

世界上最伟大的励志书
被誉为“铸造亿万富豪的教材”和“成功人士的启示录”

财富 始于野心

(美)拿破仑·希尔/著
翟文明/编译

揭示所有成就、所有财富的意念源泉
激励爱迪生、福特、洛克菲勒、比尔·盖茨、巴菲特等名人的成功致富秘诀
引导千百万平凡人从一贫如洗到亿万富翁，从穷困潦倒到社会名流

华文出版社

财富 始于野心

(美) 拿破仑·希尔 著
翟文明 编译

华文出版社

图书在版编目(CIP)数据

财富始于野心 / (美) 拿破仑·希尔著; 翟文明编译. —北京:
华文出版社, 2009.6

ISBN 978-7-5075-2731-5

I. 财… II. ①拿… ②翟… III. 成功心理学 IV. B848.4

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 098737 号

书 名: 财富始于野心

标准书号: ISBN 978-7-5075-2731-5

作 者: (美) 拿破仑·希尔 著

编 译 者: 翟文明

责任编辑: 杜海泓

装帧设计: 李卫锋

文字编辑: 郝秀花

美术编辑: 杨玉萍

出版发行: 华文出版社

地 址: 北京市宣武区广外大街 305 号 8 区 2 号楼

邮政编码: 100055

网 址: <http://www.hwcbs.com.cn>

电子信箱: hwcbs@263.net

电 话: 总编室 010-58336255 发行部 010-58815874

经 销: 新华书店

开本印刷: 北京中印联印务有限公司

720mm × 980mm 1/16 开本 19 印张 281 千字

2009 年 9 月第 1 版 2009 年 9 月第 1 次印刷

定 价: 26.00 元

未经许可, 不得以任何方式复制或抄袭本书部分或全部内容

版权所有, 侵权必究

本书若有质量问题, 请与发行部联系调换

前言

P R E F A C E

美国《时代》杂志日前提到，美国加利福尼亚大学的心理学家经过研究发现，“野心”是人类行为的推动力，人类通过拥有“野心”能攫取更多的资源。但从某种程度上来讲，“野心”是一个“零和游戏”：你多占了资源，别人拥有的就少了。这么说来，“野心”应该是人人都具有的。但事实上，人与人在“野心”方面有很大差别。

德国某电视台有一档智力游戏节目，叫《谁是未来的百万富翁》。这档节目的特点是每答对一道题目，就可以获得相应的奖励，若中途自动放弃继续答题，就可以拿到你所获得的奖励；若继续答题时没有答对，那么就得退出比赛，并且剥夺你已经取得的奖励。节目开播前十几期没有一位参与者能够获得100万美元的奖励，几乎所有的参与者都是最多拿到10万美元左右便放弃答题，退出比赛。直到一位年轻人的参与，才第一次产生了百万巨奖。但据当地媒体评论说，这个年轻人之所以取得百万巨款，并不是因为他知识渊博，而是因为他的心理素质和“野心”。原来，在50万美元之后，每一道题都相当简单，只需略加思考便能轻松答出。那么多人之所以与巨奖失之交臂，都是因为他们“见好就收”，没有成就百万富翁的“野心”。

斯宾塞·约翰逊在激励人们追求成功人生时，常常引用《圣经》上的一段话：去追求吧，这样做了将有所收获。去探索吧，这样做了才有所发现。凡追求者得，凡探索者获。

不论处在什么样的社会环境中，只有有野心、有壮志，才能干出一番轰轰烈烈的事业，吸引财富到你的手中心。

“没有野心的人不会成就大事。”这是汽车大王亨利·福特向别人吐露的成功秘密。

亨利·福特是一个执著而又坚毅的人。他做过农活儿，当过学徒，与人合伙开办过工厂。福特的野心是要缔造一个人人都能享用汽车的世界。这似

乎难以想象，但他成功了。1903年，亨利·福特创建福特汽车公司。1908年，福特汽车公司生产出世界上第一辆满足普通百姓的T型汽车，世界汽车工业革命就此开始。1913年，福特汽车公司又开发出了世界上第一条流水线，这一创举使T型车一共达到了1500万辆，缔造了一个前所未有的世界纪录。福特因此被尊称为“为世界装上轮子”的人。他使汽车由奢侈品变成了几乎人人都能买得起的必需品，而他创造的奇迹也把他变成了亿万富翁，最终成为了他所处的时代最富有的人之一。

福特创造的成就证明了一个人生信条：财富与目标成正比。如果你胸怀大志、目标高远，你的财富之山就将垒向云霄；如果你只想得过且过，那你就只有做末流鼠辈的份儿了，甚至一事无成，即使财富离你近在咫尺，你只会获得很少的一点点而已。在福特成功之前，有很多汽车制造商都比他有实力得多，但因为没有野心，他们都没能创造出像福特那样的成就。

由此可以看出，“野心”是获得财富的基因。穷人之所以穷，是因为没有野心。

《财富始于野心》一书通过对一些成功人士的精彩故事的讲述和经典案例的引用，将那些能够激励人们斗志的实例作为镜子，指出了怎样利用并培养野心、如何建立自信、怎样将野心转化为目标、成功需要具备哪些心理武器、怎样训练自己、如何把握成功的机会、如何汲取创业经验、成功需要具备哪些品质、怎样做成功的领导者、培养领导能力的方法、怎样培养正确的思考方法、如何挖掘潜能……

书中也列举了很多的“成功信条”，它们会为想拥有财富的你指明努力的方向和具体的操作步骤，希望能够对你有所帮助。

我们生活在一个具有无限可能的时代，不要看你能不能做到，要看你想不想做到。只要你具有一种精神，只要你有一个梦想，只要你有想拥有财富的“野心”，那么，你几乎可以在任何时间、任何地点成为财富的主人。

目 录

C O N T E N T S

第一章 财富始于野心的膨胀

●第一节 这是一个需要野心的时代	2
野心的力量	2
认识和利用野心	4
野心需要培养	9
●第二节 有野心，还要有信心	14
自信心的巨大能量	14
意志的主宰——恐惧，自信的绊脚石——自卑	19
内心的主宰——热忱	22
如何建立自信心	29
●第三节 首先要将野心转化为目标	35
成功的重要因素——目标的确立	35
明确目标的选择和设定	39
将目标转化为现实的步骤	42
●第四节 专注精神	44
专注工作	44
你需要使头脑冷静下来关注你做的事	47
●第五节 不断上进	50
树立远大目标	50
学会谦虚	54

第二章 训练自己，把握成功机会

●第一节 成功的起点	60
最重要的人是自己	60
做自己的世界的主宰	63
不要被内心的阴暗干扰	70
运用强大的精神力量	75
加一点，就成功	79
●第二节 成功的心理武器	83
学会观察	83
立即行动	88
跨越障碍	91
我需要这样做	95
你一定能做到	98
●第三节 拟定一份成功计划	103
肯定自我，是计划的第一步	103
克服恐惧	110
用积极态度获取心灵宁静	116
发挥个人魅力成就愿望	122
自我对成功最有帮助	125
●第四节 训练自己，把握机会	132
机会的利用和把握	132
抓住机遇，一朝腾飞	137
从现在做起	143

第三章 创业是世界上最好的工作

●第一节 从职业选择中汲取创业经验	148
-------------------------	-----

选择职业	148
等值服务，等值回报	151
做好各种准备	155
●第二节 一个成功企业家的 9 种品质	159
品质一：高效	159
品质二：果断	163
品质三：自我约束	166
品质四：谦逊	169
品质五：先超值服务，再获取回报	173
品质六：坚持	177
品质七：团队力量	182
品质八：自信	184
品质九：主动	188
●第三节 领导才能的培养	191
领导才能是每个成功者必备的能力	191
怎样做成功的领导者	195
培养领导能力的方法	198

第四章 创造财富的诀窍

●第一节 思考帮助致富	206
正确的思考方法的培养	206
培养自己的远见	210
想象无边界	212
你尚有潜能可挖	217
心理暗示与潜意识	220
●第二节 几把钥匙，开启财富之门	224
借用外力	224

让自己对工作满意起来	229
精神的维生素	233
心怀崇高理想	236
愧疚有时是一剂好药	242
积极心态吸引财富	245
●第三节 创新力是最珍贵的财富	249
创新导致胜利，保守导致失败	249
创新的困难及创新思维的培养	256
●第四节 自制是一种美德	261
自制的作用	261
成就和财富始于自我意识	266
情绪的控制	269
●第五节 合理运用时间和金钱	275
合理运用时间	275
避免浪费时间	278
合理利用金钱	281
分享财富，则财富更多	288



第一章

财富始于野心的膨胀





第一节

这是一个需要野心的时代

野心的力量

◆开餐馆的老板

有两个老板准备在一个小镇上开餐馆，于是先去做市场调查。第一个老板发现这里的人都极其喜欢吃辣的，而自己的菜肴却偏清淡。这个老板打起了退堂鼓，他沮丧地想，如果在这里开餐馆，生意一定很清淡，于是他迟迟不敢投资。而另一个老板却感到十分惊喜：“这个小镇上居然还没有一家口味清淡的餐馆，那不就证明我在这里有财可发吗？”于是他毫不犹豫地连开了3家店，不但占领了清淡菜的市场，而且让小镇的居民也逐渐改变了口味。他的店总是顾客盈门，老板也赚得盆满钵满。

◆赛马的启示

强尼·格林是一匹非常有名的良种赛马，在许多次赛马比赛中它都取得过好成绩，所以在1902年7月的比赛中，它被认为是种子选手。事实上，它获胜的希望的确非常大。马师精心地照料、训练它，并且在广告中，它也被宣传为唯一有可能击败在任何时候都占优势的赛马“战斗者”的马。

1902年7月，这两匹马在阿奎德市举行的德维尔奖品赛中终于相遇了。

那天是一个极为庄严、隆重的日子，所有的人都注视着比赛的起跑点。当人们看着这两匹马沿着跑道并列奔跑时，大家都清楚，“格林”是在同“战斗者”进行殊死的搏斗。前1/4的路程，它们不分先后；一半的路程、3/4的路程过去了，它们仍然并驾齐驱；在仅剩1/8路程的地方，它们似乎还是齐头并进。然而，“格林”在这个时候使劲向前蹿去，超过“战斗者”，跑到了最前面。

“战斗者”骑手的危急关头到了，在赛马生涯中他第一次持续地将皮鞭抽打在自己的坐骑身上。“战斗者”的反应似乎是这位骑手在放火烧它的尾巴。“战斗者”猛冲到前面，同“格林”拉开了距离。“格林”相比之下好像在散步一样。比赛结束时，“格林”落后了“战斗者”7个身位。

“格林”本来是一匹精神昂扬、很有希望的马，但是它却被这次的经历打败了。它的隐形护身符被它自己从积极心态翻到了消极的一面，它从此变得悲观、消极、一蹶不振。后来，在一切比赛中它都只是应付一下，再也没有获得过胜利。

◆外交官的故事

从前，有个国家的外交官奉命来到一个岛国上执行外交使命。这是一个在祖国千里之外的国家，这里的一切都是那么陌生。他在这里水土不服，不习惯这里的气候，周围没有一个同种族的人，也很少有人能够听懂他的语言。没有任务的时候，外交官就会浑身上下都不舒服。这时，他就倍感思念自己的国家，思念自己的亲人。终于，他写了一封长信给曾经教过自己、也身为外交官的老师，大发了一通牢骚，然后说自己想离开这里，哪怕不做外交官也行。

不久，老师回信了。老师在信中只问了他一个问题：“当你欣赏花朵时，你是看它美丽的花瓣，还是看那根部肮脏的泥土呢？”

外交官捧着这封信反复读着，忽然，他明白了老师的意思，顿时惭愧不已。于是他又给老师写了一封信，说他会学着去欣赏花瓣的美丽，而忘记泥土的肮脏。

随后的日子里，外交官开始在这个岛上漫游，并且广泛接触当地的居

民。他先是比画着手势和他们交流，渐渐得到了他们的信任和帮助。他发现，这个岛国虽然经济不够发达，但是人民却非常聪明。他们在生活上的发明让外交官解决了不少生活的难题，而他们的编织物和工具在他眼里都成了奇妙的艺术品。岛上的植物、动物都是那么独特而有趣，光研究它们就要花费他不少的休息日。于是，外交官不再孤独寂寞了，他变得非常充实，成天有做不完的事情。

成功信条

◆人与人之间往往因为很小的差别而造成巨大的差异，你所具备的积极心态或者消极心态就会导致成功或是失败的巨大差异。

◆成功学专家说，一个人是否具有好的心态是一个人能否成功的关键。成功人士与失败人士的差别在于：成功人士有积极的心态，而失败人士则习惯于用消极的心态去面对人生。

◆成功的人运用积极的心态支配自己的人生，他们的人生是由积极的思考、乐观的精神和辉煌的经验支配和控制的；失败的人则往往被过去的种种失败与疑虑所引导和支配，他们空虚、猥琐、悲观失望、消极颓废，最终走向了失败。

◆想要心想事成，单靠一种方法是不能保证成功的，只有当积极的心态和成功定律紧密结合后才会到达成功的彼岸；反之，有着消极心态的人则一定不能成功。

◆如果你不希望你的成功是靠碰运气得到的昙花一现，那么你就要保持积极的心态去面对人生。其实成功就掌握在我们自己的手中。一个人能否获得成功，主要是看他自己的心态如何。

认识和利用野心

◆藏在木材里的钞票

在美国南方的一个州，那里用烧木柴的壁炉来取暖。很久以前，那儿

住着一个樵夫，他负责劈好柴禾交给主顾。但有一次他送来的柴禾并没有劈好，所以劈柴的工作只好由这个主顾自己来做。他卷起袖子开始劳动。在这项工作进行到大概一半的时候，一根非常特别的木头引起了他的注意。这根木头有一个很大的节疤，很明显，是有人把节疤凿开又堵塞住了。这是什么人干的呢？他掂量了一下这根木头的重量，觉得它很轻，仿佛木头的里面是空心的。于是他就用斧头把它劈开了，从木头里面掉出来一个发黑的白铁卷。他蹲下去，拾起这个白铁卷，并且把它打开。他吃惊地发现里面包着一些很旧的50美元和100美元两种面额的钞票。他数了数，发现包在木头里面的钞票恰好有2250美元。很明显，这些钞票已经藏在这个树节里许多年了。他当时唯一的想法是使这些钱回到它真正的主人那里。他又给那个樵夫打了电话，问樵夫这些木头是从什么地方砍来的。但是这个樵夫不告诉他，心态非常地消极。

樵夫说：“那是我自己的事。别人会欺骗你的，如果你泄露了你的秘密。”尽管这个主顾做了多次努力，他还是无法知道樵夫是从哪里砍来的这些木头，也不知道藏在木头内的钱的主人是谁，所以他只好把这些钱当做是意外得来的财富。

这个故事的重点并不是讽刺，而在于说明：具有积极心态的人发现了钱，而具有消极心态的人却不能。可见，每一个人的生活中都存在着好运。然而，好运却会被以消极的心态对待生活的人浪费而无法造福自己。具有积极心态的人总是能抓住机会，甚至从厄运中获得利益。

◆罗斯福如何成为总统

富兰克林·罗斯福是美国著名的总统之一，但是没有人能想象出这位受人爱戴的总统有着怎样悲哀的童年。

8岁的罗斯福是一个脆弱、胆小的男孩，惊惧的表情总是显露在他的脸上。他天生有龅牙，呼吸时就像喘大气一样。上课的时候，如果老师叫他起来背诵，他就会紧张得双腿发抖，并且嘴唇颤动不已；回答问题的时候他也是发音含糊不清且不连贯，然后颓丧地坐下来。

他这样的小孩，一般都会非常地敏感，而且回避任何活动，不喜欢和

别人交往，没有朋友。这种孤僻的人，一般只会顾影自怜！

罗斯福的身体虽然有些缺陷，但是他却保持着积极的心态。他积极、奋发、乐观、进取，他的奋发精神就是由这种积极心态所激发的。

他更加努力地奋斗，以弥补自己的缺陷。他并没有因为同伴对他的嘲笑便失去了勇气，他喘大气的习惯也渐渐地被克服，他咬紧自己的牙床使嘴唇不颤动以克服他的惧怕，这一切都是靠他的坚强意志做到的。他没有因为自己的缺陷而感到气馁；相反，他甚至对自己的缺陷加以利用，使自己的缺陷变为自己的资本，变为爬向成功巅峰的扶梯。就是凭着这种奋斗精神，凭着这种积极心态，罗斯福终于成为了美国总统。

他曾有严重缺陷的这段经历，在他的晚年已经很少有人知道了。他得到了美国人民的爱戴，成为美国历史上最得人心的总统之一。

毫无疑问，罗斯福的成功是非常神奇的。他身上先天所加的缺陷是如此地严重，面对自身的缺陷，他却能毫不灰心地努力下去，直到自己取得巨大的成功。

一般像他这样有如此缺陷的人都会停止奋斗而自甘堕落，这是相当自然而平常的事。自怜的罗网曾经害过很多人，有些人比他的缺陷要轻得多，却因此自暴自弃、不思进取。但是罗斯福却没有因为自身的缺陷而自甘堕落，他从来没有落入这样的罗网里。

◆哈里的奋斗

跟罗斯福一样，哈里也是一个身体有缺陷的人，但是他同样没有放弃，同样以积极的心态面对生活中的困难。

他极为注意自己身体的缺陷，他会想尽办法来恢复自己的健康：花费大量时间去洗“温泉”、喝“矿泉水”、服用“维他命”，花时间航海旅行，坐在甲板的睡椅上……

他要使自己成为一个真正的人，他没有把自己当做婴孩来看待。当他看见别的强壮的孩子玩游戏的时候，他也强迫自己去参加一些激烈的活动，比如打猎、骑马、玩耍等。通过参加各种激烈的活动，他试图使自己变为最能吃苦耐劳的典范。他用一种探险的精神去对付所遇到的可怕的环境，

这样，他也觉得自己变得勇敢了。

当他和别人交往的时候，他不回避他们，而是积极地和别人沟通，因为他觉得他喜欢他们。他没有自卑心理，因为他对别人感兴趣。他渐渐感觉到，当他用“快乐”的心态和别人交往时，他就不再惧怕别人了。

通过不断的努力以及系统的运动和生活，在还没有进大学之前，哈里的健康状况和精力就已经恢复得很好了。他想方设法让自己变得强壮有力：他利用假期在落基山猎熊，在亚利桑那追赶牛群，在非洲打狮子……现在，有人会对哈里产生疑问吗？或是有人会怀疑他的勇敢吗？然而哈里曾经多么弱小胆怯啊！这就是事实。

哈里和罗斯福成功的方式是何等简单，然而却又是何等有效！而且这样的方式是每个人都可以做的。

哈里的心态和他的努力奋斗是他成功的主要因素，这其中最重要的因素还是他的心态。他能够最终从不幸的环境中突围而出，走向成功，正是在这种积极心态的激励下努力奋斗的结果。他使用了自己的隐形护身符，并且把心态积极的那面朝上，终于使自己取得了成功。

◆埃爾·阿倫的靈感

埃爾·阿倫是美國聯合保險公司業務部的一個小小的推銷員，他的目標就是成為公司里的王牌推銷員。有一次，他在一本名為《成功無限》的雜誌上读到了一篇題為《化不滿為靈感》的文章，並且在不久之後，在自己的推銷工作中應用到了書中所介紹的原理。

在一個寒冷的冬天，頂着刺骨的寒風，埃爾在威斯康辛市區里沿着一家家商店拉保險，結果一份保險也沒有拉到。遇到這種情況，他當然對自己非常不滿意。當天晚上，他突然想起自己曾經讀過的那篇《化不滿為靈感》的文章，他決定試試其中提到的原理。第二天，他在出發進行推銷前，把自己前一天的失敗告訴了其他推銷員，並且信誓旦旦地說：“等着看好了，今天我要再去拜訪昨天那些客戶，並且會賣出比你們更多的保險。”

埃爾真的辦到了，他取得了成功。他再一次回到昨天推銷的那個市區里，再度拜訪了每一個他前一天談過話的人，結果這一天他一共賣出66份

新的意外保险。

◆所罗门国王的经验

一个人的行为方式不可能永远脱离于他的自我评价。消极心态者不但经常想到外部世界最坏的一面，而且也总想到自己最坏的一面；他们不敢期望得到什么，所以往往收获更少。遇到一个新观念，他们的反应往往是：

这是行不通的。

从前没有这么干过。

没有这主意不也过得很好吗？

这会不会太冒险了？

现在条件还不成熟。

这并非我们的责任。

所罗门国王据说是世界上最明智的统治者。在《圣经》箴言篇23章第7节中，所罗门说：“一个人的心怎样思量，他的为人就是怎样。”换言之，人们相信会有什么结果，就可能有什么结果。人们只会为了自己想获得的成就而不停地追求，而不可能取得他自己并不追求的成就。人们对自己无意得到的成就是不会去争取的。当一个消极心态者对自己不抱期望时，他就不会相信自己拥有取得成功的能力，他成了自己潜能的最大敌人。

成功信条

◆成功学专家告诉人们，我们每人都有两种心态：积极的心态和消极的心态。这两种心态具有两种惊人的力量：积极心态能吸引财富、成功、快乐和健康，可以使人登峰造极；而消极心态则能排斥这些东西，夺走生活中的一切，它使人终身陷在谷底，即使爬到巅峰也会被它拖下来。

◆有些人只是暂时使用积极的心态，他们开始时是对的，但是一遇到挫折，他们就会失去信心，心态也由积极的转向消极的，用消极的心态来