

北大国际经贸丛书

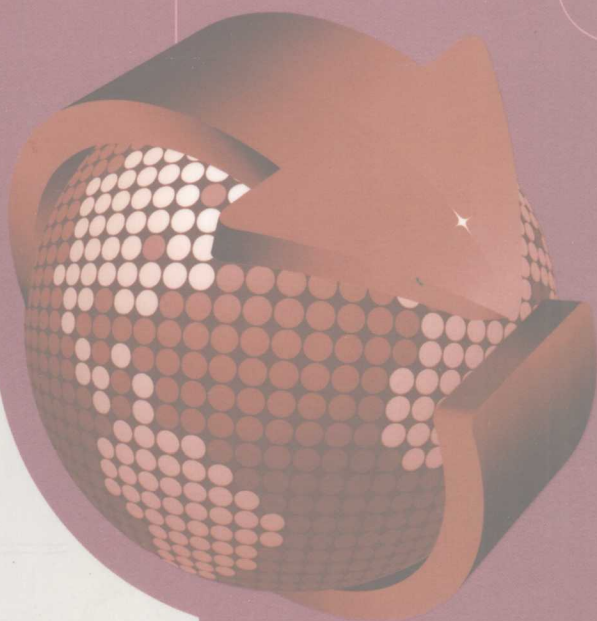
Peking University international economics
and trade collection

王跃生◎主编

WTO: 规则·运行·案例

WTO: Rule · Operation · Case

张德修◎著



中国发展出版社

北大国际经贸丛书

Peking University international economics
and trade collection

王跃生◎主编

WTO: 规则·运行·案例

WTO: Rule · Operation · Case

张德修◎著



中国发展出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

WTO: 规则·运行·案例/张德修著. —北京:
中国发展出版社, 2009. 8
(北大国际经贸丛书/王跃生主编)
ISBN 978-7-80234-448-8

I. W… II. 张… III. 世界贸易组织—规则—影
响—经济—中国 IV. F743 F12

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 132043 号

书 名: WTO: 规则·运行·案例

著作责任者: 张德修

出版发行: 中国发展出版社

(北京市西城区百万庄大街 16 号 8 层 100037)

标准书号: ISBN 978-7-80234-448-8

经 销 者: 各地新华书店

印 刷 者: 北京大地印刷厂

开 本: 700 × 1000mm 1/16

印 张: 13.75

字 数: 218 千字

版 次: 2009 年 8 月第 1 版

印 次: 2009 年 8 月第 1 次印刷

印 数: 1—6000 册

定 价: 30.00 元

联系电话: (010) 68990630 68990692

购书热线: (010) 68990682 68990686

网 址: <http://www.developress.com.cn>

电子邮件: bianjibul6@vip.sohu.com

版权所有·翻印必究

本社图书若有缺页、倒页, 请向发行部调换

总 序

在当今的经济全球化时代，任何国家的经济发展都与外部世界息息相关。一方面，一国的经济发展很大程度上受着世界其他国家和地区经济发展的影响，而本国的经济发展，也或大或小地影响着世界经济的发展，一损俱损，一荣俱荣；另一方面，一国经济发展是否顺利，又取决于其是否能够积极、合理地利用外部条件（诸如全世界的资源、市场、资金、技术等等）服务于自身经济发展，同时尽量避免外部因素对自己的不利影响。在与外部世界的这种合作与竞争中，趋利避害做得好，可以集全球之力造福于本国经济与人民，否则就可能坐失良机，或者南辕北辙。这实际上就是对外开放利益之所在。开放宏观经济学福利效应分析已经从理论上证明了这种开放利益的存在，而中国改革开放 30 年的经验，以及中国在亚洲金融危机和此次全球金融与经济危机中的表现，更从实践上证明了对外开放、趋利避害的要义。

要在全球化的开放世界中进退自如、趋利避害，当然要了解 and 掌握对外经济活动的知识与思想；要走上世界经济舞台参与国际竞争，更要懂得国际经营与国际竞争的原理与方法，否则将如“盲人骑瞎马，夜半临深池”，碰得头破血流。这也就好像要走上武林的江湖，必须先隐身名山，苦苦修炼武学秘籍和各派功法一样。

实际上，一个国家参与国际经济活动，加入经济全球化竞争的绩效，正是由其理解和掌握相关思想、原理、知识和方法的状况决定的。一些国家，盲目对外开放，不顾自身情况在短期内开放资本市场、开放资本项目、开放离岸业务，似乎这样做才是符合开放经济学思想的。殊不知，这只是对开放经济学的一知半解，并未懂得其真义。因为，任何市场的开放，都是有条件和基础的。不具备这些条件和基础，盲目开放，无异于自杀。也有一些企业，盲目走出去实现国际化，似乎只有走出去才表明自己的时代眼光。这也是知其然而不知其所以然。因为，根据直接投资原理，一个企业的国际化是有着明确条件的，诸如核心竞争力、垄断优势等等。不具备这些条件就一味走出去，只能是血本无归，不断交学费。我们在历次金融

危机中都不难发现上述那样国家的影子，我们在当今中国企业国际化的热潮中也经常能够看到上述那样企业的例子。而我国之所以能在历次大小金融风暴中基本保持稳定，也与我们没有在不具备条件时就盲目开放有关。

然而，在全球化时代，开放是迟早的事。我们庆幸没有不顾条件过早开放，避开了金融危机，并不等于说我们不开放资本项目、资本市场，不尝试人民币的国际化 and 汇率自由化，不鼓励企业参与国际竞争就是对的。实际上我们也由于不开放而失去了许多。譬如，在全球经济不平衡当中，作为发展中国家的我们却充当国际债权人，把辛辛苦苦流血流汗换来的外汇廉价地借给别人；我们也让外资在我们这里安稳地赚取至少双位数的平均利润，而把我们的钱投到国际资本市场获取2%~3%的利益，甚至赔得血本无归。

因此，在经济全球化和一体化的大趋势中，任何国家和企业都不可避免地迟早要加入这一进程。而要想在对外开放中趋利避害，立于不败之地，学习和掌握开放经济下国际经济、贸易、投资、营销等方面的知识、原理、思想和方法是必不可少的。开放经济学有一整套系统完整的理论和方法，有许多专门知识和原理，诸如“国际经济学”、“国际投资与资本流动”、“国际贸易理论与实务”、“跨国公司与跨国经营”、“国际市场营销”等等，无论对于一国的宏观经济开放，还是对于微观企业的国际化和国际经营，都有极其重要的意义。某些时候，一旦掌握这些原理与方法，可以收到立竿见影之效。

北京大学国际经济与贸易系及其前身北京大学经济系世界经济专业，设立于1959年，是在当时的周恩来总理亲自关怀与指示下成立的，是国内大学中最早设立的有关世界经济和开放经济的系科，今年正逢成立50周年。50年来，本系培养了一大批懂得国际经济知识、掌握开放经济原理的人才，这些人才实际上也为30年前我国对外开放准备了最初的人才基础。最近十几年来，我们在教学研究和参与社会实践过程中，深感社会对于国际经贸知识和开放经济理论的强烈需要。特别是近10年来，随着中国加入WTO，中国经济全面对外开放，成为世界经济中最重要的部分之一，中国企业也面临走出去实现国际化的迫切任务。社会各界对国际经贸理论、思想、原理和方法产生了巨大需求，迫切需要了解和掌握基本的国际经贸原理与方法，为从事国际经济活动服务。正是基于对社会需要的认识，北京大学国际经济与贸易系与中国发展出版社合作，编写出版这套《北大国际经贸丛书》，服务于我国对外开放和经济发展大业。

本丛书的各位作者，都是现任教于北京大学国际经济与贸易系的教授、讲师和毕业于本系的经济学博士。他们多年从事各自学科的教学研究，对相关理论和原理理解透彻，研究卓有建树。同时，他们也积极参与国际经贸方面的社会实践，对相关领域的实际情况非常熟悉。在丛书撰写中，针对社会各界的不同需要，我们特别强调理论与实践的结合，原理与案例的结合。避免采用过于艰深的理论表述和模型推演，注重以平实、通俗的语言，深入浅出地介绍相关学科最主要、最基本的原理，并将这些原理用于解释国际经贸现实，让读者易读好懂、具有实感，用最少的时间和精力获得最大的收益。

当然，限于时间、精力，以及各位作者的偏好不同、风格各异，丛书的水平和风格也肯定会参差不齐，有所差异，各位作者对相关问题的观点也可能不尽相同。我们觉得，这应该不妨碍本套丛书基本目标的实现。而且，保留这种观点与风格的差异，更有助于读者获得多样性的感受，满足多样性的需求。这也是符合北大所一贯秉承的“思想自由、兼容并包”学风的。

最后，要特别感谢中国发展出版社在本丛书策划、出版中所给予的帮助与支持。

王跃生

于北京大学燕北园

前 言

1995年1月1日宣告成立的世界贸易组织（简称WTO，下同），是与世界银行、国际货币基金组织相并列的全球三大国际经济组织之一，就其管辖的范围之广、领域之多、适用的协议之广泛、组织机构之庞大、“游戏规则”之复杂、运行机制之严密而言，可谓三大国际经济组织之最。

中国是原关税与贸易总协定（简称《GATT 1947》，下同）的创始成员国，由于历史的原因，中国于1950年失去在《GATT 1947》中的席位，加上当时东西方关系严重对立和国内文革的爆发，1949年之后的30年，中国实际上处于“封闭、半封闭”状态。

1978年中共十一届三中全会决定将全国各项工作的重点转到经济建设上来，并决定实行经济改革、对外开放的政策，这为中国参与全球经济合作，中国经济与国际经济接轨创造了良好条件。

中国参与全球经济合作，中国经济与国际经济接轨的外部条件是，尽快恢复中国在上述全球三大国际经济组织中的代表权和席位。1980年，中国顺利恢复在世界银行和国际货币基金组织中的代表权，但未能同时恢复在关贸总协定中的合法席位。1986年，关贸总协定的第八轮多边贸易谈判在乌拉圭召开。中国代表以观察员的身份列席大会。同年，中国正式向GATT总干事邓克尔提出复关的申请。虽经过长达8年的谈判和准备，但在GATT乌拉圭回合于1993年底结束时，中国复关申请仍无果而终。

按照WTO《成立协定》的规定：GATT的成员国是WTO的创始成员方。中国复关未果，只能申请入世。经过另外8年的艰苦谈判和准备，中国于2001年12月11日终于成为WTO的成员方。这标志着中国的对外开放进入了一个全新的发展阶段，中国经济全面与国际经济接轨。

无论是复关还是入世，都是中国对外开放的客观需要，是中国经济与国际经济接轨的必由之路。正因为如此，在申请复关和申请入世长达16年的期间，国内学术界关于GATT和WTO的论著颇多。在申请复关期间，多数论著主要研究GATT的性质，成立的背景，主要功能和基本规则，讨论中国复关的意义和利弊，中国复关的难点及未果的原因。在申请入世期间，学者们关注WTO的性质及其与GATT的区别，WTO的基本规则与基本知

识,中国入世的必要性与利弊,并有多部涉及各领域、各部门如何应对入世的论著问世。特别是原外经贸部部长石广生主编的《中国加入世界贸易组织基本知识读本》(共三册,分别为 WTO《基本知识》、WTO《法律文本》、WTO《法律文件》),全面系统地论述了 WTO 的基本知识。该书的出版发行及上述其他论著的问世,对广大读者了解 GATT 和 WTO 的规则和运用,起了重要作用。

中国加入 WTO 至今又届满 8 年。这 8 年中有 5 年为中国入世过渡期。过渡期的任务是对入世时减让表中所有承诺的兑现。WTO 贸易政策审议机构对中国政府在入世过渡期内市场准入的表现打了满分。这表明我国从中央到地方和企业各级管理人员,对中国加入 WTO 以后作为 WTO 的成员方,在履行自己的义务方面是认真负责的,同时我国也充分利用了作为 WTO 成员方享有的各种权利。正因为如此,这 8 年中,我国经济又快又好发展,中国经济在世界经济中的地位进一步提升。以主要经济指标全球排名为例:GDP 规模由 2000 年的第五位升为 2008 年的第三位;进出口总额由 2000 年的第八位升为 2008 年的第二位;外汇储备由 2000 年的第二位升为 2008 年的第一位。这些经济指标的重大变化向世人发出的信息是,中国在当代大国崛起中走在最前列,且势不可挡。

中国有 13 亿人口。按人口平均计算,中国人民的生活水平尚未达到富裕程度。我国在今后很长一段时期,比如到 2020 年,面临的任务是全面建设小康社会。尽管如此,中国的崛起还是令一些国家的某些人士感到不快。这种形势反映在他们对华经济关系上,就是想方设法竭力挑起对华贸易争端,并以中国“非市场经济国家”为由,对中国出口的产品实行歧视性保障措施,致使中国成为全球遭受反倾销起诉最多的国家。为改变这种状况,我国作为 WTO 成员所能做的工作主要有以下三方面:其一为在 WTO 多边谈判中倡导公平竞争,反对歧视性贸易保护主义;其二为加强对涉外经贸决策和管理人员的培训,使之全面系统地掌握 WTO 的基本知识、基本规则、基本技能,并能在贸易争端中熟练运用 WTO 规则维护我国的权益;其三为学术界进一步加强对 WTO 规则的运用和争端解决方法与技巧的研究,总结国际国内贸易争端解决正反两方的经验,为我国相关部门、相关企业的决策和管理人员处理 WTO 事务提供参考和借鉴。

基于上述思考,笔者将多年教学与研究工作中探讨的问题和思考加以汇总成册,以抛砖引玉。鉴于有关 WTO 基本知识的出版物颇多,为避免重复,本书力求在以下几方面与已有出版物有所不同。

第一,选题的视角。由于受中国加入 WTO 时间的限制,早先的出版物多为向国内民众宣传介绍 WTO 的基本规则和相关基本知识,使人们对 WTO 有一个基本了解。本书的撰写是在中国加入 WTO 已有 8 年实践经验的背景下启动的,因而在这种情况下仅全面系统地介绍 WTO 的基本规则,已不合时宜,而应当将重点放在论述 WTO 基本规则和例外规定的具体运用上。本书力求在列举 WTO 相关规则和例外规定之后,对其在贸易进出口实践和贸易争端解决过程中如何具体运用给予更多的关注,以突出本书的实用性。

第二,涉及的内容。已出版的相关著作大多对 WTO 的基本规则归纳为七八个方面,以便于读者对 WTO 有基本的了解。但从中国加入 WTO 以后各层次管理人员处理 WTO 事务的实际需要来看,笼统地将 WTO 的基本规则作上述归纳,是远远不够的。正如本书正文所指出的,WTO 适用法律文件有数十项,几乎在每项文件中都有 WTO 的相关规则。为使本书更具实用性,书中分章节分别对 WTO 主要法规和协议中所体现的基本规则和例外规定作了较详细的梳理和归纳。如将 WTO 货物贸易的规则分为 14 项,将服务贸易的规则分为 11 项,将知识产权保护的规则分为一般规则 6 项,专项规则 7 项。对 WTO 的例外规定也作了类似的划分。上述各项规则的重要性不尽相同,但其在各自领域中作为处理相关问题的规则,不可或缺,因而一一列举。

第三,研究的方法。就以往的出版物来看,有的专门对 WTO 的争端作案例分析,有的专门对 WTO 的基本知识作系统介绍,既有理论分析又有案例分析的论著并不多见。本书将理论分析、知识介绍和案例分析结合在一起,使读者对 WTO 相关问题有全面具体的了解。特别是案例分析部分,比较具体地论述了 WTO 相关规则的具体运用,列举了我国企业在 WTO 框架内的贸易争端中多起胜诉和败诉的案例,并分析了胜败的原因,总结了经验与教训。

如上所述,中国从 1986 年申请复关,到 1994 年申请入世,再到 2001 年 12 月 11 日正式成为 WTO 成员,加上入世至今的几年,总共达 20 多年,在 20 多年中,有关 GATT、WTO 的著作、论文及相关统计数据不断出版发行,这为本书的撰写提供了便利,特别是由原对外经贸部部长石广生主编的《中国加入世界贸易组织基本知识读本》(三卷本),除系统介绍了 WTO 基本知识外,还将 WTO 的法律文件和中国入世市场准入承诺的全部资料数据汇编成册,成为 WTO 研究工作中最具权威的参考文献。此外,中国政府承诺入世后所有的涉外经贸法律法规文件均在商务部授权的《国际商报》

上发表,以体现“透明度”。中国入世以后有关 WTO 事务和中外贸易争端解决的全过程及记者的报道,亦由《国际商报》予以公布。为使本书使用的资料来源尽可能统一,本书涉及的法律文件主要来源于石广生主编的 WTO《法律文本》,涉及的中国入世市场准入承诺主要来源于同上书 WTO《法律文件》,涉及的 WTO 争端解决案例主要来源于《国际商报》的记者报道。

所有上述专家学者有关 GATT 和 WTO 的研究成果,对本书的撰写都颇有裨益,在此一并致谢。由于作者水平所限,本书的差错之处在所难免,敬请读者批评指正。

作 者

2009 年 6 月于北京大学

目 录

CONTENTS

前 言	1
第 1 章 WTO 成立前原 GATT 的签署及其主要内容	1
1.1 GATT 的签署	1
1.2 GATT 签署的历史背景	1
1.3 GATT 的宗旨	3
1.4 GATT 的主要内容	3
1.5 GATT 历史上的多边贸易谈判	4
1.5.1 GATT 前 7 轮多边贸易谈判	4
1.5.2 GATT 第八轮谈判（乌拉圭回合）	5
第 2 章 WTO 的建立及其职能	10
2.1 WTO 的建立	10
2.2 WTO 的宗旨	11
2.3 WTO 的组织机构	12
2.4 WTO 与《GATT 1947》的关系	12
2.4.1 WTO 与《GATT 1947》的联系	13
2.4.2 WTO 与《GATT 1947》的区别	13
2.5 WTO 的职能与地位	14
2.5.1 WTO 的职能	14
2.5.2 WTO 的地位	14
第 3 章 WTO 与国际经济合作格局及理论的变化	16
3.1 WTO 与国际经济合作格局的变化	16
3.2 WTO 与国际经济合作理论的发展	17

第4章 WTO 货物贸易的规则与例外规定 19

- 4.1 WTO 货物贸易的规则 19
 - 4.1.1 最惠国待遇 (most-favoured-nation treatment) 19
 - 4.1.2 关税减让 (tariff concessions) 20
 - 4.1.3 国民待遇 (national treatment) 22
 - 4.1.4 反倾销税 (anti-dumping duty) 22
 - 4.1.5 反补贴税 (countervailing duty) 25
 - 4.1.6 取消数量限制 26
 - 4.1.7 进口许可 (import licensing) 27
 - 4.1.8 装运前检验 (preshipment inspection) 28
 - 4.1.9 技术性贸易壁垒 (technical barriers to trade) 29
 - 4.1.10 卫生与植物卫生措施 (sanitary and phytosanitary measures) 33
 - 4.1.11 原产地规则 (rules of origin) 36
 - 4.1.12 海关估价 (customs valuation) 38
 - 4.1.13 国营贸易企业的行为 40
 - 4.1.14 贸易法规的制定与公布 40
- 4.2 WTO 货物贸易的例外规定 42
 - 4.2.1 国际收支平衡例外 42
 - 4.2.2 新兴产业保护例外 42
 - 4.2.3 对某些产品进口的紧急措施 43
 - 4.2.4 发展中成员方例外 44
 - 4.2.5 国家安全例外 47
 - 4.2.6 一般例外 47

第5章 WTO 服务贸易的规则与例外规定 49

- 5.1 服务贸易的特征和分类 49
 - 5.1.1 服务贸易的特征 49
 - 5.1.2 服务贸易的分类 50
- 5.2 WTO 服务贸易的规则 50
 - 5.2.1 市场准入 51

5.2.2 最惠国待遇	51
5.2.3 国民待遇	52
5.2.4 国内法规	52
5.2.5 补贴	52
5.2.6 透明度	53
5.2.7 职称资格承认	54
5.2.8 支付和转移	54
5.2.9 经济一体化	55
5.2.10 劳动力市场一体化	55
5.2.11 逐步自由化	55
5.3 WTO 服务贸易的例外规定	55
5.3.1 紧急保障措施例外	56
5.3.2 保障国际收支限制例外	56
5.3.3 一般例外	56
5.3.4 安全例外	57
5.3.5 发展中成员方例外	57

第6章 WTO 与贸易有关的知识产权保护规则

与例外规定	60
6.1 知识产权的内涵与范围	60
6.1.1 知识产权的内涵	60
6.1.2 与贸易有关的知识产权的范围	60
6.2 WTO 知识产权保护的规则	61
6.2.1 知识产权保护的法规	61
6.2.2 知识产权保护的一般规则	62
6.2.3 知识产权保护的专项规则	64
6.3 WTO 知识产权保护的例外规定	67
6.3.1 知识产权保护一般规则的例外规定	68
6.3.2 知识产权保护专项规则的例外规定	69
6.3.3 发展中国家、经济转型国家、最不发达国家 实施《协定》期限例外	70

第7章 WTO 农产品、纺织品和服装贸易的规则

与例外规定 72

7.1 WTO 农产品贸易的规则与例外规定 72

7.1.1 《农业协议》的签署及适用范围 72

7.1.2 农产品贸易的规则 74

7.1.3 农产品贸易的例外规定 76

7.2 WTO 纺织品和服装贸易的规则与例外规定 78

7.2.1 《纺织品与服装协议》的签署 78

7.2.2 纺织品与服装贸易的规则 78

7.2.3 纺织品与服装贸易的例外规定 80

第8章 WTO 成员的加入与退出机制 82

8.1 WTO 创始成员 82

8.2 WTO 新成员的加入与退出 84

8.2.1 新成员加入的资格和要求 84

8.2.2 新成员加入的程序 85

8.2.3 成员的退出 87

第9章 WTO 的决策机制与贸易政策审议机制 88

9.1 WTO 的决策机制 88

9.1.1 WTO 决策机制的特点 88

9.1.2 WTO 决策的内容和方式 90

9.2 WTO 的贸易政策审议机制 92

9.2.1 审议的目标 92

9.2.2 审议的程序 93

9.2.3 审议的期限 93

9.2.4 对新加入成员贸易政策的审议 94

第10章 WTO 的争端解决机制 98

10.1 WTO 成员之间争端产生的相关领域 98

10.1.1 货物贸易领域	99
10.1.2 服务贸易领域	108
10.1.3 知识产权领域	109
10.2 WTO 争端解决机制的建立与特点	113
10.2.1 WTO 争端解决机制的建立	113
10.2.2 WTO 争端解决机制的特点	114
10.3 WTO 争端解决机制的程序	116
10.3.1 磋商	116
10.3.2 斡旋、调解和调停	117
10.3.3 专家组的设立及其职权范围	117
10.3.4 专家组的组成及相关规定	117
10.3.5 专家组的工作程序	118
10.3.6 上诉机构	120
10.3.7 对争端各方执行建议和裁决的监督	120
10.3.8 争端解决中的补偿和中止减让	120
10.4 WTO 争端解决机制的例外规定	121
10.4.1 适用协议规则之间相互抵触例外	121
10.4.2 紧急案件、争端解决时限例外	122
10.4.3 发展中国家成员例外	122
10.4.4 最不发达国家成员的特殊程序例外	123

第 11 章 中国加入 WTO 后的权利与义务

及 WTO 规则的运用

11.1 中国加入 WTO 后的权利与规则的运用	125
11.1.1 享有最惠国待遇	125
11.1.2 享有国民待遇	125
11.1.3 反倾销	126
11.1.4 反补贴	127
11.1.5 对某种产品的进口采取紧急措施	128
11.1.6 新兴产业受到保护	128
11.1.7 知识产权不受侵犯	129

11.1.8	保留国家对部分重要产品的进出口实行管理的权利	129
11.1.9	保留国家定价和政府指导价的权利	130
11.1.10	拥有对进出口产品实行补贴与反补贴的权利	132
11.1.11	有权逐步开放服务市场	134
11.1.12	有权对进口商品进行检验	136
11.1.13	有权参加 WTO 的各种会议发表我国的主张	137
11.2	中国加入 WTO 后的义务与规则的运用	137
11.2.1	提供最惠国待遇	137
11.2.2	提供国民待遇	137
11.2.3	公布相关内外经贸政策法规	137
11.2.4	开放外贸权	138
11.2.5	国营贸易按市场经济原则经营	138
11.2.6	逐步取消非关税措施	138
11.2.7	取消《补贴与反补贴措施协议》所禁止的 出口补贴, 通知协议允许的补贴	139
11.2.8	为外商投资提供便利	141
第 12 章	WTO 反倾销、反补贴案例	144
12.1	中国应对倾销与反倾销历史回顾	144
12.2	WTO 反倾销案例	147
12.2.1	美国对华烟花反倾销案	147
12.2.2	美国对华彩电反倾销案	149
12.2.3	欧盟对华打火机反倾销案	152
12.2.4	欧盟对华热镀锌产品反倾销案	154
12.2.5	欧盟对华钢铁产品反倾销案	155
12.3	WTO 反补贴案例	157
12.3.1	加拿大对华烧烤架反补贴案	157
12.3.2	欧美水果进口与海外公司补贴争端相互报复案	158
第 13 章	WTO 保障措施与进口税收争端案例	160
13.1	WTO 保障措施争端案例	160

13.1.1	美国“201”钢铁进口保障措施案	160
13.1.2	中国部分钢铁产品过量进口保障措施案	167
13.1.3	日本对中国出口大葱、香菇和蔺草保障措施案	169
13.2	WTO 进口税收争端案例	170
13.2.1	中国进口汽车零部件征税案	170
13.2.2	中美关于中国集成电路增值税国民待遇案	173
13.3	WTO 的其他贸易争端案例	178
13.3.1	日本对中国出口农产品检验案	178
13.3.2	中国商务部否决可口可乐并购汇源案	180
13.4	当前金融危机下全球贸易保护主义加剧的案例	185
13.4.1	案例背景	185
13.4.2	贸易保护主义的主要形式	186
 第 14 章 WTO 知识产权保护案例		189
14.1	中国知识产权保护简况	189
14.1.1	知识产权保护工作的启动	189
14.1.2	中国加入 WTO 以后知识产权保护工作进一步加强	190
14.1.3	当前中国企业在知识产权保护方面存在的薄弱环节	191
14.2	WTO 知识产权保护案例	193
14.2.1	中美之间针对知识产权保护问题的经济制裁 与反制裁案	193
14.2.2	中美 337 电池专利案	195
14.2.3	中美知识产权争端原告变被告案	196
14.2.4	美国 ITC 针对中国企业三氯蔗糖 337 调查案	197
14.2.5	“王致和”商标被德国公司抢注案	199
14.2.6	美国质疑中国知识产权保护执法案	200