

穷人之所以

qionger
zhisuoyi qiong

这个世界每天都在变化，今天富有的人明天不一定富有，今天贫穷的人明天也不一定贫穷。

本书是一个**显微镜**，可以看到你无穷的缺点，

本书是一个**放大镜**，可以激发你的最大潜质，

审视自己，突破自己，提升自己。

— 编著 东山 —



中国致公出版社

穷人之所以穷

qiongrén
zhisuoyi qiong

— 编著 —
东山

中国致公出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

穷人之所以穷/东山编著. —北京: 中国致公出版社,
2008. 10

ISBN 978 -7 -80179 -736 -0

I. 穷… II. 东… III. 成功心理学 - 通俗读物 IV.
B848. 4 -49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2008) 第 147643 号

穷人之所以穷

编 著 者: 东山

责任编辑: 杜永明

出版发行: 中国致公出版社

(北京市西城区德胜门东滨河路 11 号西门 电话:010 -66168543 邮编:100120)

经 销: 全国新华书店

印 刷: 四川南方印务有限公司

开 本: 710 × 1010 1/16 开

印 张: 17.75

字 数: 230 千字

版 次: 2008 年 11 月第 1 版 2008 年 11 月第 1 次印刷

ISBN 978 -7 -80179 -736 -0 定价: 36.00 元

版权所有 翻印必究

你是穷人，你怕什么！

（前 言）

社会中贫穷的人总是比富人多，这是因为什么呢？不是说富人生来就比别人聪明，只是他们肯动脑筋，不甘于贫穷；而众多的贫穷的人也不是生来就笨，只不过他们不想过多地跟贫穷的生活抗争，而是安贫乐道，这贫穷已经成了他的习惯，成了一种心理上的“病”，一种甘于贫穷的“心病”。

美国大富翁福勒，年少时为一个美国穷人的儿子，他9岁时，全家人以赶骡子为生。他在后来的传记中谈到，让他想彻底改变人生想法的是他母亲的一段话：

“儿子，我们不应该贫穷。我不情愿听到你说我们贫穷是由于上帝的意愿。我们的贫穷不是因为上帝的缘故，而是因为你们的爸爸从来没有产生过致富的愿望。我们家庭中的任何人从来没有产生过出人头地的想法。”

时过境迁，世事千变万化。想想你的中学或大学毕业的同学，几年之后，他们境况如何？从中又能有何启示？也许当初有些人很幸运，他们考上了大学，有的还上了名牌大学，而有的人屡试不中，只能被排斥在大学校门之外。但若干年之后，如果同学重聚，你也许会发现，有些当初的落榜者并非没有出息，还真干出了名堂，他们做起了自己的生意，当起了老板。而那些昔日的幸运者，有的也只是平平常常，悠闲自在，每月守着几个工资，混点事做。

类似的对比情形在生活中很多，两者相比，为何出现如此结局？其原因不外乎如下几点：一者永远不满足自己的现状，拼命改变自己

这个世界每天都在变化，今天富有的人明天不一定富有，今天贫穷的人明天也不一定贫穷。

的命运，所以他们能不断有所长进。而另一者则以为自己很幸运，很了不起，什么都不用愁了，忘了居安思危，失去了进取之心，所以一直原地踏步，甚至被人遗忘。

穷人一生都在等待，等所谓的机会，等条件成熟，一直到头发白了，那时想干都没有热情了。对于想改变自己命运的穷人来说，请记住这样一句话：干起来再说，边干边创造条件，边干边积累经验，边干边完善，继续干下去，机会和成功自然而然就来了。

贫穷是一种心态上的“病”，是由于缺乏高远的志向而引发的，拥有积极向上的心态，摆脱安贫乐道的思想和知足常乐的懒惰心理，才会战胜贫穷、脱离贫穷。

你是穷人，你怕什么！

目 录

你是穷人，你怕什么！（前言）

穷人喜欢幻想	(1)
穷人喜欢闲聊和发牢骚	(2)
穷人总是慢半拍	(3)
穷人羞于向别人借钱	(4)
穷人不会求人	(6)
穷人不敢冒险	(7)
穷人爱存钱	(9)
穷人不会钱生钱	(10)
穷人眼高手低	(11)
穷人喜欢讲哥们义气	(12)
穷人门路少	(13)
穷人害怕丢面子	(15)
穷人胆小怕事	(16)
穷人只靠工资生活	(18)
穷人喜欢吃独食	(18)
穷人不会选择	(21)
穷人缺乏商业敏感性	(22)
穷人容易上朋友的当	(23)

这个世界每天都在变化，今天富有的人明天不一定富有，今天贫穷的人明天也不一定贫穷。

穷人不会“无情”	(25)
穷人害怕去尝试	(27)
穷人缺少立即行动的习惯	(28)
穷人缺乏野心	(31)
穷人喜欢跟风	(33)
穷人轻易认输	(34)
穷人容易被骗	(35)
穷人缺乏精明	(42)
穷人爱说“可是”	(43)
穷人不善于恭维	(45)
穷人给人好处喜欢张扬	(48)
穷人沉不住气	(50)
穷人眼睛里揉不得沙子	(51)
穷人往往以为只有自己最能耐	(53)
穷人不善于欣赏别人	(54)
穷人不善于在与别人的交往中保持适度的弹性	(56)
穷人易感情用事	(58)
穷人易发怒	(60)
穷人耻于请教	(61)
穷人喜欢钻牛角尖	(63)
穷人不善于自我推销	(64)
穷人不善于借力使力	(66)
穷人不重视信息	(69)
穷人喜欢头脑一热就拍板	(70)
穷人不善于广结客户	(72)
穷人不善于得体的商业交往	(74)

穷人不善于运用饭局进行人脉销售·····	(77)
穷人不善于请客吃饭·····	(78)
穷人缺乏积极的心态·····	(87)
穷人消极·····	(89)
穷人缺少好风度·····	(90)
穷人缺少人格魅力·····	(92)
穷人不善于打扮自己·····	(95)
穷人喜欢讲自己的困难·····	(97)
穷人不善于吹牛·····	(98)
穷人不善于说话·····	(101)
穷人不善于赞美·····	(103)
穷人不愿意当厚脸皮·····	(107)
穷人不善于先栽树，后乘凉·····	(110)
穷人不会送礼·····	(112)
穷人不善于先做朋友后做生意·····	(113)
穷人不喜欢结交比自己优秀的人·····	(114)
穷人不善于铸就成功的贵人·····	(116)
穷人不愿意平时多烧香·····	(117)
穷人往往受宠若惊·····	(119)
穷人梦想一夜致富·····	(121)
穷人习惯常规思维·····	(122)
穷人不善于感激对手·····	(123)
穷人什么都舍不得放弃·····	(125)
穷人多疑·····	(126)
穷人往往赢得起输不起·····	(127)
穷人喜欢订很高的目标·····	(128)

这个世界每天都在变化，今天富有的人明天不一定富有，今天贫穷的人明天也不一定贫穷。

穷人喜欢制定漫长的计划	(129)
穷人容易满足于小成就	(130)
穷人的喜怒哀乐溢于言表	(131)
穷人不善于包装自己	(133)
穷人往往迷信权威	(135)
穷人不善于放长线钓大鱼	(137)
穷人不善于抓住时机	(139)
穷人做生意往往一根筋	(140)
穷人不懂得让钱转起来	(142)
穷人不懂得先赚人心后赚钱	(144)
穷人喜欢迷信成功人士的自传	(146)
穷人不懂得利用手中的资源	(148)
穷人不懂得双赢为上策	(148)
穷人不善于创新	(150)
穷人不懂得明亏暗赚	(152)
穷人不善于把问题变成机会	(153)
穷人不善于将缺点变优点	(155)
穷人不善于从危机中看到转机	(156)
穷人不懂得经常进行感情投资	(157)
穷人不善于与大老板交朋友	(158)
穷人做生意往往三心二意	(160)
穷人小有成就后往往头脑发热	(162)
穷人容易瞻前顾后	(163)
穷人喜欢把书里的东西往现实中生搬硬套	(164)
穷人爱意气用事	(166)
穷人喜欢一锤子买卖	(167)

穷人不懂得审时度势	(168)
穷人做生意胆大心不细	(169)
穷人不善于钻研顾客需求	(171)
穷人不懂得照顾顾客的面子	(172)
穷人往往认为同行是冤家	(173)
穷人不懂得灵活运用资金	(176)
穷人按常理出牌	(183)
穷人跳不出狭小圈子	(185)
穷人不敢做“坏事”	(186)
穷人分不清生意与朋友	(187)
穷人喜欢耍小聪明	(189)
穷人喜欢争一时短长	(192)
穷人不善于和人抬水喝	(195)
穷人做事优柔寡断	(197)
穷人喜欢计较小利	(199)
穷人不会讨债	(202)
穷人喜欢卖弄自己的雕虫小技	(202)
穷人喜欢滥做好人	(205)
穷人不会诈术	(207)
穷人不会用计	(208)
穷人不善于虚虚实实	(210)
穷人不善于欲取先予	(211)
穷人不善于欲擒故纵	(213)
穷人不善于以退为进	(214)
穷人不善于借刀杀人	(215)
穷人不善于趁火打劫	(217)

这个世界每天都在变化，今天富有的人明天不一定富有，今天贫穷的人明天也不一定贫穷。

穷人不善于浑水摸鱼	(218)
穷人不善于暗度陈仓	(218)
穷人不善于无中生有	(219)
穷人不善于借尸还魂	(220)
穷人不善于笑里藏刀	(221)
穷人不善于李代桃僵	(222)
穷人不善于擒贼擒王	(223)
穷人不善于调虎离山	(224)
穷人不善于偷梁换柱	(225)
穷人不善于投其所好	(226)
穷人不善于逆向思维	(227)
穷人不善于同中求异	(228)
穷人不善于连环计	(229)
穷人不善于请君入瓮	(230)
穷人不善于触类旁通	(232)
穷人不善于捕捉灵感	(233)
穷人不善于软硬兼施	(234)
穷人不善于迂回取胜	(236)
穷人不善于以小搏大	(238)
穷人不善于借腹生子	(239)
穷人不善于借力生财	(240)
穷人不善于扬长避短	(241)
穷人不善于缓兵之计	(242)
穷人不善于走为上策	(245)
穷人不善于坐收渔翁之利	(248)
穷人不善于大智若愚	(249)

穷人喜欢逞口舌之快	(253)
穷人缺乏创造性思维	(254)
穷人缺乏团队精神	(255)
穷人不善于换个角度想问题	(256)
穷人喜欢一条道跑到黑	(257)
穷人不善于抓住偶然	(258)
穷人缺少独特的眼光	(260)
穷人往往看不起小钱	(261)
穷人喜欢别照搬别人的模式	(262)
穷人不喜欢动	(264)
穷人喜欢等	(264)
贫穷不是命中注定的	(265)



这个世界每天都在变化，今天富有的人明天不一定富有，今天贫穷的人明天也不一定贫穷。

穷人喜欢幻想

穷人，吃的苦太多，受钱的折磨也多，对钱的欲望可能比富人还大，因此，没有一天不希望自己成为富人。

穷人看见富人过得潇洒，就想，要是自己哪天有钱了，也要这样过；穷人也常常幻想，要是我今天买的彩票中了大奖，我又要怎样怎样享受。因此，有的人甚至不惜一切代价，借钱甚至挪用公款买彩票。花两元钱就有中500万大奖的机会，那比辛辛苦苦挣钱舒服多了。穷人就在这样的幻想中丢掉了成功的机会。一年又一年，穷人还是穷人。

很多穷人也把股市当成救命稻草，他们幻想通过炒股发家致富，炒股多轻松啊，键盘一按，或者电话一拨，就能挣上千上万，因此，卖菜的、蹬三轮的都在谈论股经。

穷人永远都只是散户，中国股市近二十年了，可以说99%的散户都亏得头破血流，倾家荡产。散户永远是机构、上市公司口中的“羊”，散户同他们永远处于不平等的地位，别人知道的，你不知道。你知道的，别人早已知道，这还不包括各种暗箱操作。你凭什么能在股市中赚钱呢？直到他们将你的骨头都快熬干榨尽时，你还未明白，认为自己没有早卖或者赚了钱没有逃出来。股市为什么会让那么多人趋之若鹜，那是因为股市的诱饵太多太多，穷人对股市的幻想太多……

一个名叫辛迪的女孩，白天去做工，晚上在大学的舞台艺术系上夜校。毕业之后，她开始谋职，跑遍了洛杉矶每一个广播电台和电视台。但是，每个地方的经理对她的答复都差不多：“不是已经有几年经

这个世界每天都在变化，今天富有的人明天不一定富有，今天贫穷的人明天也不一定贫穷。

验的人，我们不会雇用的。”

但是，她不愿意退缩，也没有等待机会，而是走出去寻找机会。她一连几个月仔细阅读广播电视方面的杂志，最后终于看到一则招聘广告：北达科他州有一家很小的电视台招聘一名预报天气的女孩子。

辛迪是加州人，不喜欢北方。但是，有没有阳光，是不是下雨都没有关系，她希望找到一份和电视有关的职业，干什么都行！她抓住这个工作机会，动身到北达科他州。辛迪在那里工作了两年，最后在洛杉矶的电视台找到了一个工作。又过了五年，她终于得到提升，成为梦想已久的节目主持人。

类似这样的事例太多了。

只有碗里空空的穷人，才会幻想天上的馅饼砸中自己。

穷人喜欢闲聊和发牢骚

穷人没有钱，但有的是时间。因此，穷人喜欢把时间都用在闲聊和发牢骚上，根本不会去想用行动改变现实。他们总是唉声叹气，感叹命运的不公。当别人都在为事业和前途奔波时，自己却在茶馆悠闲地看报、神聊、打牌，茫然地虚度光阴，这怎么能够赚钱呢？

有一天，尼尔去拜访毕业后多年未见的老师。老师见了尼尔很高兴，就询问他的近况。这一问，引发了尼尔一肚子的委屈。尼尔说：“我对现在做的工作一点都不喜欢，与我学的专业也不相符，整天无所事事，工资也很低，只能维持基本的生活。”

老师吃惊地问：“你的工资如此低，怎么还无所事事呢？”

“我没有什么事情可做，又找不到更好的发展机会。”尼尔无可奈何



何地说。“其实并没有人束缚你，你不过是被自己的思想抑制住了，明明知道自己不适合现在的位置，为什么不去再多学习其他的知识，找机会自己跳出去呢？”老师劝告尼尔。

尼尔沉默了一会：“我运气不好，什么样的好运都不会降临到我头上的。”

“你天天在梦想好运，而你却不知道机遇都被那些勤奋和跑在最前面的人抢走了，你永远躲在阴影里走不出来，哪里还会有什么好运。”老师郑重其事地说，“一个没有进取心的人，永远不会得到成功的机会。”

如果一个人安于贫困，视贫困为正常状态，不想努力挣脱贫困，那么在身体中潜伏着的力量就会失去它的效能，他的一生便永远不能脱离贫困的境地。

贫穷本身并不可怕，可怕的是贫穷的思想，以及认为自己命中注定贫穷。一旦有了贫穷的思想，就会丢失进取心，也就走不出失败的阴影。

穷人总是慢半拍

穷人赚钱的思维总是比别人慢，因此，无论做什么生意都要看别人怎么做，喜欢跟着别人跑，一看到什么东西能赚钱就蜂拥而上，生怕好处被他人抢走了，结果总是造成大量商品积压，销不出去。因为，再适销对路的商品，它的市场销售量也总是有限的，大家都来生产这一种产品，结果是大家都卖不出去。经营也是一样，什么行业赚钱，如人人都来经营，最终结果是谁都赚不到钱。

大家都明白，时间就是金钱，效率就是生命。很多产品，大家都可以生产，谁抢先一步，谁就能赢得市场；谁丧失了时间，不能迅速把握机会，谁就会丧失市场。聪明的人总是走在他人前头，一旦打开市场，挣了钱，等他人加入到竞争行列时，他又迅速撤退了。而那些总跟在他人后面的人，由于失去了时间，行动又不迅速，只能是赔了夫人又折兵。

成功者一般都有这样的体会：市场多变，竞争激烈，这些机会常常是昙花一现，稍纵即逝，永不再来。如果不能迅速地看准和抓住市场闪现的这些机会，反应迟钝，拖拖沓沓，就会被他人捷足先登，遗憾不及。

穷人羞于向别人借钱

“死要面子活受罪”是穷人的大特点。穷人的自尊心特别强，做什么事都怕丢面子，穷人向别人借钱更是如此，总觉得难以启齿，要是遭别人拒绝多难堪啊，他们总这样想。要知道，现在做生意或者干事业，仅靠自己的那点微薄的钱，是什么事都干不了的，有时候，等你筹够了钱再去做时，机会已丧失了。可见，善于借钱和贷款是何其重要的事。下面介绍借钱的技巧。

其实，向人借钱应当直截了当地提出来，不必啰里啰嗦地向对方解释这解释那。对方愿意的话，你不用多说他也会借给你。反之，即使你有纵横家的口才也不能帮自己借到一分钱。你直接提出借钱，对方不答应，你只要说声“没关系”也就是了，谈不上什么尴尬啦、下不了台之类的事情。如果你先讲了一大堆借口，对方却依旧拒绝了，

这样反而使双方都很尴尬。借钱给对方时，双方应先协商好还钱日期和利息等事项，这样就不至于让对方产生“受人施舍”的感觉，心理上的障碍就可以顺利地排除，朋友之间也不至于会出现裂痕。

对我们大多数人来说，伸手向人借钱是一件十分难堪的事。这主要是因为我们的“缺钱花是不体面的”这种心理在作怪。在这种心理作用下，向人借钱时，总是不好意思开口。

在向人借钱之前，先做一番充分的思想准备，包括怎样拉开话题，怎样过渡到借钱之事上来等多方思考。而当真正面对借钱对象时，却觉得最要紧的那句话犹若千钧重担压住了舌尖，难以吐出。结果，彼此都道“再见”了，还是没提借钱之事！

有些人则有他们的“绝招”。向人借钱时，总要竭力掩饰缺钱花的真相，非要编出些“体面”的借口才行，诸如“××借了我的钱到了期仍未归还”啦；“我银行里有钱，但取款不方便，先向你借一点，过几天薪水来了就给你”啦；“这次出门钱带少了点”啦，等等，举不胜举。其实，这些借口都是毫无必要的。卡耐基曾这样对人们说，“你借钱的对象并不介意这些，他们十分明白你是在为自己找台阶下，以挽回些面子。他（她）若愿意帮助你，是不会追究你缺钱的原因的，也不会因为你向他（她）借钱就小看你。如果他（她）要蔑视你的话，你找借口，他（她）反倒在心里讥笑你。”因此，借钱时，无须绕弯子，不妨开门见山地直接提出来。



这个世界每天都在变化，今天富有的人明天不一定富有，今天贫穷的人明天也不一定贫穷。