

■主编 李殿仁

■副主编

刘春志

薛国安

国防大学出版社

孫子兵法謀略新解

丁力



《孙子兵法》 谋略新解

主 编 李殿仁

副主编 刘春志 薛国安

国防大学出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

《孙子兵法》谋略新解/李殿仁主编. - 北京: 国防大学出版社, 2009. 6

ISBN 978 - 7 - 5626 - 1732 - 7

I. 孙… II. 李… III. ①兵法—中国—春秋时代
②孙子兵法—研究 IV. E892. 25

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 098744 号

《孙子兵法》谋略新解

李殿仁 主编

出版发行: 国防大学出版社
地 址: 北京市海淀区红山口甲 3 号
邮 编: 100091
电 话: (010) 66772856
责任编辑: 卜延军
封面设计: 许 楠

经 销: 新华书店
印 刷: 北京凯达印务有限公司
开 本: 787 × 1092 毫米 1/16
印 张: 27.75
字 数: 538 千字
版 次: 2009 年 7 月第 1 版第 1 次印刷
定 价: 65.00 元 (平) 85.00 元 (精)

主 编 李殿仁

副主编 刘春志 薛国安

撰 写 刘春志 薛国安 陈相灵 高润浩

李晓玲 刘军玉 谭雪平 武玉林

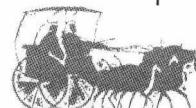
马明戈 魏代强 栗瑞义 孙兢

岳 剑 蒋 侠 李全奇 郭雁鸣

张海华

目 录

| | | |
|----------------------|-------|------|
| 总论 | | (1) |
| 一、计篇 | | (7) |
| (一) 经典谋略本源 | | (7) |
| (二) 经典谋略新解 | | (9) |
| 1. 审计重举，庙算为先 | | (9) |
| 【经典案例】 | | (12) |
| • 诸葛亮隆中定天下 | | (12) |
| • 李嘉诚“庙算为先”抢占市场 | | (14) |
| 2. 国之大事，不可不察 | | (15) |
| 【经典案例】 | | (17) |
| • 西晋灭吴之战 | | (17) |
| • 五谷道场扩张的失败 | | (18) |
| 3. 经之以五，校之以计 | | (19) |
| 【经典案例】 | | (21) |
| • 忽必烈“庙算”胜负的“盲区” | | (21) |
| • 中融集团海外找油的“道” | | (22) |
| 4. 为将五德，以智为先 | | (24) |
| 【经典案例】 | | (26) |
| • 李靖智胜颉利可汗 | | (26) |
| • 美国报业第一夫人——凯瑟琳·格雷厄姆 | | (27) |
| 5. 因利制权，以佐其外 | | (29) |
| 【经典案例】 | | (30) |
| • 鄢陵之战 | | (30) |
| • “因利而动”——彭德智的新抉择 | | (31) |
| 6. 兵不厌诈，诡道制敌 | | (32) |
| 【经典案例】 | | (34) |
| • 曹操的诈术与关羽败走麦城 | | (34) |
| • 兵行“诡道”的潍柴集团 | | (35) |



| | |
|--------------------------------|-------------|
| 7. 攻其无备，出其不意 | (36) |
| 【经典案例】 | (38) |
| • 李愬雪夜袭蔡州 | (38) |
| • “电池大王”王传福的出其不意 | (39) |
| 8. 示形惑敌，声东击西 | (40) |
| 【经典案例】 | (42) |
| • 示弱强敌，李牧大破匈奴 | (42) |
| • 声东击西，兰蔻化妆品誉满全球 | (42) |
| 9. 利而诱之，乱而取之 | (43) |
| 【经典案例】 | (45) |
| • 孙膑的预设战场与“引君入瓮” | (45) |
| • 索罗斯的“乱而取之”与中国汽车工业崛起的良机 | (46) |
| 10. 实而备之，强而避之 | (47) |
| 【经典案例】 | (49) |
| • 越王勾践的“强而避之”与“十年生聚” | (49) |
| • “强而避之”，“从小路杀到大路上” | (50) |
| 11. 怒而挠之，卑而骄之 | (51) |
| 【经典案例】 | (52) |
| • 诸葛亮怒扰司马懿 | (52) |
| • 栾润峰的“挠术”与“精确管理软件”的秘密 | (53) |
| 12. 佚而劳之，亲而离之 | (54) |
| 【经典案例】 | (56) |
| • “雅尔塔协议”签订中的“以逸待劳” | (56) |
| • 张大中的“疲惫”与国美电器的“离间计” | (57) |
| 二、作战篇 | (59) |
| (一) 经典谋略本源 | (59) |
| (二) 经典谋略新解 | (62) |
| 13. 举师十万，日费千金 | (62) |
| 【经典案例】 | (64) |
| • 战争豪赌：耗费巨大的现代战争 | (64) |
| • 资本为王：房地产业的游戏规则 | (65) |
| 14. 兵闻拙速，未睹巧久 | (66) |
| 【经典案例】 | (68) |
| • 速战速决：德军的“闪击战” | (68) |
| • 速度：亚马逊公司的秘诀 | (69) |



| | |
|--------------------------|-------------|
| 15. 杂于利害，巧能成事 | (70) |
| 【经典案例】 | (72) |
| • 因利知害：范文子预知晋患 | (72) |
| • 化害为利：百事可乐的危机营销 | (73) |
| 16. 取用于国，因粮于敌 | (74) |
| 【经典案例】 | (76) |
| • 美军特种作战中的自我保障 | (76) |
| • 向对手学习：日本企业的成功之道 | (77) |
| 17. 取敌之利，胜敌益强 | (78) |
| 【经典案例】 | (80) |
| • 远交近攻：秦国的统一之路 | (80) |
| • 联想并购 IBM 全球 PC | (81) |
| 18. 知兵之将，安危之主 | (82) |
| 【经典案例】 | (84) |
| • 再造王室：唐代名将郭子仪 | (84) |
| • 拯救克莱斯勒：汽车巨子艾柯卡 | (85) |
| 三、谋攻篇 | (86) |
| (一) 经典谋略本源 | (86) |
| (二) 经典谋略新解 | (89) |
| 19. 以智驭力，不战屈人 | (89) |
| 【经典案例】 | (91) |
| • 和平解放北平 | (91) |
| • 不战而胜：达能在中国的并购战略 | (92) |
| 20. 谋攻四法，合力制胜 | (93) |
| 【经典案例】 | (94) |
| • 周灭商之战 | (94) |
| • 神舟电脑的“谋攻之法” | (95) |
| 21. 小敌之坚，大敌之擒 | (97) |
| 【经典案例】 | (99) |
| • 张献忠“以走致敌”破襄阳 | (99) |
| • “谭木匠”的经营之道 | (100) |
| 22. 辅周国强，辅隙国弱 | (101) |
| 【经典案例】 | (102) |
| • 王振与“土木之变” | (102) |
| • 企业外脑：盛大收购新浪的幕后推手 | (104) |



| | |
|-------------------------------|-------|
| 23. 君有三忌，乱军引胜 | (105) |
| 【经典案例】 | (106) |
| • 燕昭王乱军引胜 | (106) |
| • 山姆大叔的微笑，令格总统乱军引胜 | (107) |
| 24. 知胜有五，兵之大要 | (109) |
| 【经典案例】 | (110) |
| • 抗美援朝——一个近似赌博的英明决策 | (110) |
| • 牛根生在商战中的知胜之道 | (112) |
| 25. 知彼知己，百战不殆 | (114) |
| 【经典案例】 | (115) |
| • 努尔哈赤知彼知己决胜萨尔浒 | (115) |
| • 知己不知彼，削足难适履——评述沃尔玛在华十年的尴尬局面 | (116) |
| 四、形篇 | (118) |
| (一) 经典谋略本源 | (118) |
| (二) 经典谋略新解 | (120) |
| 26. 先谋已形，后求诸人 | (120) |
| 【经典案例】 | (121) |
| • “扎硬寨”方能“打死仗” | (121) |
| • 先为不可胜的 2008 年中国次贷战略 | (122) |
| 27. 巧用攻守，自保全胜 | (123) |
| 【经典案例】 | (125) |
| • 袁崇煥筑城御金兵 | (125) |
| • 保住底线，必攻不守——李宁的非奥运营销攻略 | (126) |
| 28. 善战之胜，胜于易胜 | (127) |
| 【经典案例】 | (129) |
| • 巧练“鸳鸯阵”，抗倭得“易胜” | (129) |
| • 烟台啤酒发挥乡土优势，打破外企垄断上海市场 | (130) |
| 29. 战胜不忒，所措必胜 | (132) |
| 【经典案例】 | (133) |
| • 美军打赢现代局部战争的“不忒之法” | (133) |
| • 奥运攻略成就阿迪达斯“2008 可能” | (135) |
| 30. 修道保法，胜败之政 | (136) |
| 【经典案例】 | (138) |
| • 齐桓公修道而保法，荣登春秋五霸之首 | (138) |



| | |
|-----------------------|-------|
| ● 从两万元到千亿资产，华为做有高度的事业 | (139) |
| 五、势篇 | (142) |
| (一) 经典谋略本源 | (142) |
| (二) 经典谋略新解 | (144) |
| 31. 求之于势，不择于人 | (144) |
| 【经典案例】 | (147) |
| ● 马歇尔慧眼识将才 | (147) |
| ● “现代”车驶进奥运场 | (147) |
| 32. 治众之道，分数是也 | (148) |
| 【经典案例】 | (150) |
| ● 谭纶抗倭练新军 | (150) |
| ● 郑州亚细亚商场的风雨 | (150) |
| 33. 斗众之道，形名是也 | (152) |
| 【经典案例】 | (154) |
| ● 军号齐鸣四破敌 | (154) |
| ● 奈森巧用情报获大利 | (154) |
| 34. 驭众之道，奇正是也 | (155) |
| 【经典案例】 | (157) |
| ● 影子战争 | (157) |
| ● 赚大钱的垃圾 | (158) |
| 35. 用众之道，虚实是也 | (159) |
| 【经典案例】 | (160) |
| ● 平蜀之战 | (160) |
| ● 小铜牌中的大商机 | (161) |
| 36. 奇正之变，不可胜穷 | (162) |
| 【经典案例】 | (164) |
| ● 志愿军奇袭“白虎团” | (164) |
| ● 吉列公司“百变”竞商机 | (164) |
| 37. 势如彊弩，节如发机 | (165) |
| 【经典案例】 | (167) |
| ● 车桥战役 | (167) |
| ● 论斤卖的“两面针”牙膏 | (167) |
| 38. 以利动之，以卒待之 | (168) |
| 【经典案例】 | (170) |
| ● 哲别智夺居庸关 | (170) |



| | |
|--------------------|-------|
| • 巴拿马运河与美法之争 | (171) |
| 39. 兵之所加，以破投卵 | (172) |
| 【经典案例】 | (173) |
| • 奥斯特里茨战役 | (173) |
| • 虚虚实实的谈判 | (174) |
| 六、虚实篇 | (176) |
| (一) 经典谋略本源 | (176) |
| (二) 经典谋略新解 | (179) |
| 40. 避实击虚，百胜之术 | (179) |
| 【经典案例】 | (181) |
| • 邓艾逼降蜀国 | (181) |
| • 丰田“杀”入美国小轿车市场 | (183) |
| 41. 明察虚实，乘敌之虚 | (184) |
| 【经典案例】 | (186) |
| • 汉尼拔翻山兵逼罗马 | (186) |
| • 亚都加湿器创“虚”问世和乘虚入津 | (187) |
| 42. 攻其不守，守其不攻 | (189) |
| 【经典案例】 | (190) |
| • 西北三战三捷 | (190) |
| • 日本瑞士钟表之战 | (192) |
| 43. 善攻善守，重在惑敌 | (193) |
| 【经典案例】 | (195) |
| • 形南击北决胜莱芜 | (195) |
| • 蔡锷计骗袁世凯 | (196) |
| 44. 攻其必救，乘其所之 | (197) |
| 【经典案例】 | (199) |
| • 四渡赤水 | (199) |
| • 永利“抗”洋货 | (200) |
| 45. 无所不备，无所不寡 | (202) |
| 【经典案例】 | (204) |
| • 加里波迪大胜敌军 | (204) |
| • 巨人集团盲目扩张陷困境 | (205) |
| 46. 战胜不复，应形无穷 | (206) |
| 【经典案例】 | (208) |
| • 苏中七战七捷 | (208) |



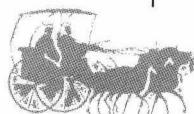
| | |
|---------------------|--------------|
| • 两大“可乐”的世纪之战 | (209) |
| 47. 兵无常势，因敌制胜 | (210) |
| 【经典案例】 | (212) |
| • 七亘村重叠设伏 | (212) |
| • 梅西百货公司变中求胜 | (213) |
| 七、军争篇 | (215) |
| (一) 经典谋略本源 | (215) |
| (二) 经典谋略新解 | (218) |
| 48. 以迂为直，以患为利 | (218) |
| 【经典案例】 | (219) |
| • 曹操计夺阳平关 | (219) |
| • 以迂为直促经营 | (220) |
| 49. 军争为利，军争为危 | (220) |
| 【经典案例】 | (221) |
| • 李世民化危为利胜仁果 | (221) |
| • 人生争利须鉴戒 | (222) |
| 50. 不知其谋，不能豫交 | (222) |
| 【经典案例】 | (223) |
| • 楚怀王中计侍秦 | (223) |
| • 交友亦须相与谋 | (224) |
| 51. 风林火山，胜军之威 | (226) |
| 【经典案例】 | (227) |
| • 西门豹雷霆万钧除巫婆 | (227) |
| • 如此约法不得已 | (228) |
| 52. 金鼓旌旗，一民耳目 | (229) |
| 【经典案例】 | (230) |
| • 统帅受伤仍施令 | (230) |
| • 企业严管出效益 | (230) |
| 53. 三军夺气，将军夺心 | (231) |
| 【经典案例】 | (232) |
| • 李广气盛扬军威 | (232) |
| • 研究顾客心理创佳绩 | (233) |
| 54. 避其锐气，击其惰归 | (233) |
| 【经典案例】 | (235) |
| • 曹刿论战 | (235) |



| | |
|-----------------|-------|
| • 卢作孚成为“航运大王” | (236) |
| 55. 以治待乱，以静待哗 | (237) |
| 【经典案例】 | (238) |
| • 曹操待乱除二袁 | (238) |
| • 史旺森公司席卷冷冻市场 | (238) |
| 56. 以佚待劳，以饱待饥 | (239) |
| 【经典案例】 | (241) |
| • 1812年俄国卫国战争 | (241) |
| • 福特A型车重占上风 | (242) |
| 57. 无邀正旗，勿击堂阵 | (243) |
| 【经典案例】 | (244) |
| • 秋收起义军走上井冈山 | (244) |
| • 小信用社击败大银行 | (245) |
| 58. 高陵勿向，佯背丘勿 | (246) |
| 【经典案例】 | (247) |
| • “上帝之鞭”折断钓鱼城 | (247) |
| • 达尔文近亲结婚受惩罚 | (247) |
| 59. 逆北勿从，锐卒勿攻 | (248) |
| 【经典案例】 | (250) |
| • 郭子仪佯败诱歼叛军 | (250) |
| • 兄弟商人演“双簧” | (251) |
| 60. 饵兵勿食，归师勿遏 | (251) |
| 【经典案例】 | (253) |
| • 曹操巧计钓袁绍 | (253) |
| • 死诸葛亮吓退活仲达 | (254) |
| 61. 围师必阙，穷寇勿追 | (254) |
| 【经典案例】 | (256) |
| • 上党战役 | (256) |
| • 限量销售术 | (257) |
| 八、九变篇 | (258) |
| (一) 经典谋略本源 | (258) |
| (二) 经典谋略新解 | (260) |
| 62. 通九变利，知九变术 | (260) |
| 【经典案例】 | (262) |
| • 罗斯福知变应变大败日本海军 | (262) |



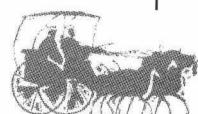
| | |
|--------------------|-------|
| • 刘光启变“看走眼”为商机 | (263) |
| 63. 智者之虑，杂于利害 | (264) |
| 【经典案例】 | (266) |
| • 朱元璋的“智者之虑” | (266) |
| • 金宇中“杂于利害”获成功 | (266) |
| 64. 无恃不来，恃吾有待 | (267) |
| 【经典案例】 | (269) |
| • 诸葛亮布阵华容道 | (269) |
| • 印度博帕尔毒气泄漏惨案 | (270) |
| 65. 将有五危，不可不察 | (271) |
| 【经典案例】 | (274) |
| • 陆逊从容返江东 | (274) |
| • 和平解决西安事变 | (274) |
| 九、行军篇 | (276) |
| (一) 经典谋略本源 | (276) |
| (二) 经典谋略新解 | (280) |
| 66. 四军之利，地形之便 | (280) |
| 【经典案例】 | (282) |
| • 陈赓借地形之便伏击日军 | (282) |
| • 南方大厦发挥地理优势巧做雨伞生意 | (283) |
| 67. 相敌之法，善察敌情 | (283) |
| 【经典案例】 | (285) |
| • 波斯猫泄密 | (285) |
| • 观察生活细节造就方便面 | (286) |
| 68. 兵非益多，适度建军 | (286) |
| 【经典案例】 | (289) |
| • “岳家军”与“戚家军” | (289) |
| • 张兴雁重视产品质量获成功 | (289) |
| 69. 令之以文，齐之以武 | (290) |
| 【经典案例】 | (292) |
| • 巴顿将军文武治军 | (292) |
| • “椰风”的管理之道 | (294) |
| 70. 令素行者，与众相得 | (295) |
| 【经典案例】 | (296) |
| • 吴起爱兵 | (296) |



| | |
|--------------------|-------|
| • 城建公司的奇迹 | (297) |
| 十、地形篇 | (299) |
| (一) 经典谋略本源 | (299) |
| (二) 经典谋略新解 | (301) |
| 71. 察地六形，将之至任 | (301) |
| 【经典案例】 | (304) |
| • 蒙哥汗命丧钓鱼城 | (304) |
| • 沃尔玛的“农村包围城市”发展战略 | (305) |
| 72. 兵有六败，将军之过 | (306) |
| 【经典案例】 | (308) |
| • 李密不得人心北邙之战败北 | (308) |
| • 克莱斯勒用人失误遭受惨败 | (309) |
| 73. 夫地形者，兵之助也 | (310) |
| 【经典案例】 | (314) |
| • 关羽巧用地形水淹七军 | (314) |
| • 中内功提倡“地利第一”主义 | (315) |
| 74. 进不求名，退不避罪 | (315) |
| 【经典案例】 | (318) |
| • 东京保卫战中李纲进不求名为人民 | (318) |
| • 沃尔特越俎代庖把握良机 | (319) |
| 75. 视卒如婴，可与赴溪 | (320) |
| 【经典案例】 | (322) |
| • 艾森豪威尔堪称美国士兵之“父” | (322) |
| • 惠普把重视人的宗旨落到实处 | (323) |
| 76. 以情带兵，爱而有度 | (324) |
| 【经典案例】 | (327) |
| • 李从珂骄其兵而失天下 | (327) |
| • 梅考克恩威并施获成功 | (328) |
| 77. 动而不迷，举而不穷 | (329) |
| 【经典案例】 | (331) |
| • 朱可夫坚持“动而不迷”胜敌军 | (331) |
| • 藤田瞄准“嘴巴”事业如日中天 | (332) |
| 78. 知天知地，胜乃可全 | (333) |
| 【经典案例】 | (336) |
| • 秦军不占天地人和优势遭惨败 | (336) |



| | |
|--------------------|-------|
| ● 科特迪瓦因地制宜发展经济 | (336) |
| 十一、九地篇 | (338) |
| (一) 经典谋略本源 | (338) |
| (二) 经典谋略新解 | (343) |
| 79. 为客之道，深专浅散 | (343) |
| 【经典案例】 | (345) |
| ● 诺曼底大公孤军登陆英伦岛 | (345) |
| ● 走出国门后的“散战”而败 | (346) |
| 80. 散地无战，轻地无止 | (346) |
| 【经典案例】 | (348) |
| ● 宋太宗二次北伐兵败“轻地” | (348) |
| ● 小企鹅“散地”赢得大市场 | (349) |
| 81. 争地无攻，交地无绝 | (350) |
| 【经典案例】 | (352) |
| ● 拜占庭皇帝“交地而绝”被活捉 | (352) |
| ● 李宁“争地无攻”笑傲奥运市场 | (353) |
| 82. 衡地合交，重地则掠 | (354) |
| 【经典案例】 | (356) |
| ● “衡地”荆州上演三国时代外交战 | (356) |
| ● 富丽杜邦重地“掠”市场 | (357) |
| 83. 坍地则行，围地则谋 | (357) |
| 【经典案例】 | (359) |
| ● 小羽毛摆脱“坍地”飞向大世界 | (359) |
| ● 索尼公司“围地”求间隙 | (360) |
| 84. 死地则战，绝处逢生 | (361) |
| 【经典案例】 | (362) |
| ● 曹操冒险伪遁战“死地” | (362) |
| ● 日立公司“死地”后生渡过经济危机 | (363) |
| 85. 善用兵者，譬如率然 | (363) |
| 【经典案例】 | (365) |
| ● 解放军“譬如率然”夺占一江山岛 | (365) |
| ● 鸡蛋不能放在同一只篮子里 | (366) |
| 86. 齐勇若一，政之道也 | (367) |
| 【经典案例】 | (369) |
| ● 顺昌之战刘锜“齐勇若一”抗金 | (369) |



| | |
|-------------------|-------|
| • 吉林化工“齐勇若一”跨越式发展 | (370) |
| 87. 将军之事，静幽正治 | (371) |
| 【经典案例】 | (373) |
| • 谢安泰然自若破前秦军 | (373) |
| • 充满传奇色彩的香港企业家施祥鹏 | (374) |
| 88. 众陷于害，能为胜败 | (375) |
| 【经典案例】 | (378) |
| • 韩信背水列阵灭赵国 | (378) |
| • 通用汽车“众陷于害”夺市场 | (379) |
| 89. 战墨随敌，以决战事 | (380) |
| 【经典案例】 | (382) |
| • 孙子助吴王攻楚 | (382) |
| • “金猴”靠变闯京城 | (383) |
| 90. 始如处女，动如脱兔 | (383) |
| 【经典案例】 | (385) |
| • 日军偷袭珍珠港 | (385) |
| • 横扫天下的毕克公司 | (386) |
| 91. 并敌一向，千里杀将 | (387) |
| 【经典案例】 | (389) |
| • 从战略防御到战略反攻 | (389) |
| • 著名品牌“水井坊”的诞生 | (390) |
| 十二、火攻篇 | (392) |
| (一) 经典谋略本源 | (392) |
| (二) 经典谋略新解 | (393) |
| 92. 以火佐攻，必因五火 | (393) |
| 【经典案例】 | (396) |
| • 蜀诸葛亮的“三把火” | (396) |
| • 迪斯尼借博览会壮大知名度 | (397) |
| 93. 战胜攻取，善修其功 | (398) |
| 【经典案例】 | (399) |
| • “我们绝不当李自成” | (399) |
| • 啤酒王国库尔斯的“固步自封” | (401) |
| 94. “三非”原则，决策之道 | (401) |
| 【经典案例】 | (402) |
| • 平原君决策的失误在哪里？ | (402) |



| | |
|------------------|-------|
| ● 卢劲松果断决策获巨利 | (403) |
| 95. 合利而动，不合而止 | (403) |
| 【经典案例】 | (405) |
| ● 李世民“坚守”泾州城 | (405) |
| ● 泰森复出“慎选”首位对手 | (405) |
| 96. 怒而兴师，君将慎之 | (406) |
| 【经典案例】 | (406) |
| ● 威廉二世轻举致亡国 | (406) |
| ● “亚辉”起死回生之道 | (408) |
| 十三、用间篇 | (409) |
| (一) 经典谋略本源 | (409) |
| (二) 经典谋略新解 | (411) |
| 97. 盲目浪战，非胜之主 | (411) |
| 【经典案例】 | (412) |
| ● 萧惠不察敌情遭惨败 | (412) |
| ● TCL跨国并购频频失利的原因 | (413) |
| 98. 五间俱起，莫知其道 | (414) |
| 【经典案例】 | (415) |
| ● 阿丽亚娜火箭间谍网 | (415) |
| ● “蓝色巨人”的反间计 | (416) |
| 99. 三军之事，莫密于间 | (417) |
| 【经典案例】 | (419) |
| ● “埃尼格玛”与“月光奏鸣曲” | (419) |
| ● 巧克力间谍大战 | (420) |
| 100. 上智为间，必成大功 | (421) |
| 【经典案例】 | (422) |
| ● 潜伏在总统身边的间谍 | (422) |
| ● “垃圾堆”里的机密 | (423) |
| 后记 | (425) |

