



成 功 人 生 的 八 大 原 则

卡耐基成功之道全集

CARNEGIE SUCCESS

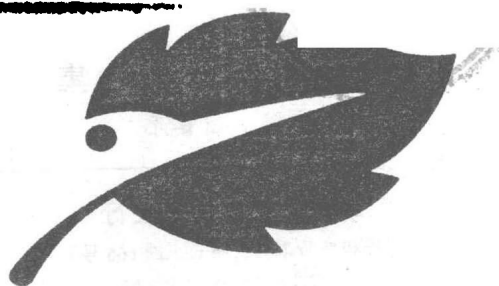
远 方 出 版 社

YUANFANG PUBLISHING HOUSE

卡耐基 成功之道全集

江苏工业学院图书馆
藏书章

第六卷



Andrew Carnegie

远方出版社

责任编辑：戈弋

卡耐基成功之道全集

主编：徐春光

远方出版社出版发行

(呼和浩特市乌兰察布东路 666 号)

全国新华书店经销

北京忠信诚胶印厂印刷

开本：850×1168 毫米 1/32 印张：60 字数：1000 千字

2003 年 4 月第 1 版第 1 次印刷

ISBN 7 - 80595 - 863 - 7/I·333

定价：150.00 元



目 录

第四篇 卡耐基成功法则四

- 坚定的信念 (1)
- 1. 为自己立个座右铭 (1)
- 2. 改变自身处境 (4)
- 3. 拥有自我 (13)
- 4. 超越自卑 (19)
- 5. 挑战失败 (30)
- 6. 培养创造力 (49)
- 7. 保持进取心 (58)

第八部 成功之路

- 第一篇 光芒万丈的艺坛骄子 (67)
- 1. 世界歌王安瑞格·卡罗素 (67)
- 2. 音乐家莫札特 (71)
- 3. 喜剧泰斗鲍伯·霍伯 (73)
- 4. 作曲家乔治·杰斯文 (78)
- 5. 影坛巨星克拉克·盖博 (81)
- 6. 好莱坞女星嘉宝 (88)
- 7. 女作曲家榜德 (93)
- 8. “信不信由你”里波雷 (96)



第二篇 巨笔如椽的文坛巨匠	(102)
1. 小说神笔马克·吐温	(102)
2. 法国文豪大仲马	(110)
3. 短篇小说圣手欧亨利	(114)
4. 戏剧作家索马斯特·毛姆	(117)
5. 多产作家辛克莱	(121)
6. 诺贝尔文学奖得主萧伯纳	(124)
7. 俄国大文豪利奥·托尔斯泰	(130)
8. 天才诗人爱伦坡	(133)
第三篇 才智卓越的科学怪杰	(138)
1. 发明之王爱迪生	(138)
2. 相对论鼻祖爱因斯坦	(143)
3. 科学女杰居里夫人	(147)
4. 飞机发明者莱特兄弟	(152)
5. 无线电之父马可尼	(155)
6. 名医葛林费尔	(159)
第四篇 权倾朝野的政界强人	(163)
1. 英国首相邱吉尔	(163)
2. 美国总统罗斯福	(168)
3. 印度救星甘地	(172)
4. “马脸”议员托马斯	(175)
5. 俄国女皇凯萨琳	(179)
第五篇 富可敌国的实业巨头	(182)
1. 石油大王洛克菲勒	(182)
2. 钢铁大王安德鲁·卡内基	(185)



3. 旅馆业巨子希尔顿	(189)
4. 卡通大王华德·迪斯尼	(199)
5. 麦当劳创始人克洛	(203)
6. 出版大王爱德华·波克	(219)
7. 报业巨头威廉·兰道夫·赫斯特	(224)
8. 世界首富盖帝	(227)
9. 纽约富豪伍尔沃斯	(252)
第六篇 学富五车的闻人大亨	(255)
1. 评论权威辛泰尔	(255)
2. 说话奇才仲马斯	(259)
3. 舌战大师丹诺	(262)
4. 名牧师派克斯卡德门	(266)
5. 史学大师赫伯特·G·威尔斯	(270)
6. 法学权威 O·W·霍姆兹	(273)
7. 《爱丽丝漫游仙境》都格森	(280)
第七篇 魅力四射的女界精英	(283)
1. 拿破仑之妻约瑟芬	(283)
2. 俄国女公爵玛丽	(288)
3. 女教士安蜜瑟波尔麦弗森	(290)
4. 戒酒名女人娜逊	(295)
5. 《小妇人》路易莎·梅·奥尔科特	(299)
第八篇 坚毅挺拔的探险权威	(303)
1. 探险之王哥伦布	(303)
2. “北极熊”史蒂芬生	(307)
3. 海军大将李却埃林拜德	(310)



第四篇 卡耐基成功法则四

——坚定的信念

1. 为自己立个座右铭

卡耐基非常看重名人的影响力。他本人阅读了大量的名人传记，并亲自撰写了《林肯外传》、《人生巅峰》等名人传记作品，还整理出了许多的名言警句。卡耐基相信，这些出自名人的睿智珍言可以启迪人们的智慧，形成强大的精神力量。

你也应该有自己的座右铭，让那些最精粹的智慧格言与你内心的想法实现完美结合，从而实现内心意志力与现实创造力的完美结合。

我们去接受、思考名人所说的话，不仅仅是因为它是一种大众化的关注对象，更主要的是它是这些有不寻常经历的名人的生活经验和人生感悟的总结。它具有一定的普遍性和指导性。

名人的睿智格言使我们能从中发现与自己生活密切



相关的切合点，而为自己所利用。这些语言能使我们有着完美的技巧、十足的信心去处理生活中面对或即将面对的问题。名言能从思想上来锻炼我们个人的心理素质。

我们不可能都成为哲人或思想者，但我们可以从他们的睿智格言那里获得激励与振作的力量。

卡耐基是一个名人，他的话能为我们所利用、所感悟。而他也是在其他名人格言的鼓励下成功的。

卡耐基说：“我的成功多半应感谢那些名人们的智慧语言。例如，威廉·詹姆士的‘让自己表现得好像很勇敢，以意志力来达成这个目标，勇气便可以取代恐惧。’便教会了我如何学会有勇气；而‘除非每日至少完成一桩才可能，否则休想走远’艾伯特·赫巴德的这句话，便教会了我如何惜时和行动。”

“我不会忘记他们和他们的话，这是我的人生座右铭。”

是的，卡耐基尚且如此，我们又为何不用如卡耐基式的经典名言时刻提醒自己呢？为了让名人的话更能有效地为自己服务，我们可以这样来完成这项工程：

(1) 经常阅读名人自传。

(2) 把名言警句中自己最喜欢的一句或几句挑选出来，工工整整地书写在自己的日记本或文件夹的首页。

(3) 经常用自己生活的亲身经历与名言相对应，看它们是否是你人生的指南，如果不是，



你得思考是否自己的生活方式出了问题，是否需要更换一句格言。

(4) 再一次思考那句格言的深刻内涵。

(5) 你应能完完全全地背诵它。

(6) 经常在生活中运用，每当遇到某种特殊的情况，而你又十分无助时，你应首先向那些名言求救。

对名言的心理历程分析，我们可以看出一条“接受→分析→肯定→结合→运用→心理内化”的过程。

这便是一句话所产生的无穷魅力。

睿智的语言和你在一起，并成为了你的座右铭之后，你的人生便有了照亮黑暗的明灯。这样，你便有了稳定、健康和有效的心理素质准备，使你在面对个人危机或处理个人危机时能有方法可寻。

你的座右铭，可能会与别人的不一样，但你不必为此而担心，毕竟，你本身就是一个独一无二的你。只要你能坚信那句话能带给你机会、活力、成功和幸福，那么，你应义无反顾地去尊重它，并以此作为你个人成功的指导。

语言必定是思维的工具，所以用文字表达出来的书面语言，就必定是我们思想的映射。特别是那些经过整理、深化、升华和提炼的名言，更是人类智慧的体现。

当你在没有信心和力量时，你应去那可买得到的名言警句中寻找另一个自我。当你在选定之后，你不能忘



记这些问题，因为它们是你再次抬起头的起点：

(1) 你的生活出现了什么问题？

(2) 你选定这句话的初衷是什么？

(3) 你有信心吗？

(4) 你为何喜欢这句话？它与你过去人生的观念相比，又有什么不同之处？

2. 改变自身处境

“我们很穷，但不能怨天尤人”

约翰·富勒的父亲是路昀安纳州黑人佃户，家中有7个兄弟姐妹。他从5岁就开始工作，9岁时会走骡子。这些一点也不稀奇，因为佃家的孩子大多在幼时就必须工作，他们对于贫穷十分认命。

富勒有一位了不起的母亲，她始终相信一家人应该过着快乐且衣食无忧的生活。她经常和独生子谈到自己的梦想。

“我们不应该这么穷，”她时常这么说，“不要说贫穷是上帝的旨意。我们很穷，但不能怨天尤人。那是因为爸爸从来不想追求富裕的生活，家中每一个人都心无大志。”

没有一个人想要追求财富。这句话深植富勒的心，改变他的一生。他一心想跻身富人之列，开始努力追求



财富。他认为推销东西是最快的致富捷径，并且选择挨家挨户推销肥皂。12年后，他得知供货的公司即将被拍卖，底价是15万美金。谈判的结果，他用积蓄的2.5万美金作为订金，答应在10天内筹足尾款12万美金。合约中并规定，若逾时未补齐尾款，将没收订金。

富勒的工作态度认真，极受客户称赞。现在他需要帮忙，他向朋友、信托公司及投资集团借钱，到了第10天晚上，他筹到11.5万美金，还差1万美金。

曙光乍现。“我已经想尽所有的办法，”他回忆当时的情形，“时间不早了，房里一片漆黑，我跪下来祈祷，请求上帝指引，谁能在时限内借我1万美金。我决定开车沿着芝加哥第61街走下去默默请求上帝给我一线曙光。当时是深夜11点，过了几个路口，终于看到一家承包商的办公室里还有灯光。”

富勒走了进去。那位承包商埋头办公，由于熬夜加班，已经疲惫不堪。富勒和他略有交情，他鼓起勇气。

“你想不想赚1000美金？”富勒直截了当地问。

那位承包商回答：“想，当然想。”

“借我1万美金，我会外加1000美金红利还给你。”

富勒告诉那位承包商，并且详细说明整个投资计划。

(1) 成功的秘诀

富勒的口袋里放着1万元的支票，踏出承包商的办公室。其后他不但从接手的公司获得可观的利润，并且



还陆续收购 7 家公司，其中包括 4 家化妆品公司，1 家制袜公司、1 家标签公司及 1 家报社。我们请他谈谈成功的秘诀，他用多年前母亲的话回答：

“我们很穷，但不能怨天尤人。那是因为爸爸从来都不想追求富裕的生活，家中每一个人都心无大志。”

“你看，”他告诉我们，“我知道自己要什么，但不知该怎么做，我用心研读《圣经》及其他励志书籍，祈求能够达成目标的智慧。”

“知道自己要什么，能够看到机会，并且抓住机会。”

富勒的起点比一般人更不利。但是，他有远大的目标，勇往直前。每个人的目标都不一样，你有权利选择自己要追求什么。并非每一个都要像富勒一样，成为大企业家；并非每一个都愿意付出成为艺术家的昂贵代价；每个人都有自己对“财富”的定义，也有人认为，每天过得快乐、幸福，就是成功。

不论你所追求的，是像富勒一样拥有财富、发现新的化学元素、栽培玫瑰花；或是养儿育女，都需要积极的心，才能成功。

(2) 培养建设性的不满

联合保险公司有一个业务员名叫亚尔·艾伦。亚尔一心想成为顶尖的业务员，他时常阅读励志的书籍与报章杂志，并试着加以运用。他在《无限的成功》杂志上面，看到一篇文章，名为“培养建设性的不满”。

一个寒冷的冬日，亚尔跑遍威斯康星一条街道上的每一家商店，却毫无收获。他决定用积极的心，把失望变成“建设性的不满”。

第二天，他告诉同事昨天失败的情形，并且说：“等着瞧！今天我要回去找那些人，我的业绩一定会比你们所有的人加起来更好！”

亚尔做到了。他再度拜访同一条街道的每一家商店，当天就签下 66 份新的意外险保单。

亚尔在风雪中举步维艰 8 个小时，连一份保单也签不成。他重新调整自己的态度，在同样的条件下，把失望转变成积极的力量，赢得第二天的成功。亚尔的业绩顶尖，被提升为业务经理。

许多伟大与成功的人，都具备同样的特质。很多人认为成功可遇不可求，自己并没有足够的优势，其实不然。积极的心就是最大的优势，每个人都与生俱来，不需要外求。

世界对你不公平？

“我根本没有机会升学。我的父亲是酒鬼。”

“我生长在贫民窟，在那里你一辈子都翻不了身。”

“我只念过文法学校。”

这些人都会说，世界对你们不公平。他们把自己的失败归咎于外在的环境，一开始就抱持否定的态度。事实上，是消极的心害了他们，而非外在的不利因素。



(3) 人对了，世界就错不了

星期六早晨，一位牧师正准备布道的讲稿。他的妻子外出购物，外面下着雨，他的小儿子强尼无事可做。牧师随手拿起一份旧杂志，随意翻阅，看到一幅色彩鲜艳的世界地图。他把那一页地图撕下来，再撕成碎片，散落在客厅的一地板上。

“强尼，如果你把这张地图拼回去，我就给你两角五分钱。”

牧师认为这样够强尼忙一个早上了。结果，不到10分钟，强尼来敲他书房的门。他这么快就把地图拼好了，牧师感到非常讶异。

“儿子，你怎么做得这么快”牧师问。

“很简单，”强尼说，“地图的背面是一个人。我照着人的样子拼好，再翻过来就可以了。我想，只要人对了，世界就对了。”

牧师笑着给他的儿子美金两角五分钱。“你给了我明天布道的灵感。只要人做对了，世界就错不了。”

这个故事给我们很大的启示。如果你对世界不满，想要改变，必须从自己开始。只要你做对了，你的世界就会上轨道，所有的难题都能迎刃而解。

(4) 你是天生赢家

你是否想过自己必须赢得多少胜仗，才得以降生人

间？“想想你自己，”基因专家亚伦·史奇菲德说，“从古至今，没有一个人想和你一模一样，未来也不可能会有另一个你。”

你是独一无二的！

想想看，数千万个精子竞逐，惟一的优胜者造就了你。受精卵比针尖还小，必须经过无数次细胞的分裂，才能长到肉眼可见的大小，这是关系你生死存亡的重要战役。

24个染色体，无数的基因经过排列组合，产生你的遗传因子。这些遗传因子来自你的父母，他们各自的祖先，经过数千年来物竞天择，进化了最具优势的遗传基因。一个最敏捷、速度最快的精子与卵子结合，你的生命从此开始。

你是这场轰轰烈烈的空前战役中，惟一的胜利者。具备先人所有的潜能和力量。你是天生赢家，不论你的人生遭遇多少阻碍和困难，都不及受孕时的 1/10。每个人都是与生俱来的胜利者。

(5) 胆怯的孩子有了积极的心

美国最受人敬重的法官艾文·班·库柏，生长在密苏里州贫穷的社区。父亲是移民的裁缝师，收入微薄，经常食不裹腹。班必须提着桶子，到附近的铁道捡拾碎煤块回家取暖。他为此觉得很难堪，总是绕过街道，不想让同伴看到。



同伴却经常会看到他。有一群恶少，更喜欢守在他回家途中，等着取笑他并且打他，把他的碎煤块丢得满地，让他哭哭啼啼地回家。因此，班一直难以摆脱恐惧及自卑的阴影。

情况有了转机，胜利总是等我们准备好才出现。班看了哈瑞特·亚格所写的《罗勃特·卡夫迪的奋斗》一书之后，决定效法书中像他一样不幸的主人翁，勇敢地克服横逆。

他借来亚格其他的作品，整个冬天，他坐在寒冷的厨房内，看完一篇勇敢与成功的故事，不觉把自己当成书中的主角，在潜意识中培养了积极的心。

几个月之后，班又去铁道检拾煤块，远远地他看到三个家伙躲在一栋屋子后面。他第一个念头是掉头就跑，接着，他想到书中勇敢的主角，便抓紧篮子，向前走去。

那是一场激烈的打斗。三名恶少同时向班扑过来，篮子掉落在地上，他猛力挥拳，使那些小流氓大感意外，他的右拳击中其中一个人的鼻子，左手打中他的腹部。突然，那名恶少停止攻击，掉头跑了。另外两个人继续联手踢他和打他，班跳了起来，膝盖落在第二个人的身上，班发疯似的，拳头如雨点般落在他的腹部和下巴。

剩下那个带头的小流氓。两人对峙数秒钟，互相逼视对方，带头的小流氓一步一步倒退，也跑掉了。班愤然捡起一个煤块，向他丢过去。

这时候班才发现自己的鼻子流血，身上布满了瘀紫

的伤痕。值得！这是班的生命中伟大的一天。此刻，他克服了恐惧。

班的身材和一年前相差无几，他的对手还是一样强悍。不同的是，班下定决心不再受人欺负，从现在开始，他要改变自己的世界。

(6) 以成功的形象看待自己

那天，班打败三名街头恶少时，他再也不是胆小怯懦、营养不良的班·库柏，而是哈瑞特·亚格书中的少年英雄罗勃特·卡夫迪。以成功的形象看待自己，可以打破否定和消极的态度。另外一项重要的技巧是，用一句话、一个图案，或任何对你有意义的象征，可以激励自己，作成正确的决定。

(7) 所有成功的开始

我们再重复一遍：明确的目标，加上积极的心态，是所有成功的开始。牢记这句话，问自己：我的目标是什么？我真正想要的是什么？

98%对现实不满的人们，不知道自己想要什么，他们没有明确的目标，只是随波逐流。

选定目标并不容易，需要经过痛苦的自我考验。但是，所有的努力一定值得。有了明确的目标之后：

△潜意识开始发挥积极的力量。

△知道自己要什么，容易找到正确的方向。