

★创业励志类图书畅销排行榜推荐★

GOOD WORK

打好工才能 创好业

打工——就是让老板替你交创业的学费！

VENTURE

金龙◎著

全世界所有企业和老板都不敢向员工推荐的书
原因是：读过此书的员工，若干年后可能成为他们的竞争对手

打工时的经验积累，就是你创业时的财富资本
这是一本领你通往财富之路的创业励志教科书

台海出版社

★创业励志类图书畅销排行榜推荐★

打好工才能 创好业

打工——就是让老板替你交创业的学费！

金 龙◎著

台海出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

打好工才能创好业/金龙著. -北京:台海出版社,

2009. 8

ISBN 978 - 7 - 80141 - 653 - 7

I. 打… II. 金… III. 成功心理学 - 通俗读物

IV. 848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 124351 号

打好工才能创好业

著 者: 金 龙

责任编辑: 赵智熙

版式设计: 刘 栓

责任印制: 蔡 旭

出版发行: 台海出版社

地 址: 北京市景山东街 20 号 邮政编码: 100009

电 话: 010 - 64041652 (发行, 邮购) 010 - 64010206 (编辑室)

传 真: 010 - 84045799 (总编室)

网 址: www.taimeng.org.cn/thcbs/default.htm

E-mail: th-cbs@163.com

E-mail: thcbs@126.com

经 销: 全国各地新华书店

印 刷: 北京高岭印刷有限公司

本书如有破损、缺页、装订错误, 请与本社联系调换

开 本: 710 × 1000 1/16

字 数: 150 千字 印 张: 13

版 次: 2009 年 8 月第 1 版 印 次: 2009 年 8 月第 1 次印刷

书 号: ISBN 978 - 7 - 80141 - 653 - 7

定 价: 25.00 元

版权所有 翻印必究



序

当不好士兵的将军一定不是好将军。

每个人都喜欢看太阳，但是太阳的背后却有无数的黑暗，同样，成功的背后也隐藏着很多的挫折和失败。任何一个人的成功，别人看到的往往都是表面的光芒，却看不到其背后付出的巨大代价。

——创业教主 马云

每个人都渴望享受创业成功后的快感，却往往看不见创业成功者在打工期间所经受的种种磨难。当初，他们是如何艰苦卓绝地积累经验、苦练内功，这一点，往往被人们有意过滤，视而不见。而这正是本书所关注的问题。

有这样一个经典的故事，不妨在这里和大家分享。

一家公司有两位员工 A 和 B。一天，A 对 B 说：“我不想继续在这家公司工作了，我憎恨这家公司。” B 说：“我非常赞成你的想法，在离开公司之前，你一定要给老板一些颜色看看，让他知道你也不是吃素的！但是，我认为你选择现在离开不是最佳时机。”

A 疑惑道：“为什么？” B 说：“如果你现在离开公司，公司并没有太大的损失，甚至正合老板之意，说不定他也希望你提出离职。倒不如你再在公司待一段时间，并在这段时间里为自己多谈一些客户，当你的能力可以在公司独当一面的时候，你就可以带着客户离开公司，这样就能够让公司遭受重大损失，让老板也尝尝痛苦的滋味！”

A 认为 B 说的话很有道理，于是就按照 B 的方法，开始卖力地工作。

半年时间过去了，A 不再是那个吊儿郎当的员工了，而且拥有了很

多忠实的客户。当再和 B 见面的时候，B 问道：“现在准备得怎么样了？是不是马上就要离职了？”A 有些不好意思地说：“我不打算离开公司了，因为上周的时候，老板单独跟我谈了，他说我现在工作上进步不小，准备提升我当销售部经理。”

B 当真是具有大智慧的人，他用巧妙的方式改变了 A 的关注点，从抱怨公司变为提升自己，把自己变得不可替代，成为对公司有价值的人。这个时候 A 已经是一个几乎可以同老总平起平坐的牛人了！因为 A 已经具备随时创业的能力。无论是在公司工作，还是出来自己创业，都将无往而不胜！

事实上，在工作期间，疯狂地学习和积累经验，这几乎是所有能够创业成功的牛人们的不传之秘。如果你认真地去研究他们的成功经验的话，就会惊奇地发现这一点。

创业教主马云曾说：当不好士兵的将军一定不是好将军。

这个总是热烈号召年轻人创业的“精神领袖”，在其大学毕业后也不是立即创业，而是选择去一所学校当英语教师，当时一个月的工资只有 89 元。“事实上，在学校教书的五年给了我很大的帮助。”马云说，“不想当将军的士兵不是好士兵，但是一个当不好士兵的将军也一定不是好将军。要想当一个好老板，首先应是一个好员工。”

李嘉诚，在创业之前是给别人跑业务的。一个只读完初中的人，一个茶楼卑微的跑堂者，一个五金厂普通的推销员……关于李嘉诚，香港某报曾有如下评价：“一个年轻小伙子，赤手空拳，凭着一股干劲儿，创立出自己的事业王国”。不过，李嘉诚却认为，自己事业有成的真正原因是打工期间的辛勤积累。在小茶楼当跑堂时，他起早摸黑，侍候客人——倒茶、扫地、擦桌，忙得不可开交。后来又做推销员工作，因为没有经验而屡屡碰壁。那段时间，他每天都要背着一只装有商品的大包，挨家挨户推销产品……

正是如此艰辛的打工历程，才使他具备了察言观色的高超本领，所有这一切对他日后的创业大有裨益。可以说，没有那时的打工经历，就

没有如今叱咤风云的李嘉诚！

蒙牛集团创始人牛根生，最初也只是伊利公司的一个洗瓶工，在自我磨炼和提升的过程中升职为伊利公司的副总，最后才创建了蒙牛公司。我们可以试想，如果牛根生不曾在伊利公司打过工，可能他一辈子都不知道牛奶是如何制成的，更不可能创建自己的蒙牛品牌。

要知道，创业并不是急功近利、一步登天的事，而是需要你从员工开始，不断积累创业的经验，循序渐进地靠近自己的目标。一个连员工工作都做不好的人，又如何能够胜任带领几十人甚至几百人的领导职位？

中国有句古话：磨刀不误砍柴工。对于真正想创业的人来说，在创业之前，你如何准备都不为过。你做的准备工作越充分，你创业成功的几率也就越大！

从今天开始闭嘴吧！因为抱怨、牢骚不能解决任何问题！

如果你看准某一行业，可以先到这类公司打工，在打工的过程中学习老板成功的经验，一旦条件成熟，创业将水到渠成。同时，你还要明白，打工的目的是让自己有机会靠近那些成功的人，向成功者学习创业的经验，为自己今后的创业做好充分的准备。这并不是说，你选择了打工就选择了做一名不求上进的“温水的青蛙”。恰恰相反，这是一种曲线创业的聪明选择！

很多时候，曲线往往是最短的，而那些看上去触手可及的捷径一旦走起来却很艰难。创业正是如此，越是心态浮躁，一心走捷径者就越容易失败，因为捷径往往并不是笔直的。

本书试图通过大量成功人物摸爬滚打的血泪经验，使那些想创业的朋友了解如何创业才更容易成功，如何在工作期间积累经验，才能在创业道路上少走弯路。

书中收录了大量创业者成功的经典案例，在带给你创业激情的同时，更有许多具体而实用的经验指导，让你轻松掌握创业的“潜规则”，为迷途中的你指点迷津，使你洞悉创业的真谛，从而最终通过创业改变自己一生的命运！

目 录

第一章 >>>>

没有打工的积累，哪有创业的成功

马云说：“当不好士兵的将军一定不是好将军。”

最明智的做法就是：创业之前先打工。在打工的过程中历练自己，每任职一家公司，先要学习如何全力以赴地工作、吸取广泛的商海知识，提升自己各方面的能力。这比一味盲目地创业更重要，而且有效得多，此时再去创业，成功的概率就大得多。

磨刀不误砍柴工.....	3
让老板给你交创业的学费.....	5
这个世界不相信眼泪，只相信实力.....	8
当不好士兵的将军一定不是好将军	10
打工与创业的区别	12
生于贫困不是错，但死于贫困却是罪过	15

第二章 >>>>

你的降落伞是什么颜色：认清你的优势和奋斗方向

富兰克林说：“垃圾并不是一无是处的废物，它只是被放错位置的宝贝儿。”

人也是一样，一个人能否成功，不在于弥补自己的缺陷和不



足，而应该学会扬长避短，最大限度地发挥自己的特长和优势。如果一个人自己的人生坐标中站错了位置，是一件相当可怕的事情，因为这个时候，你不是在用自己的特长来发展自己的事业，而是在用自己的短处在艰难中求生，这种难度不亚于在荒芜的沙漠中寻找绿洲。

认清自己的优势与不足	21
选择的智慧：最适合你的才是最好的	23
打工还是创业？——你必须做的一道选择题	26
树立目标的 12 个步骤	29
确定“在哪里工作”的 4 个要点	34
创业的规律相同，但并不是适合每一个人	36

第三章 >>>

准备过冬的粮食：创业前你需要做什么

做一个千人之上的老板，无疑是一种极大的诱惑，但是，创业并不像想象中的那样简单，而是需要你细致地做好各方面的准备。所以，在创业之前，一定要让自己具有一定的知识、技能、经验，以及承担风险的能力，如果你只是摸着石头过河，没有任何经验和知识积累，最终摔到河里淹死的可能，远远要比你成功上岸的几率大得多。

像武功高手那样修炼“内功”	43
吃一堑，长一智——千金难买失败的教训	45
有人脉成功就像坐电梯，没人脉成功就像爬楼梯	48
组建自己的团队	51
勾勒出无限大的前景图	54
向老板学习管理者应有的领袖气质	56
先旁观，然后细致地准备	59

第四章 >>>

入对行，跟对人：打工掘金第一步

就算你是天才，如果跟随了不该跟的人，也很难成功；如果跟对了正确的人，就算你的才智平平，你仍然能够取得非凡的成就，成为别人仰慕的成功者！很多在事业上有所成就的人，并不是因为他比别人优秀，而是在职业生涯中，遇到了自己可以跟随的贵人，受到他们的点化和提拔，最后获得了卓越的成就。

成功就是跟对人，迷路就是问错人	65
快乐的秘诀——怎样获得自己喜欢的工作	68
这是你的船——跟老板一起战斗	70
不可不知的6条职场潜规则	73
磨砺自我——做足提升自我的准备	78

第五章 >>>

你就是老板！这是你自己的公司

当你抱着“老板的心态”工作的时候，你就会全身心地对待自己的工作。你不会拒绝老板给你更多的任务，而是庆幸老板给了你更多锻炼的机会，因为你在乎的不只是金钱，更在乎自己能力的提升。只有把自己当成公司的主人，你才会维护公司的利益，才会为公司将来的发展考虑，才会把公司的利益放在个人的利益之上，这个时候，你才能够成为未来权利的主人！

木匠的启示——你在为谁工作	85
抛弃“打工心态”，成就“老板心态”	88
换位思考，才知道老板的良苦用心	90
敬业，你才能赢得别人的尊敬	93
做问题的终结者——不要把问题留给老板	96

第六章 >>>

精英是折腾出来的：受老板器重的8个“潜规则”

对自己的要求超过老板的要求，这是很多人成功的秘诀。

对于能够让自己做到这一点的人来说，成功是一件相当简单的事情！如果你在工作的时候总是想给老板一些意外的惊喜，老板自然也会给你意想不到的青睐！

“给”永远比“拿”受欢迎·····	101
学会制造惊喜——永远超出老板的期待·····	103
专注去做一件事，它一定会完善·····	106
不要过于锋芒毕露·····	109
不要苛求百分百的公平·····	111
闲聊也要避开上司的软肋·····	114
给上司预留指导的空间·····	117
老板爱把权力交给谁·····	120

第七章 >>>

人生就是与困境周旋：打工生涯中的困境与挑战

常言道：“生于忧患，死于安乐。”这是因为困境能给人一种求生的欲望和动力，如果不想让自己在困境中死亡，你就需要拼命地寻找出路和希望，并最终在绝境中逢生。

人生就是如此的奇妙，当你走投无路，身临困境的时候，却没有人能够助你一臂之力；但是，一旦你决定自己拼出一条生路的时候，突然间就会柳暗花明，好像所有的困难都为你的勇猛而让道！

人生就是与困境周旋·····	127
你不可能永远走两根钢丝·····	130
只有靠自己，才能走出人生困境·····	133

永远自信——在工作困境中看到希望·····	135
在生活中喜欢创新，在工作中喜欢挑战·····	137
时刻充电，让自己永远不失业·····	139
调节不良情绪，平心静气处之·····	141

第八章 >>>

成功创业者的七大必备素质

成功不在于你拥有多少财富，也不在于你拥有多少人才，而在于你是否具有看得到未来财富的独特眼光。当今社会，谁的目光长远，谁就能够抓住瞬息万变的信息，并可以快速地研制出适合市场需求的产品，成为市场竞争中的佼佼者。

学问可以不高，但野心不可不大·····	147
有鹰的视角，才有远大的事业·····	149
JUST DO IT——立即做，你才不会立即失败·····	152
合作双赢：把钱放在桌子上大家一起分·····	153
跳起来抓机会——机会偏爱有准备的头脑·····	156
创业不是靠一时的运气，而是靠长期的积累·····	158
胆量 + 冒险，做一个冷静的“赌徒”·····	161

第九章 >>>

从打工到创业：辞职创业前必上的几堂课

一个人在创业过程中，如果没有目标，就如同盲人骑瞎马，是一件非常可怕的事情。而一旦明确了自己的目标，成功对你来说便不再遥不可及。

一个人在创业过程中，如果没有足够的人际关系网，就会处于处处被动的地位。所以，在创业之前，一定要建立自己的社会关系

网。你可以没有显赫的身世，没有万贯的财产，但是你一定要懂得人情世故，善于为自己经营良好的社会关系，这将是你在创业过程中一笔受用无穷的财富。	
与其卖维生素，不如卖镇痛剂·····	165
创业成功的关键所在——明确你的创业目标·····	167
排列和选择社会关系·····	169
创业三宝：野心、激情、毅力·····	171
创业从内部开始：打工的同时做老板·····	173
你是否适合创业·····	178

第十章 >>>

“我的成功可以复制”：优秀打工者胜于创业

打工可以让你成为富人，创业也可能让你变成一个穷困潦倒的穷光蛋，是选择创业还是打工，这就要看你是不是具有选择的智慧。如果你曾经自己当过老板，然后再去打工，你就会对老板有着不同的看法。换一个角度思考，你就会发现老板其实也是一个打工者。在员工为老板打工的同时，老板也正在为自己的员工打工，为客户打工，客户就是老板的老板。

打工的富翁与创业的穷光蛋·····	183
打工也可以成为富人·····	185
成功要用自己的标尺来衡量·····	186
财富不只是金钱，还有更多比金钱更宝贵的东西·····	188
谁都无法取代你：把自己打造成最牛的员工·····	190
老板也是打工者·····	193

第一章

没有打工的积累，哪有创业的成功

马云说：“当不好士兵的将军一定不是好将军。”

最明智的做法就是：创业之前先打工。在打工的过程中历练自己，每任职一家公司，先要学习如何全力以赴地工作、吸取广泛的商海知识，提升自己各方面的能力。这比一味盲目地创业更重要，而且有效得多，此时再去创业，成功的概率就大得多。

磨刀不误砍柴工

创业人人都想，而且都想立即执行。但结果往往会事与愿违——总是以大多数人的失败而告终。这不禁让我们百思不得其解，究竟是什么原因造成的呢？

我抱着这一疑惑，曾观察和研究过很多打工者和创业者，越来越多的事实告诉了我真相——原来那些每天总是想着创业的“野心家”，在打工时总是不耐烦地对待手里的工作，敷衍了事，最后不仅工作没有做好，而且创业的计划也会落空，一生最终以一事无成画上了句号。

更具讽刺性和戏剧性的是，那些平时在工作中脚踏实地、兢兢业业的员工，他们貌似永远不会创业，但是却出乎意料地创业了，奇迹出现了——他们一出手就取得了大成功。

这个世界上，很多事情都不可急功近利，而是要水到渠成。我们必须清楚：打工是一个人锻炼能力的过程。打工并不意味着被压迫、被剥削，要知道，人生中很多宝贵的经验和财富都是在打工的过程中积累起来的。创业的大门往往都是在这时叩响的。

只有打过工的人，才能够让自己很快地融入创业这个圈子，因为在打工的过程中你会接触很多人，接触的人多了，自然就会形成一个自己的人际圈，有了这个可以交流思想、提供帮助的圈子，再创业就容易多了。很多成功的老板都是这样走上创业之路的。

十三年前，孔氏夫妇空手移民温哥华，刚落脚时，他们租了最简陋的房子，给人打工，过着没日没夜的打工生活，因为考虑到将来要做餐馆生意，所以他们特意在一家餐馆工作。别人不愿做的工作他们样样都做，每天除了在路上浪费几个小时，还要在餐馆中工作十二三个小时，一家三口省吃俭用，终于在几年后盘下了一家店面。

十三年后，在列治文开包饺店的孔先生和太太经营有成，餐馆水准不仅多次获得《BC 饮食》杂志的推荐，而且他们认真、细心的态度和美味的食物也赢得客人好评，兴隆的生意让他们一年多就还完了贷款，更重要的是他们有了一个属于自己的餐厅，在温哥华渐渐如鱼得水。

孔氏夫妇的成功，正源于“先打工，再创业”的创业过程。这真应了中国一句古话：“磨刀不误砍柴工。”在打工的过程中，他们刻苦学习，掌握了创业必备的知识和实际操作经验，所以面对创业中的种种困难，他们都能游刃有余，从容应对。

一个从未进过职场、没有任何实践经验的人，很难有能力驾驭创业中遇到的各种复杂情况。而打工正是培养你这种能力的有效途径。等你有了足够的能力之后再去创业，显然就少了很多的后顾之忧。

所以，创业之前一定要保持冷静。虽然现在很多人都在鼓吹着让你创业，比如你到网上随处一搜，即可看见许多加盟店让你缴费即可创业的项目，然而你一定要清醒地认识到，这些大都是陷阱！是披着羊皮的狼！你一定要明白——创业不是追风，不是时尚，跟买件“迷你裙”、戴个“太阳镜”之类的流

行事物是无法相提并论的。当看到别人都创起业了，你觉得自己要是不创业就是跟不上潮流，就好像没出息似的，如果你这样想那真是大错特错！

最理智的做法就是：创业之前先打工，在打工的过程中历练自己，每任职一家公司，先要学习如何全力以赴地工作、吸取广泛的商海知识，提升自己各方面的能力。这比一味盲目地创业更重要，而且有效得多，此时再去创业，成功的概率就大得多。

刚毕业的大学生和初入职场的人，最好不要急于创业，而是应先到一个和自己心中目标比较接近的企业去打工。不要太看重报酬，而把它看成是“修业场”，用一种修行、历练的态度去对待工作。用眼看，看公司是如何发展起来的，看公司的业务定位，看公司怎么打市场，如何处理困难和矛盾。以一个未来老板的角度思考公司的问题，同时把公司的困难当作自己的困难对待。

在这一过程中，你逐渐知道自己能干什么，该干什么和怎么干了。于是，创业中的盲目感和遇到的种种困难自然就会迎刃而解。这个时候，你一旦出手创业，将犹如刚刚出笼的猛虎，那种威力是十分强大的，可谓无往而不胜！

让老板给你交创业的学费

乍听此言，有人或许会大笑荒唐，因为老板往往连工资都不愿多发我们一分，更何况是帮我们交学费？这简直就是天方