

AIDIDEJINSHOUZH

中国第一部财富智慧童话

艾迪的金手指 第4季

小扣柴扉/著
成功图文/绘



经济危机给全世界带来了财富恐慌
这部童话却给孩子带来了财富信心

一部告诉你如何创造财富的童话书 >>>

一部引导你步入幸福人生的励志书 >>>

一部培养你成就杰出财商的启蒙书 >>>

黑龙江少年儿童出版社

艾迪的金手杖

AIDIDEJINSHOUZHI

第4季

□ 小扣柴扉/著
□ 成功图文/绘



黑龙江少年儿童出版社

图书在版编目(CIP)数据

艾迪的金手指·第四季 / 小扣柴扉著; 成功图文绘.
哈尔滨: 黑龙江少年儿童出版社, 2009.8
ISBN 978-7-5319-2793-8

I. 艾… II. ①小… ②成… III. 童话 - 作品集 - 中国 -
当代 IV. I287 . 7

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 104899 号

艾迪的金手指·第四季 / 小扣柴扉 著

出版人: 王朝晔

策 划: 杨丽娟

责任编辑: 杨丽娟 夏文竹

绘 画: 成功图文

封面设计: 乐然纸尚

责任印制: 姜奇巍

出版发行: 黑龙江少年儿童出版社

(黑龙江省哈尔滨市南岗区宣庆小区 8 号楼 150090)

经 销: 全国新华书店

印 装: 哈尔滨市石桥印务有限公司

印 张: 10

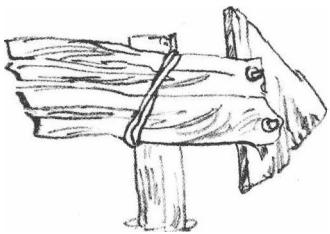
开 本: 720mm × 910mm 1/16

书 号: ISBN 978-7-5319-2793-8

版 次: 2009 年 8 月第 1 版 2009 年 8 月第 1 次印刷

定 价: 18.80 元

如发现印装质量问题, 请与印刷厂联系调换。(电话: 0451-82342216)



FOREWORD>>>

序 言

财富的巅峰通向哪里

在《福布斯》杂志公布的全球富豪榜上，微软公司创始人比尔·盖茨连续十五年稳居榜首，这个“坐在世界巅峰的人”离任前把自己的全部财产都捐给了慈善事业。那一刻，整个世界为之震撼，这位超级富豪俨然从财富的巅峰直接迈入了博爱的天堂。

那么，财富的巅峰通向哪里？博爱的天堂又在何方呢？

在我们发出疑问的时候，我们的主人公艾迪和蛊迪已经上路了。

自从魔指小巫蛊迪从艾迪的手指里跳出来之后，他就和艾迪形影不离。而艾迪在蛊迪的启发下，居然拥有了无尽的智慧，甚至有了点石成金的魔力。从艾迪和蛊迪把第一只绵羊牵到草地上那一刻起，他们就踏上了寻找财富和幸福的漫漫旅途。在旅途中，他们无数次地帮助陷入困境的人们，无数次地获得心灵的欢乐，无数次地体味财富的真谛。当旅途结束，灾难来临之时，他们再一次用自己的智慧为汶川地震灾区的孩子们送去了浓浓的爱心，这时，他们发现通往博爱的天堂之路就在他们的脚下。

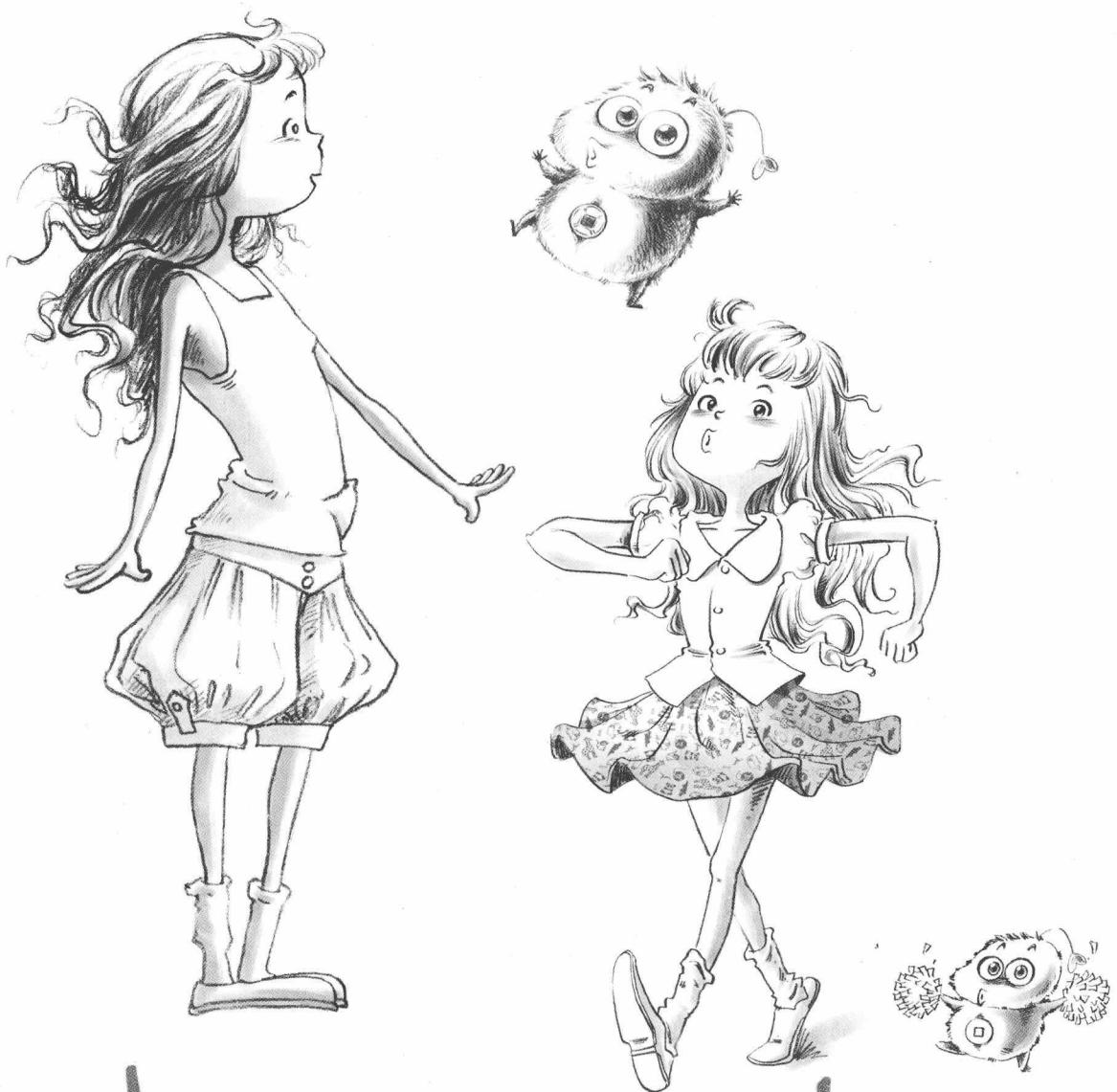
他们似乎已经找到了那句灵验的咒语：爱心开门。

《艾迪的金手指》就这样向我们讲述着财富，叙述着幸福，让我们懂得：比尔·盖茨的慈善之举绝对不仅仅是出于一种简单的悲悯，而是基于对财富文化以及财富伦理的深刻理解和精神坚守。

我们的时代正在执着地呼唤着这种理解和坚守。

艾迪 金手指

AIDEE'S GOLDEN FINGER



艾迪和她的魔法小巫蛊迪

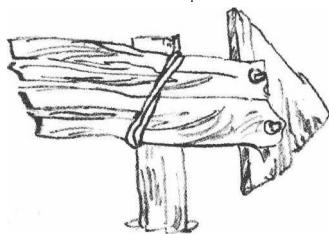
艾迪的朋友们

王晓

胡飞



小草



CONTENTS>>>
目 录

- 1/吐鲁番的葡萄熟了 第 1 集
第 2 集 舍不得孩子套不着狼 /11
- 19/神奇的售货员 第 3 集
第 4 集 哥哥画廊一枝独秀 /27
- 35/天上掉下馅饼来 第 5 集
第 6 集 幸福樟市百宝箱 /45
- 53/快乐小猪尿不湿 第 7 集
第 8 集 垃圾爆炸大救星 /59
- 67/沙海冲浪爽歪歪 第 9 集
第 10 集 一场精彩的人猪大战 /75
- 83/飞檐走壁蜘蛛侠 第 11 集
第 12 集 快乐的破烂儿王子 /91
- 99/爷爷的火车餐馆 第 13 集
第 14 集 一份额外的大红包 /107
- 117/玩具医院的故事 第 15 集
第 16 集 再度相逢的美丽 /125
- 135/幸福魔毯 DIY 第 17 集
第 18 集 恒爱牵手行动 /143





艾迪和蛊迪路过一座院子，院子的墙上爬满了郁葱葱的葡萄藤，藤条绕来绕去把院墙打扮得煞是好看。

蛊迪说：“这上面肯定结了葡萄，信不信？”

“真的？”艾迪也很好奇。

蛊迪扒开宽大的葡萄叶寻找起来，马上他就兴奋地大叫：“快看，艾迪！”

果然，一串青青的、饱满的葡萄露了出来，可爱极了。

“酸不酸啊？我好想吃一颗尝尝。”蛊迪舔了舔嘴巴。

“还是青的呢，一定很酸，现在还不到葡萄成熟的时候呢。”艾迪说。

“哎呀，别像那只傻瓜狐狸，吃不到葡萄就说葡萄酸。”蛊迪一歪嘴，说着就伸手去摘那串葡萄。

“这可是别人种的，你这是偷吃。”艾迪悄声说，同时紧张地四下看了看。

“放心吧，没人看见，我就尝一粒。”蛊迪看中了一粒最大的。





就在盍迪把葡萄塞进嘴里的同时，突然听到一声大喊：“不许动，把手举起来！”

本来就心虚的艾迪和盍迪顿时吓了一跳，盍迪被那粒葡萄噎得直翻白眼，还没尝出什么味儿呢，就囫囵个儿地吞下去了。

艾迪扭头一看，胡飞正在院墙的拐角处瞅着他俩乐呢。

“干吗呀，胡飞？你吓死我们了！”艾迪拍拍胸口。

“怕什么？不做亏心事不怕鬼叫门，你们一定是在偷吃葡萄吧？”胡飞坏坏地笑着。

盍迪争辩道：“我在观察大自然，研究葡萄什么时候成熟。对吧，艾迪？”

“对了！说到葡萄，我这儿正好有个天大的好消息，想听吗？不过我得先考考你们，如果你们答对了，我就告诉你们。”胡飞卖起关子来，“第一题，哪儿的葡萄最好吃？”

艾迪回答：“当然是新疆的葡萄啦！”

“回答正确！加 10 分！”

“好，第二题，中国最热的地方在哪里？”

胡飞神秘的样子引起了盍迪的好奇，“是沙漠吧？”盍迪回答。

“回答错误，扣 10 分。”胡飞得意地笑了。

“好像是吐鲁番的火焰山吧？”艾迪说。

“艾迪又答对了，再加 10 分！”

“真是奇怪啊，最热的地方长最甜的葡萄。”盍迪自言自语着。

“好了，我来宣布好消息，我伯伯的厂子决定要开发新产品，马上要去新疆的吐鲁番拉葡萄回来做葡萄汁。”

“真的？”艾迪与盍迪同时眼睛一亮。

“由于你们帮了我伯伯的大忙，所以伯伯特别邀请你们一起去瞧！这是邀请函！”胡飞说着，从书包里掏出一样东西来。

可是艾迪和盍迪仔细一看，却发现那是一只臭袜子！



“哎呀，拿错了！”胡飞又找出一张请柬来。看到他那副尴尬相，艾迪和蛊迪哈哈大笑。“刚打完球换下来的，不好意思。”胡飞赶紧把袜子塞回书包。

“那带我们一起去不会给你伯伯添麻烦吧？”艾迪问。

“不会，司机叔叔说一个人跑空车本来就没意思，有了你们，路上还多个做伴儿的，正求之不得呢。”





“哦耶！我们要去新疆喽！”艾迪与蛊迪一阵欢喜。

胡飞、艾迪和蛊迪坐在大型运输卡车上，昏昏欲睡。

“好热啊！”艾迪的脸红红的，一路上不停地喝水。

“叔叔，我们快到新疆了吧？”艾迪问。司机擦了一把汗：“是啊，我们马上就到中国最热的地方了。”

“火焰山？”艾迪问道。

“对呀！”

“哇，小心葡萄没吃到，人已经被烤成肉干了。”蛊迪睡眼惺忪。

卡车在一个收费站停了下来，交费之后继续向前行驶。

司机打了个哈欠：“终于快到了，这是最后一个收费站了。”

“叔叔，跑这么远来拉葡萄回去，路费要花好多钱吧？”

“可不是，光这趟跑空车的费用就不少。”

艾迪在心里盘算着：这样的话，葡萄汁的成本就高了呀。

从窗口远远望去，火焰山烈日炎炎，四周的土地光秃秃的。

“艾迪，你看！”蛊迪突然指着前面叫起来。

只见前面的公路上走着一群大大小小的孩子，每个人身上都背着一个大水桶。

“他们干吗背着水桶啊？难道是背水去浇火焰山？”蛊迪觉得好玩儿，开起玩笑来。

“他们是去背水的。这个地方非常缺水，人和牲畜都没水喝。这些孩子每天都要去很远的地方背水回家。”司机说。

“噢。”艾迪轻轻应了一声，伸出头望着那些已经被甩在车后面的孩子。

“新疆大部分是沙漠，气候干燥，雨水少得可怜，在干旱季节，别说牛羊，连人喝水都成问题。所以这一路上，总能看见成群结队去背水的孩子。”司机指指前方，果然前面又出现了一群同样背着水桶的



孩子。

在大卡车驶过那群孩子的一瞬间，艾迪看清了一个小男孩的脸，由于路上的尘土，他的脸看起来很脏，可是那双大大的明亮的眼睛却闪动着活力与喜悦。

最触动艾迪的是他那干裂的嘴唇，“他一定是舍不得喝那桶里的水，才渴成这样的。”

想到这儿，艾迪舔舔自己的嘴唇，从包里拿出了一瓶矿泉水来，“叔叔，停一下车好吗？”

车停了，艾迪拿着那瓶矿泉水下了车，走向那个小男孩。那群孩子都停了下来，好奇地看着她。艾迪把那瓶矿泉水递给那个小男孩，笑着说：“喝吧。”

小男孩不解地看看艾迪，又看看身后的伙伴，有些不知所措。

“你一定渴了，这是矿泉水，甜的。”看着艾迪甜甜的笑，小男孩接过瓶子，轻轻尝了一小口，眼睛立刻亮了起来，赶忙递给其他小伙伴们。那瓶矿泉水就在孩子们中间传开了，清甜的水滋润着每一个孩子，孩子们的脸上绽放出快乐的笑容。

艾迪开心极了，胡飞和蛊迪也很受感动，他们也把自己包里的矿泉水拿出来，分发给那群孩子。

孩子们看着漂亮的矿泉水瓶子，新奇得不得了。

“谢谢你们，这么好的水，我要带回去给爸爸妈妈喝。”小男孩说。

“你们家住在哪儿？”艾迪问。

“就在那儿，那个山包后面。”

“你们家很穷吗？”蛊迪冒失地问。

“穷？”小男孩愣了一下。“不穷，我们家，他们家，还有他们家，都有好多羊，就是缺水！”

“能喝的水更少。”另一个小男孩说。





艾迪想：早知道这里这么干旱，来新疆时顺便运些水来就好了。

吐鲁番的葡萄沟就在火焰山附近，这里却是另外一番景象，沟里布满了葡萄架，葡萄藤蔓层层叠叠，来到这里，就好像来到了“葡萄水晶宫”。

艾迪他们到的时候正赶上吐鲁番葡萄节，各种大大小小的葡萄像珍珠，似玛瑙，晶莹剔透，让人直流口水。

“一看就忍不住想吃。”蛊迪说。

“请您尽情品尝。”漂亮好客的维族姑娘摘下藤上的新鲜葡萄，招待远方来的客人。

“不要钱，随便吃？”胡飞不信。

“我们新疆的葡萄是吃不完的。”姑娘爽朗地笑了。

胡飞和蛊迪于是敞开肚皮吃起来。

“真甜啊。”

“太神奇了，世界上居然会有这么美丽的地方！到处是葡萄！”艾迪被周围的景色迷住了。

葡萄的美味，维族姑娘的热情好客，让艾迪萌生了一个念头：“我们能吃到新疆甜美的葡萄，也应该让他们喝上我们家乡清甜的矿泉水。”

蛊迪听了，点点头：“对，礼尚往来嘛。”

“不只是礼尚往来，新疆提供给了我们需要的东西，那么新疆需要我们提供什么呢？”

“就是啊，我们总是先考虑到自己需要什么，而往往忽略了别人的需要。”蛊迪边说边不停地往嘴巴里塞着葡萄。

胡飞想起来了：“我知道啦！新疆需要水！就像我们遇到的那群孩子，他们非常需要水！”

艾迪点点头：“对，水在新疆是无比珍贵的。我们为什么不利用



这个机会帮助他们呢？”

“比如来新疆的空车？”艾迪一语中的。

当艾迪把这个想法告诉胡飞的伯伯时，伯伯既感动又觉得这是个好主意。于是，去往新疆的车每次不再是空车了，而是载满了矿泉水，然后再平价销售给缺水的新疆居民。常见的天然水就这样摇身一变，成了公司的额外财源。这个金点子很快就被其他厂家效仿了，于是一辆辆满载着水的汽车源源不断地开进了新疆……

财富智慧启蒙

善良的思维会转弯

本来是去新疆运葡萄，却发现那里缺水。看着辛苦运水的孩子们那干裂的嘴唇，艾迪在萌生爱心的同时，也萌生了一个好点子。正是这个一举两得的好办法，不但让新疆的同胞们喝上了清甜的矿泉水，还为胡飞伯伯的厂子增加了一笔额外的收入。

艾迪的反向思维又帮了大忙，看来经常站在别人的角度思考问题，不但对别人有好处，对自己说不定也会有意外的启发呢。我们需要具备这种反向思维，只有善于观察和思考，才能发现供求关系中的奥妙；只有用心去体会他人的困难和需求，才能找到有效的途径，才能找到最准确的突破口。

思维需要经常转个弯，换个角度，从不同的视角去观察自己和别人，这样才能看得全面。有时候从一个角度苦思冥想没有结果，换个角度看就海阔天空。很多时候帮助别人就是帮助自己，大家好才是真的好。

(本书《财富智慧启蒙》栏目作者 时光若思)



财富经典回顾

十二张问候卡片

乔伊·吉拉德是世界上著名的营销专家，他被《吉尼斯世界记录大全》誉为“全世界最伟大的销售商”。在商业推销史上，他独创了一个巧妙的促销法，被世人广为传颂。

吉拉德认为，所有已经认识的人都是自己潜在的客户，对每位这样的潜在客户，他每年都要寄上大约 12 封广告信函，每次均以不同的色彩和形式投递，并且在信封上避免使用与他的行业相关的名称。

1月份，他的信函上是一幅精美的喜庆气氛图案，同时配上几个大字“恭贺新禧”，下面是一个简单的署名：雪佛兰轿车，乔伊·吉拉德上。此外，再无多余的话。即使遇上大拍卖期间，也绝口不提买卖。2月份，信函上写的是：“请你享受快乐的情人节。”下面仍是简短的签名。3月份，信中写的是：“祝你帕特里克节快乐！”圣帕特里克节是爱尔兰人的节日。也许你是波兰人，或者意大利人，但这无关紧要，关键的是他不忘向你表示祝愿。然后是4月、5月、6月……不要小看这几张印刷品，它们所起的作用可不小。不少客户一到节日，往往回问过节有没有人来信，而往往都会收到乔伊·吉拉德寄来的卡片。这样一来，每年中就有 12 次机会使吉拉德的名字在愉悦的气氛中来到每个家庭。

吉拉德没说一句“请你们买我的汽车吧”，但这种不讲推销的推销，反而给人们留下了最深刻、最美好的印象。等到他们打算买汽车的时候，往往第一个想到的就是乔伊·吉拉德。

商业与人情味儿始终保持着必要的张力，商业排斥人情味儿，但又需要人情味儿。