

这些都是发生在我们身边的真实创业故事。他们中有普通

的农民、市民、外出打工者、下岗的工人、

刚毕业的学生等等，他们都不安于现状，

不愿意过平凡的生活，他们有强烈的求富愿望，



# 致富

有坚韧不拔的性格，有面对困难和失败永

不退缩的精神，他们相信科学，敢于创



新，用自己的双手和劳动创造财富，实现富裕。

## 招招鲜

河南电视台新农村频道 编

河南人民出版社



# 致富

## 招招鲜

中国农村出版社  
河南人民出版社

策 划 宗树洁 李 欣 杨海荣  
主 编 崔安毅 叶传林  
副 主 编 刘晓峰 潘少甫 茹 惠  
执行主编 陶 珮 李元宇

### 图书在版编目(CIP)数据

致富招招鲜/河南电视台新农村频道编. - 郑州:河南  
人民出版社,2008.6(2009.11重印)  
ISBN 978-7-215-06526-0

I. 致… II. 崔… III. 农业技术-基本知识 IV. S

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2008)第 094317 号

---

河南人民出版社出版发行

(地址:郑州市经五路 66 号 邮政编码:450002 电话:65723341)

新华书店经销 郑州文华印务有限公司印刷

开本 890 毫米×1240 毫米 1/32 印张 10.375

字数 240 千字 印数 30 001-35 000 册

2008 年 8 月第 1 版 2009 年 11 月第 2 次印刷

---

定价:26.00 元

# 前 言

在广大电视观众的翘首企盼下,《致富招招鲜》这本书终于和大家见面了,这是河南电视台新农村频道奉献给所有关心频道发展、渴望致富朋友们的一份心意和礼物。

河南电视台新农村频道是我省对农宣传的综合性电视频道。新农村频道的开办,是河南省省委、省政府落实中央新农村建设重要指示精神,为全省 7500 万农民办的又一件好事、实事。频道宗旨是宣传党的对农政策,服务农业、农村、农民,为广大农民朋友提供更多的政策、信息、科技、知识、教育、娱乐服务。2006 年 6 月 9 日开播以来,围绕新农村建设这个主题,摄制、播出了多种类型的对农电视节目,深受广大电视观众和农民朋友的喜爱,尤其是每天播出的《致富招招鲜》栏目,在选题上、内容上、形式上贴近生活、贴近实际、贴近群众,为观众朋友提供了大量的成功致富案例和丰富的致富信息,满足了不同群众的致富需求,观众朋友纷纷来信、来电话,希望能将该栏目的内容出版发行。为满足大家需求,我们将节目内容进行了整理,并结集出版。

新农村频道开播两年以来,《致富招招鲜》栏目已播出了 560 多期,讲的都是发生在我们身边的真实创业故事。他们中有普通的农民、普通的市民、外出打工者、下岗的工人、刚毕业的学生等等,这些致富典型有一个共同的特点,就是他们都是普普通通的人,他们都不安于现状,不愿意过平凡的生活,他们有强烈的求富愿望,有坚韧不拔的性格,有面对困难和失败永不退缩的精神,他们相信科学,敢于创新,用自己的双手和劳动创造财富、实现富裕。在致富内容选择上,我们把那些有一定代表性、市场前景广阔、符合当地条件,投资小、见效快、便于实施

的项目推荐给观众。本次出版,我们精选了100期的内容,这些致富项目包含有种植、养殖、食品、手工艺、农副产品加工等多个方面,适合不同人、不同资金、不同场地、不同条件的人们学习。我们之所以选择普通人的创富故事,是因为我们每个人都是普通人,他们的创富经验可以被我们模仿和学习。走进他们,我们会发现,其实致富并不难,他们能够做到的事情,我们也能够做到,只要我们自己以新观念、新技能、新胆略去不断追求、不断创造,财富就会属于我们。

作为拥有7500万电视观众的全国最大的对农电视频道,新农村频道自创办以来,一直把为农业、农村、农民服务作为自己的神圣使命,以制作一流对农电视节目为目标,以向观众、企业、社会提供一流服务为目的。频道倾力打造的《新闻村村通》、《D一线》、《致富招招鲜》、《乡音剧场》等栏目,在内容选题上契合观众需求,在节目制作上精益求精,在节目编排上符合观众收视习惯,赢得了广大电视观众的喜爱。频道的社会影响力、认知度、美誉度也在迅速提升。为使全省农民能够更好的收看到频道为大家精心制作的节目,在第一时间了解国家政策、科技知识、市场信息,频道不断加强覆盖工作,目前已经实现全省18个省辖市、近百个县的有线覆盖,建立了4个无线差转台,有线、无线有效覆盖人口达到4000万以上。作为一个客观、公正、有爱心、负责任的新闻媒体,我们努力把频道打造成连接城乡的桥梁,连接农企的纽带,在为广大农民朋友提供更多、更好、更丰富的节目的同时,也致力于为广大渴望进入农村市场的企业提供更多的展示机会。今后我们将进一步坚持服务三农、以人为本、务实创新、铸造品牌的理念,更加深入了解观众需求,坚持不断创新,努力提高我们节目的制作水平、制作质量,实现全方位的为“三农”服务。

编 者

# 目 录

## 养殖类

|                          |    |
|--------------------------|----|
| 点蝇成金的苍蝇公主.....           | 3  |
| 土里刨金的王鸿飞.....            | 7  |
| 他认定要发土鳖财 .....           | 10 |
| 二十六岁的蝎子王 .....           | 13 |
| 越丑越赚钱 .....              | 17 |
| 一门心思养害虫 .....            | 20 |
| 以蜜为生 .....               | 23 |
| 温水养鱼 坐收渔利 .....          | 26 |
| 桂鱼卖上了贵价钱 .....           | 29 |
| 她养的鸟儿不一般 .....           | 32 |
| 小院里养出值钱的鸟 .....          | 35 |
| 鹌鹑养成“一条龙” .....          | 39 |
| 养鸽从上当开始 .....            | 43 |
| 黄河岸边养鹅人 .....            | 46 |
| 巧养乌鸡好赚钱 .....            | 50 |
| 密林深处的秘密 .....            | 53 |
| 煤山老板赚外钱 .....            | 56 |
| 卖粮食起家的“兔子王” .....        | 59 |
| 胡炎庆的“金条”生意 .....         | 63 |
| 使用“信念”平衡蛋白,猪还是很好养的 ..... | 66 |
| 用上平衡蛋白,养猪就是轻松.....       | 68 |

|                      |    |
|----------------------|----|
| 使用信念平衡蛋白,养猪赚钱了 ..... | 70 |
| 让你的猪也有享受快乐的权利 .....  | 72 |
| 猪场有病,信念平衡蛋白来帮助 ..... | 75 |

## 种植类

|                  |     |
|------------------|-----|
| “飞往”日本的朝天椒 ..... | 79  |
| 种菜种到俄罗斯 .....    | 83  |
| “五种五收”巧挣钱 .....  | 87  |
| 我和“椿”天有个约会 ..... | 90  |
| 大田里长出值钱的草 .....  | 93  |
| 一朵香菇卖了几十万 .....  | 96  |
| 灵芝草的变形记 .....    | 100 |
| 罐头瓶里的“素鲍鱼” ..... | 103 |
| 八亩地种出金疙瘩 .....   | 106 |
| 回乡种地的女老板 .....   | 110 |
| 一剪南梅香北方 .....    | 115 |
| 一百万的赌约 .....     | 119 |
| 站着长的西瓜更赚钱 .....  | 123 |
| 鸡场边的葡萄园 .....    | 126 |
| 他卖的石榴不一般 .....   | 129 |
| 苹果打出“奥运”牌 .....  | 132 |
| 地里挖出的“人参”果 ..... | 135 |
| 一心一意发“黑财” .....  | 138 |
| 红薯也能挣大钱 .....    | 142 |

## 加工类

|                  |     |
|------------------|-----|
| 小铁丝编出百万富翁 .....  | 149 |
| 刻刀雕出的“纸”黄金 ..... | 151 |
| 手工雕出“天价蛋” .....  | 154 |
| 一朵花富了两万人 .....   | 158 |

|                    |     |
|--------------------|-----|
| 手心里“长”出的牡丹花 .....  | 161 |
| 打着灯笼奔小康 .....      | 164 |
| 圣诞彩灯好赚钱 .....      | 167 |
| 长在树上的装饰画 .....     | 170 |
| 旧报纸造出新铅笔 .....     | 173 |
| 捷足先登发“鼠”财 .....    | 177 |
| 戏装里的乾坤 .....       | 180 |
| “不倒翁”与“蓝蝴蝶” .....  | 183 |
| 干“粗活”的细心人 .....    | 186 |
| 凭着兴趣做生意 .....      | 189 |
| 小作坊搭上了“大轮船” .....  | 193 |
| 足下生金 .....         | 197 |
| 他给笤帚变了身 .....      | 200 |
| “蒙在鼓里”的传家手艺 .....  | 203 |
| 不安分的“憨婆婆” .....    | 206 |
| “实心”人做出“空心”面 ..... | 210 |
| 他把“黑砖”变成钱 .....    | 213 |
| 磨出来的财富 .....       | 217 |
| 泡桐弹出致富曲 .....      | 221 |
| 玉米皮儿“纺”成钱 .....    | 225 |
| 越飞越高的羽毛 .....      | 228 |
| 用“拗筋”搓出来的皮筋 .....  | 232 |
| 用“垃圾”做出保健枕 .....   | 235 |
| 小女子的大手笔 .....      | 239 |

## 经营类

|                     |     |
|---------------------|-----|
| “黑豆散”里的秘密 .....     | 245 |
| 麻花庄里的“麻花王” .....    | 249 |
| 变成“宝塔”的小土豆 .....    | 253 |
| 小吃店里讨财富的“苦嫂子” ..... | 257 |

|                  |     |
|------------------|-----|
| QS 带来的百万财富 ..... | 260 |
| 这些蔬菜来自“基地” ..... | 263 |
| 发财从柴鸡蛋开始.....    | 266 |
| “倒鸡部队”的女司令 ..... | 270 |
| 和粪便打交道的城里人.....  | 274 |
| 割你的麦子挣你的钱.....   | 277 |
| “傍”着电话卖鲜花 .....  | 281 |
| 在鱼缸里画画的人.....    | 284 |
| 他打出了这样一副牌.....   | 287 |

## **新理念养猪**

|                        |     |
|------------------------|-----|
| 天宇公司和它的五大优势.....       | 293 |
| 轻松、和谐养猪新理念 .....       | 295 |
| 用信念平衡禽蛋白,帮助您养猪发财 ..... | 308 |
| 后 记.....               | 323 |

# 养 殖 类



**核心提示:**利用特种养殖技术开发蝇蛆的使用价值,从而变害为宝  
养出无公害抗疾病的环保“虫子”鸡。

## 点蝇成金的苍蝇公主

致富项目:用养殖的蝇蛆做饲料养鸡

案例地点:郑州黄河滩区

致富人物:靳任任

适合人群:有基本文化常识的人

所需场地:固定场地

平日里我们一提起苍蝇啊蛆啊,都有点恶心。但是来自河北邯郸的靳任任,却养了7年的苍蝇和蛆,并且创建了“靳荣生物技术有限公司”,每年收入十来万。在靳任任这儿,这些苍蝇全是宝贝,一日三餐的主食是红糖加奶粉。

靳任任:有人就问吃的成本是不是太高了?其实一万只苍蝇一天才吃五克红糖加奶粉。

而蛆宝宝们就更好伺候了。

靳任任:一斤麸皮出一斤蛆,麸皮的价钱是5毛钱一斤,这样一斤蛆的成本也就是5毛钱。

养苍蝇不但省饲料,还省心!只要温度保持在20°以上就行。

记 者:那不是坐在家里数钱就行了



养殖户：我一天收 160 斤鲜蛆，3 块钱一斤卖给养鸭子的，成本 1 块 2 一斤，一斤赚 1 块 8。

通常情况下，苍蝇能活一两个月，但淘汰一批种蝇的时间却是 25 天，这之后，苍蝇的产卵量就要下降了。

新任任：蛹孵化成苍蝇 3、4 天之后开始产卵，把接卵的盘子放进去，放的有信息物，就是麸皮加碳酸氢铵，一发酵氨气有臭味，吸引苍蝇过来产卵。

经过 8 到 12 个小时的时间，卵就孵化成了蛆，再过上个三四天，蛆虫就可以加以利用了，只要留够做种用的蛆，剩下的您就可以当饲料，做饵料，甚至直接食用都可以。任任一个女孩子，当初怎么会走上这条路呢？

新任任：在饭店打工，收拾桌子时，在一张报纸上看到养蛆的信息，觉得适合在农村发展。

新任任的老家河北省馆陶县西留庄村，是当地的一个养鸡专业村，而用传统的饲料养鸡成本高，任任就想通过养蛆喂鸡，来降低养鸡的成本。

新任任：从饭店请假出去，去北京济南学技术，回来以后就不干了。

果然不出任任所料，家里人结成了统一阵线，一致反对她养苍蝇。没过几天，村里人全都知道了村子里出了个“异类”。

新任任：朋友说你要是养苍蝇就离我远一点。村里人都说我神经病，放着几百块的工资不拿，人见人烦。

为了躲开村民的白眼和家人的责怪，任任只身一人搬到村外，过起了与世隔绝的养蝇生活。

记者：人饿了的时候会加餐，这儿的鸡也很幸福，除了一日三餐也会加餐，主食就是这些大肥蛆。

看见没，这群幸福的鸡子个个都吃的圆滚滚的，好像吹起来的气球一样。像这样的笼子，一般的蛋鸡能装四只，可任任养的鸡就要受点委屈了，两只搭伴儿住感觉还跟住鸽子笼似的。

新任任：现在的配料是玉米打碎，加麸皮加干蛆，有时候废料也倒

进去。比一般饲料一斤料节省3、4毛钱,一只鸡一年能省10块钱,1000只就能省一万块钱。

你还别说,这群吃嘛嘛香、身体倍儿棒的鸡生的蛋果然不负众望,而靳任任也逐渐打开了鸡蛋的销路,打出的品牌就叫“虫子鸡”。

靳任任:普通鸡蛋两块多一斤,这种鸡蛋一箱45枚卖65。

记者:那算下来是多少钱一斤啊?

靳任任:不按斤卖,按个卖,一个将近1块5。

记者:这鸡蛋和普通鸡蛋有什么区别啊?

养殖户:双层蛋青,蛋青稠,蛋黄大

2001年,一场突如其来的鸡病,使村子里其他养殖户的鸡大批死去,而唯独任任的鸡却丝毫不损。

靳任任:我们养的鸡除了120天之前,小鸡苗打个预防针,其余的到现在不加任何激素和药。蝇蛆本身含有一种抗菌肽,富含氨基酸,比鱼粉高得多。

之后,村民们开始逐渐认可了任任的事业,有人甚至开始上门去买蝇蛆饲料,日子就一天天好了起来,为了扩大影响,在朋友的帮助下,任任建立的中国苍蝇网应运而生,公司也初具规模。就在这时,又一个巨大的打击降临了。

靳任任:去上海搞合作,我提供技术。等技术员培养起来以后,把我踢开了。

靳任任这次血本无归。两年后,坚强的任任把养蝇场搬到了郑州,还召集了一大批来自全国各地的学员。

记者:来之前我就想,得克服多大的心理压力才能下手摸蛆啊,没想到这么快就克服了,不是想象中肥乎乎肉乎乎的那么腻的感觉;是凉的,拿到手里像是橡皮筋。有一种味精鸡精所不具备的鲜香味在里面,后味越品越香。

干蛆还有很好的保健作用。

养殖户:以前有高血压,吃了20多天鲜蛆,到医院一检查,血压降下来了。

就是这样一台烘干机,一小时就能加工200斤的干蛆,最多的时候

一个月能发7、8吨货,以每公斤20块钱的价格,发往江苏、上海等地的药厂。

养殖户:四斤炒一斤,一斤成本1块2,四斤4块8,卖7块5,赚2块7,下脚料还能喂猪,卖猪的钱就是净赚的了。

牛奶能养苍蝇,苍蝇生蛆能喂鸡,养蛆的废料就可以喂牛喂猪喂鸡了。鸡粪撒到鸡圈里,鸡子吃掉粪里的蛆,肥料就又成了有机肥,这真是一本万利。

记 者:郭 翔

**核心提示:**放弃都市生活扎根农村,利用科学新技术在黄土地里刨金。

## 土里刨金的王鸿飞

**致富项目:**在一定土地上搞特种养殖和种植

**案例地点:**商丘市民权县

**致富人物:**王鸿飞

**适合人群:**小额投资者

**所需场地:**普通林地

1972年,王鸿飞出生在商丘市民权县顺河乡张井村的一个普通农家,初中没毕业就辍学在家了,回家之后他养过肉兔、蜗牛,制过糖,但是经过这么多尝试之后,不仅没赚到钱,反而赔了两万多。

王鸿飞:这钱都是高利贷贷的,当时在家没法呆了,整天要账的很多,老家给我编了几句顺口溜,我排行老二,说张井有个王二能,干啥啥不成,老百姓说家有座金山也得让败光。

走投无路的王鸿飞只好决定外出打工,扛包、修铁路,什么苦活累活都干过。

可王鸿飞一直没有放弃自己创业的梦想,平时工作累,好不容易赶上下雨天休息,当别人都打扑克、进录像馆的时候,他却到书店买书看资料。



1995年,王鸿飞到北京一家农业龙头企业打工,由于爱学肯钻,很受领导重用,很快由普通打工仔发展成为公司副总经理。

王鸿飞:1998和1999年的时候,每年的工资都10多万,老婆孩子在北京,公司负责食宿。

就在事业发展顺风顺水的时候,王鸿飞却突然决定要回农村老家,准备自己创业。2000年,王鸿飞回到家乡创业之初,他挑选了中国农科院的一个水果新品种——早熟杏进行推广。这种杏最大的特点就是当年种植,第二年就可以挂果。

王鸿飞:老百姓不相信,农村老俗话,桃三杏四,这杏必须四年才可以挂果。

眼瞅着该种杏树苗了,可乡亲们就是不买账,王鸿飞决定把苗木免费赊销给老百姓,有效益以后,再付款。可即便这样,村民们依然不愿意,担心挣不到钱,地也搭进去。但为了推广这个新品种,他又提出了优惠条件。

王鸿飞:签了一个协议,我记得很清楚我们叫不平等协议,如果挣了钱,再给种子钱,如果不挣,我一亩地再赔800斤小麦。

终于有几家种植了这种早熟杏,果真,第二年这些杏树开始挂果了,这让其他农户心服口服。早熟杏就这样在当地推广开了。但王鸿飞发现,光种果树,土地不能充分利用,是否可以通过在树下种其他农作物,来提高农业的综合效益呢?2001年,王鸿飞自费去澳大利亚考察,看到当地生态观光农业园里种植的牧草特别好,就高价购买了这种牧草种子。然而在牧草推广中,王鸿飞又遇到了大麻烦。

村民:地里的草薅都薅不完,还让种牧草,那不是瞎胡吹吗?

为了让父老乡亲了解这种牧草,以及牧草的种植及管理方法,王鸿飞决定创办牧草咨询热线,免费解答牧草技术问题,光是请专家、发资料,每年的费用也要好几万。

王鸿飞:牧草及时推出去,信息向外传达,我们不是最早也不是最大的,但全国知名度迅速铺开了,同行得到认可,大的需求商认可了。

果然,随着牧草咨询热线的一步步推开,牧草的销量也节节攀升。

王鸿飞:2002年光往外推牧草订单,其中一个单子都10多万。