

李林 编著

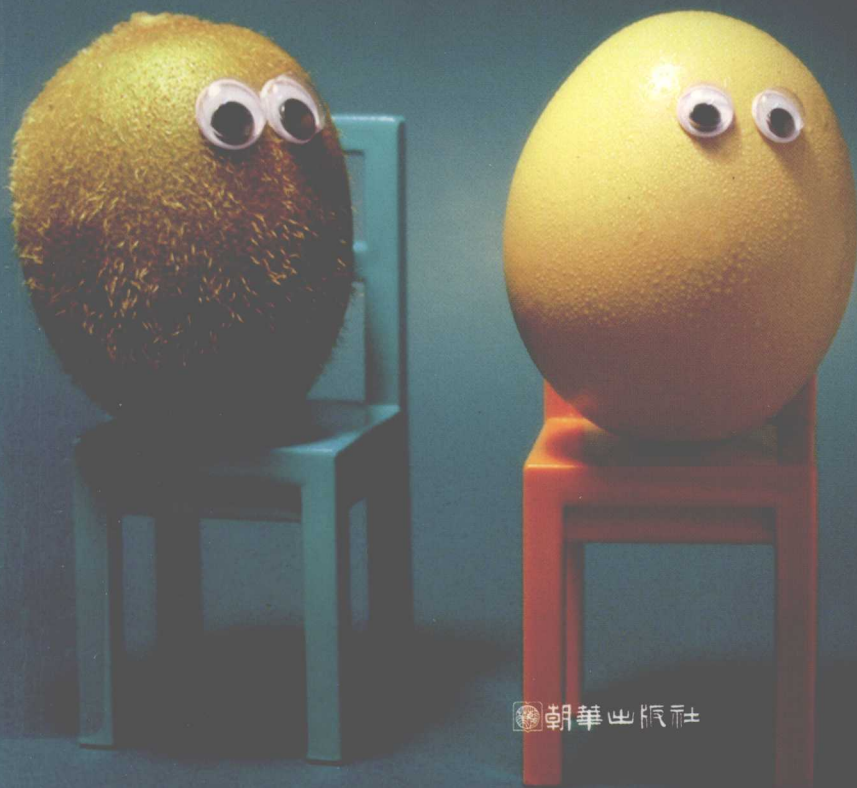
坚持，能让你做好所有的工作；思路，决定你职场生涯的高度。

11 rules to survive

没人教你的11个职场 生存法则

“小迷糊”的进化方略，“两面光”的生存法则。

“两面光”的人往往是职场的香饽饽。从毛手毛脚的“小迷糊”，
到游刃有余的“两面光”，这里边的规则，没人教你。



朝華出版社

李 林◎编著



没人教你的11个职场 生存法则

江苏工业学院图书馆
藏书章

图书在版编目 (CIP) 数据

没人教你的 11 个职场生存法则/李林编著. —北京: 朝
华出版社, 2009.9

ISBN 978-7-5054-2218-6

I. 没… II. 李… III. 成功心理学 - 通俗读物 IV.
B848.4-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 165440 号

没人教你的 11 个职场生存法则

作 者 李 林

选题策划 杨 彬 王 磊

责任编辑 王 磊

特约编辑 蒹葭苍苍 侯伟宁

责任印制 张文东

封面设计 创品牌工作室

出版发行 朝华出版社

社 址 北京市车公庄西路 35 号 邮政编码 100048

订购电话 (010)68413840 68433213

传 真 (010)88415258(发行部)

联系版权 j-yn@163.com

网 址 www.mgpublishers.com

印 刷 北京忠信诚胶印厂

经 销 全国新华书店

开 本 710mm × 1000mm 1/16 字 数 200 千字

印 张 16.5

版 次 2009 年 10 月第 1 版 2009 年 10 月第 1 次印刷

装 别 平

书 号 ISBN 978-7-5054-2218-6

定 价 29.80 元

版权所有 翻印必究·印装有误 负责调换

目 录 CONTENTS

第 1 章 思路决定出路，寻找最佳思维方法



思路决定出路	/ 3
让左右脑达到思维平衡	/ 5
不要把一切复杂化	/ 7
变换思维才能峰回路转	/ 8
思考是制胜法宝	/ 9
简化问题，提高效率	/ 11
怎样把问题简单化	/ 13
类比联想能更好地打开思路	/ 14
急事缓办	/ 16
看问题要抓本质	/ 17
将错有时也要就错	/ 18
从“空白”中发掘良机	/ 19
深思，更要熟虑	/ 20
模仿不能太生硬	/ 22
选择最佳方法，创造成功机会	/ 23

第 2 章 顺势而为，把眼光放长远



- 理想决定人生的高度 / 29
- 分析现实，预见未来 / 30
- 成功离不开从基层做起 / 31
- 不要从很低的基层做起 / 33
- 不想做将军的士兵不是好士兵 / 34
- 只为薪水工作是一种短视 / 36
- 万事通不如一事精 / 37
- 一生做好一件事 / 38
- 像主管那样思考 / 41
- 不要急于给一个人下结论 / 42
- 求人交友，长期投资 / 43
- 不能降低成功的标准 / 44
- 难度决定高度 / 45

第 3 章 坚守自己的原则，不能无原则让步



- 一定要争取应得利益 / 51
- 找准自己的位置 / 53
- 有勇气说出自己的意见 / 54
- 维护公司的利益 / 56
- 尽力做到公私分明 / 57
- 不执行有缺陷的制度 / 58
- 要做就做最好，否则就不做 / 59
- 坚持自我，别太在意别人怎么说 / 61
- 与公司同命运 / 62
- 坚持己见，不屈服于权威 / 63
- 应对工作厌倦期 / 65



第 4 章 昨天已经过去，明天触手不及，珍惜此刻

- 把目光看向明天，不要沉迷于过去 / 69
- 每天早晨有一个积极奋发的开始 / 70
- 计划好某项工作该花多长时间 / 72
- 安排好一天的作息时间表 / 73
- 把时间消耗降到最低 / 75
- 24 小时怎样变成 48 小时 / 76
- 同样时间怎样才能做更多的事 / 77
- 等待是在浪费生命 / 78
- 谁偷走了你的时间？ / 79
- 做事越有效越好 / 81
- 有效管理时间 / 83
- 每天抽出一定时间安排工作 / 84
- 克服拖延 / 85
- 现在就干，马上行动 / 87

第 5 章 时刻迎接机遇的到来，绝不给它溜走的机会

- 每天都要从零开始 / 91
- 机遇总是属于勤奋的人 / 92
- 成功的门是虚掩着的 / 94
- 机遇需要我们不断尝试 / 96
- 机会属于敢冒险的人 / 97
- 命运本非天定，成败自在人为 / 98
- 办事果断，先下手为强 / 99

- 不断追求，不断成功 / 100
- 及时抓住有用信息 / 101
- 机遇只青睐有实力的人 / 103
- 弱者等待机会，强者创造机会 / 105
- 紧紧抓住灵感 / 106
- 不找借口，拿结果来复命 / 107
- 正确做事，与做正确的事 / 110
- 把握住第二次机会 / 112
- 成功属于坚持到最后的人 / 113

第 6 章 合作而不是单枪匹马，借助别人的力量上位

- 成功者都不是独行侠 / 119
- 利用人际关系赚钱 / 121
- 团队的力量让你无往而不胜 / 122
- 人脉是你最大的资源 / 124
- 把竞争对手变成朋友 / 125
- 多与成功者合作 / 126
- 要向成功者学习 / 127
- 结交一流人物 / 128
- 要与同学保持联系 / 129
- 真诚和尊重是合作的前提 / 130
- 循序渐进建立关系 / 132
- 不疏远落魄的朋友 / 134
- 能和不喜欢的人合作 / 135
- 把不能打败的“敌人”变成朋友 / 136

第 7 章 能适应不断变化的情况，能应变而非顽固

- 环境不能改变，适者才能生存 / 141
- 应变能力决定成败 / 143
- 要因环境而变 / 144
- 角度不同，世界就会不同 / 145
- 不要害怕突破，敢于接受变化 / 147
- 勇于进，更要懂得退 / 148
- 当攻则攻，当守则守 / 150
- 积极适应，勇于奉献 / 152
- 穷则变，变则通 / 155
- 积极地改变自己 / 156
- 利用对方计策达到目的 / 157
- 把才能用对地方 / 158
- 上司出了错，灵机打圆场 / 160
- 巧妙回避不宜直言的问题 / 161
- 妥善处理领导的误解 / 163

第 8 章 要事第一，同时要做好每一件小事

- 细节扭转“乾坤” / 167
- 细节是一种态度 / 168
- 用心才能见微知著 / 170
- 每天进步一点点 / 174
- 积累平凡，就是积累卓越 / 175
- 做小事才能成大事 / 177
- 不做被琐事压垮的稻草 / 180
- 先做重要的事 / 181

留心每一件小事并保持敏锐 / 182

区分轻重缓急 / 184

第 9 章 承担责任，能承担责任的人才能委以重任



责任是一种与生俱来的使命 / 189

能力永远由责任承载 / 191

人生所有履历都排在勇于负责的精神之后 / 194

坚守责任的力量 / 195

疏忽一点责任都要付出代价 / 198

工作意味着责任 / 201

为错误和失败承担责任 / 203

责任比能力更重要 / 205

成功离不开责任心 / 207

对结果负责 / 208

成为可托大事的称职者 / 211

第 10 章 诚信是成功的守护神



主动和诚信的力量 / 215

忠诚重于智慧 / 216

忠实的价值 / 219

在细小的事情上讲信用 / 221

对上忠诚，对下更要忠诚 / 222

欺骗是无能者的把戏 / 223

忠于老板、忠于同事 / 226

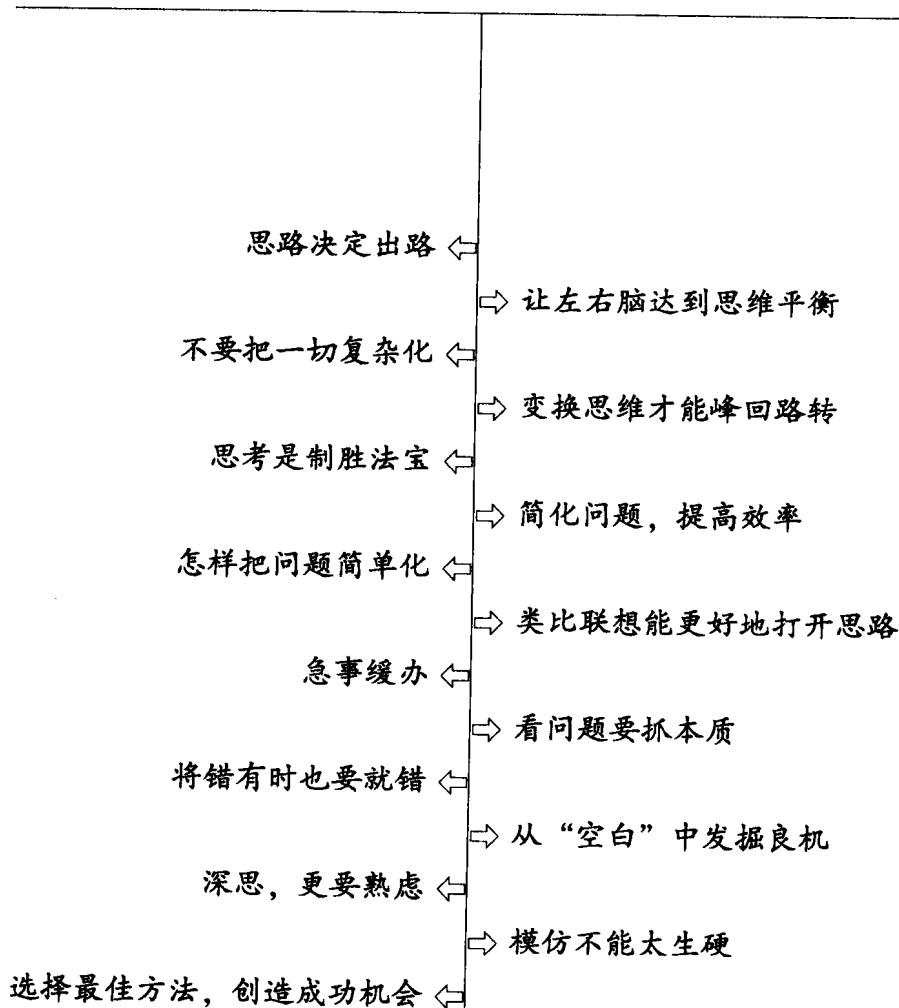
第 11 章 坚持，能让你做好所有的工作



坚忍执著才能逆流而上	/ 231
千里之行需要脚踏实地	/ 233
投降的永远不是我	/ 235
勤奋是成功的捷径	/ 236
百折不断才是利剑	/ 238
兢兢业业，把每项工作当成事业	/ 241
不伤原则的忍耐比抗争更有价值	/ 243
不要抱怨	/ 245
不要自我设限，积极面对现状	/ 246
自我驱动，创造性地完成任务	/ 249
让自己成为不可替代的员工	/ 250

第 1 章

思路决定出路，寻找最佳思维方法





思路决定出路

美国有两个年轻人，约翰和杰克，他们住在同一个贫穷的村庄，而且是最要好的朋友。

两个年轻人不甘于过如此贫困的生活，商量着一起外出做生意。于是，他们转让了各自的田地、变卖了各自的家产，带着所有的财产出发了。

他们先到了一个盛产羊毛的地方，约翰说：“在我们的家乡，毛皮是很值钱的东西，我们现在就把所有的钱换成羊皮，带回去卖，一定会赚钱的。”杰克很赞同伙伴的想法，因为，他们家乡的首富就是通过买卖毛皮富裕起来的。于是，他们分别买了毛皮，背在背上。

接着，他们到了一个盛产麻布的地方，那里的毛皮也卖得很贵，约翰说：“麻布在我们家乡比毛皮更值钱，我们把毛皮卖了，换成麻布，这样不但我们的本钱可以收回，回去还有更高的利润。”约翰一心想着家乡的那个首富，认定了只有通过皮毛生意才能致富。他说：“不，我一定把毛皮安稳地运到家乡去卖。”

约翰只好自己把毛皮全部换成麻布，这样，他多赚了一笔钱。而杰克依然背着沉重的毛皮。

最后，两个人来到一个盛产黄金的地方，此地的毛皮也很短缺，约翰又说：“这里黄金更便宜，家乡的黄金却非常贵，我们就把皮毛和麻布换成黄金带回去，我们肯定会暴富。”杰克还是坚持要把毛皮带回去。

就这样，约翰带着黄金，杰克带着毛皮回到家乡。杰克卖掉毛皮，只赚了一些小钱，约翰卖掉黄金，成为当地最富的人。

同样的经历，同样的付出，不一样的思路，不一样的方法，就导致完全不同的结果。不同的思路成就不同的人生，选对思路才能做对事情。

一个年轻人走在乡村小道上，看见一个老农夫，便停下来问他：

“先生，您是否能告诉我这条路通向哪儿？”老农夫不假思索地说：“孩子，如果你走对了方向，它可以通向世界上任何一个你想去的地方。”

一个村庄，坐落在山坳里，老是遭受火灾。虽然采取了多种措施，仍然改观不大。

一天，一位智者来到村庄，众人向他讨教普度众生的办法。他说：“你们何不搬到别的地方去住？何苦一定要在原地‘与天奋斗’？”

听了他的话，村庄搬迁了。从此，村民付出同样的劳动，却得到了更多的收获，过上了完全不同的日子。

一则寓言说，谁能解开奇异的“高尔丁死结”，谁就注定成为亚洲王。所有试图解开这个复杂怪结的人都失败了。后来轮到亚历山大，他想尽办法要找到这个结的线头，结果还是一筹莫展。

他说：“我不能跟在别人后面亦步亦趋，我要建立自己的解结规则。”

于是，他拔出利剑，将结劈为两半。他找到了解结的新路子，因此成了亚洲王。

一个人，在人生的各个阶段，难免遇到各种不如意的事，而且并不是所有的问题都可以有良好的解决方法，可是人们可以选择如何面对这些事，而且会得到不同的结果，这就是思路不同所带来的。

良好的心态，积极的思维，对于任何人来说，都是至关重要的。任何人都应该并且可以拥有积极、向上的心态，并且用这种心态去思考自己面临的问题。

在工作中也如此，你总会遇到各种条件的限制，但你的思路绝不能被钳制住，只要思路是活的，就一定能找到出路。

1972年新加坡旅游局给总理李光耀打了一份报告说：

“新加坡不像埃及有金字塔，不像中国有长城，不像日本有富士山，不像夏威夷十几米高的海浪。我们除了一年四季直射的阳光，什么名胜古迹都没有。要发展旅游事业，实在是巧妇难为无米之炊。”

李光耀看过报告后，在报告上批下这么一行文字：

“你还想让上帝给我们多少东西？上帝给了我们最好的阳光，只要有阳光就够了！”

后来，新加坡利用一年四季直射的阳光，大量种植奇花异草，名树修竹，在很短的时间内就发展成为世界上著名的“花园城市”。连续多年旅游业收入位列亚洲第二。

新加坡没有高山，没有海浪，没有长城，也没有金字塔，但它拥有世界最好的阳光。只要充分利用阳光就够了。这一突破性思路成就了新加坡旅游业的辉煌。

只有善于思考的人，一生才会充满光明，而一种好的思维方式就是引导你走向成功的快捷之路。



让左右脑达到思维平衡

28岁时，汤姆斯还在纽约自己的律师事务所工作。面对众多的大富翁，汤姆斯不禁对自己清贫的处境感到辛酸。他想，这种日子不能再过下去了。他决定要闯荡一番。有什么好办法呢？左思右想，他终于想到了借贷。

这天一大早，汤姆斯来到律师事务所，处理完几件法律事务后，他关上大门到街对面的一家银行去。找到这家银行的借贷部经理之后，汤姆斯声称要借一笔钱修缮律师事务所。在美国，律师是惹不得的，他们人头熟、关系广，有很高的地位。因此，当他走出银行大门的时候，他的手中已握着1万美元。完成这一切，他前后总共用了不到1小时。

之后，汤姆斯又跑了两家银行，重复了刚才的手法。汤姆斯将这几笔钱又存进一家银行，存款利息与它们的借款利息大体上也差不了多少。几个月后，汤姆斯就把存款取了出来，还了债。

这样一出一进，汤姆斯便在上述几家银行建立了初步信誉。此后，汤姆斯便在更多的银行进行这种短期借贷和提前还债的交易，而且数额越来越大。不到一年，汤姆斯的银行信用已十分可靠了。凭着他的一纸签条，一次就能借出 20 万美元。

信誉就这样出来了。有了可靠的信誉，还愁什么呢？不久，汤姆斯又借钱了。他用借来的钱买下了费城一家濒临倒闭的公司。10 年之后，汤姆斯成了大老板，拥有资产 1.5 亿美元。

成功人士中，有不少是用左右脑思维的，他们依靠自己的思路，成功地改变了自己原来的处境。

平衡左右脑的思维支点，许多事会更加容易办到。

著名心理学家迈尔斯曾对高中生与小学生做过这样的实验：在一所高中里，他走进一间高三的教室，拿起粉笔，在黑板上画一个实心的小圆。他问学生：“这是什么？”90% 以上的学生都说那是一个点，其他的学生则说是一个句号。

迈尔斯在小学三年级学生的教室里又重复了一次这个实验。结果出现了 27 种不同的答案，比如“我爸爸的秃头”、“太阳”、“月亮”、“上帝的眼睛”，等等。

小学三年级和高三学生的答案为什么出现这么大的差异？答案就是，右脑是否充分发展。1981 年，罗杰·史派瑞因为发现人的大脑分为左右两半球并且具有不同功能，而获得诺贝尔奖。我们的左脑负责逻辑、线性及分析性的思考；而右脑则控制想象力、创造力及冲动性思考。左右两半球虽然各司其职，但运作却相辅相成。例如：当我们想到某人时，右脑的运作使我们想到他的脸，左脑则使我们联想到他的名字。

要学会并多运用左右脑的平衡思维，让自己拥有更多的智慧前行。



不要把一切复杂化

狐狸知道很多事情，刺猬只知道一件大事。狐狸是一种狡猾的动物，能够设计无数复杂的策略偷偷向刺猬发动进攻。狐狸行动迅速，皮毛光滑，脚步飞快，阴险狡猾，看上去准是赢家。而刺猬则毫不起眼，遗传基因上就像豪猪和犰狳的杂交品种。它走起路来一摇一摆，整天到处走动，寻觅食物，照料它的家，过着简单的生活。

一天，狐狸在小路的岔口不动声色地等待着。刺猬只想着自己的事情，一不留神转到狐狸所在的小道上。

“啊，我抓住你啦！”狐狸暗自想着。它向前扑去，跳过路面，如闪电般迅速。小刺猬意识到了危险，抬起头，心里说：“我们真是冤家路窄，又碰上了，它就不能吸取教训吗？”它立刻缩成一个圆球，浑身的尖刺，指向四面八方。狐狸正要向它的猎物扑过去，看见了刺猬的防御工事，只好停止了进攻。撤回森林后，狐狸开始策划新一轮的进攻。刺猬和狐狸之间的这种战斗每天都如此，总是以某种形式发生，却以同一种形式结束。尽管狐狸比刺猬聪明，而屡战屡胜的总是刺猬。

普林斯顿大学教授马文·布莱斯勒指出了刺猬的威力：“你想知道是什么把那些产生重大影响的人和其他那些跟他们同样聪明的人区别开来吗？是刺猬。”弗洛伊德之于潜意识，达尔文之于自然选择，爱因斯坦之于相对论，亚当·斯密之于劳动分工——他们都是刺猬，他们把复杂的世界简化了。

但是，要明白一点，事实上，刺猬并不愚蠢。恰好相反，他们懂得深刻思想的本质是简单。难道有比把无意识的观点总结为本我、自我和超我更单纯的吗？刺猬注重的是本质，而忽略其他。

首先，它懂得要简化目标，勇往直前。

那些著名公司的精英，在某种程度上都是刺猬。他们运用自己的刺猬本性，为公司努力建立我们所说的“刺猬理念”。著名的连锁药店沃尔格林从