

男人创业可以没有现成条件，可以没有资金，
但不能缺少勤劳和智慧。拥有了勤劳与智慧，没有条件可以创造条件，
没有资金可以去筹措，从而化一切不利为有利，
实现创业梦想。

最适合创业的 9种男人



Zui Shi He Chuang Ye De 9 Zhong Nan Ren

陈泰先◎编著

不是人人都可以当老板，当老板要有自己的优秀品质。
人人都不是一辈子职员，能成优秀员工离当老板不远。

中国华侨出版社

陈泰先◎编著



最适合创业的 9种男人

中国华侨出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

最适合创业的 9 种男人/陈泰先编著. —北京: 中国华侨出版社, 2009. 7
ISBN 978 - 7 - 5113 - 0020 - 1

I. 最… II. 陈… III. 男性—成功心理学—通俗读物
IV. B848. 4 - 49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 112212 号

●最适合创业的 9 种男人

编 著/陈泰先

责任编辑/文 心

装帧设计/杨旭升

责任校对/高晓华

经 销/新华书店

开 本/710 × 1000 毫米 1/16 印张/19.5 字数/280 千字

印 刷/北京仰山印刷有限责任公司

版 次/2009 年 10 月第 1 版 2009 年 10 月第 1 次印刷

书 号/ISBN 978 - 7 - 5113 - 0020 - 1

定 价/30.00 元

中国华侨出版社 北京市安定路 20 号院 3 号楼 305 室 邮编 100029

法律顾问: 陈鹰律师事务所

编辑部: (010) 64443979 64443056

发行部: (010) 64443051 传真: (010) 64439708

网 址: www.oveaschin.com

e-mail: oveaschin@sina.com

序 言

现实社会想发财的男人很多，想赚大钱就得创业。可是为什么有些男人创业时能够赚得盆满钵满，而有的人到头来却亏得血本无归呢？

同为生意人，商海中的竞争和鏖战同样激烈，但得到的结果却是大不一样，除了一些外界条件外，这与男人自身的素质也有很大的关系。古今中外无数事实都说明，那些成功创业的男人身上往往具备了一般男人没有的良好素质。

男人创业，就要有闯劲、敢于冒险。自古富贵险中求，不敢冒险的男人只能在平平安安的大道上四平八稳地走着，平庸清淡地过一辈子。只有那种敢于冒险，敢为天下先，敢于第一个吃螃蟹的男人，才能真正地在生意场中纵横捭阖，成为人人景仰的商界巨子。

男人创业，要精明善算，有谋略。商场如战场，是战场便会有刀光剑影、尔虞我诈，不懂计谋、不懂伪诈的商人肯定会被商海无情地吞噬掉。因此，身在商海的男人应该有点谋略，善于算计，这样才能出奇制胜，成为最后的胜利者。

男人创业，要有诚信。诚信是赚钱的根本，是生意人的立身之本。人损失了钱财，可以再赚回来，而丢失了诚信，你必将成为孤家寡人，举步维艰。诚信是人生的通行证，更是生意人的第二生命。

男人创业，要善于投资理财。学会投资理财是男人必须掌握的生存和发展的能力之一，财富需要经营，资本需要运作，男人只有用好用手上的每一分钱才能让自己的生意越做越大。

男人创业，要善于交际，有贵人相助。为什么有人创业容易，有人创业难，除了权力因素外，就是人脉的作用。良好的人脉关系是促

成企业发展的动力，也是每个成功男人事业的助推剂。战斗在商海中的男人只有打造自己强大的人际关系网，才能左右逢源，事事如鱼得水。

男人创业，要懂得知人善用。古人云：“千军易得，一将难求。”人才是企业发展的决定性因素。作为一个创业者，同时更应是一位领导者，而作为一个领导者，最重要的就是要有一双发现人才、任用人才的“慧眼”。善于识别人才，善于使用人才，你才能在创业的过程中无往而不胜。

男人创业，要有眼光，善于把握商机。善于捕获商机，就是做生意最大的资本。生活中许多男人想创业但总是埋怨找不到商机，实际上该怪自己没有留心生活，眼光不够。许许多多的商机就在你的眼前，就看你能否发现它们了。

男人创业，要勇于创新，有点子。具有创新思维的男人往往能思人所未思，见人所未见。这种人往往能产生一些奇特的想法，从而在生意场上脱颖而出，出奇制胜。可是说，创新思维是男人做生意立于不败之地的一大捷径。

男人创业，要能吃苦，有韧性。创业，辛苦肯定是避免不了的。很多成功男人开始创业时，一无资金、二无门路，甚至没有多少文化，靠的就是吃苦耐劳的精神而走向了成功。而另一些男人之所以迈不出创业的第一步，关键就是怕吃苦。

本书科学地列举地最适合创业的九种男人，并且精选了男人成功创业的大量事例，重点介绍并剖析了这些成功创业者身上具有的独素质，力求给那些想创业或正在创业的男性朋友们一些思考和启示。

但愿在生意场上想有所作为的男性朋友们，能够在此书中找到一点点灵感和智慧，为自己的事业增添一点成功的助推剂。

目 录



业财合

第一章

有闯劲，敢于冒险的男人最适合创业

有闯劲、敢于冒险的男人最适合创业。自古富贵险中求。男人要想创业赚大钱，就必须具备足够的胆商和一定的冒险意识，只要合乎法规，胆子大一点儿不为过。但冒险并不意味着逞能逞勇，强行蛮干，冒险的同时，还需加以科学的分析，这样才能在风险中谋取到最大利润。

1. 男人创业要有胆识 / 3
2. “胆商”比“智商”更重要 / 6
3. 冒险，才会有机遇 / 9
4. 冒险但不冒进，胆大还需心细 / 12
5. 勇气造就英雄，更能创造财富 / 16
6. 冒险并不意味着不要理性分析 / 19
7. 在风险下坚持就是胜利 / 22
8. 做生意要敢于尝试 / 24
9. 创业要有胆有识，二者缺一不可 / 27
10. 优胜劣汰，敢于冒险的男人才能生存 / 30
11. 冒险，需要有不放弃百分之一机会的精神 / 33



精明善算，有谋略的男人最适合创业

精明善算，有谋略的男人最适合创业。商场如战场，是战场便会有刀光剑影、尔虞我诈，不懂谋略、不会算计的男人很难有立足之地。有谋略、会算计并不是要你去干违法的事，而是要你在合法的前提下，多懂一些经营的技巧和计谋，足智多谋者自然能占得先机，取得生意的成功。

1. 智慧就是财富，从利益整合中赚取利润 / 39
2. 会算计才会有好运气 / 42
3. 白手起家的秘诀——借钱赚钱 / 45
4. 精彩布局，有心机的人最易成功 / 48
5. 乱中出击，乱中取利 / 51
6. 奇正互变，虚实结合是取胜之道 / 54
7. 借势造势，把生意做大 / 57
8. 藏锋露拙才是真正的精明 / 60
9. 创业一定要机灵 / 62
10. 知己知彼，方百战不殆 / 65
11. 精明的商人要了解顾客的心理 / 68



第三章

有诚信的男人最适合创业

人无信而不立。做人要守信，男人创业做生意更要以诚信为本。西方有一句流传已久的名言：你可以在所有时间欺骗某些人；你也可以在某些时间欺骗所有人；但是你却不能在所有时间欺骗所有人。做生意不讲诚信，无异于自掘坟墓，迟早会翻船。一个男人若想把生意做大、做长久，就必须诚信到底。

1. 为顾客着想，树立良好信誉 / 73
2. 诚信是一块金字招牌 / 76
3. 做生意，最重要的是人品 / 79
4. 诚信，商人最值钱的无形资产 / 82
5. 经商要能守住道德底线 / 86
6. 诚信是生意人的立身之本 / 89
7. 做生意切忌做一锤子买卖 / 92
8. 以诚待人，利人利己 / 95
9. 欺骗，商业中的一条不归路 / 97
10. 骗人之心不可有，防骗之心不可无 / 100



第四章

善于投资理财的男人最适合创业

男人创业离不开投资理财的技巧。财富需要经营，资本需要运作，男人只有用好手上的每一分钱才能让自己的生意越做越大。不懂得理财，钱挣得再多也难以积累起来，生意没有了后备资金，也就无法做大；而不会投资，便如同无源之水，只能是坐吃山空。学会投资理财，才能掌握赚大钱的精髓。

1. 节俭乃生财之道 / 105
2. 男人创业要学会精打细算 / 108
3. 微利时代，靠成本优势取胜 / 111
4. 男人要赚钱，绝不能大手大脚 / 114
5. 会花钱也就是赚钱 / 117
6. 让钱转动起来，才能赚得更多 / 120
7. 男人做生意首先要懂得投资 / 124
8. 做一个资本的运作高手 / 127
9. 投资的七十二法则 / 130
10. 正视投资背后的风险 / 132



第五章

善于交际，有贵人相助的男人最适合创业

善于交际、有贵人相助的男人最适合创业。谋财之道尽在谋人，做生意在很大程度上就是赚人气。为什么有人挣钱容易，有人挣钱难，除了权力因素外，就是人气的作用。人气兴旺，财气自然兴旺；没有旺盛的人气，挣钱就很难。人气旺促进事业兴旺，事业兴旺进一步促进人气兴旺，两者形成良性循环，这才是男人做生意的最佳境界。

1. 良好的人脉是男人成功的助推器 / 137
2. 做生意要善于投资“人情生意” / 140
3. 借大老板之力，赚大钱 / 143
4. 做个善“钓”者，放长线钓大鱼 / 146
5. 做生意要同媒体搞好关系 / 149
6. 找对同仁，同舟共济创伟业 / 153
7. 树敌是男人创业的大忌 / 156
8. 贤妻是男人永恒的贵人 / 159
9. 用诚心去感化你的“贵人” / 162
10. 和气生财，男人要学会处理好人际关系 / 165
11. 关系越多，做生意的门路也就越多 / 168



懂得知人善任的男人最适合创业

古人云：“千军易得，一将难求。”人才的重要性已经被历史反复证实。对于男人创业而言，人才是最重要、最关键的因素。一个男人要想成功创业，要想把自己的事业做大，就必须拥有一双发现人才的“慧眼”，善于识别人才，善于使用人才，这样才能借用众人的智慧成就自己的事业，让自己无往而不胜。

1. 人才是成功创业的关键 / 173
2. 充分放权，不要事必躬亲 / 176
3. 利用人之所长，挖掘下属的潜能 / 179
4. 创业，要以人为本——“办企业就是办人” / 181
5. 因事而用人，切勿因人设事 / 185
6. 人事相宜，把适当的人放在适当的职位 / 188
7. 对待专家型人才，要攻心为上 / 192
8. 提拔人要得当 / 195
9. 用人不疑，放权后就不要干涉 / 198



第七章

有眼光，善于把握商机的男人最适合创业

善于捕获商机，就是做生意最大的资本。男人要想成功创业，就必须具有对商机的识别和把握能力。天上不会掉馅饼，商机也不可能像界碑一样，就在前面等你到来。只有眼观六路，耳听八方，步步挖掘，才能从别人不注意的事物中发现商机、占有先机，从而赚取高额的利润。

1. 只要有心，处处有商机 / 203
2. 在空缺处寻找商机 / 207
3. 看透信息背后的商机 / 210
4. 机会面前要长“三只眼” / 213
5. 创业要有长远眼光 / 216
6. 创造机遇，变“危机”为“良机” / 219
7. 捕获商机要以算为先 / 222
8. 抢先一步，抢占市场 / 225
9. 抓住机遇要有当机立断的魄力 / 227
10. 机遇偏爱有准备的人 / 229
11. 小生意也蕴藏着大商机 / 232



第八章

勇于创新，有点子的男人最适合创业

如果你想成功，你应该朝新的道路前进，丢掉已经被踩烂了的老路。创新是走向成功的一条捷径，对于创业也是一样。男人创业不能老跟在别人的屁股后面，做别人正在做的买卖，那样是很难干出大的成绩的。男人应该多思考，勤琢磨，寻找一些别人没有发现的商机，开创别人没有踏入的赚钱领域。

1. 创新思维是做生意的一大捷径 / 237
2. 厚利适销——逆传统竞争术 / 240
3. 敢于创新，“小鱼”也能吃“大鱼” / 243
4. 打破常规，用逆向思维思考问题 / 246
5. 机巧善变，就能发现新的市场 / 249
6. 新思路决定新的出路 / 252
7. 敢于创新，才有钱可赚 / 255
8. 创新者生，墨守成规者必遭淘汰 / 259
9. 革故鼎新更易成功 / 262
10. 男人创业要有好创意 / 265



第九章

能吃苦、有韧性的男人最适合创业

能吃苦、有韧性的男人最适合创业。创业是一件苦差事，任何一个人的第一桶金，都浸透着他的血汗。男人不要总想着当跷脚老板，不劳而获的事是不存在的。男人要创业，必须先做好吃苦的准备，脚踏实地，一步一步地走。男人要经得起命运的折腾，练就一身硬骨头，这对于创业而言，绝对有好处。

1. 天道酬勤，一勤天下无难事 / 271
2. 逆境面前，要有强者的心态 / 275
3. 在哪里跌倒，便从哪里爬起来 / 278
4. 男人创业必须经得起磨练 / 281
5. 不断尝试，绝不轻言放弃 / 284
6. 吃得苦中苦，方为人上人 / 287
7. 以务实的态度去创业 / 290
8. 白手起家要靠勤劳和智慧 / 293
9. 男人要学会忍耐 / 296



第一章

有闯劲，敢于冒险的男人最适合创业

有闯劲、敢于冒险的男人最适合创业。自古富贵险中求。男人要想创业赚大钱，就必须具备足够的胆商和一定的冒险意识，只要合乎法规，胆子大一点儿不为过。但冒险并不意味着逞能逞勇，强行蛮干，冒险的同时，还需加以科学的分析，这样才能在风险中谋取到最大利润。

1. 男人创业要有胆识

大胆产生勇气,多疑产生恐惧。在创业过程中,绝对没有十全十美、稳赚不赔的万能方案,有的只是成功的信心和冒险的准备。对于一个男人来说,与其在拥挤的人群中争食,不如面对风险,勇敢地去改变这一切。

《易经》上说,非常时期需要有独立不惧的精神,如此才能有所作为,才能亨通。体现在创业上,就是说,男人要有胆识,在风险面前要有独立自主意识,不要畏惧。创业的冒险事例也可以说是一种非常时期的非常手段。不拘于常规,采取非常行动,这样才有大获全胜的可能。当然,这种冒险不是一味地蛮干,而是采取一种特别的方略,把成功进行到底。

对于一个有魄力的男人来说,创业干事业就是一种冒险的乐趣。不冒险就永远不会有大胜利,要求什么错都不犯,这正是什么也做不成的原因。其实道理谁都知道:风险和利润的大小往往是成正比的,巨大的风险能带来巨大的效益,男人要想有卓越的成果就要敢冒风险。

均瑶集团的创始人王均瑶先生,曾经被人称为“胆大包天的男人”。王均瑶16岁时就离开家乡温州龙岗,开始在长沙一带做五金和印刷生意,赚点小钱。1989年春节前夕,由于忙于跑业务,王均瑶忘了提前买回家的火车票,到了除夕夜,坐不上火车了。他和其他几个