



财富魔杖

获取财富 的58堂必修课

朱必知 编著



穷人艳羡财富，富人追逐财富。

赚钱，要心动，更要行动。

走进财富课堂，掌握财富魔杖，实现财富梦想。



北京理工大学出版社
BEIJING INSTITUTE OF TECHNOLOGY PRESS

财富魔杖

获取财富的58堂必修课

朱必知 编著

版权专有 侵权必究

图书在版编目(CIP)数据

财富魔杖:获取财富的58堂必修课/朱必知 编著. —北京:北京理工大学出版社,2009.9

ISBN 978-7-5640-1498-8

I. 财… II. 朱… III. 成功心理学-通俗读物 IV. B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第150283号

出版发行/北京理工大学出版社

社 址/北京市海淀区中关村南大街5号

邮 编/100081

电 话/(010)68914775(办公室) 68944990(批销中心) 68911084(读者服务部)

网 址/http://www.bitpress.com.cn

经 销/全国各地新华书店

排 版/北京京鲁创业科贸有限公司

印 刷/三河市华晨印务有限公司

开 本/710毫米×1000毫米 1/16

印 张/19

字 数/212千字

版 次/2009年9月第1版 2009年9月第1次印刷

责任校对/陈玉梅

定 价/36.00元

责任印制/母长新

图书出现印装质量问题,本社负责调换

前言



儒家思想偏重于个人的品德节操方面的修养，特别推崇颜回、黔娄、袁安等安贫乐道的贫士，赞扬他们那种努力保持高尚纯洁的精神，和决不为追求高官厚禄而玷污自己的气节。受传统文化的影响，我们国人也喜欢宣扬安贫乐道的思想。

诚然，贫困的现实是存在的，但是，我们看看，在历史和现实生活中，除了被奉为楷模的几个高人，有没有安贫乐道的社会群体存在，真正安贫乐道的人有多少呢？

司马迁说得好：“天下熙熙，皆为利来；天下攘攘，皆为利往。”茫茫人海，芸芸众生，趋势逐利，乃人之本性。不管穷人还是富人，没有人会拒绝财富。没有财富的保障，很多事情都是一纸空文。所以，不必羞于谈钱，这年头，羞于谈钱已不是什么优良传统，至少不是一个先进的观念。现代物质社会，怎么能不谈钱呢？任何一个国家的财政大臣都是一个重要而体面的职务，大腹便便的银行家在四处接受人们的致敬，学院里的金融专业人满为患。他们的职责是什么呢？就是理直气壮地谈钱，只不过是赋予了钱一些好听的代名词而已，如货币、资金、资本、经济、报酬等等。所以，大胆积极地去赚钱致富吧，财富会让你的人生更精彩更有意义。

人人都想成为大富翁，只不过有些人把它当做难以企及的梦想，选

择了放弃；有些人把它当成一定要实现的目标，选择了追求。

放弃财富梦想的人永远辛苦地做他的穷人，而追逐财富梦想的人成了腰缠万贯的富人，穷人和富人的距离就这样拉开了。

其实，穷人不是穷在他一无所有，而是穷在他不渴望改变。不渴望改变的人永远是无知的奴隶，并且在做奴隶的过程中悲惨地死去。

每一个想成为真正富人的人，不应该仅仅关注富人的口袋，而是应该关注他的脑袋，特别是富人口袋还没有鼓起来时的脑袋，看看他都往自己的脑袋里装了些什么东西。

本书就教你如何向富人学习，挥动财富魔杖，成就财富梦想。

本书共分七章，第一章心态魔杖，让你对财富梦想信心百倍；第二章赚钱魔杖，教你如何打开财富口袋；第三章消费魔杖，激发你的敛财欲望；第四章投资魔杖，促使你的财富生蛋；第五章事业魔杖，教你在工作中取财；第六章交际魔杖，教你用人脉换财脉；第七章教育魔杖，延长你的财富之路。

正确的致富观念，实用的致富手段，相信会给你带来力量，从而成功实现你的财富梦想。

作者：朱必知
2009年8月



目录

第一章 挥动心态魔杖，编织财富梦想 / 001

1. 不要等待机会，主动创造机会 / 003
2. 无所畏惧，认准了就去做 / 008
3. 处处担心就会消磨信心 / 013
4. 与其怨天尤人，不如积极主动 / 018
5. 贫穷不是碌碌无为的托辞 / 022
6. 障碍只是阻挡你的一张纸 / 026
7. 不去追求金钱，它会离你越来越远 / 031
8. 失败不过是成功前的垫脚石 / 036
9. 在困难面前坚强，不在困难面前投降 / 040

第二章 挥动赚钱魔杖，打开财富口袋 / 045

10. 只有让财富增长，才能守住财富 / 047
11. 穷人只看今天，富人眼望明天 / 052
12. 不动脑子，你只能做穷人 / 057
13. 在信息阵地打场漂亮仗 / 062
14. 赚钱，要心动，更要行动 / 066
15. 风险往往与利益共生 / 070
16. 种好摇钱树，才能常摘钱 / 075
17. 给自己增值，让雪球越滚越大 / 080
18. 安于现状永远发不了大财 / 084

第三章 挥动消费魔杖，激发敛财欲望 / 089

- 19. 把钱花在点上，钱就会越花越多 / 091
- 20. 与其想办法省钱，不如想办法赚钱 / 095
- 21. 充分发挥每一分钱的价值 / 099
- 22. 不要只想买不起，要想如何才能买得起 / 104
- 23. 便宜不一定省钱 / 109

第四章 挥动投资魔杖，促使财富生蛋 / 113

- 24. 让钱生钱才是真正的理财 / 115
- 25. 与其死守本金，不如借钱生财 / 120
- 26. 让钱躺着不动，它也会变懒 / 125
- 27. 钱可以存入银行，但不能都存入银行 / 130
- 28. 理财不在于钱多钱少 / 135
- 29. 要注重保本，更要注重收益 / 141
- 30. 坚持自己判断，不要跟风投资 / 146
- 31. 警惕投资陷阱，不要听人“忽悠” / 151

第五章 挥动事业魔杖，在工作中取财 / 157

- 32. 找一份适合的工作并为之努力 / 159
- 33. 心有多大，事业就有多宽 / 164
- 34. 把工作当成未来的资本 / 169
- 35. 劳心者制人，劳力者制于人 / 174
- 36. 眼光不要总盯在工资上 / 178
- 37. 全力做好分内事，努力争取分外事 / 183
- 38. 让思维的火花创造事业奇迹 / 187
- 39. 结果第一，不做无用之功 / 192
- 40. 时刻想着如何创造利润 / 197

41. 会休息才会工作 / 201

第六章 挥动交际魔杖，用人脉换财脉 / 207

42. 打进富人圈子，不要总跟穷人扎堆 / 209
43. 善于经营人脉这座金矿 / 214
44. 把利益让给对自己有价值的人 / 219
45. 不要死要面子，自尊心也需有弹性 / 224
46. 与其“自力更生”，不如“群策群力” / 229
47. 放下高姿态，才能巧社交 / 234
48. 多汲取别人经验，学会造血 / 239
49. 抛弃嫉妒之心，欣赏强者，学习强者 / 244
50. 要有意识地打听，不要无意识地闲聊 / 250

第七章 挥动教育魔杖，延长财富之路 / 255

51. 为未来积累财富“知本” / 257
52. 知识，是财富宝典，也是致富工具 / 262
53. 为目的而学，让学有所用 / 266
54. 经验和能力往往比学历重要 / 271
55. 学习财富知识，培养金钱头脑 / 276
56. 素质高低胜过成绩好坏 / 281
57. 学技术为人打工，学管理让人打工 / 286
58. 走进社会课堂，不要光啃书本 / 291

第一章 挥动心态魔杖， 编织财富梦想



穷人羡慕财富，富人创造财富，心态决定你能否打开财富之门。临渊羡鱼，不如退而结网，挥动心态魔杖，编织你的财富梦想吧，只要主动创造机会，树立信心，认准了就去做，就会实现你的财富梦想。



1. 不要等待机会，主动创造机会

如果你认为机会女神会像一个到家来的客人，在你门前敲着门，等待你开门把她迎接进来的话你就错了。恰恰相反，机会是不可捉摸的，无影无形、无声无息，她有时潜伏在你的工作中，有时徘徊在无人的角落里，你如果不用苦干的精神，努力去寻找、创造，也许永远都得不到她。

机会是现成的吗？是像河塘里的鱼只等着你去捕捞吗？不，很多时候，你是看不到机会的，这里需要的是你的主动性，你要自己动手，创造机会，哪怕这种可能性只有万分之一。等待好机遇才做事的人，永远不会成功。

就像不放过一些小钱一样，你也不能忽视一些看起来不怎么重要的小机遇。大的机遇不可能天天遇上，但小的机遇却常常出现在我们的身边。这些机遇可以不用冒太大的风险就能得到一点成功，虽然这成功也许没有你想象的那么大。你要慢慢地一步一步地向别人展示你的才华，就需要由小到大的舞台。不要一心想着最后的发光，发光的机遇也是自己找出来的，是自己努力的结果，你错过了一次小的机会，也许就不会有大的机会站在你面前，你将一辈子被埋在土里，只能发光给自己看。

当然，有了机会之后你还要有实力，有所行动才能把机会转化为财富。一个成功的百万富翁说：“机会并不会自动地转化为钞票送到你的面前，其中还必须有其他因素。简单地说，你必须能够看到它，然后你必须相信你能抓住它。”



穷人都在等着机会来找到他们，把钞票送给他们。他们总是在等待，机会对于他们来说总是那么少。而富人总是那么主动，他们敢于动手，敢于表现自己的实力，而不是等待着别人的挖掘。就像千里马一样，不要整天抱怨伯乐太少，你只要日行千里给人看见，人人都可以是伯乐。他们从每一个小地方去发现机会，机会对于富人来说总是那么多。

相比之下，富人在为自己创造机会，而穷人却被动地等待机会。上天其实是很公平的，你有什么样的态度她就给你什么样的机会，只要你积极主动地行动起来，还愁找不到机遇吗？

一个真正能成功的人，只求抓住机遇还是不够的，还应当学会创造机遇。能够主动创造机遇的人，是这个世界的强者。能够主动发现机遇，抓住机遇，创造机遇的人，才能成就一番事业。即使是在商业不景气的时期，他们也能创造出财富。

二次世界大战的时候，百业俱凋。美国一家规模不大的缝纫机厂也是一样，生意特别不好，基本已经撑不下去了，工厂老板杰克看到战时只有军火是个热门，而自己却与它无缘。无奈之下，他只能盼望着战争的结束，同时他把目光转向未来市场，他告诉儿子，缝纫机厂需要转产改行。但是究竟该改成什么呢？他觉得战争结束之后大量的人会需要轮椅，于是他让儿子把工厂改成生产残疾人用的小轮椅的工厂。

儿子当时大惑不解，不过还是遵照父亲的意思去办了。经过一番设备改造后，一批批小轮椅面世了。这时战争刚刚结束，许多在战争中受伤致残的士兵和平民，纷纷购买小轮椅。杰克工厂的订货者盈门，该产品不仅畅销美国，还远销国外。

过了一段时间之后，生意做得已经很大了，正当儿子满心欢喜之时，父亲又提出了新的想法。因为需求市场快要饱和了，再继续做下去就没

有什么意义了，战争结束之后，人们都想安居乐业，不想再出现什么战乱了。

但是安居乐业的生活要靠什么呢？至少人们需要健康的身体。人们需要锻炼，把自己的身体锻炼好才能有美好的生活。因此，做健身器材的生意一定不会有什麼差错，应该早一些准备好健身器材。于是，生产小轮椅的机械流水线，又被改造为生产健身器。最初几年，销售情况并不太好，人们还没有从战争的余温中走出来，还没有要健身的想法。这时老杰克已经去世，但是他的儿子坚信父亲的超前思维，仍然继续生产健身器。结果就在战后十多年左右，健身这样的运动开始受到人们的欢迎，健身器材也开始走俏，不久便成为热门货。当时没有几个人有这样的眼力，在美国还只有这样一家器材店。于是他不断地根据人们的需求改进生产量和生产品种，规模越来越大，当别人开始做的时候他已经占领了很大的市场。

老杰克成功的地方在于，他总是主动地去思考，去发现商机，绝不会满足于现状。可以说，主动创造机会才能收获更多的成功。

很多人都抱怨这个社会给他们的机会太少，其实这是很消极的看法，生活中机会无处不在，就看你能否主动出击，抓住稍纵即逝的机会，引起别人的注意。

有一位经济学家讲过这样一个故事，这是他读书的时候真实发生的故事。他说在他上学的时候，大学里经常有讲座，每次都是请华尔街或跨国公司的高级人员讲演。每次开讲前，他都发现一个有趣的现象：周围的同学总是拿一张硬纸，中间对折一下，让它可以立着，然后用颜色很鲜艳的笔大大地写上自己的名字，再放在桌前。于是，讲演者需要听者回答问题时，就可以直接看名字叫人。



他当时很不明白这是为什么，如果你要回答问题你可以举手，当讲演者有问题的时候，他也可以随便点一个人回答。但是大家是这样解释的，他们说讲演的人都是一流的人物，当你的回答令他满意或吃惊时，很有可能就暗示着他会给你提供很多机会。这是一个很简单的道理。事实也是如此，他当时的确看到周围的几个同学，因为出色的见解，最终得以到一流的公司供职。

当然一个普通人很难有机会和这样的一流人物接触，所以在接触的任何机会下，都不要放过，他们可以为你带来更多的机会。你要学会去表达自己，展示自己，主动给自己创造机会。

在平常的生活中，很多人都希望自己得到一个特别好的机遇，把自己从地狱解救到天堂，一夜之间转变成富人。实际上，这种机遇是有的，但是绝大多数的机遇不是等来的，而是靠自己去争取、创造出来的。

守株待兔的人等不到第二只兔子的到来，机会也一样，你不去找他，他也不来找你。你对他不理不睬、冷冷淡淡，他也对你灰心丧气，不会再热情地找你去致富。你如果能够保持主动和热情，把你的实力展现在大家的面前，机会就会主动来找你了。

阿穆耳肥料工厂的厂长马克道厄尔之所以从一个速记者爬升上来，就是因为他非常善于为自己创造机会。最初，他是在一个懒惰的上司底下做事，上司总是把事推到手下职员的身上。马克道厄尔看起来像是一个可以任意驱使的人，加上上司的懒惰，他拥有了许多做事的机会。

有一次，上司叫他编一本阿穆耳先生去往欧洲时用的密码电报书。马克道厄尔不像一般人编电码一样，随意简单地编几张纸，而是编成一本小小的书，用打字机很清楚地打出来，然后好好地用胶装订。做好之后，上司便交给了阿穆耳先生。

“这大概不是你做的。”阿穆耳先生问。

“嗯……是……”

“叫做这事的人到我这里来。”

马克道厄尔到办公室来了，阿穆耳问：“小伙子，你怎么把我的电报书做成这样子呢？”

“我想这样你用起来方便些。”

没过多久，马克道厄尔便代替了自己上司的职位。

许多人的眼睛只能看见大事，而看不见小事。能看见小事的人，将来自然能看到大事；一个只能看见大事的人，会忽略很多小事，是不会成功的。

因此，我们不应该每天渴求一个大的机会摆在自己的面前，这样的概率太小，概率较大的反而是为我们所忽略的无数小机会。机会不论大小，都是为有备而来的人们准备的，如果你不用心积极地把握，到头来还是一无所有。



2. 无所畏惧，认准了就去做

假如一个穷人有一个很好的投资项目，是一个非常好的致富机会。但是他会有很多犹豫：要投资首先需要资金，如果自己手里没有钱，还需要寻找融资的渠道，是去亲朋好友那里借，还是到银行贷款？如果到银行贷款，还需要有人提供担保。这些在穷人那里全是障碍。

但穷人的问题还远不止这些。万一投资失败，损失的钱该怎么办？如果是自己的钱，自认倒霉就行了；如果是借别人的钱，还要想方设法偿还；如果是向银行贷款，麻烦就更大了，还不上钱，法院会来强制执行，当初的担保人还要负连带责任，这又让穷人过意不去。

所以，当有钱人开始投资的时候，穷人在一旁想着投资失败的事情，等有钱人赚了个盆满钵盈，穷人在懊悔的同时，还念念不忘：万一投资失败了，该怎么办？穷人的这些担忧不无道理，但是对于富人来说，他们绝不会在认准的事上面犹豫不前。

百度的成功是得到了大家的认可的，它的总裁李彦宏是个值得让人学习的人物。他准备在这方面发展的原因只是读研时候老师的一句话。那时候有一次，他的导师说：“搜索引擎技术是互联网一项最基本的功能，应当有未来。”这句话让这个计算机专业的研究生从专攻计算机转回来，开始钻研信息检索技术，并从此认准了搜索。

接下来他开始在松下研究所实习，在松下他看到了当下工业界的鲜活，他想立马投身到此当中，于是他决定放弃攻读博士学位，进入华尔街，开始做金融信息检索技术。

在华尔街，他意识到，最有前途的是金融家而不是计算机天才，而自己，热爱和长处只在计算机。于是，他来到硅谷当时最成功的搜索技术公司 Infoseek。在 Infoseek，李彦宏见识了一个每天支持上千万流量的大型工业网络信息库是怎样工作的，并写成了第二代搜索引擎程序。

他对自己心中的梦想从来没有放弃过，只是不断地改进，一步一步接近。他的态度一直是专注和坚持。李彦宏的成功，就是在于他当年认准了搜索引擎，认准了竞价排名，认准了自己的兴趣所在，认准了前途利益所在。他才在后来的努力中不断进取，没有丝毫的徘徊。

事实上，每一个有钱人，都是认准自己要做的事情，然后一步步去实施的。优柔寡断的人是不会取得成功的，只有果断地作出决定，找准方向去实施的人，才能做出成绩。

对于命运与财富，人们总有各种各样的说法。然而，不能否认的是，有些时候，命运往往平等地对待每个人。只是当赚钱的机遇出现在面前时，有的人迟疑了、犹豫了，结果与之擦肩而过；而有的人却能主动上前，大胆追求，于是便赢得了财神的倾心。你可以说这是偶然，但你又怎能说这不是一种必然呢？

当机遇出现在人的面前时，一般人都会思前想后，寻找万全之策。但是，命运给你的思考时间是有限的，机遇不会等着你的英明决断。这样的例子很多，下面就是一个：

优柔寡断成就不了大事，这是华裔电脑名人——王安博士在童年就有的深刻体会。他6岁的时候，一天风雨交加，他发现一个鸟巢被风从树上吹掉在地上，从里边滚出了一只嗷嗷待哺的小麻雀，看着可怜的麻