



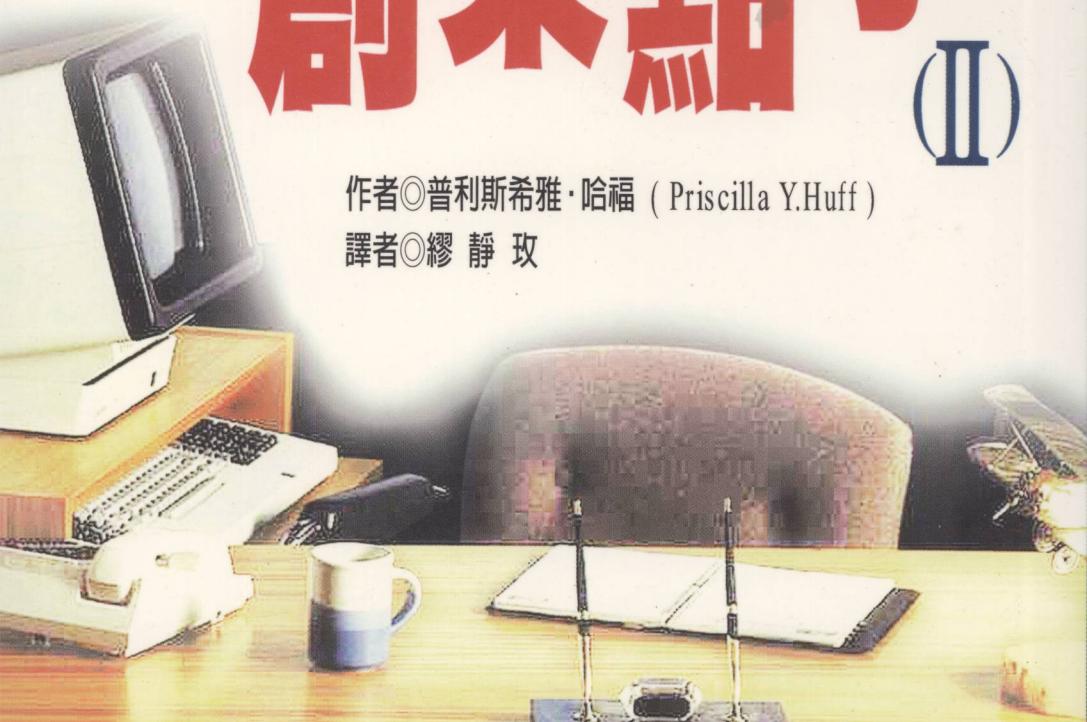
# 100

MORE 101 BEST HOME-BASED  
BUSINESSES FOR WOMEN

# 創業點子 (II)

作者◎普利斯希雅·哈福 ( Priscilla Y.Huff )

譯者◎繆 靜 玫



## 全新創業構想

獻給有事業心 想在家工作的朋友

# 100 創業點子(II)

More 101 Best Home-Based Businesses for Women

---

作 者／Priscilla Y. Huff

譯 者／繆靜玫

責任編輯／王蓓齡

發 行 人／王聖毅

出 版 者／新苗文化事業有限公司

台北市和平西路一段 150 號 9F 之 5

電話：(02)2332-0430

傳真：(02)2332-9817

劃撥：18324544

排 版／法德印前電腦排版有限公司

印 刷／久裕印刷事業股份有限公司

版 次／1999 年 10 月一版一刷

出版登記／局版台業字第 6017 號

國際中文版權代理／大蘋果著作權代理有限公司

Authorized translation from English Language Edition

Published by Prima Publishing.

Original copyright © 1998, Priscilla Y. Huff

through Big-Apple Tuttle Mori Agency, Inc.

Chinese translation copyright © 1999 by New Sprouts

Publisher, Inc.

原書 ISBN 0-7615-1269-1

ISBN 957-0360-08-9

定 價／230 元

All Rights Reserved.

Printed in Taiwan

---

(本書如有缺頁破損請寄回更換)

# 100創業點子(II)

*MORE 101 BEST HOME-BASED  
BUSINESSES FOR WOMEN*

作者◎Priscilla Y. Huff

譯者◎繆靜攷



# 作者序

這本書是我個人第五本有關家庭企業及小企業的創作，每次為寫這類書做研究和訪談時，對女性企業家創業時所投入的創意和巧思，都感到相當驚訝。這些創業婦女都有充足的幹勁，結合無限的精力和熱誠，支持她們邁向成功之道。創業婦女希望創業賺錢（當中許多人也都有實質的年收入），但她們也熱愛自己的工作，而且從不吝於幫助他人。

這些女士（及男士）希望孩子們過較舒適的生活，想留給孩子們一點遺產。不論他們自己是否了解，他們也都為孩子做了最佳的身教示範，證明了終生事業也可以是職業，沒有必要被不喜歡的工作或事業「套牢」。

有位政策演說家在一場創業婦女會議上表示，如何在個人生活中，在個人需要、家庭、信心和工作之間取得「平衡」，將是下個世紀婦女所要面對的挑戰。目前，企業所有人正協助婦女們朝這個方向邁進。這些自行創業的人們，每週平均工作時數也比固定工作的工作時數要多，但接受訪談的婦女們，仍然喜歡擁有

自己事業的彈性。

有位女性志工在附近小學協助閱讀速度緩慢的人；另一位婦女有家生意興隆的肥皂工廠，仍有時間幫孫子設計和製作衣服；而我，就像許多「三明治」世代一樣，有時間協助年長的雙親和孩子，共度生活中大大小小的關頭。

即使許多雇主愈來愈支持要照顧家庭的人，婦女企業負責人仍然有權知道，我們更能支配和決定自己的生活。坦白說，也有婦女表示她們對創業沒有興趣，也不想負責任。我沒有意見，因為創業並不適合每個人。創業需要耐力、堅持和持續學習成功秘訣的意願。創業人也不能害怕失敗。專家們表示，有時需要嘗試三次以上，才會成功。

不論妳選擇在公司上班，做全職的家庭主婦，或自行創業，都要對自己的身份引以為榮，不論他人的職業貴賤，都應給予尊重。尊重的同時，也要付出關心，這些都能讓我們一起和諧生活和工作。做不到？也許真的做不到，但在下個世紀來臨時，我們都有可奮力追求的目標。

希望本書（以及之前幾本創作）能提供一些可行的方案，做為妳以前不曾考慮過的創業選擇。

# 目錄

作者序	3
PART I 起步	
1 當今家庭企業（及未來經營秘訣）	13
2 在家經營事業的要領	26
3 業務計畫：邁向成功的策略	43
4 找誰幫忙？可協助你的專家	59
5 網際網路與家庭企業	70
6 代理權、經銷權、多層傳銷及其他	75
7 家庭創業的陷阱	84

## PART II 形形色色的行業

### 各種行業的特色

八公司業務服務 ······ 93

52 (超量) 行政業務服務 / 94

53 廣告代理 / 96

54 公司組織高手 / 99

55 客戶搜尋專家 / 102

56 顧客關係資料服務 / 104

57 優待券廣告業和郵寄服務 / 107

58 執行董事服務 / 109

59 人力資源諮詢 / 112

60 時間管理專家 / 114

其他業務服務 / 117

電腦和網際網路業

118

61 分類廣告(網際網路業) / 122

62 收藏家網站(網際網路業) / 123

63 電腦清潔服務(電腦業) / 125

64 桌上錄影帶製作公司(電腦業) / 128

65 網際網路銷售專家(網際網路業) / 132

66 資訊科技顧問(電腦業) / 132

其他電腦業和網際網路業 / 134

娛樂業

135

67 喜劇創作 / 136

68 講故事 / 139

69 迷哥迷姐俱樂部 / 142

70 地方電台或電視秀 / 144

71 騎小馬和寵物動物園 / 147

72 科學展覽／  
其他娛樂業／ 152 150  
**健康相關行業** ····  
154

73 急救和心肺復甦術講師／  
155

74 健康保險顧問／  
158

75 類似療法顧問／ 161 158

76 健康記錄管理服務／ 163

77 手術後復健照顧服務／ 165

78 按摩治療師／ 168

79 Rolfing／ 170

80 語言能力病理學家／ 173

其他健康相關行業／ 176

個人服務業 ····  
177

81 卡片服務／ 178

82 預算專家 /	181
83 消費者申訴信件服務 /	184
84 曆曆定做服務 /	187
85 洗衣服務 /	190
86 化粧師或美容顧問 /	193
87 美指沙龍 / 指甲美容師 /	196
88 心靈顧問 /	199
其他個人服務業 /	202
專業旅遊服務 /	204
89 旅客緊急服務 /	205
90 寄宿家庭服務 /	208
91 個人旅遊規劃服務 /	211
92 婦女防身教練 /	213
其他專業旅遊服務 /	216

文書服務業

217

Q	93 文章摘要服務 /
&	94 書籍外包製作 /
A	95 童書作家 / 223
	96 雜誌自由投稿作家 / 220 217
	97 判決檔案彙整服務 /
	98 詩集創作服務 / 233
	99 公關人員 / 231 226
	100 技術作家 / 240 236
	243

243

PART I

# 起步



## 1 當今家庭企業（及未來經營秘訣）

假如婦女事業像過去一樣持續成長，我們可以想像擁有世界上半數的資產。

——Rona Feit

一九九七年四月巴黎經濟合作發展組織會議演講人

全美家庭企業和小企業每年的成長率遠超過預估。紐約市一家顧問公司，IDC/Link 估計去年有四千七百萬美國人在家工作，而這個數字仍在繼續成長！據美國國家女性企業負責人基金會（NFWBO, National Foundation for Women Business Owners）表示，在這股潮流當中，婦女佔了相當大的比例，也就是說，婦女的家庭企業創造了相當的經濟貢獻。在美國，這些事業提供了將近六百萬人全職

工作的機會，以及八百萬人的兼職工作機會。至一九九六年為止，在美國，營運中的女性所有企業將近有八百萬，生產近四八九三兆美元的經濟歲收，比大部份小國家的國民生產毛額還要多。

為什麼婦女創業率會比男性要多出兩倍（按全美小型企業管理協會「U.S. Small Business Administration」的說法）？其原因就和創業的婦女一樣多變。以下為部份最常見的原因：

- \* 經濟上的需求，但希望工作有彈性，以配合家庭需要。
- \* 或許創業婦女們認為自己單身，沒有行銷技術，也不想到工廠上班或坐辦公室。
- \* 孩子長大了。
- \* 即使有兩份全職收入，上班夫婦賺的錢似乎仍無法應付帳單。
- \* 想讓孩子過較好的生活。
- \* 厭倦取悅公司或老闆，想自己當老闆。
- \* 想做自己喜歡的工作。

## 15 當今家庭企業（及未來經營秘訣）

\* 希望以自己的事業協助社區。

\* 想在工作中有所創意。

\* 預估下個世紀可能最搶手的婦女工作中，部份並沒有很高的賺錢潛力。  
寫下你想創業的原因：我想創業，因為。

當然，每件事都有正反面，創業之前，必須要面對現實。即使家庭企業平均每年可賺五萬美金，而作業員的平均薪資是二萬六千美金，一份家庭企業或小企業至少得經過兩年才能獲利。

財務專家們表示，如果決定全心投入創業，最好至少有足夠六個月到兩年的家庭和事業周轉金。變通的作法就是，在獲利足夠讓你「辭掉白天的工作」之前，先做兼職，要不然就暫時仰賴另一半的財務支助。

### 不實在的想法

1. 家庭企業不需要一般管理費用。