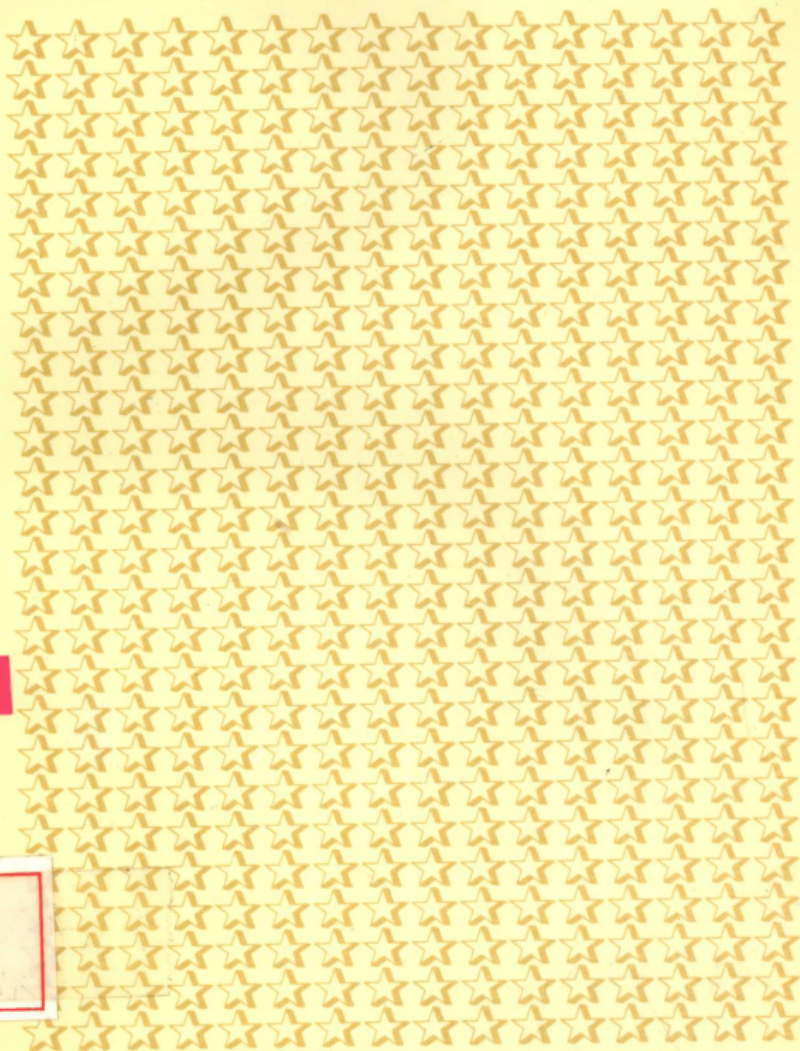
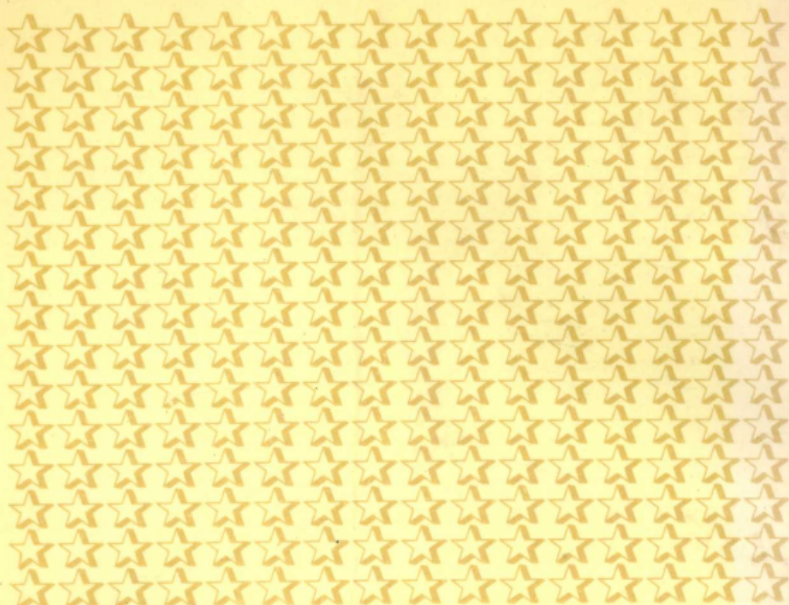


中国民营企业列传

中国民(私)营经济研究会秘书处 编



经济管理出版社



封面设计：赵子航

ISBN 7-80118-057-7



9 787801 180575 >

ISBN7-80118-057-7/F · 58

定价：9.80元

中国民营企业家列传

中国民(私)营经济研究会秘书处 编

责任编辑 梁云福

技术设计 蒋 方

中国民营企业家列传

中国民(私)营经济研究会秘书处 编

出版: 经济管理出版社

(北京市新街口六条红园胡同 8 号 邮编: 100035)

发行: 经济管理出版社总发行 全国各地新华书店经销

印刷: 机械工业出版社印刷厂

850 × 1168 毫米 1/32 6.5 印张 164 千字

1995 年 7 月第 1 版 1995 年 7 月北京第 1 次印刷

印数: 1—2500 册

ISBN7-80118-057-7 / F · 58

定价: 9.80 元

· 版权所有 翻印必究 ·

(凡购本社图书, 如有印装错误, 由本社发行部负责调换。

地址: 北京阜外月坛北小街 2 号 邮编: 100836)

《中国民营企业家列传》编辑委员会

主 编： 羿远铮 张厚义

副主编： 胡甫昌 陈斗仁

成 员： 羿远铮 张厚义 胡甫昌 陈斗仁

许宏业 朱又红 张金喜 张燕庭

王鸿志 李 哲 刘玉玲 苏 均

陈延林 杜国政 刘志文 钱晓华

曹振新 沈秀菊 李天扬 陆国和

夏 东 朱锡光 崇尔荣 袁世强

李大仉 侯清溪 曾 敏 徐忠仁

钱渊华 周平君 骏 马 孟继兴

唐好武 王琴生 陈 怡 马句仁

刘伟生 张阳喜 杨维贤 彭杰菊

陋 夫 伯 衍 蒋士山 伍志安

唐 诗

前 言

经过十多年的发展，私营企业由少到多，由小到大。截至到1994年底，全国登记注册的私营企业有43.2万家，从业人数648万人，注册资金1448亿元，已经成为我国经济社会结构的组成部分。他们在法律和政策允许的范围内，借助于灵活的经营机制和较强的应变能力，把各种生产要素组合起来成为现实的生产力，创造、积累了新的社会财富；对于促进生产，活跃市场，扩大就业，更好地满足人民群众多方面的需要，正在发挥着积极的作用。他们是发育和完善社会主义市场经济体制的一支生力军。

在几十万个私营企业经营中，有许多人审时度势，果断决策，竞争取胜；以善于经营、开拓创新的精神，使自己的素质不断提高，使企业的规模不断扩大，成为有远见、有信心、有组织能力的创新者，并取得了令人瞩目的业绩，显示出90年代私营企业家的风采。当然，还有更多的经营者，仍然在重重困难中艰苦创业。本书收录了数十位企业家的小传，从他们的创业过程和奋斗精神中可以看出，他们在市场经济的海洋中，乘风破浪，顽强拼搏，不断前进。

编 者

1995年4月21日

目 录

架“桥”的人

——记中西电子工程技术开发公司总经理周晋峰

..... 北京市工商联调研室(1)

阳光下的事业

——记光翌遮阳篷有限公司董事长赵昭亮

..... 北京市工商联调研室(5)

进入“中国硅谷”第一位私营企业家

——记用友电子财务技术有限公司董事长王文京

..... 北京市工商联调研室(9)

铺路石

——记四同百货有限公司董事长刘焱

..... 北京市工商联调研室(13)

井径山村的创业人

——记井径县三合庄汽车运输公司经理王文书

..... 张燕庭 王鸿志(17)

拼搏进取的创业者

——记秦皇岛市民营企业家戴新武 ... 王鸿志 李 哲(22)

“飞龙”腾飞

——记中外合资沈阳飞龙医药保健品集团总裁姜伟

..... 沈阳市工商联宣传部(25)

干一番事业，实现人生的价值

——记私营企业家刘希贵

..... 沈阳市工商联研究室 李 申(30)

胆识过人的青年企业家

——记大连宝路企业集团董事长兼总裁马玉林

..... 辽宁省大连市工商联(35)

为了金灿灿的明天

——记辽宁省大连博翌企业总公司董事长

兼总经理李勇 刘玉玲(41)

勇于开拓的创业者

——记大连万宝实业有限公司总经理孔庆发 ... 苏 均(45)

成功来自大胆抉择

——记青年企业家徐军 辽宁省大连市工商联(49)

商海弄潮敢称王

——记私营企业家赵岐川 陈延林(53)

黑土地上的金凤凰

——记凤颖实业开发总公司总经理梁凤颖 陈延林(57)

勤劳致富的实践人

——记大庆团结篷靠厂业主王维洲 ... 杜国政 刘志文(62)

商海泛舟击浪人

——记黑龙江省肇州县华丰汽车配件有限

公司经理张传良 杜国政 刘志文(66)

天鹅展翅

——记黑龙江省安达市天鹅牧工商总公司

总经理马云祥 杜国政 刘志文(69)

追求卓越，不断创新的人

——记上海玖久建筑技术有限公司总经理王顺旦

..... 钱晓华 曹振新(73)

一个敢于参与市场竞争的人

——记上海威士顿制衣有限公司总经理陈国平

..... 沈秀菊(76)

他有一个美丽的梦

- 记上海杰成企业发展总公司董事长
兼总经理陈鲁海 李天扬 曹振新(79)
追赶李嘉诚的人
- 记上海市先进个体劳动者鞠世明
..... 陆国和 曹振新(82)
有志者，事竟成
- 记上海凌云工具厂厂长杨云清 夏 东(86)
借得春风造绿洲
- 记杭州侨鸣制衣有限公司董事长胡鸣民 ... 朱锡光(89)
桃花源里兴业忙
- 记民营企业王兴业 安徽省工商联(95)
梅花香自苦寒来
- 记安徽省淮南市永才油脂厂厂长杨永才
..... 安徽省工商联(99)
“春香酒家”香飘万家
- 记孙登标和他的“春香酒家” 崇尔莱(103)
奋斗不息
- 记民营企业周永生 江西省高安县工商联(107)
不愧人间走一程
- 记民营企业王炳生 江西省工商联(111)
发展企业，扶残助残
- 记爱心企业家王命兴 福建省工商联(115)
从驾驶员到总经理
- 记民营企业沈重楷 侯清溪(119)
爱国、敬业、守法
- 记福州市私营企业家协会会长梁一峰先生
..... 曾 敏(123)
完善自我
- 记青年企业家杨东红 徐忠仁(125)

敢为天下先

——记厦门市荣滨实业发展总公司总经理吴国荣

..... 钱渊华 周平君(130)

一位为富德仁的私营企业家

——记福建省晋江市健马大酒店总裁庄玛健

..... 骏 马(135)

园艺弄潮人

——记青岛协和园林装潢有限公司董事长

兼总经理陈志波..... 孟继兴 唐好武(143)

从渔民到企业家

——记青岛崂山永启橡塑有限公司董事长

兼总经理刘永治..... 王琴生(147)

庄园之路

——记青年企业家游秀强和他的庄园公司..... 陈 怡(150)

压不弯的脊梁

——记秦龙建筑工程公司经理张进京..... 张阳喜(154)

一个农民儿子的梦

——记河南省郑州市华玉有限公司总经理白玉民

..... 刘伟生(159)

胸怀凌云志，巾帼胜须眉

——记河南省巩义市皇冠大酒店饮食服务集团

公司总经理李会转..... 刘伟生(162)

摩托大王的足迹

——记摩托大王郭三..... 张阳喜(166)

崛起之路

——记湖南省武陵源区建筑工程公司经理于允祉

..... 杨维贤 彭杰菊(169)

蓝色成功

——记西安汉光设备厂厂长殷波..... 陌 夫 伯 衍(174)

电子行业的一颗明星

——记西安闫良磁性元件厂厂长齐连宝

..... 陕西省西安市工商联(178)

再造辉煌

——记西安一枝刘及其传人刘建申 蒋士山(183)

人间正道是沧桑

——记重庆“老艺文”总经理魏家文 伍志安(187)

时代的车轮总是向前进

——记四川省荣昌县汽车配件公司总经理梁先全

..... 唐 诗(192)

架“桥”的人

——记中西电子工程技术开发公司总经理周晋峰

北京市工商联调研室



从博士后到总经理

周晋峰是个学者气质极浓的人，今年33岁。18岁参加高考，以优异成绩进入北京大学化学系。22岁获学士学位。23岁获硕士学位。24岁时，作为中美联合培养的博士生留学美国普渡大学，用4年时间读完了一般要10年才能完成的学业，实现了从硕士生到博士后的大步跨越。

周晋峰在学业上的突飞猛进让中外同学和教师刮目相看。他似乎天生就是做学问的人。当他28岁学成归来时，在北京大学编制饱和的情况下，他的导师苏勉曾教授竭尽全力为自己心爱的高徒争取到一个留校名额。周晋峰完全可以成为北京大学最年轻的教授，在自己迷恋的学海中畅游。然而，周晋峰却出人意料地闯进了一个全新的领域。1988年，他受聘为美国CDC公司业务代表，开始了在商界中的摸索。这种选择是他正式投入商战前有意识的操练和预演。他的目标是创立一家自己的企业，像他在美国经常看到的那样，在大学和工厂、研究室和公司之间，在教授与厂长、学者与经理之间架一座彼此沟通、相互转换的桥梁。中西电子工程技术开发公司（以下简称“中西公司”）就是按照这样的构想，经过3年多的准备、试验和酝酿，于1992年正式创建的，周晋峰出任该公司总经理。

第一座“桥”架在科研成果与生产实践之间

周晋峰在美国留学期间，一直关注着我国与发达国家在科学研究方面的巨大差距，并自觉地把缩小和弥补这一差距作为自己义不容辞的使命。他看到我国在基础理论方面的研究已经达到一定的水平，在世界最著名的学术刊物上，中国人的研究成果达17%以上。这是个足以激发民族自豪感的数字。但与此相关的另一个数字却令人沮丧：西方国家的科技成果推广率一般都大于80%，而我国还不到30%！我们的落后在很大程度上是由于科研体制及科研思路的封闭，科学研究长期在“研究室——试验室——展示会——鉴定会——档案馆”这样一个圈子里循环。科学家与企业家成为两个互不相关的人才群体。我们注重基础理论研究而忽视了技术操作实践，二者之间的断层是科研成果形成不了生产能力的重要原因。这是一道由历史和现实、观念和体制所造成的鸿沟。我国现代化建设最需要的，正是在这道“鸿沟”上架设“桥梁”的人。他决定走出书斋，做一名新型的“桥梁工程师”。中西公司就是他架桥设想的首次实践。

第二座“桥”架在中国与外国高新科技之间

促进中外高新科技之间的交流与合作，特别是对西方技术先进的国家最新科研成果的引进、消化、介绍与推广使用，是周晋峰致力于架设的第二座“桥梁”。

1992年，当美国刚刚推出一种新型的、能在各种恶劣环境中实现数据保护的容错微机时，中西公司依靠其灵敏的触角，及时捕捉到这一信息，并迅速把它介绍给国内的企业，使我国的工业领域在最短的时间内获得了世界上最先进的抗恶劣环境及高可靠性的工业微机。

为了配合国内大量的美国DEC公司计算机客户实现可靠、快速、便宜的硬盘扩充方案，“中西人”成功地研制了中西过程控

制软件及 DEC / ULTRIX 仿真硬盘技术。

中西公司在成立不到一年的时间里，就以其卓有成效的工作及质量建立起良好的信誉，成为英国 EES 公司在中国市场所有业务的总代理，从而使“桥梁”从美洲铺到了欧洲。

第三座“桥”架在计划体制与市场体制之间

沟通科研成果与生产实践之间的联系，沟通中外高新科技之间的交流，这样两大领域中的桥梁作用，甚至哪怕只是其中一个领域，都足以构成轰轰烈烈的事业和光彩四溢的人生。但周晋峰心目中还有更高的目标，在从计划体制向市场体制过程中，“为搞好国有大中型企业提供一套比较成熟的思路，为中国企业走出困境尝一次螃蟹的味道。”他明白，这是一条更为艰辛也有更多歧途的路。计划体制向市场体制的过渡是一个较长的过程。政府转变职能，企业转换机制，产业结构调整，都需要在探求、摸索以及迷误、挫折中完成。由此及彼的“桥”在何方？周晋峰尽管依然沉迷于自己的桥梁工程，但对架设这座大桥，他表现得十分谨慎：“我们公司在这方面还没有成功的实践。但这确实是我们的目标。”

其实，周晋峰和“中西人”已经在这方面做出许多有益的尝试了。当大量老牌的民办高科技企业在发展中日益受到企业产权归属问题的困扰，不得不放慢乃至停止前进步伐时，中西公司作为北京市第一家实行股份合作制改造的民办科技企业，已通过股份合作制的途径解决了这个难题；当不同所有制企业都在强调自己的不平等待遇，呼吁在同一起跑线上竞争时，中西公司已经开始分析不同所有制企业的优势与劣势，探索相互之间以多种方式的联合经营实现优势互补、共同发展的途径了。

周晋峰和“中西人”的贡献，不仅在于为深化改革提出许多新颖的设想并大胆实践，更重要的是他们在做着许多人都能做或都在做的工作时所具有的独特的视角和思路。

在社会需要和事业成功之间也有一座桥梁

作为研究学问的人，周晋峰有成功的过去；作为经营企业的人，周晋峰正在成功之路上攀登。他从个人经历中体会到：社会需要是成功的基础。“文化大革命”结束时，国家需要知识和人才，他发奋努力考入最高学府；改革开放时期，国家需要引进先进的科技和管理，他万里跋涉，赴大洋彼岸深造；经济建设全面展开，国家需要建设人才，他谢绝国外聘请毅然回国；党中央提出“科技是第一生产力”，国家需要大批优秀知识分子投身市场经济的海洋，他组建起中西公司。是社会需要对他格外青睐，还是他总能捷足先登把握住社会的需要？是命运对他的关照，还是他掌握着自己的命运？这些都是难以分辨也无太大意义的。重要的是，只有投入到社会需要之中，才能有所作为；而社会需要仅仅对于那些深刻地理解了这种需要，并为之身体力行的人来说，才会与事业成功相联系。中国的现代化建设事业对科学技术如饥似渴的需要并非仅仅周晋峰一个人看到了。当新闻媒介大声疾呼“为留学生创造更好的工作、生活条件”的时候，当党和政府致力于解决海外学子归国后的“智力投资环境”，但还不能尽如人意的时候，周晋峰已经在摸爬滚打、碰撞磨合中开辟这种环境了。在社会需要与事业成功之间，他也架设了一座“桥梁”，那就是首先全身心地投入。他的成功，无论对于社会，还是对于人生，不都是“题中应有之义”么！

阳光下的事业

——记光翌遮阳篷有限公司董事长赵昭亮

北京市工商联调研室



人称作“遮阳篷大王”的赵昭亮，完全可以继承“万贯家产”，安享祖上的福荫；也可以端着“铁饭碗”，在公有制企业里沿着干部的阶梯平稳地升到一个不太低的位置上。可是，这些让多少人羡慕不已的前途他都轻易地放弃了，最终选择了一条充满荆棘但也更能体现人生价值的路，成为改革开放大潮中涌现的私营企业家队伍中的一员。

1955年，赵昭亮出生在北京一个书香之家，自幼便与书籍结下了不解之缘。正值求学求知的年龄，却被卷入“文化大革命”动乱的狂潮之中，16岁便离开学校，成为一名铅丝厂的工人。凭着他的才智和勤奋，1984年已是一家羊毛衫厂的生产科长了。80年代轰动一时的而以在日本胜诉而告终的“赵碧琰财产案”中的赵碧琰是他的奶奶。巨大的财富无疑使赵昭亮惊喜和得意。对于一个未满30岁的年轻人来说，躺在前辈的财富上讲排场，他感到空虚和苦闷。他渴望闯出一块真正属于自己的天地，在为社会奉献的同时找到自己的人生坐标。

创业从一个思想的萌动开始。太阳给人类送来光明和温暖，但在炎炎盛夏，又令人避之唯恐不及。能不能创造一种人工的“树”，在酷暑中给人们送去荫凉？赵昭亮被这个念头吸引着、激励着。经过调研，1985年8月1日，他毅然辞去公职，带领12

个志同道合的伙伴，投入了当时在国内尚属空白的遮阳篷的研制，用各自从家里带来的钳子、扳手和大家凑钱购置的简陋设备，把贷款买来的一批钢管和面料研制成具有现代韵味的遮阳篷。

这项阳光下的事业，却是在京郊郎家园一间阴暗潮湿的地下室里起步的。开弓没有回头箭。赵昭亮他们不管白天还是黑夜，不管带病还是带伤，身上淌着泥汗，眼中布满血丝，没有人离开那间闷热难熬的地下室，一个月中，平均每人出工 420 小时！9 月 1 日，凝聚着他们希望和期待、艰辛和智慧的 23 种风格各异的遮阳篷在陶然亭公园展出。当天晚上，北京电视台《北京新闻》节目对此进行了报道。第二天，中央电视台《新闻联播》节目也播发了这条消息。一种采用新材料、新构思，具有实用性和艺术感染力的现代遮阳篷在中国问世了，国内首家遮阳篷生产厂就此诞生。

初战告捷，赵昭亮和他的伙伴们来到了北京远郊一个村里，准备站稳脚跟，扩大生产。然而，等待他们的却是一个最寒冷的冬天。由于产品季节性强，生产跌入低谷。工人的工资开不出来，债主们纷纷上门讨债，村民们也收回了投资和厂房。新生的光翌遮阳篷厂只好“流亡”到顺义县。

为了工厂搬迁，为了工人开支，为了把刚刚开始的事业继续下去，只有不惜一切代价把北京射击场的遮阳篷工程做完。谁知供应面料的厂家突然拒绝发货。赵昭亮心急如焚地找到厂家。该厂厂长说：“哪个厂我们都可以先供货，后收款，可你不行，因为你是私营企业。”

一句“私营”，使人胆寒却步，与沉重的经济压力相比，政治上的压力更让人不寒而栗。他们克服心理上的障碍，继续努力，总算借到一笔钱买来了面料，射击场的工程也圆满完成了。但还没容这些年轻人擦干汗水，一场罕见的大风，把 30 多吨重的大篷刮出十几米远，篷布粉碎。真是雪上加霜！他们仍没有气馁，