

EQ

幽默笑話



李傳著



歡樂系列 027

EQ幽默笑話

作 者◎李傳

社 長◎陳美娥

出 版 者◎東武出版社

社 址◎台北市安居街 25 號 3 F

電 話◎(02)3783549

F A X◎(02)3783512

郵 撥 帳 號◎18873580

登 記 證◎局版北市業字第伍肆陸號

印 刷 廠◎龍岡彩色印刷股份有限公司

電 話◎(02)32342222

總 經 銷◎知道出版有限公司

地 址◎新店市寶興路 45 巷 6 弄 1 號 3 F

電 話◎(02)9189099

F A X◎(02)9189101

出 版 日 期◎1997 (民 86) 年 7 月 初 版

定價 150 元

版權所有，請勿翻印

如有破損或裝訂錯誤，請寄回本社更換

ISBN 957-8433-21-2

- 001 超級情色笑話
- 002 色情男女笑話
- 003 超級明星笑話
- 004 超級靈異笑話
- 005 超級酒色笑話
- 006 超級酒色笑話 II
- 007 新新人類新鬼話
- 008 幻鬼靈魔
- 009 超級阿達笑話
- 010 絕對靈異
- 011 小妮子撞鬼事件
- 012 安陽宅發大財
- 013 超級性趣笑話
- 014 艷色鬼話
- 015 床邊桃色笑話
- 016 幽默高手笑話
- 017 爲妳男友看面相
- 018 爲妳男友看面相
- PART II
- 019 爲妳女友看面相
- 020 爲妳女友看面相
- PART II

傳

◎老牌名記者、名編劇、名作者。

李

◎從事新聞工作多年。

序

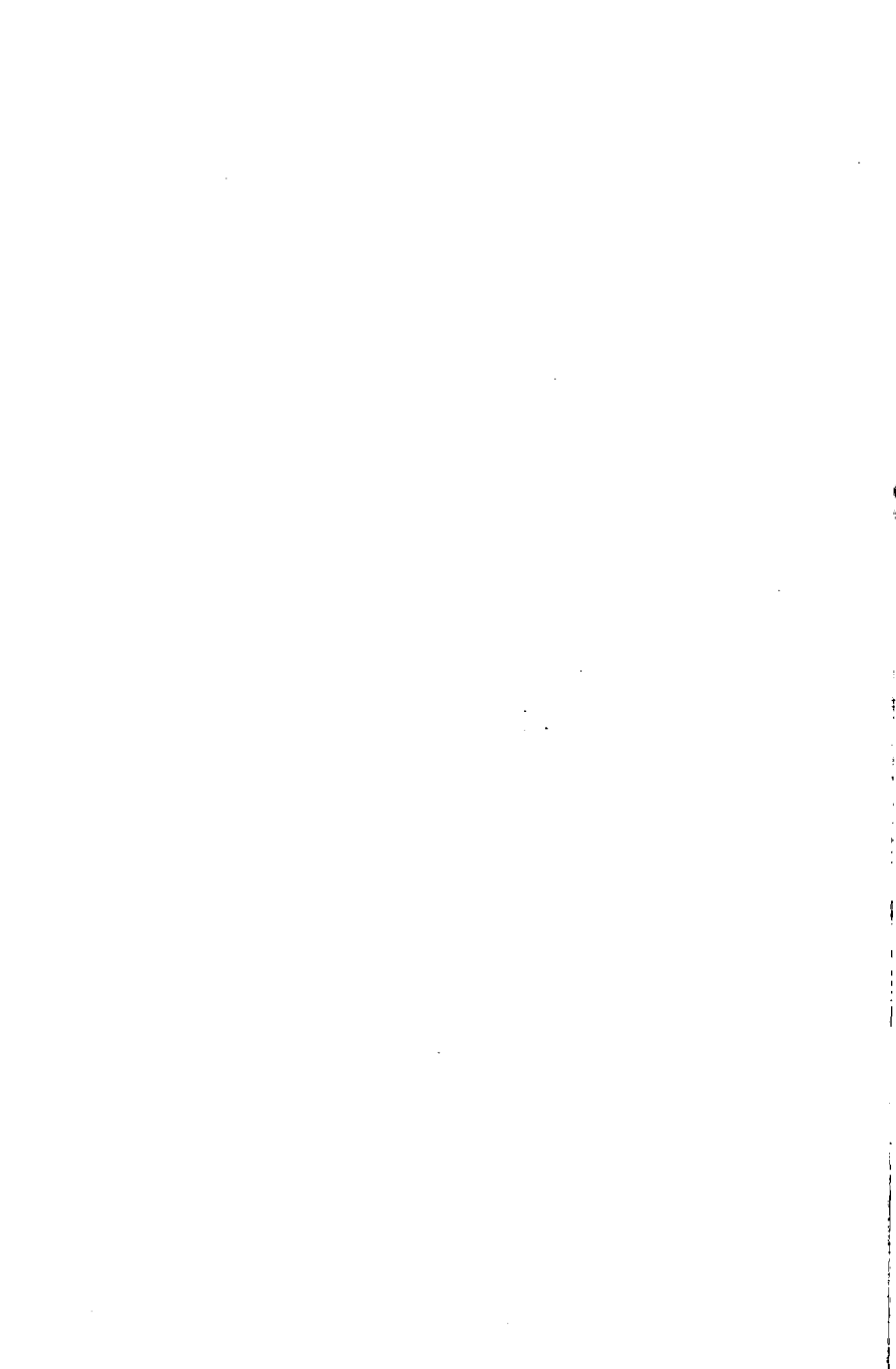
自從引進了「EQ」這名詞之後，國內一片談論「EQ」的書籍，有如排山倒海的出版，似乎「EQ」是人生中最重要的課題，幾乎與成功學劃為等號，彷彿不懂得發揮「EQ」的人，便不會成功。

然而增加「EQ」的訓練與應用，最重要的便是幽默，唯有幽默感和對待人生的幽默態度，才是充分能發揮「EQ」能力的最大因素，故而強調「EQ」的重要，不如強調幽默還要來得貼切。

人生的路途有許多的險阻，單憑「IQ」和「EQ」是難以應付的，必需有幽默作為潤滑劑，才能增進人際關係的融洽，才能化阻力為助力，故而談論「EQ」不能忘了EQ幽默，是為序。

EQ 幽默笑話

李傳◎著



EQ幽默笑話／李傳著。--初版。--臺北市

：東武，民 86

面； 公分.--(歡樂系列；27)

ISBN 957-8433-21-2 (平裝)

856.8

86007300

序

自從引進了「EQ」這名詞之後，國內一片談論「EQ」的書籍，有如排山倒海的出版，似乎「EQ」是人生中最重要的課題，幾乎與成功學劃為等號，彷彿不懂得發揮「EQ」的人，便不會成功。

然而增加「EQ」的訓練與應用，最重要的便是幽默，唯有幽默感和對待人生的幽默態度，才是充分能發揮「EQ」能力的最大因素，故而強調「EQ」的重要，不如強調幽默還要來得貼切。

人生的路途有許多的險阻，單憑「IQ」和「EQ」是難以應付的，必需有幽默作為潤滑劑，才能增進人際關係的融洽，才能化阻力為助力，故而談論「EQ」不能忘了EQ幽默，是為序。

目 錄

這本書不需要目錄
因為翻到任何一頁
都是歡樂
都是笑話
都不會讓您失望

歡笑，
就從這裡開始
壓力，
就從這裡結束

你只要花一塊錢，就可以買到一個笑話，
每一個笑話能夠讓你大笑三聲，
每一個大笑能夠使你延壽一個小時，
所以——

你只要看完這本書，
你便會是一個健康長壽的快樂人！

求愛的訣竅

為了說服女人突破最後一道防線，男人的名堂可多著呢！以下是比較出眾者——

「我如何才能斷定妳不是性冷感呢？」

「性接觸能增進運動能力，難道妳不想在星期六的比賽中獲勝嗎？」

「性接觸能消除面皰，難道妳喜歡我倆長著一臉的面皰？」

「我現在非常的苦惱，因為我已經快變成同性戀者啦！妳難道見死不救嗎？」

「如果妳現在不立刻跟我做愛的話，我一定會沉淪下去。妳就可憐我，救救我吧！」

惡作劇

新郎有三個喜歡惡作劇的朋友。他們分別是木匠、電氣技師以及牙科醫師。這三個人在這一對新人的「必需品」上動了手脚。

過了一段你儂我儂的新婚生活以後，新郎招待三位好友吃午飯。

「對於床舖的脚被鋸了一半的事實，我跟她都渾然不知。」新郎對木匠說。

「墊被通上微電流的做法實在很有趣，我倆都感到很好啦。」新郎對電氣技師說。

「不過……」新郎最後對牙醫吼叫說：「你實在太過火啦！怎能把局部麻醉藥攙在凡士林裏面呢！」

討債秘方

梅先生向楊先生批購了價值二十萬的布匹，但是始終不付錢。楊先生叫伙計去收賬時，梅先生巧妙的溜掉。寫信催討的方式也行不通，因為他一向以靜制動，始終不理不睬。

「唉……我該怎麼辦呢？」楊先生感到束手無策時，一個新進的店員說：「我有一個討債妙方。你不妨先寫一封信給梅先生，叫他盡快還二十五萬元的債，再瞧瞧他有什麼反應。」

果然在不久後，梅先生就回信：「你實在是一個可惡至極的傢伙，以後再也不到你那兒批貨啦！敢情你吃錯藥啦？我只批了二十萬元的貨，你却要我付出二十五萬元！隨信附上二十萬元的貨款——如果你不怕多耗費冤枉錢的話，那就到法院告我吧！」

鞭長莫及

年老的上司對部下說：「自從我跟黃臉婆分床以後，我的生活就更為積極啦。」

「真的有那樣的事情？」部下半信半疑。

「當然有啊……」上司說：「因為我黃臉婆的床在高雄，而我的床在台北啊。」

做生意的“眼光”

眼鏡行的老板正在教導新店員配眼鏡的收費訣竅。

「當配好眼鏡，客人一定會問多少錢。這時，你應該說一個五百元，並且凝視著客人的眼睛。這時，如果客人不眨眼睛的話，你就對他說，『那是眼鏡框的價錢』。然後再說『鏡片為一千元』。說罷，再看看客人的眼睛。如果客人不眨眼的話，你就說『那是單片的價錢』。」