



这样才

赚钱

一个人的“货币战争”

ZHEYANG
CAIZHUANQIAN

章 晨◎编著

揭示金钱奥秘，疏通致富脉络，
进入财富之林，成就伟大梦想！

中国华侨出版社

SERIES
1993

这样才 赚钱

一个人的“货币战争”

章 晨◎编著

中国华侨出版社

图书在版编目(CIP)数据

这样才赚钱/章晨编著. —北京: 中国华侨出版社, 2009. 04

ISBN 978-7-80222-875-7

I. 这… II. 章… III. 投资—通俗读物 IV. F830.59-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第034855号

● 这样才赚钱

编 著 / 章 晨

责任编辑 / 文 喆

装帧设计 / 艾博堂文化

版式设计 / 张涛工作室

责任校对 / 王京燕

经 销 / 新华书店

开 本 / 787毫米×1092毫米 1/16 印张 / 12.5 字数 / 168千字

印 刷 / 北京小红门印刷厂

版 次 / 2009年4月第1版 2009年4月第1次印刷

书 号 / ISBN 978-7-80222-875-7

定 价 / 22.80元

中国华侨出版社 北京市安定路20号院3号楼305室 邮编: 100029

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443056 64443979

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708

网 址: www.oveaschin.com

E-mail: oveaschin@sina.com

· 版权所有 翻版必究 ·

序

“钱不是万能的，但没有钱是万万不能的”，的确，钱，是个好东西，这一点任何人都知道，但我们在什么地方才能找到赚钱致富的良方呢？

经常听到很多人感慨“赚点钱真不容易啊”，赚钱真的很难吗？也许对于有些人来说，是的！可是还是有人觉得赚钱的方法既不深奥，也不神秘，是人人可以学到办到的，而我也是这么认为的。其实，只要我们破除一些根深蒂固、自以为是观念和习惯，树立起富人的财富观和行为方式，就能够找到潜藏在你身上的财富宝藏的钥匙。

如何赚钱？赚钱不能光凭天赋，也不能只盯着钻空子赚钱，那些教人如何赚钱的理论是否可靠还值得商榷，也不能指望光靠吃苦耐劳来发家致富，单凭以上任何一个元素都不能造就一个富翁！有钱人的成功靠的是整体的实力，是各种成功要素的最佳组合。而且赚钱是有规律可循的，要想了解这些规律，前提条件是，你必须有强烈的赚钱愿望。富人为什么能赚到钱，是因为富人首先拥有赚钱的强烈野心，明白钱是数字，钱是致富的“源泉”：钱是可以智慧把握的东西。所以，富人能够轻易地让钱来到他们身边。因此，普通人就要从富人身上寻找赚钱的定律，然后大胆地去行动。

商场如“战场”，商战是没有硝烟的“战争”。踏上经商投资之旅的你不能因为畏惧残酷的商战而望而却步。要想钱赚到手，最忌讳

的就是因患得患失而缩手缩脚，这样的人只会在商场上的竞争中被别人“吃掉”；同样赚到了钱的人如果过于奢侈挥霍，而不懂得“以钱生钱”的话，也会坐吃山空。所以，我们赚钱的同时，还要懂得如何省钱。

世界上不可能有两个同样的巴菲特、索罗斯，就如同哲学中的“人不可能两次跨入同一条河流”一样，也许财富无法复制，但对于如何获得财富的“赚钱金律”却是可以参考和学习的。财富梦想的道路，永远要靠自己去追求。成功就在眼前，只有努力去实现才会有收获。你、我、他——掌握赚钱之道，人人都能成为赚钱高手。

还有一种情况就是：现实生活中，有些人有好的项目，却苦于找不到资金，而只能将项目搁置，白白浪费大好的机会；还有些人手中有闲钱，却恼于找不到投资的项目，只能把钱放在银行吃很少的利息。到底该怎样解决这两者之间的问题呢？

以上种种问题和道理，在书中都能找到对应。当然，书中的内容本身不能带来财富，需要实际行动来支撑。有了行动，也不一定成功，因为行动还要靠你“赚钱的野心”来支持。欲望不强的人，不可能全身心投入。不过还是要提醒那些想赚钱的读者朋友：招数是死的，人是活的，运用之道，在于融会贯通。

阿基米德曾说：“给我一个支点，我能撬动地球。”也许对于以前的你来说，赚钱就如同撬动地球一样困难，可是现在，你将得到这样一个“支点”，你所要做的就是按下杠杆的这一端。“千里之行，始于足下”，阅读本书虽不能给你带来实实在在的财富，但很可能成为你拥有财富的第一步！



目 录

序



一、赚钱定律

赚钱有定律吗？

答案是当然有！因为“这个世界没有不赚钱的行业，也没有不赚钱的方法，只有不会赚钱的人！”赚钱是有一些秘密和定律的，要想了解这些秘密和定律，前提条件是，你自己必须真的有这个愿望。

• 1 •

不做群盲！ / 3

遍地是金！ / 8

万法归一！ / 18

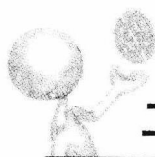
志在必得！ / 22

用脑赚钱！ / 27

勇敢行动！ / 32

学习赚钱！ / 36

重在选择！ / 41



二、赚钱与省钱

赚钱与省钱有关系吗？

当然有关系了，而且还不是一般的关系！赚钱是开源，省钱是节流，只有“开源”与“节流”双管齐下，财富才能越积越多。可是很多人却只想着“开源”，却忘记了“节流”，一见有人说他，就顶上一句：“钱是靠赚，不是靠省的！”真的是这样吗？现在不告诉你们答案，我们看下文。

省钱，为赚钱 / 47

省钱经 / 50

新“抠门”时代 / 50

成为砍价高手 / 55

旅游如何省钱 / 58

节省购房成本 / 64

理智购物 / 69

家庭主妇勤俭持家 / 73

有车族省钱之道 / 79

在省钱过程中赚钱 / 83

在赚钱过程中省钱 / 88



三、赚钱经

省钱有“经”可取，赚钱当然更有“经”可取啦！这可是有事实依据的——美国资深市场研究专家吉姆·泰勒最近对美国500个流动资产不少于500万美元的家庭做的调查发现，绝大部分富人的“赚钱经”都是这样的：有一个很好的计划，并相信自己的计划，且坚持不懈地付诸实施；即使几经失败，他们也没有放弃，最终走向成功。

事半功倍的赚钱金律 / 93

赚钱经验“十二谈” / 97

善于分析、总结和改变 / 98

最大的资本不是钱 / 99

明确你是为了什么赚钱 / 102

“眼”里淘金 / 104

定位利剑 / 106

寻找“细节” / 108

分清主次 / 109

借力生财 / 111

量的积累 / 114



换一种思路赚钱 / 116

结果固然重要，过程也是资本 / 118

赚经验 / 119

看看如何赚钱 / 120

犹太人赚钱秘点 / 121

日本人怎么赚了 / 129

美国人的赚钱高招 / 135

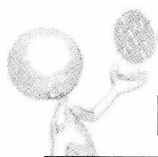
揭开温州人赚钱秘诀 / 140

上班族怎样赚钱 / 146

服装生意如何赚钱 / 149

小店经营赚钱有术 / 152

如何在网上赚钱 / 156



四、融资与投资

什么是融资？

什么是投资？

打个简单的比方：

融资 = 借钱进来。

投资 = 借钱出去。

两者的回报（利息）是不确定的，都具有一定的风险。具体说来，融资是把自己的产品推出让别人认可，让别人拿着钱来投资你的项目，可以说融资是无限的不可估量的可以循环利用；而投资则是拿自己的钱或技术去参与别人或自己的项目，是有限的不能循环的，你一旦投入了就少一笔钱。

个人融资途径 / 163

融资省钱窍门 / 168

完美融资计划书 / 171

走出融资误区 / 177

投资与感觉 / 179

几种致命的投资信念 / 180

投资创业有捷径可走 / 184

规避创业投资风险 / 186

后 记

一、赚钱定律

赚钱有定律吗？

答案是当然有！因为“这个世界没有不赚钱的行业，也没有不赚钱的方法，只有不会赚钱的人！”赚钱是有一些秘密和定律的，要想了解这些秘密和定律，前提条件是，你自己必须真的有这个愿望。

赚钱的方法多种多样，只有我们想不到的，没有我们做不到的。方法我们当然会介绍，但是在介绍方法之前，我们还是要先掌握赚钱定律。只有在遵守这些定律的前提下，我们才能更好地运用方法赚到钱。



不做群盲！

群盲是什么？

不要纳闷，其实我们中的大部分人都属于群盲一族。因为大多数人都是一个方向，千军万马都一样的思维，一样的行为。他们不知道自己的真正目标在哪里，只是盲目地随大流，就像羊群一样，没有方向，没有目标。这就是群盲！

同样地，在我们的周围还生活着这样一群人，他们的耐心总是令人惊讶，他们可以为一个目标耗费相当长的时间而丝毫不觉厌烦。敏锐的观察力、专一的目标、默契的配合、好奇心、注意细节以及对成功锲而不舍的追求使得他们总能获得成功。他们的性格就好像“狼”一样，而财富的积累过程中是不能没有狼性的。

此时，不禁想起了一则寓言：

赚钱取经



有只羊对上帝说：“我的头上长着一双角，是攻击敌人和保护自己的武器，但我为什么总是被狼吃掉呢？”

上帝想了想，对这只羊说：“虽然你和狼都是哺乳动物，但你是以草、乔木树叶为生，狼以食肉为生。在陆地上，只要有水的地方，野草和乔木遍地都是，你想吃的时候只要张嘴即可，生存比狼容易得多；而狼的生存是寄托在战胜对手，吃掉对手，否则生命不保。你们的生活方式让你们太安于现状了，缺乏自我保护意识和能力，虽有羊群，但无群体合力。而从狼身上可以看到它们具有敏锐的发现猎物的嗅觉，向猎物发起攻击的时候，有那种勇往直前的勇气和不屈不挠的精神，它们把凶狠和机智结合起来，提高了战胜猎物的能力，并且狼群有协同对敌的精神和能力。换句话说，你身上只具有羊性，而狼具有狼性，这就是差别。”

你是愿意做“羊”，还是愿意做“狼”？

是的，很多人都会说，“我愿意做‘狼’”，可是现实的情况却还是羊多狼少，为什么？最主要的原因就是二者的思维不同。财富是靠头脑赚取的，犹太人常说，“你的价值是在脑袋里，而不是手脚中。”他们是这样说的，也是这样做的！“钞票有的是，遗憾的是你的口袋太小了。”这是犹太人的普遍想法。再回过头来，看看我们大多数人是怎样想的：

- ◆我真的没有多少信心；
- ◆我永远都是弱者；
- ◆我没有像富人一样好的家庭基础；
- ◆我天生就没有赚钱的头脑；
- ◆贫穷的命运难以改变；



- ◆我为什么总是没有选择权；
- ◆这个世界还是好人多；
- ◆这个世界太不公平；
- ◆一定要省着点过日子；
- ◆这个工作赚钱也太少了；
- ◆要是我今天能中500万的大奖就好了；
- ◆我没有钱，根本配不上他（她）；

.....

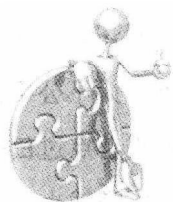
扪心自问一下，我们是不是或多或少都会有这样的想法！不要否认，要改变自己首先就要从“正视自己”开始。很多人之所以没有钱，就是因为他们的脑海中摆脱不了这样的思想，他们总是妄自菲薄，他们把没有钱视为自己的宿命，他们对自己完全没有信心……更有甚者，他们中的很多人还总是幻想一夜暴富，想着天上掉馅饼……

试问，抱着这样离谱的思想，还怎么创造属于自己的财富，要知道这个世界永远是“20%的人赚钱，80%的人赔钱”！不要不相信，这是市场铁律，想想看：如果每个人都赚钱，那谁赔钱呢？钱都让别人赚去了，那钱又从哪里来呢？所以我们不可能都是富人，也不可能都是穷人！所以，不论你是投资股市，还是开公司、办企业，这个铁律都不会改变。

既然富人永远是少数，穷人永远是多数，那你是愿意做少数的富人，还是愿意做多数的穷人？我想不用说，绝大部分人都想做那少数的人。要做少数人，就要会赚钱，努力跻身那20%的少数富人；要做富人，就不能做“群盲”；不做群盲，就必须有和大多数人不一样的思维；要有和大多数人不一样的思维，就必须转换思想，转变观念，和富人一样思考。

富人是怎样思考的呢？有这样一个故事，讲的就是财富和头脑的关系：

赚钱取经



一个大富翁和一个穷人，他们是邻居。穷人很羡慕富人舒适和惬意的生活，他总是想：为什么富人这么有钱，而我为什么总是这么穷呢？带着这个问题，穷人鼓起勇气敲开了富人家的门，对富人说：

“我愿意在您府上为您干3年活，我不要一分工钱，您只要让我吃饱饭，让我有地方睡觉就行了。”

富人觉得这真是“天上掉馅饼”的好事，毫不犹豫地就答应了这个穷人的请求。3年期满后，穷人离开了富人的家，从此不知去向。

10年过去了，昔日的那个穷人衣锦还乡，他已变得非常富有，而以前的那个富人和他相比，反而显得寒酸。富人很纳闷，这个穷光蛋怎么变得这么有钱！于是，富人低下从前高昂的头向昔日的穷人要求：愿意出10万块钱，买下他变得这么富有的秘诀。

昔日的那个穷人听了哈哈大笑说：“过去我是用从你那儿学到的经验赚钱，而今天你又用钱买我的经验，真是好玩啊！”

原来那个穷人用了3年时间，从富人身上学到了如何致富的秘诀。于是，他赚到了很多钱，变得比那个富人更富有了。没办法，为了让自己拥有更多的财富，富人只好掏钱买原来的那个穷人的致富经验。



看了这个故事，你又是怎么想的？富人之所以成为富人，不是因为他们比别人更聪明，而是因为他们有着和别人不一样的思想；富人之所以长久地拥有财富，不是因为他们能力有多强，而是因为他们善于学习；富人之所以越来越有钱，也不是因为他们手中掌握着大量的现金，而是因为他们拥有一个会赚钱的大脑。所以，要摆脱“群盲”的处境，就让我们现在走进那些成功致富的有钱人的思想中，看看他们是怎么考虑问题的。

- ◆有钱人永远都充满自信；
- ◆有钱人都懂得如何理财；
- ◆有钱人都敢说敢做敢闯；
- ◆有钱人都不是空想家而是实干家；
- ◆有钱人都懂得抓住财富的机遇；
- ◆有钱人知道勤俭致富的奥秘；
- ◆有钱人都有明确而坚定的目标；
- ◆有钱人的眼光都看得很远；
- ◆有钱人都有良好的人脉关系；
- ◆有钱人都很勤劳；
- ◆有钱人都会合理利用时间；
- ◆有钱人都不怕困难挫折和失败；
- ◆有钱人都能找到赚钱的捷径；
- ◆有钱人都是爱学习的人；

.....

当然，还有很多很多！当我们在羡慕有钱人创造财富的结果的时候，我们总是忽视了这些有钱人怎样成功的过程！他们不但想法多、计划多、行动多、应酬多，而且他们的脑袋没有一刻是停着的，即使在他们休闲的时候，他们也在运筹帷幄，所以他们每天都忙的很开