

翁 鸣 著

迷局背后的博弈

——WTO新一轮农业谈判问题剖析

BEHIND THE
PERPLEXED SITUATION:

An Analysis of
Doha Agriculture Negotiation



社会科学文献出版社
SOCIAL SCIENCES ACADEMIC PRESS (CHINA)

本书获中国社会科学院出版基金资助

迷局背后的博弈

——WTO新一轮农业谈判问题剖析



BEHIND THE
PERPLEXED SITUATION:
AN ANALYSIS OF
DOHA AGRICULTURE NEGOTIATION

翁 鸣/著



社会科学文献出版社
SOCIAL SCIENCES ACADEMIC PRESS (CHINA)

图书在版编目 (CIP) 数据

迷局背后的博弈: WTO 新一轮农业谈判问题剖析/翁鸣著.
—北京: 社会科学文献出版社, 2009. 8
ISBN 978 - 7 - 5097 - 0928 - 3

I. 迷... II. 翁... III. 世界贸易组织 - 农产品 - 国际贸易 - 贸易谈判 - 研究 IV. F743 F746. 2

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 118090 号

迷局背后的博弈

——WTO 新一轮农业谈判问题剖析

著 者 / 翁 鸣

出 版 人 / 谢寿光
总 编 辑 / 邹东涛
出 版 者 / 社会科学文献出版社
地 址 / 北京市西城区北三环中路甲 29 号院 3 号楼华龙大厦
邮政编码 / 100029
网 址 / <http://www.ssap.com.cn>
网站支持 / (010) 59367077
责任部门 / 社会科学图书事业部 (010) 59367156
电子信箱 / shekebu@ssap.cn
项目经理 / 王 绯
责任编辑 / 徐逢贤
责任校对 / 丁新丽
责任印制 / 郭 妍 岳 阳 吴 波

总 经 销 / 社会科学文献出版社发行部
(010) 59367080 59367097
经 销 / 各地书店
读者服务 / 市场部 (010) 59367028
排 版 / 北京中文天地文化艺术有限公司
印 刷 / 北京季蜂印刷有限公司

开 本 / 787mm × 1092mm 1/16
印 张 / 14.25 字数 / 226 千字
版 次 / 2009 年 8 月第 1 版 印次 / 2009 年 8 月第 1 次印刷

书 号 / ISBN 978 - 7 - 5097 - 0928 - 3
定 价 / 38.00 元

本书如有破损、缺页、装订错误,
请与本社市场部联系更换



版权所有 翻印必究

CONTENTS 目 录

导 论	1
一 研究的背景和意义	1
二 研究的主要内容	3
三 本书的结构	6
四 研究的基本思路与方法	8
五 本书可能的贡献和有待进一步研究的问题	9

上 篇

第一章 WTO 新一轮农业谈判过程概述	13
一 新一轮农业谈判的主要成员	13
二 新一轮农业谈判的主要阶段	17
第二章 新一轮农业谈判的矛盾分歧及其分析	23
一 两大主要矛盾	23
二 分歧焦点	26
三 不同关税削减方案的分歧及其影响	32
四 不同国内支持削减方案的分歧及其影响	37
第三章 世界农产品贸易不平衡性及其内在矛盾	41
一 发达成员与发展中成员的农产品贸易不平衡性	41

二 出口成员与进口成员的农产品贸易不平衡性	44
三 美国、凯恩斯集团和欧盟之间的农产品贸易关系	51
 第四章 新一轮农业谈判的非贸易关注问题	56
一 WTO 主要成员的立场差异	56
二 农业多功能性与非贸易关注	60
三 非贸易关注涉及的粮食安全问题	63
四 非贸易关注涉及的动物福利问题	67
五 对非贸易关注的几点认识	71

中 篇

第五章 美国农业谈判的目标、策略及其影响因素	75
一 美国农业提案及其现实和理论基础	75
二 美国农业政策与农业谈判策略	81
三 美国农业谈判的贸易和政治因素	87
四 对美国农业谈判的几点看法	91
 第六章 日本农业谈判提案的理论基础及主要内容	95
一 日本农业提案的理论基础	95
二 日本农业提案的主要内容	104
三 对日本农业谈判的几点看法	111
 第七章 欧盟农业谈判提案及其主要影响因素	115
一 欧盟农业谈判提案及其现实基础	115
二 欧盟农业谈判提案的政策基础	123

三 影响欧盟农业谈判的其他重要因素	129
四 对欧盟农业谈判的几点看法	132
第八章 澳大利亚农业谈判的目标、基础及策略	134
一 澳大利亚农业提案及其现实基础	134
二 澳大利亚农业提案的国内政策基础	139
三 澳大利亚农业谈判的一些策略和做法	148
四 澳大利亚经验的启示与借鉴	151
第九章 印度农业谈判的主要内容及其影响因素	154
一 印度农业谈判的基本立场	154
二 印度农业提案的主要内容	156
三 印度农业谈判的现实基础	160
四 印度经验的启示与借鉴	167

下 篇

第十章 新一轮农业谈判对中国农产品进口的影响	171
一 中国农产品关税税率的分布及其分析	171
二 相关谈判提案对中国农产品关税削减的模拟结果	176
三 新一轮农业谈判对中国农产品进口影响的分析	179
第十一章 新一轮农业谈判对中国农产品出口的影响	184
一 新一轮农业谈判对中国农产品出口的机遇	184
二 从日本市场看中国农产品出口增长的可能性	188
三 影响中国农产品出口的一些不利因素	192

第十二章 经济全球化视角下的中国农业发展	198
一 新一轮农业谈判的前景及其思考	198
二 关于中国农业发展的政策建议	206
主要参考文献	214
后 记	218

导 论

一 研究的背景和意义

2001 年 11 月，在卡塔尔首都多哈举行的世界贸易组织（WTO）第四次部长会议启动了多边贸易谈判。新一轮多边贸易谈判又称“多哈发展议程”，或简称“多哈回合”。“多哈回合”原计划在 2005 年 1 月 1 日之前结束，由于各成员在农业等问题上未能达成一致意见，使“多哈回合”谈判陷入困境。农业谈判既是新一轮多边贸易谈判中较早启动的领域，也是各成员之间矛盾和分歧相当突出的领域。农业谈判是否顺利进行和早日完成，对未来“多哈回合”谈判的总体进展发挥关键性作用。

农产品是人类赖以生存的基本生活资料，农业是解决人类生存的生产部门，无论对于发达国家还是发展中国家都具有决定性意义，所以 WTO 成员都竭尽全力为本国（本地区）农业争取最有利的方案。在这种背景下，农业谈判不仅错综复杂而且各方利益之争异常激烈，这里既有发达成员与发展中成员之间的利益矛盾和冲突，又有农产品出口成员与农产品进口成员之间的利益矛盾和冲突；既有发达成员之间的利益之争，也包括发展中成员之间的利益之争。就某个具体议题而言，每一个成员

可能选择与自己立场相近的其他成员，组成相关的利益团队与谈判对手讨价还价。

跨入 WTO 大门，这只是在更大的国际贸易舞台上的一个新起点。中国成为 WTO 的正式成员后，面临的新一轮农业谈判任务十分繁重，这不仅仅是作为一个新成员的经验有限，而且还与当时被迫做出一些让步有关。作为世界人口大国和农业大国，中国农业发展与新一轮农业谈判有着紧密的关联，WTO 农业政策走向与中国农民的经济利益密切相关，我们需要认真研究和应对。如何预见和把握农业谈判的发展趋势，构建适合基本国情的农业谈判战略，以及制定具有科学性和针对性的谈判提案等等，这些都成为我们迫切需要研究的现实问题。本项研究是在这种大背景下立项，有关部委提出了一些具体要求和建议，他们希望研究成果有助于实际工作。

在中国加入 WTO 前后的一段时间内，国内学术界对农业谈判问题进行了不少研究，其中包括农业提案论证，特别是对农业谈判中涉及的某些农产品进行了模拟运算，这对我国参与新一轮农业谈判提供了有力的智力支持并发挥了积极作用。但是这种短期政策研究并不能代替中长期战略研究，尤其是在“多哈回合”谈判一拖再拖的情况下，更是需要了解和把握其他主要成员的出牌意图，以及未来可能出现的发展趋势。同时，尽管有些学者描述和介绍了国外农业和 WTO 农业政策，也做过一些相应的分析，但是尚未从整体上形成 WTO 农业谈判的战略研究，正因为这一原因，本项研究具有一些新意和价值。

从理论意义上看，农业谈判关系到未来的国际农业环境和 WTO 农业政策，关系到农业保护和农业发展，一些发达国家高度重视农业理论研究，特别是农业谈判的战略思想和理念研究，并精心构建了适合于本国情况的农业谈判方案和策略，使理论与方案设计紧密结合，充分发挥了理论研究指导实践的作用。与发达国家相比较，我国对农业谈判的战略思想和理念研究十分薄弱，包括对国内外农业谈判战略思想研究，甚至尚未展开真正的研究。从这个意义上讲，本项研究具有一定的开创性和探索性。它至少可以告诉读者几点：一是发达国家是如何根据本国的实际情况，在理论创新的基础上构建其农业谈判理念、战略和方案的；二是 WTO 农业谈判的实质是对未来世界农业利益的博弈，其引申意义在于外

国理论和谈判方案都是与一定的国家利益、集团利益相联系，是否适合中国农业发展则需要认真思考和鉴别；三是开展我国农业谈判战略的学术研究不仅重要而且紧迫，关键在于将中国农业发展理论创新与农业谈判实际有机结合起来，既充分体现中国农业的发展方向，又有完整、扎实和创新的理论内容；既能对国内农业有较强的指导作用，又对其他成员有相当的说服力。

从现实意义上看，是否具有适合本国国情、系统的理论作为指导，是否具有以理论为基础的农业谈判方案，在农业谈判中的效果是有差别的。过去我国过分强调领导决策而轻视学术研究、公众意见，其结果必然会造成一些不必要的损失，以及缺少对不可避免损失的评估和补救。理论的价值在于为社会实践提供正确的指导，因为我们缺少完整的农业谈判战略研究，所以在对农业谈判工作的指导上不免出现“理论枯竭”。为我国参加新一轮农业谈判服务，这是我们研究的现实意义所在。本项研究在理论运用于实践上有一定的新意，至少可以告诉读者几点：一是发达国家是如何将理论创新与基本国情相结合，以及理论创新运用于农业谈判实践；二是发达国家是如何听取、收集和利用社会公众的智慧和力量，以实现政府的目标和计划；三是 WTO 主要成员的一些具体制度、法规、政策和做法值得我们借鉴和学习。

从目前掌握的文献资料看，我国学术界对新一轮农业谈判战略研究很少。这可能与以下几个原因有关：一是农业谈判战略研究对象的工作量极大，这里不仅涉及一个国家或地区，而且涉及几十个国家或地区；不仅涉及大量繁杂的资料（包括极为繁琐的计算任务），而且这些资料往往更新很快，使得研究者往往难以驾驭和把握；二是各国农业差异很大，农业谈判战略思想与理论基础也差异很大，客观上需要我们从多学科、多方面和多角度来进行深入研究，而不是仅仅局限于农业经济学或经济学的范围内，这在相当程度上提升了研究的难度。由于上述原因，也从另一个角度反映了本项研究的意义和价值。

二 研究的主要内容

首先，本书从整体的视角对新一轮农业谈判进行描述和分析。在吸收

和借鉴国内外相关研究和资料的基础上,进一步剖析影响农业谈判的两大主要矛盾和三大支柱的分歧焦点。在农业谈判中,农产品进出口是基本的、主要的内容,出口成员和进口成员理所当然地成为贸易谈判的两大对手,与此相对应,农产品出口成员与进口成员的矛盾是多哈回合农业谈判的主要矛盾之一。同时,由于WTO成员经济发展水平的差距,发达成员与发展中成员对本国(地区)农业支持的力度有很大差别,直接影响各成员的农业保护和农业竞争力。这种源自于经济发展水平差距的发达成员与发展中成员的矛盾,则是多哈回合农业谈判的另一个主要矛盾。在上述两大矛盾的背景下,各方在农业谈判的分歧焦点主要集中在市场准入、国内支持和竞争出口三大问题。市场准入是农业谈判的核心问题,也是农产品出口成员与进口成员激烈争论的一个焦点。国内支持是农业谈判的主要问题,也是WTO成员之间激烈争论的另一个焦点。相对而言,出口竞争问题已达成妥协方案,各方原则上就完全取消出口补贴的时间表达成了一致意见。在对主要成员方案分析的基础上,我们认为:各方立场和观点是基于各自的利益,并因为具体议题而发生相应的变化,这是造成农业谈判的复杂性、艰难性和不确定性的根本原因。

其次,本书从部分的视角对新一轮农业谈判的主要矛盾进行探索,即对主要成员进行描述和分析。我们选取美国、欧盟、日本、澳大利亚、印度为对象,因为这些成员不仅是多哈回合农业谈判的主要成员,而且还是谈判过程中主要矛盾双方的典型代表。其中,日本是作为G10的主要代表,澳大利亚是作为凯恩斯集团的领头羊,印度是作为G20的主要发起者和主要代表。本书对上述成员的农业资源、农业生产、农产品供给和消费、国内政策、财政支农、农产品贸易等,结合其农业谈判提案进行了较为细致的分析,力求梳理和归纳出这些成员参加农业谈判的基本立场、观点和态度,从而把握主要成员参加农业谈判的目标、战略和策略,以此解释农业谈判过程的主要矛盾和分歧产生的重要原因。以美国农业谈判为例,从对美国农业提案分析入手,揭示了美国在新一轮农业谈判的核心目标是扩大市场准入,即通过进一步开放世界农产品进口市场的大门,达到实现美国农业集团出口更多农产品的目的。美国农业提案反映了美国现实经济的需要,其目的是为美国经济利益服务。美国农业生产与农产品贸易存在着这样的逻辑关系:美国农业生产高度发达,其主要农产品供给远

远超过国内消费需要，形成了部分农产品的绝对剩余，客观上需要借助于对外出口来完成消化剩余农产品的任务。同时，美国主要农产品具有很强的国际竞争力，有能力在国际市场竞争中完成这一任务。随着美国农业生产能力进一步提高，农产品输出的任务更加繁重和迫切，拓展农产品国际市场就成为关键环节。美国主要农产品出口的可能性和必要性，决定了美国农业谈判必然成为其拓展国际市场的前沿阵地，美国为其经济利益与谈判对手展开了激烈争辩。再以日本农业谈判提案为例，作为处于农业资源匮乏和农业竞争力弱势地位的国家，日本深感新一轮农业谈判可能带来较大的冲击，为了保护本国农业发展，迫切需要制定针对性强、有说服力的谈判方案，所以日本选择和构建相应的理论支柱就成为其关键所在。日本农业谈判提案的理论是以农业保护为核心，包括农业多功能性、粮食安全、贸易均衡性等观点。这些观点既有独立的视角，每一个观点都与有关的提案内容相对应，同时不同部分之间又有内在的联系，由此构成了一个既有理论观点支撑，又有谈判对策的整体方案，并为日本农政改革所需要的外部环境进行了积极争取。

本书最后从中国的视角来分析新一轮农业谈判可能带来的负面影响，并在经济全球化的视角下得出一些看法和结论。我们根据公开出版的《中华人民共和国海关进出口税则》（2008年版）和WTO有关农产品范围的规定，并以2007年WTO农业委员会主席提出的农产品关税削减方案，对我国农产品进口关税进行模拟削减。其模拟结果表明：在假设主席方案的情况下，新一轮农业谈判关税削减可能对我国产生负面影响，主要还是粮棉油糖等大宗农产品，这些农产品基本上是土地密集型农产品，也是我国比较优势和竞争优势比较薄弱的农产品。这些关系到13亿人民生存安全的重要农产品，随着关税保护程度的下降，受到国外农产品冲击程度也随之增加，所以我们不仅需要加强粮棉油糖综合生产能力建设，而且需要认真准备农业谈判并争取最佳的谈判结果。日本作为我国农产品出口第一大海外市场，其农产品关税削减与我国农产品出口增长关系密切。我们以2007年主席方案为假设，对日本农产品关税进行模拟削减，从日本市场观察我国农产品出口增长的可能性。作为150多个成员（集团）参与的世界多边贸易体系，WTO既有促进农产品资源优化配置和提高经济效率的积极作用，又在贸易制度中存在着一些不公平和不合理的因素；

我们既要利用 WTO《农业协定》促进我国农产品出口贸易进一步发展,又要根据基本国情适当地调控农业进口贸易发展;我们既要运用和锁定新一轮农业谈判的积极成果,又要坚持不懈地为我国农业争取更多的实际利益。

三 本书的结构

本书分上、中、下三篇,共有导论和第一章至第十二章,它们分别是:

导论。本章介绍研究的背景和意义、研究的主要内容、研究的结构、研究的思路和方法、本书可能的贡献和有待深入研究的问题。

第一章:WTO 新一轮农业谈判过程概述。本章主要回顾了多哈回合农业谈判的过程,即新一轮农业谈判开始至 2007 年这段时期的主要经历,包括农业谈判的主要阶段和主要成员,为全书研究提供一个背景材料。

第二章:新一轮农业谈判的矛盾分歧及其分析。本章主要针对农业谈判的两大矛盾和分歧焦点开展深入分析,并对不同关税削减方案和国内支持削减方案的分歧及其影响展开深入研究。

第三章:世界农产品贸易不平衡性及其内在矛盾。本章通过对发达成员与发展中成员的农产品贸易不平衡性、出口成员与进口成员的农产品贸易不平衡性,以及美国、凯恩斯和欧盟之间的农产品贸易不平衡性,揭示了世界农产品贸易和 WTO 体系存在着客观的、内在的、本质的矛盾。

第四章:新一轮农业谈判的非贸易关注问题。本章讨论了主要成员对非贸易关注的立场差异,并选择农业多功能性、粮食安全、动物福利等具体问题,分别论述了 WTO 主要成员对这些问题的不同态度、观点,以及相应的矛盾。

第五章:美国农业谈判的目标、策略及其影响因素。本章从美国农业提案开始,深入分析其核心目标和主要内容,并揭示农业提案的重要基础、相关政策和策略,以及重要的影响因素。主要内容包括:美国农业提案及其现实和理论基础,美国农业政策与农业谈判策略,美国农业谈判的

贸易政治因素。

第六章：日本农业谈判提案的理论基础及主要内容。本章从日本的基本国情出发，结合日本提出的别具特色的理念和观点，对日本农业谈判提案进行了较为详细的分析。本章主要包括：日本农业提案的理论基础、日本农业提案的主要内容等。

第七章：欧盟农业谈判提案及其主要影响因素。本章针对欧盟成员的共同利益和本质特征，分析欧盟农业谈判提案与欧盟农业政策的内在联系。主要内容有：欧盟农业谈判提案及其现实基础，欧盟农业谈判提案的政策基础，影响欧盟农业谈判的一些其他重要因素等。

第八章：澳大利亚农业谈判的目标、基础及策略。本章从澳大利亚的基本国情出发，分析其农业提案的现实基础和政策基础。主要包括：澳大利亚农业提案及其现实基础，澳大利亚农业提案的国内政策基础，澳大利亚农业谈判的一些策略和做法等。

第九章：印度农业谈判的主要内容及其影响因素。本章在印度农业现状的基础上，分析印度农业谈判的基本立场和战略思想。主要包括：印度农业谈判的基本立场，印度农业提案的主要内容，印度农业谈判的现实基础。

第十章：新一轮农业谈判对中国农产品进口的影响。本章以 WTO 农业委员会主席方案为依据，对我国农产品关税进行模拟削减，从而判断该方案对农产品进口的影响程度。主要包括：中国农产品关税税率的分布及其分析，相关谈判提案对中国农产品关税削减的模拟结果，新一轮农业谈判对中国农产品进口影响的分析。

第十一章：新一轮农业谈判对中国农产品出口的影响。本章以日本市场为对象，分析在日本关税削减的情况下，我国对日本出口农产品的条件变化。主要包括：新一轮农业谈判对中国农产品出口的机遇，从日本市场看中国农产品出口增长的可能性，影响中国农产品出口的一些不利因素。

第十二章：经济全球化视角下的中国农业发展。本章在全球经济一体化的大格局下，观察和思考新一轮农业谈判所遇到的困境，以及我们应对的策略。主要包括：新一轮农业谈判的前景及其思考，关于中国农业发展的政策建议。

四 研究的基本思路与方法

本书从多层次、多角度对新一轮农业谈判问题进行研究,这是由研究对象是一个巨大的集合体,它具有的复杂性和多变性特点所决定的。世界贸易组织共有 150 多个成员,每个成员的基本情况各不相同,这就决定了每个成员参加农业谈判的具体目标有所不同,采取的谈判战略和策略也有差别,而且针对不同的谈判问题形成的谈判阵营也会发生一些变化,以求谈判力量的整合和提高实际效果。尽管 WTO 各成员参加农业谈判的主要目的是为了经济利益,但是农业谈判本身涉及多个问题,包括谈判理念、观念、立场和策略等方面,并非仅仅局限于经济领域。

由于上述情况,我们需要拓宽研究的视野和思路,这是采取多学科、多角度、多层次相结合的重要原因。本书既运用了经济学方法,也运用了哲学、国际关系学等方法;既有定性分析,也有定量分析;既有通过数量估算来分析谈判方案产生的影响,也有用哲学方法对谈判和让步背后动机的分析;既有对主要成员谈判战略的经济分析,也有对主要成员谈判战略思想的概括。例如,本书运用矛盾分析法对新一轮农业谈判中主要矛盾和分歧焦点进行研究,运用逻辑学方法对主要矛盾和分歧产生的原因进行因果探求。运用定量分析的方法,预测新一轮农业谈判可能对我国农产品进出口带来的影响。

从全书的基本思路来看,首先从整体的视角,抓住新一轮农业谈判中的主要矛盾,即农产品出口成员与进口成员之间的矛盾、发达成员与发展中成员之间的矛盾,并运用矛盾分析法,对两大矛盾和分歧焦点的背后原因进行深层次的研究。这两大矛盾存在于世界农产品贸易基本格局之中,是由世界农产品贸易的不平衡性及其内在矛盾所决定的。为了进一步探究这些矛盾的来源,本书从部分的视角,对美国、日本、欧盟、澳大利亚、印度五个主要成员分别进行研究。他们不仅是世界上农业发展不同情况的典型代表,而且包括了农业谈判过程中针锋相对、互补让步的有关双方。通过对基本国情、发展现状、农业政策等分析,勾画出这些主要成员的农业谈判战略和相关策略,从而可以清晰地认识他们的战略思路和政策走向,同时可以从本质上认识和把握农业谈判的主要矛盾和分歧焦点。在上

述研究的基础上,本书将研究的落脚点放在我国农产品贸易和农业发展问题上,即新一轮农业谈判可能对我国农产品进出口的影响。在全球经济一体化的发展趋势下,如何正确看待多哈回合农业谈判以及我们应对政策的思考。

五 本书可能的贡献和有待进一步研究的问题

多哈回合农业谈判涉及 150 多个成员的农业发展问题和相互之间的利益矛盾,突出这一研究领域的繁杂和多变特征,客观上要求我们在吸收已有科研成果和资料的基础上,进行研究途径和方法的创新,力争比较真实地反映农业谈判的主要矛盾和分歧,以及这些矛盾和分歧产生的深层原因,从而把握住新一轮农业谈判的本质和主线。本书的主要创新点有:

第一,研究视角上的新探索。随着中国加入 WTO 后,新一轮农业谈判问题研究更加专业、深入,但是基本上集中在某一时段具体谈判方案上,我国需要展开农业谈判战略性研究,特别是对一些主要成员的研究。本书基于这种背景和有关部门要求,在研究视角上做出较大的创新和拓展,不仅从整体的视角对农业谈判主要矛盾进行深入分析,而且从部分的视角论述美国、日本、欧盟、澳大利亚和印度这五个典型的主要成员,进一步探究其主要矛盾和分歧产生的原因。

第二,研究方法运用的创新。因为研究对象的庞大和复杂,以及涉及一些非经济问题,所以我们需要综合运用多种学科知识,进行有针对性、综合性的研究。从这个意义上讲,本书相对于以前的研究成果而言,在研究方法运用上有一些新的尝试,突破了传统的经济学范式研究模式。例如,本书运用矛盾分析法对农业谈判的主要矛盾进行分析;对日本农业谈判的理论观点进行一些哲学层面的思考与分析。

第三,研究范围有相当拓展。由于研究对象的繁杂,以往的有关研究成果基本上局限于某个谈判方案的模拟和测算方面,或者描述性地介绍某一国家(集团)的农业政策,几乎不涉及这些政策背后的战略思想的研究。从这个意义上讲,本书在对新一轮农业谈判的主要矛盾和分歧研究的基础上,对五个主要成员的基本国情、农业现状和农业政策进行深入分

析，从而把握这些主要成员有关农业谈判的战略思想和策略，并进一步解释了农业谈判主要矛盾产生的根源。

本书也存在很多有待进一步研究的问题，例如农产品与非农产品贸易在谈判中的关联性问题，对各成员内部不同利益集团之间的利益冲突讨论很少等等，这既有客观原因也有主观原因。需要我们不断努力，去完成尚未完成的研究任务。