

洪武散人◎著

# 夺标

## 职场五年实录②

用脑只能把事情做对，用心才能把事情做好



 广西人民出版社

# 夺标

## 职场五年实录②

DUOBIAO  
ZHICHANG WUNIAN SHILU



洪武散人◎著

广西人民出版社

## 图书在版编目 (CIP) 数据

夺标：职场五年实录②/洪武散人著. —南宁：广西人民出版社，2009.7

ISBN 978-7-219-06655-3

I. 夺… II. 洪… III. 长篇小说—中国—当代 IV. I247.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 106516 号

监 制 江 淳 彭庆国

图书策划 符马活 冷 静

责任编辑 曾蔚茹 刘少霞

封面设计 木鱼书籍设计

---

出版发行 广西人民出版社  
社 址 广西南宁市桂春路 6 号  
邮政编码 530028  
网 址 <http://www.gxp-ph.cn>  
经 销 全国新华书店  
印 刷 北京市凯鑫彩色印刷有限公司  
开 本 710mm×990mm 1/16  
字 数 320 千字  
印 张 21.5  
版 次 2009 年 7 月 第 1 版  
印 次 2009 年 7 月 第 1 次印刷  
书 号 ISBN 978-7-219-06655-3/1·1177  
定 价 28.00 元

---

版权所有 翻印必究

# 序·洪武散人职场夺标记

轻松看完洪武散人的书，一股江湖的味道。

因为书中人物借用了不少经典小说的角色名字，所以每个人物的出场，都带着过往经典形象的光环，一瞬间，我们便对这些人物有了深刻的了解。洪武散人这个手法的运用，可说是一种新的尝试，刚开始我很怀疑，但随着故事和情节的深入，我很快便爱上了这些活灵活现的“职场江湖人物”，经典人物形象和现实背景奇妙地结合，产生出令人惊异的趣味。

我开始的担心和怀疑，是觉得这些经典人物名字会削弱故事的真实性，但洪武散人讲述起故事来，却让人感觉这些确是他工作和生活中的真人真事，只是为了避免对这些“真人”的某些伤害，小说中的人物就借用经典人物的名字，这样不但免去取名的麻烦，还可以任由读者浮想联翩，更觉入木三分。

近来职场小说的火爆不是偶然的，也不是必然的。在金融风暴来临之际，职场小说变成了一种社会的需要，这种需要其实一直存在，只是在当下寒冷的经济气候中，读者突然变得热切而已。

那么，在人们谋求生存的困境中，我们需要什么样的职场小说呢？

目前看来，无非是两种：一种励志型，一种实用型。洪武散人的职场江湖小说属于后者，它比励志型的小说少了一点煽情的幻想，多了一些残酷的现实；少了一点虚无的说教，多了一些可操作的借鉴。

在我看来，它的实用性显得尤为重要，对于中国白领们来说，这是一部可以复制，也可以移植的实用小说，书中大量的人际关系、谈判、应酬、博弈、口才等的描述，充满了中国式的职场智慧。书中的某些场景使人有身临其境之感，掩卷

之余,我们可以随手指着身边的人说:你就是《夺标》中的某某某……而在阅读快感之外,我们似乎心里有了底,下一次再面临“招标”时,成功的把握似乎大了许多。

洪武散人是网络写手中的“菜鸟”,却是职场中的“骨灰”。虽然他在职场的时间并不特别长,但作品中对经验的沉淀和表述,都让人感觉——此人深谙职场之道。正如他文中所言:“五年前,我一名不文;五年后,我有了三套房产,一辆轿车,还有被深套的股票。”这是一个写作新人的成功职场积累,在一个商业社会,无可厚非。这样一些现实俗世的标签,正是广大的读者所急需和追求的。

洪武散人的职场江湖夺标记,对于刚进入社会而且有着创业梦想的年轻人,无疑是具有借鉴意义的。他五年来在职场所获得成功,不是一句简单的话就可以总结的;他洋洋洒洒的三十八万字,不是枯燥的教科书,而是职场经历、职场智慧、职场磨练的心灵之作。他不止一次地跟我提起,他是照自己生活和工作中的实例搬过来,不费神,所以他将这部小说视为自己的工作总结,取名“实录”。

小说的背景是南京,作者洪武散人不是什么五百强企业的主管,他只是千千万万中国式的普通企业里的白领中的一员,他的身份更具中国特色,更符合中国广大企业里的每一个职场拼搏的在场者。当我们抛开那些所谓国际管理经验,回到现实的工作和生活当中,我们发现洪武散人告诉我们的故事,是离我们最近最亲的一种体验,所以他的成功更值得我们学习和参考。

当然不是每个人都有洪武散人的好运气,但读了这本书,哪怕只是获得他的一条经验,也是成千上万的粉丝们所期待的。许多网友喜欢洪武散人,正是因为洪武散人的作品给予他们的工作和生活某些启示,尤其对刚出校门、初入职场的人来说,这本书无形中增加了他们的社会阅历,这种帮助,平时是绝不可能用微薄的定价换来的。

符马活

2009年3月28日

## 第二册主要人物表

| 人 名 | 单 位     | 职 务   | 简 介                                     |
|-----|---------|-------|-----------------------------------------|
| 袁承浩 | 投资集团公司  | 行政总裁  | 一个能力欠缺,又心胸狭窄、做事阴暗的行政管理人员,后被委任为驻外代表处总代表。 |
| 宁国建 | 房地产集团   | 总裁    | 曾经的专业演员,老板的创业主将之一。                      |
| 欧阳锋 | 西安房地产公司 | 总经理   | 为人幽默大方,但却似乎心存阴谋的实力派业内专家。最后被仓皇解职。        |
| 蒋干  | 西安房地产公司 | 副总经理  | 能力平平的庸人。                                |
| 罗凡  | 西安房地产公司 | 普通职员  | 刚出校门的新员工,工作中不太"聪明",不懂如何跟领导打交道。          |
| 小曹  | 西安代表处   | 财务    | 一个平淡的财务人员。                              |
| 周豫  | 西安市政公司  | 总经理   | 精明又谨小慎微的一个人,热衷回忆过去。                     |
| 钱川  | 西安市政公司  | 项目经理  | 周豫的得力助手。                                |
| 风清波 | 西安市政公司  | 项目经理  | 新招进的项目经理。                               |
| 唐四奘 | 园林公司    | 市场副总  | 看似直爽的领导。酒量有限,目光短浅,为人固执。                 |
| 梁红玉 | 园林公司    | 业务员   | 2005年新进员工,能力与私心并存,一年后辞职走人。              |
| 杜蕾斯 | 园林公司    | 业务员   | 原名杜雷,一个很能"混"的人,比较花心。                    |
| 仪琳  | 园林公司    | 设计师   | 2006年新进员工,正处在毕业后最懵懂、迷茫、缺乏自信的阶段。         |
| 霍都  | 装饰公司    | 市场部经理 | 做人两面三刀,做事手段卑鄙,一跳梁小丑。                    |
| 周芷若 | 市政公司    | 市场部经理 | 白骨精的心腹。                                 |
| 拉丹  | 集团公司    | 行政秘书  | 一个翻脸不认人的老员工,一个性格火爆的老员工。                 |
| 关羽  | 个体老板    |       | 做生意有手段,做人豪爽,面粗心细。                       |
| 刘表  | 客户单位    | 总经理   | 开发公司总经理,在工作中不亏待朋友、不亏待自己。                |
| 夏侯伯 | 同上      | 总工程师  | 沽名钓誉之辈,心贪手辣,既有本事帮忙,也能张开大口要食。            |
| 金总  | 同上      | 副总经理  | 行政管理人员。势利之人,见风使舵,爱伸手却不办事。               |
| 吴庸  | 东亚园林    | 总经理   | 一个既能与之合作又能与之交友的园林公司老板。                  |

| 人 名   | 单 位    | 职 务   | 简 介                                |
|-------|--------|-------|------------------------------------|
| 全冠清   | 个体老板   | 业务员   | 老佛爷的朋友的朋友,有鸿鹄之志却挨了骗的倒霉鬼。           |
| 祝发    | 安徽祝发集团 | 董事长   | 又一个挂羊头卖狗肉的江湖骗子。                    |
| "狍狍"  | 安徽祝发集团 |       | 董事长祝发的长子,相貌奇丑。                     |
| 张莉    | 安徽祝发集团 | 财务总监  | 一个为虎作伥的女人。                         |
| 任我行   | 客户单位   | 工程部经理 | 敢拿钱敢办事的甲方,任何赚钱机会都不放过。              |
| 劳伦斯·刘 | 某贸易公司  | 老板    | 美籍华人,一个回国骗钱的假洋鬼子。                  |
| 孙大圣   | 客户单位   | 预算部经理 | 刘皇叔的手下,在业内浸淫多年,熟知游戏规则但并不贪心。        |
| 李锋    | 客户单位   | 总助    | 武警出身,总经理段延庆的保镖,家庭艰难却行事鲁莽。          |
| 汪总    | 客户单位   | 总经理   | 地税局离休干部,开发公司聘任的总经理。                |
| 赛金花   | 柏林景观公司 | 设计师   | 美丽的重庆女子,后被钟山狼纳入怀中。                 |
| 老画家   | 台湾同胞   |       | 据说是艺术追求者,据看是姑娘追求者。                 |
| 单英    | 某研究所   | 所长    | 一个对乙方公平公正的甲方。                      |
| 管北    | 同上     | 项目总经理 | 一位手中有一定的权利,在获得相应利益的情况下愿意在业务上帮忙的甲方。 |

# 目录

## 夺标

职场五年实录②

第二册人物表 / 001

第一章 新年、新领导、新员工、老调新弹 / 001

第二章 拳打脚踢，驱武逐吕 / 008

第三章 这个单子算谁的 / 014

第四章 一纸报告价值万金 / 021

第五章 都是在演艺界混的同行 / 027

第六章 近在咫尺却远在天涯 / 033

第七章 比签单更重要的是被人认可 / 039

第八章 把我当成甲方的甲方 / 045

第九章 我们是卖咸鱼的 / 054

第十章 一个有心诈骗，一个心不设防 / 060

第十一章 这话算是威胁吗 / 068

第十二章 领导做了一次赌博 / 079

第十三章 钱是赤裸裸的，也是坦诚的 / 087

第十四章 又一个 80 后的小富姐 / 093

第十五章 该我“捡”钱包的时候又到了 / 098

第十六章 公司真会支持我的任何主张 / 104

第十七章 雨水让鲜血更加刺眼夺目 / 110

第十八章 我们都是草芥 / 119

第十九章 兄弟 / 126

第二十章 一次让人崩溃的表演 / 136

第二十一章 所谓年度会议 / 143

第二十二章 龙凤斗 / 148

第二十三章 选美佳丽戏份杀青 / 154

第二十四章 让人失去信任很简单 / 160

第二十五章 孤要杀他个片甲不留 / 167

# 目录

## 夺标

职场五年实录②

- 第二十六章 四万块啊,那不是草纸 / 175
- 第二十七章 一年又一年 / 182
- 第二十八章 一个混世魔王加一个帮凶 / 188
- 第二十九章 我要做另一个王石 / 194
- 第三十章 一朝饮完全年酒 / 199
- 第三十一章 两大忽悠同台竞技 / 204
- 第三十二章 又来了一个吃里爬外的家伙 / 211
- 第三十三章 心仪的她做了我的卧底 / 218
- 第三十四章 刀光剑影让他老了几十岁 / 225
- 第三十五章 挟天子以令诸侯 / 233
- 第三十六章 一个令人惆怅的夜晚 / 239
- 第三十七章 到底是姓宋还是姓白 / 245
- 第三十八章 二度携手再续前缘 / 252
- 第三十九章 让我又欣赏又恼火的新领导 / 258
- 第四十章 我跟钟山狼就这样上了擂台 / 263
- 第四十一章 爷的话必须得听 / 269
- 第四十二章 又要在宋白之间做出抉择 / 275
- 第四十三章 老鼠横行,小人当道 / 281
- 第四十四章 跳梁小丑的“精彩”表演 / 287
- 第四十五章 候鸟的岁月开始了 / 293
- 第四十六章 此生无缘,再无来世 / 299
- 第四十七章 代表处上空弥漫着硝烟 / 305
- 第四十八章 最后的晚餐 / 312
- 第四十九章 “西安事变” / 317
- 第五十章 最后一战,我用五年所学对付雇主 / 324
- 第五十一章 尾声 / 330

## 第一章

# 新年、新领导、新员工、老调新弹

公共办公区的每张办公桌上都堆着花生、瓜子,还有一袋袋红红绿绿的糖果,宋头领一边剥着花生一边笑容满面地跟我们唠着嗑,这是年后第一天开工的情形。

按集团公司安排,各分公司都在上班第一天组织茶话会,集团公司统一采购零食发放到分公司,然后分公司再将零食分配到各部门。于是,大伙就在一片噼里啪啦声中开始了新年的工作。

惯例,年年如此。

按照惯例,在上班的第一天,老板和集团主要领导都会赏脸,轮流着到各分公司会场露个面以示关心,也像是个开工宣告。

上午九点多钟,老板穿着一件深褐色绣满“福”字的唐装莅临园林公司的会议现场。老板的身影一出现,宋头领就带着手下全体员工起立,鼓掌迎接。这场景让我忽然想起在电影里常看到的一个画面:长官在用餐之际莅临前线慰劳士兵,士兵们眼见长官驾到,于是匆忙放下碗筷,惶惶之中冲着长官“啪”的一声行个接近标准的军礼。

老板微笑着摆摆手,示意茶话会继续进行。这个时候他无意打扰正在享受零食的前线将士,更不会不合时宜地发表措辞严肃的“战前动员讲话”,他只是在阵地上稍作停留,与老兵新将见个面,给大伙拜个年,仅此而已。

在老板离去之后,大伙陆续落座,重新开始对桌子上的零食进行扫荡。还没等屁股坐稳,工程集团总裁白骨精女士像一只美丽的凤凰,翩然落在园林公司会议现场。大伙只好放下手中猎物,再一次起立鼓掌欢迎,有的人嘴里还含着东

西,此时只好趁人不注意低头吐进纸篓里。

白骨精很应景地穿着一套大红色的中式礼服,细细柔柔的白色兔毛整齐地压在衣边、领扣、袖口,干净、喜庆而又尊贵。

“我代表工程集团给各位同仁拜个晚年,祝大伙新年快乐、工作顺利。”白骨精优雅从容,声音清脆,一脸阳光。

“欢迎‘白总裁’给我们做新年致辞。”宋头领暧昧地对白骨精笑道。

熟悉公司的老员工自然看得出来这是宋头领跟白骨精之间常有的玩笑话,此二人在一起共事近十年,一个管工程一个管市场,在公司发展史上重要的工程项目中配合默契,相互信任,彼此知根知底,早就建立了一种亲密无间的战友关系。而新员工则很可能会因为这个暧昧的眼神和笑容误会这二人之间存在某种阳光外的关系。

白骨精没理会宋头领这茬,冲他撇了撇嘴,接着笑哈哈地道:“哎,你们公司吃的东西怎么这么少啊?”

“我们哪里知道啊?集团赏我们多少我们就吃多少,我们只能抢着干活哪敢抢着吃呢?”

“你抢得还少啊?”白骨精白了宋头领一眼。

白骨精这是话中有话。去年年底,为了给自己和公司员工争取更多的福利,宋头领没少跟集团公司和老板费唇舌。

“白总,我刚才看到装饰公司的桌子上堆得跟山似的,还在怀疑集团公司领导是不是偏心呢。”宋头领岔开话题,继续开领导们之间那种无伤大雅的玩笑。

“你少来了,就算偏心也不敢打你的主意啊,你宋头领还是个能吃亏的人?比猴都精。”白骨精从桌子上拿起一颗糖果,剥开后放到她那鲜艳欲滴的樱桃小口中。

“那是,白总毕竟是咱们园林公司出去的嘛,有便宜自然会考虑娘家人。要不白总再帮我们去装饰公司要点来?免得我偷鸡不成蚀把米。”从宋头领那色迷迷的眼神来看,似乎他舍不得就这么轻易地把光彩照人的白骨精放走。

“你个鸟人怎么不从人家手里把工作抢过来做啊?”

真不错,新年新气象,白骨精到了第五句话才开始出现脏字。看来,升了官或多或少还是给她的工作方式带来了一点改观。

“我抢过来做不是会让人误会吗？知我者晓得我是为公司尽自己的绵薄之力，不知我者还以为我想夺权呢。”

“我看过了，整个集团就你这鸟人脑子转得快。”

“谢谢白总抬举哦。”

“你这个脑袋瓜子还需要我抬举你啊？”

“白总不抬举，我脑袋瓜子再好也没地方使啊。”

看着两位领导一唱一和在台上说相声，底下的员工个个都是乐不可支，但又不敢笑出来，只好憋着、忍着。

白骨精又跟宋头领开了几句玩笑后就起身离去，准备继续去其他公司串联。

宋头领很高调地对着白骨精的背影喊了一句：“白总慢走，别忘再给我们争取一些吃的过来喔。”

等白骨精的背影彻底消失之后，宋头领笑咪咪地对我们说：“兄弟们别急，等一会咱们的白总一定会派人送东西来的。”

果然，几分钟后，集团公司的行政秘书拉丹就拎着一个大袋子过来了。她一股脑地把所有糖果全部倒在桌子上，倒完后还把袋子底朝天抖了抖，确认里面空无一物之后，她笑道：“全部在这里了。”

拉丹前脚刚走，大伙后脚就你争我夺地忙着瓜分这堆公共财产。真是没想到，在糖果里还夹带着几盒“苏烟”，这在往年可从未有过。

宋头领把“苏烟”拿在手里举了举，一副神机妙算的样子道：“怎么样？要是不跟白总提的话，咱们可就吃大亏了。”

整个园林公司的茶话会结束后，接下来，各部门就各自找地方开始自己小圈子的讨论会。

市场部的会议地点设在新任市场部经理老佛爷的独立办公室。

“你看，”老佛爷笑容满面地从兜里掏出一盒“苏烟”递给我，“这是刚才从桌子上抢来的，便宜你了。”

“谢谢领导关心。”我伸手接过，拆开后发了一支给韩信。

“没关系，你们抽，但一人只能抽一支。我已经‘上了年纪’，要是再被你们熏熏就彻底变成老太婆了。”

靠，都这么说了，谁还好意思点烟呢？我跟韩信只好把烟干夹在指缝间。

参加会议的除了我和韩信,还有一位姑娘,此女名叫梁红玉,二十七八岁的样子,容貌还说得过去,不惊艳但看着舒服。梁红玉年前来过一次公司,因为当时我在外忙着催款,并未与其碰面。回公司后,韩信淫笑着跟我说,老佛爷面试了一位姑娘,年后到市场部报道。当时我心里还纳闷呢,没经过我认可就把人定下了是不是有点说不过去?不过,稍加思索我就明白过来了——老佛爷已经入主了市场部,这个结果跟当初王熙凤出局前的判断一致。奶奶的,看来还是女人最了解女人。

我们还没正式开始谈工作,宋头领就推门而入,除了老佛爷,我们三人都同时起身给他让座。宋头领站在我和韩信中间,一手搭在我的肩膀上,一手搭在韩信的肩膀上,示意我们坐下。

待我们坐下后,宋头领走到墙角边的地台上准备坐上去。

老佛爷从桌子上拿起一本厚厚的书递给宋头领,开玩笑道:“给你垫着,别把老虎屁股冻裂了。”

可不是,那台面是花岗岩铺的,在这个时候岂不是冰冷刺骨。

听老佛爷这么说,梁红玉就很善解人意地出门去给宋头领搬椅子。

宋头领伸手接过老佛爷递过来的书,夸张地瞪着眼睛对老佛爷说:“谢谢噢,你屁股没裂开吧?”

说完,宋头领自己先嘿嘿地笑了起来,而我和韩信则哄然爆笑。

“你个老流氓,当着下属的面还讲这么不上路子的话!”老佛爷笑骂道。

“怎么叫不上路子呢?哦,嗨,你看,你都想哪里去了!我是说,你的屁股没被冻裂吧?我这是关心你呢,你还不领情。”说完,宋头领歪过头对我和韩信挤眉弄眼,咧着大嘴笑着。

“你看你这样哪里像领导的作风哦。”老佛爷无计可施。

男人与女人之间开玩笑,女人始终占不到丝毫便宜,而且是越辩驳越吃亏。

“这怎么不像领导了?我这是关心同志哎,老板不也是过来给我们拜年了吗?”

这时,梁红玉拖着椅子推门进来了,见此,宋头领跟老佛爷都默契地打住了这个黄色话题。

“今天是新年第一天上班,我借这个机会过来跟大伙拜个年。”一转脸,宋头领从语气和表情都恢复了领导模样。奶奶的,看来每个领导都是一个实力派演

员,根本不需要导演说戏就自己进入了角色,还捎带着把观众也带进戏中,因为这时老佛爷、韩信和我都收敛了笑容,一本正经地在演着路人甲、路人乙,给我们这位亦正亦邪的男一号配戏。

“我先代表园林公司对梁红玉加盟我们这个团队表示欢迎,”宋头领转过脸对着梁红玉微笑着说,“相信你会在我们这个团队里工作得很愉快,也希望你能尽快融入到这个团队里,在以后的工作中充分发挥自己的才华。”顿了顿,他接着道:“大道理我就不多讲了,就小处来说,你在工作上出了成绩,你自己所获得的回报自然也会多起来。你刚来,对这个行业不熟悉,所以以后你要比别人更努力,跟着两位师傅和周围的同事多学、多做、多领悟。”

宋头领一边说,梁红玉一边频频点头。

对梁红玉做了入职演讲之后,宋头领立刻换了一副口气,转过脸对着我们仨道:“年已经过了,大家该玩的也玩了,该放松的也放松了,现在应当收收心,把精力放回工作上。”真搞不明白,宋头领说这话的时候,眼睛是盯着我的,搞得我跟玩野了的孩子一般。

没办法,我只好以微笑和点头来回应领导火辣辣的目光,也算是向他表示:您放心吧,卑职知道该怎么做。

宋头领接着道:“对我们来说,尤其是对你们市场部来说,在过去一年,无论是成绩突出还是平平淡淡,现在都已经画上了句号,所有的工作现在都要归零。因此,我希望你们两位正副经理能摆正自己的位置,认真真地把市场抓起来,仔细分析分析我们下面的工作该如何开展,争取把集团给我们定的任务完成,好不好?”

“那你得多支持支持我们市场部哎,把手上信息交给我们跟踪,把你的关系引见给我们。”老佛爷嬉皮笑脸地接过话。

在我看来,老佛爷真是不聪明,就算心中不服,也别没事找事捅狮子屁股玩,何况捅的还是一头狮子王呢?

除了梁红玉,其余四人多少都有点心知肚明。不了解内情的人认为老佛爷这句无伤大雅的玩笑平淡无奇,而对了解内情的人来说,这话无疑会戳中某些人的神经。

公司里稍微明眼的人都知道,宋头领这两年利用公司的资源做了不少私

活。对一些资金好的优质项目,只要有可能,他都会纳入自己的腰包。韩信清楚,因为大多数需要设计的项目都是宋头领找他来做设计;裘千仞清楚,因为大部分的项目都是由他来为宋头领做预决算;王真人清楚,因为个别项目由王真人亲自带着施工队去给宋头领做。当然,作为还不算笨的我和老佛爷及其他个别员工,都各自通过不同的渠道主动或被动地了解到一点。只是因为宋头领有独特的个人魅力,手里还掌握着别人的生杀大权,大家必须睁一只眼闭一只眼。

其实,别说宋头领,就是公司里其他员工看到有捞油水的机会也绝对不会放过。比如,裘千仞去年做了一个二三十万的自来水厂绿化项目;比如,王真人去年做了一个一百五十万左右的道路绿化等等。实际上,腐败的也不仅仅就是这几个人,材料部的采购员也同样通过材料采购肥了自己的腰包。最明显的一个现象就是,我们公司的苗木采购价始终比个体老板的采购价高出 40% 左右,除去因为欠款因素导致的价格偏高外,实际采购价至少有 25% 下降的空间,但也没办法啊,谁叫人家是宋头领的心腹,打狗还要看主人呢,谁也不敢对采购员怎么样。对工程总裁白骨精来说,她可没耐心管你分公司的采购工作,只要财务报表上的数字能让她对老板好交代就可以了,至于具体操作,你分公司自己来解决,别去烦她。对老板来说,房地产业务是主要的,你工程公司赚那点碎银子还抵不上他卖两套房子赚得多呢。工程公司只要别亏本经营,然后再帮房地产公司做好配套服务就成了。在这样一种经营目标下,不腐败还真就不正常了。

当然,不管什么组织,只要上了规模,腐败就会滋生,而且会像野草一般,尽管一茬茬地在割,但无论怎么割还是挡不住野草那顽强的生命力。

“我有信息当然会给你们,但市场部最终要挑起大梁,还是要加强自身的市场开拓能力,不能老指望别人给你们输血。如果你们是靠天收,那我还要你们市场部做什么呢?不如我自己来跑业务!”宋头领显然对老佛爷虚虚实实的讽刺有点恼火,语气里充满了火药味。

换作一般人,宋头领的这一番抢白多少让人脸上挂不住,可四十余岁的老佛爷毕竟是个闯荡江湖多年的老手,临危不惧,三言两语便化解了危局。

“今年任务重,市场部的压力大,你是我们的老大,给我们支持是你分内的事不是?有困难不找老大,难道让我去找他们几个小年轻?何况我是一个女人,你们男人场上的事情我摆不平时,不抬你这个老大出山难道还要我怎么样啊?”

总不能把我这张老脸当做一盘菜端出去吧？就算我豁得出去，老大脸上也会无光吧？”

老佛爷这是很明显的示弱，又顺便狠狠地拍了宋头领一通马屁，效果当然不错。她先是把她那句挑衅之语的重点偷换成“支持工作”，这是示弱弃战的表现，宋头领这样一位武林高手如何会不明白其话中之意？然后她又当着几位下属的面把宋头领捧得高高在上，再接着又自嘲地撒了个老女人的娇，这一番下来，就算宋头领是铁打的心钢炼的肠此时也会变成绕指柔。

气氛转瞬恢复如前，又聊了一会儿后，宋头领起身离去。

宋头领走后，老佛爷收拾收拾情绪，开始调兵遣将排兵布阵，正式行使市场部经理的职权。根据她的安排，韩信继续做设计，为市场开拓做服务性的工作。梁红玉因为在临江市经济开发区有一些社会关系，业务重心就放在那里。实际上，这也是公司看重梁红玉的地方，有哪家公司不希望业务员手上有现成的社会资源可供开采呢？韩信和梁红玉各干各活，而我变成了“市场部常务副经理”，除了要完成自己的市场开拓任务，还要处理市场部所有的日常事务。老佛爷自己则为市场部的工作“负全部责任”，只是我不知道她到底能为市场部负多少责任。

对我来说，除了在头上增加了一把伞、手下多了一个兵，工作跟以前大同小异，没什么太多新意。

## 第二章

# 拳打脚踢，驱武逐吕

话分两头，再说武媚娘和吕后二人。

年后这两人相继离开了公司，不过离开公司的原因和方式各不相同，离开后的结局也大不一样。

在白骨精的撮合下，武媚娘利用其他单位资质，终于在年前把白骨精介绍给她的那个研发中心办公楼装饰项目签了下来。年底的时候，白骨精反过头来让老板大幅度削减了武媚娘的年终奖。奖金少了，武媚娘心中自然不爽，白骨精看在眼里计在心上，在假惺惺地为武媚娘打抱不平又极力撺掇其另立山头。

这一番下来，武媚娘自然就毫不留恋地告别这家她效力了近十个年头的公司和一手栽培她的老板。

从表面上看，这样的结局合情合理，既有理由又有导火线：武媚娘手握一次发财做老板的机会，同时又因年终奖被削减而对公司心生不满，这两样加一块儿，估计放在谁身上都不可能“淡定”。可实际上，谁又能真正明白武媚娘内心的想法呢？

作为一位在商场第一线拼搏了多年的精英，武媚娘在“江湖”上经历过无数次的刀光剑影、明枪暗箭，长期生活在算计与被算计当中，她当然深谙职场中人与人之间的尔虞我诈、反复无常。当白骨精放着高质量业务自己不去做却介绍给她的时候，相信武媚娘已经多少嗅出了白骨精此举的意图，而当武媚娘看到账户里那和往年相比少得可怜的年终奖时，她一定确信了自己的判断。

武媚娘既然判断出了白骨精的意图，为什么她还要就范呢？不外乎三个因素：其一，她早有另起炉灶的想法，她要开创自己的天地。对她这样一位野心勃