拉伯人就像律师一样，做起事来转弯抹角，他没有直接说出他的观点，而是通过这个故事来传达。那就是，他心底认为，一个美国的年轻人理应呆在家里守着自己的钻石宝地，而不是像此刻的我，沿着底格里斯河旅行！我可不想让他得逞，所以假装不明白，我还对他说，我也联想到几个故事，跟他刚才那个很类似。于是，我便给老向导讲起了我的故事。

财富就在你脚下

年轻人就好比一张白纸，可塑性极强。

我要讲的第一个故事，也是关于农场主的。故事发生在1847年的加利福尼亚。一个农场主听说有人在加利福尼亚南部发现了金矿，便起了淘金的想法。他把自己的农场卖给萨特上校后，便出门去淘金，就此一去不返。农场上有一条小溪横穿而过，萨特上校便在这条小溪之上修了一个磨坊。有一天，他的小女儿带回来一些湿沙子，沙子是从小溪里挖出来的，她迎着火光用手指筛沙子玩，碰巧被一位客人撞见，客人从这些落下的沙子里，捕捉到了真金的光芒。就这样，一个金矿被发现了。如果原先那个农场主能多多留意一下自己脚下所踩的这片土地，那这些财富也不会被别人后来居上而占有了。自从那天发现第一道金光起，在那面积仅几英亩的农场上，已经有价值3800万美元的金子被挖掘出来。照这样来算，这些年来，无论是白天醒着，还是晚上睡着了，这座农场的主人每15分钟就能得到价值360美元的金子，还不需要交税。这样的收入任谁做梦都想得到，如果不交所得税就更好了。

另外一个故事比这个更有说服力，它就发生在宾夕法尼亚州。故事中的这个宾州人跟你们平时见到的那些又穷又蠢的宾州人可不一样。他拥

有一座农场，为了到外面的大世界里去闯荡一番，他考虑要把农场卖掉。但是在卖农场之前，他要先把工作找好，这份工作就是给他的表哥开采石油。表哥在加拿大做石油生意，那些最早在加拿大发现石油的人当中，就有他表哥的一席之地。于是这位宾州的农场主写信给表哥，信中希望表哥能给他安排一份工作。很明显，这个农场主一点也不蠢，在找到新的工作之前，他是不会轻易离开自己的农场的。表哥回信了，信上说：“我没法雇用你，因为你对石油生意一窍不通。”

农场主没有放弃，他又继续写信说：“放心吧，我会学会这门生意的。”于是，他怀着饱满的激情，开始学习有关石油的所有知识。说起石油，要从上帝创造世界的第二天开始，他就从这一天开始学起。他知道了那时陆地上覆盖着丰富的植被，后来这些植被形成了原始煤矿，再后来从这些丰富的煤矿里流出了更高价值的石油。除此之外，他还掌握了自流井的形成过程，煤油的性状、气味以及提炼方法等知识。这个时候，他又给表哥去了一封信，告诉他：“我已经学会做石油生意了。”表哥回信应允说：“好吧，你来吧！”

于是他卖掉了农场，据小镇的史料所记载，这个农场一共卖了833美元（恰好是833美元，不多不少）。在这个宾州人离开农场后没多久，新的主人就开始着手改造农场，好解决饮牛的问题。他发现谷仓后面的小溪里插了一块厚厚的木板，是农场过去的主人插的，一直在那里插了这么多年。木板斜插在水里仅有几英寸，插木板的目的是为了在对岸形成一层颇具震慑力的泡沫，这样牛就不敢在上游饮水，而只能被赶到下游去。就这样，那个去了加拿大做石油生意的宾州人在这二十三年里，一直在亲手阻止着大量石油从地底下冒出来。十年前，宾州的地质学家宣布，在那里发现了石油。经过开采，当年就使宾州获利一亿美元；四年前，他们又宣布，农场的油井能为宾州带来十亿美元的财富。如今，在这片土地上耸立着提多城和乐城山谷，它曾经的主人，那个自学了石油课程，并从上帝创造世界的第二天开始一直研究到当代的宾州人，他熟悉这块土地，对它了然于心，最后却还是以833美元双手奉送给别人了。

还有一个故事是发生在马萨诸塞州的。我本人就是马省人，所以我对这个故事很熟悉。这个故事的主人公是一个年轻人，他在耶鲁大学学习矿产和采矿，表现非常出色，所以学校雇用他给成绩较差的学生补课。三年级的时候，做这份工作他获得的薪水是每周15美元。到了他快毕业的时候，学校希望他能留校任教，将工资由每周15美元升到45美元。可是，他却拒绝了学校的要求，而且马上回家去和母亲商议。如果校方对他的工资涨幅不大，只是从15美元涨到15美元60美分，他肯定就会留下，而且还会

很有成就感。而现在当他的工资一下子飞涨到45美元时，他的想法却变了：“妈妈，我怎么能接受这种每周只能赚45块钱的工作呢？这种待遇对于一个头脑聪明得如同等待开采的矿床一样的人，简直是一种羞辱。妈妈，我们一起到加利福尼亚去吧，去采金子和银子去，我们一定会发财的。”

妈妈回答道：“我的孩子，金钱固然重要，可是幸福也同样重要啊。”

“是的，我明白，”查理说，“可是如果两样都能拥有不是更好吗？”母子二人说的都没错。由于他在家是独子，母亲又是孀居，当然最好由儿子来做决定，这个家庭的传统也向来如此。

他们把马萨诸塞州的所有家业都处理掉了，但是没有去原定的加利福尼亚，而是改变主意，去了威斯康星州。在那里，他被苏必利尔铜矿公司所雇用，每周赚的钱还是15美元。但是他跟公司签的契约里还有一个附加条款：在工作期间，无论发现什么矿产，他都有权力获得相应的利润。不过我还没听说过他发现了什么矿藏。

他原来的老家发生的故事我倒是听说了。老宅新的主人在他刚离开后，就开始到地里去挖土豆，早在他买下这个农场的时候，这些土豆就已经成熟了。新主人把一袋摘好的土豆架到石头砌的墙上，后来他准备扛回去，就用力一拽，这时奇迹发生了：一块银子出现在他的面前，就在石墙的外上角，也就是大门的右边，银子就藏在里面，约8英寸见方。当时那位年轻人在卖出农场的时候，也就是坐在这块银子上跟新主人讨价还价的。他生于斯，长于斯，这些石头他都曾用袖子无数次地仔细擦拭，直到其光可鉴人。石块好像在等人来拿：“这下面有10万美元，快来拿呀。”可是他却白白地错过了。

朋友们，世界上任何一个角落可能都有人在犯着同样的错误，我们有什么理由嘲笑那个人呢？他后来怎么样了，我一点也不了解，不过我们可以作个设想，他今晚可能跟朋友们在一起，在壁炉边围坐闲谈。他可能在说：“你们知道费城那个叫康威尔的人吗？”“知道啊，我听说过他。”“有人听说过那个叫琼斯的费城人吗？”“听说过，听说过。”

接下来他大笑了起来，晃动着身体对朋友们说：“告诉你们，我所做的事跟他们没什么不同。”——这就把整个笑话给毁了，因为我们每个人，不管是你，我，还是他，都曾犯过类似的错误。当我们坐在这里嘲笑他之时，他更有理由坐在另一边讥讽我们。

今晚当我在讲台上环视坐在下面的听众时，我所看到的都是五十年见得最多的面孔——犯相同错误的人。我盼望能看到一些年轻的面孔，希望这里坐着的有更多的中学生和文法学校的学生，我打算好好地和他们交

流沟通。我不得不承认我更加欣赏年轻的听众，这是因为年轻人就好比一张白纸，可塑性极强。他们还没形成成年人的偏见，没被顽固的风俗习惯所制约，没有经历过我们所体验的失败；我觉得我对年轻人的启发和帮助更多，如果和成年人相比的话。当然，即使这样，我仍然会对今晚的听众倾尽全力。我想让你们知道，就在费城——你们的故乡，也存在“钻石宝地”。也许在座有听众会不同意我的意见，“噢，如果你会这样看，那么说明你还不太了解费城这座城市。”

我想和大家分享一则报纸上的报道，有一个年轻人在北卡莱罗纳州找到了钻石，这是迄今为止世界上发现的最高纯度的钻石，以前也有人在附近的地区发现过几颗钻石。我特地向一位著名的矿物学教授请教，问他为什么会在这个地方发现钻石，它们从何而来。教授对美国大陆的地质构造图仔细地查看了一番，认真进行了研究。然后对我说，这些钻石可能深藏在地下的煤层里，这个煤层向西穿过俄亥俄河和密西西比河，但更可能是向东穿过弗吉尼亚州直接通向大西洋海岸。事实上，北卡莱罗纳州有钻石是肯定无疑的，而且已经给卖出去了。原先那里并没有钻石煤层，它们是在漂流时期从北部的某个地方慢慢漂移而来。除了那些手拿钻头到费城来寻宝的人，还有谁能追寻到钻石矿的足迹呢？朋友们，也许你们此刻正站在世界上最辉煌的钻石矿上，而世界上最纯的钻石也在等待着你们从中挖掘出来。

金钱就是力量

金钱如果被善良的人们所掌握，它就可以成就，事实上也的确成就了善的力量。

以上我所引的故事都是很好的例证，足以证明我的观点。需要特别指出的是，即使你不能拥有钻石矿，你仍然可以拥有一切有益于自己的东西。一个美国女人去参加在英国的一次招待会，身上没有佩戴任何珠宝首饰，但并没有受歧视，反而因此受到了英国女王所给予的高度赞扬。这一点说明了钻石几乎没有太大的用处。如果你想给人谦逊纯朴的感觉，那么最好是不戴或者少戴珠宝。

需要重申的一点是：此刻在我脚下的土地上，就在费城，就有发财的机会和得到巨大财富的机会。今晚到场来听我演讲的每一个人，几乎都有这样的机会。我站在这个讲台上，不是来机械地背诵东西给你们听，而是要把我所信仰的上帝和真理传达给你们。长期的生活积淀下来的经验，让我相信自己是正确的。在座的诸位今天能够掏钱买票来听我的讲座，就有机会拥有“钻石宝地”，就有机会发财致富。到目前为止，世界上还没有哪个地方像今天的费城这样容易发财，费城所提供每个人的机遇之多，在历史上还从未有过。在费城，一个一无所有的人可以依靠诚实很快发家致富。我说的都是事实，我也希望大家接受这个事实，否则我就是在

浪费时间。如果你们听了我的演讲，下去之后仍然没有能力使自己富裕起来，那么我今天所做的一切努力就白费了。

你们理当富有，并且有让自己富裕的责任。很多人都问过我一个问題：“你是一名牧师，辛苦地奔波于全国各地到处讲道，只是为了教那些年轻人怎样才能发财致富吗？”

“是啊，一点也没错。”

他们说：“太奇怪了！你怎么不去传播福音，反而传授起生财之道了呢？”

“教别人靠诚实致富也就是传播福音啊。”

我为什么这样说呢，发财致富的人可能是大家认为最诚实可靠的人。

“可是，”也许今晚在座的一些年轻人又有问題了，“我总是听说，一个人有了钱之后，就会变得虚伪狡诈，卑鄙无耻，小气抠门，十分惹人讨厌。”我的朋友，为什么你至今没有成为富人，这就是原因所在——因为你对有钱人怀有成见，你有一个完全错误的信仰基础。请允许我在此发表一个郑重而简洁的声明（因为这是一个需要讨论的问题，而我们现在时间不够）：美国的一百个富人中有九十八个都是诚实可靠的。这就是为什么他们会富有的原因，这也是为什么他们能拥有巨额财富，经营大企业，给很多人提供工作机会的原因，因为他们诚实可靠。

又有一个年轻人说：“我曾经听说有人是靠欺诈的手段赚钱的。”其实，不仅是你听说过，我也听说过，包括在座的听众也都听说过。但是这样的例子并不是很多，所以报纸总是把这些消息放在新闻版面，以致让人产生了这种错觉：没有富人不是靠欺诈起家的。

朋友们，如果你愿意，可否用你们的车载我到费城郊外去？我们去拜访一下住在这座繁华大都市周边的人。他们住在漂亮的大房子里，拥有鲜花怒放的园圃，一幢幢建筑或设施都宛如一件件精美的艺术品。我要把这些费城人介绍给你，你会了解他们不仅人格最高尚，而且事业也最兴旺发达。只有拥有了属于自己的家，才能成其为一个真正的人。这个由他们亲手创建的家园，使得他们显得更正直、更诚实，也更纯洁。

一个人赚钱，包括赚大钱，并不会前后矛盾。平常在布道中，我们常告诫人们不要过于贪婪，并且要反复强调，不断重申，而“金钱是肮脏的”这类字眼也常会不绝于耳。结果自然会使得有的基督徒产生这样一种思想，包括我们这些站在讲坛上传道的人都对此深信不疑，那就是“赚钱对于任何人来说都是邪恶的”。可是，当募捐箱在人群中传递的时候，又可能有人在暗地里咒骂别人捐的钱太少，应该捐得更多一些。瞧瞧，关于金钱的理论就是这样前后矛盾。

金钱就是力量，你们应当下定决心去拥有它！你们应该有这样的雄心壮志，因为一个人有钱的时候能做更多的好事，这一点比他没钱的时候强多了。印制圣经，建造教堂，派遣传道士，这些都需要钱，牧师的工资也需要钱，没工资的话，有谁会愿意做牧师呢？我就一直盼着教堂能给我涨工资，因为能付最高薪水的教堂在募集钱方面也最容易，这一点几乎是没有例外的，大家凭生活经验就能发现。一个人工资越高，就越有能力去做更多的善事。只要他凭良心来安排自己的财富，他就一定可以做到这一点。

你们要知道，你们生来就应该有钱，也能够在这费城依靠诚实来赚钱，这是作为一个基督徒的神圣职责。有些信仰上帝的人会认为人们只有依靠贫穷才能变得虔诚，这是一个彻底错误的诊断。

有人会不禁发问：“难道你会不同情那些穷人吗？”我当然同情他们，要不然这些年来我也不会在各地奔波到处演讲了。现在我依然同情他们，但是真正值得同情的穷人实在是少得可怜。对一个因罪恶而受到上帝惩罚的人施以同情，尤其是当上帝仍在对他执行正义的惩罚的时候去为他提供帮助，可以肯定这并不是在行善；但是我们却时常在做这样的傻事，甚至远远超过了帮助那些真正需要帮助的人。一方面，我们绝对有理由同情上帝那些处于困境的子民，也就是那些无以自助的人；但另一方面，我们也要明白，美国的穷人贫穷的原因，不是别的，都是由于自己或他人的缺点而造成的。不管怎样，贫穷是没有理由的。

一位先生走过来问我：“世界上有些东西比金钱更重要，难道你不这样认为吗？”我当然知道，这世上有的东西胜过金钱，但是我们现在讨论的是金钱的问题。我相信世界上有些东西比金钱更宝贵、更甜美、更纯净，我知道黄金并不就是最高贵最灿烂的东西。爱固然是伟大的，但是同时拥有金钱和爱的人不是更幸福吗？金钱就是力量，它能伤害人，但是也能用来做善事。金钱如果被善良的人们所掌握，它就可以成就，事实上也的确成就了善的力量。

我必须在这里澄清这个道理。我在参加一次祷告会的时候，听到一个男人在站着祷告，他说：“主啊，感谢你，我是上帝的一个穷孩子。”我的天，我想象不出他的妻子在听到这番话之后会有什么感受，家里的所有收入都是她辛苦工作所得来的，而这个丈夫却为了满足自己在阳台上抽烟的恶习，而挥霍掉其中的一部分收入。像这样的上帝的穷孩子，我实在不想再见到了，我想上帝也抱着跟我同样的想法。但是有的人却认为，只有那些极端穷困，极度肮脏的人，才有虔诚的信仰。这种想法肯定是不对的。虽然我们对于穷人也有同情心，但是也不能因此就宣扬这样一个怪论。

现在这个时代，对于基督徒（犹太人将他们也称之为“畏惧上帝的