

做人潇洒 做事现实

王镇辉作品集

你不能不懂的“权谋”智慧

菲得洛斯曾说：“人什么都可以听，但不能什么都信。”做人潇洒，虽然引人羡慕，但是也最容易被欺骗。为了不让自己成为小人要诈的对象，必须切记，虽然你可以不必真的做小人，你可以活得很潇洒，但是千万不能不懂得如何“做小人。”



珠海出版社

现实大师系列

做人潇洒 做事现实

王镇辉 著

你不能不懂的“权谋”智慧

菲得洛斯曾说：“人什么都可以听，但不能什么都信。”做人潇洒，虽然引人羡慕，但是也最容易被欺骗。为了不让自己成为小人要诈的对象，必须切记，虽然你可以不必真的做小人，你可以活得很潇洒，但是千万不能不懂得如何“做小人。”



珠海出版社

图书在版编目(CIP)数据

王镇辉作品集 / 王镇辉 著 . —珠海：
珠海出版社，2006.5

ISBN 7-80689-540-X

I. 王... II. 王... III. 个人 - 修养 - 通俗读物
IV. B825-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2006)第025588号

本书由中国台湾普天出版家族有限公司授权
珠海出版社在中国大陆以中文简体字独家出版发行

王 镇 辉 作 品 集 做人潇洒 做事现实

王镇辉 著
终 审：罗立群
策 划：田大军
责任编辑：帅云 田大军 陈文娟
插 图：余熊鹤 朱晓云

出版发行：珠海出版社
地 址：珠海市香洲银桦路566号报业大厦3楼
电 话：2639346 2639314
邮政编码：519000
网 址：WWW.zhcbs.net
E - mail：bookzh@zhuhaidaily.com.cn

经 销：全国各地新华书店
印 刷：广东茂名广发印刷有限公司
开 本：850×1168 1/32
印 张：30.5 字数：500千字
版 次：2006年5月第1版
2006年5月第1次印刷
印 数：1 ~ 10000
书 号：ISBN 7-80689-540-X/B·22
定 价：72.00元（全六册）

本书如有印装质量问题，由承印厂负责调换



序

要战胜别人得先赢自己

做人纯真，让我们有机会认清自我能力的极限，做事深沉，则在于体会客观世界的复杂，保持处世应对进退的敏感与弹性。

人有时是一种很聪明的动物，知道如何趋吉避凶、拐弯抹角，有时却也是一种很笨的动物，老是重蹈覆辙、任性胡为。不过，这正是人之所为人的地方，因为我们既不是全知全能的上帝，也不是毫无情感的机器，所以无法彻底冷静、理性。

就是因为人有残缺与不足，生命才会显现出惊涛骇浪、风云幻化的瑰丽景观，尽管险象环生，充满无常与变



做人潇洒

做事现实

2

奈,却应该是一件值得庆幸的事。想想看,一个万里无云、没有波涛起伏的人间,将会是一番多么单调、无趣的景象呢?

当然,人不会满足于残缺,也不会甘心于不足,而有着修补残缺的愿望,更有追求圆满与美善的企盼。正是这种永不放弃的愿望,造就了生命的奇迹与壮阔。

或许,现今很多人对于时代的迷乱与不确定,感到灰心与不安,对于人与环境的自我调适、修复能力,充满无力感。事实上,既然生而为人,自是无法逃避生存的种种挑战与纠缠。不用想得太多,也不用想得太美,我们既是生命的创造者,也是历史的白老鼠,有难以逃脱的宿命,也充满着无限创造的机会。

尽管在这个“竞争压缩”的年代,生存的竞争逼得大家几乎喘不过气来,无法让我们有太多的闲情与停顿,坐看云起云散,也不允许我们死抱着兵书,画山又画水。不过,“万变不离其宗”,一切的变化,一切的调适,都在人的心中与人的掌中。

被“竞争”追着跑,很无奈;被“竞争”压着打,更是痛苦。难道,人终其一生仅能沦为“竞争”的奴隶吗?

事实上,外在种种风起云涌、千斤压顶的“竞争”,不过是一种假象,真正的“竞争”其实仅存在于自己的方寸之间。而人会昧于这种事实,正是因为自我内心的城堡,为外



在的资讯垃圾所构筑的“海市蜃楼”所攻占、所取代的结果。

要战胜别人，得先赢自己，构筑自我内心坚强的城堡，才是迎接外在种种挑战的根本。

正因为人有残缺、不足，所以内心纯真、素朴，才是抗拒外在虚华魅惑，保持处世清明的筛检盘；如此，做起事来，也才更能有所为、有所不为，减少进退失据的彷徨，避免被外在眼花缭乱的虚伪牵着鼻子走。

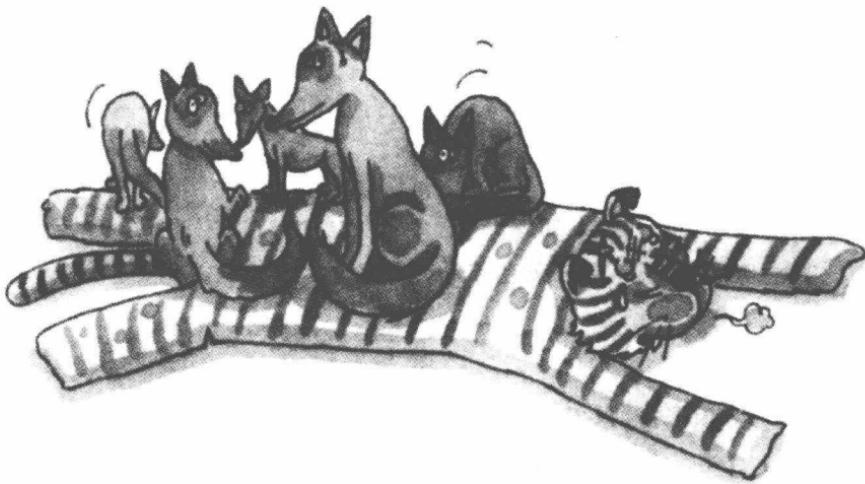
做人潇洒，让我们有机会认清自我能力的极限，不虚华、不膨胀，也会让我们更谦虚、更敬谨，培养出内心的真实与自在。

做事现实，则在于体会客观世界的复杂与难缠之余，保持处世应对进退的敏感与弹性，避免无谓的轻狂与躁进。

坚实的内心竞争力，才是穿梭在竞争世界中游刃有余最有力的保证。

《做人潇洒，做事现实》，借着前人诸多进出江湖、帷幄江山、运筹人生的经验与故事，导引出几许可为今人借镜的警示与省思。

希望《做人潇洒，做事现实》的出版，能带给读者阅读上的乐趣与满足，并如其他几集都受到了读者的喜爱与支持。



目 录

序《要战胜别人得先赢自己》..... (1)

【辑一】

自认倒霉,恐怕就会更倒霉!

害怕,让人乱了方寸,认命,却有可能让自己更加倒霉,陷入更深的危机,像我们这样的平凡人,不能不有所警惕。

以无赖之道对付无赖.....	(3)
懂得缺德,就不用大动干戈	(6)
不是肥猪肉,也会被榨油!	(9)
自认倒霉,恐怕就会更倒霉!.....	(13)
赏个脸,才能走得更远!.....	(17)
光看表面,难免受骗	(20)
“知”得深刻,胜得顺手	(23)

- 多一事,有时不如少一事 (26)
思路被收编,鼻子就会被牵着走 (29)

【辑二】

万事俱备,只欠心理准备

- 只要心理脆弱,欠缺准备,就可能半途
淹死在一堆议论与口水之中;想往前冲的
朋友们,您准备好了吗?
- 不是神骗人,而是人骗人 (35)
搞鬼,当然要有替死鬼 (39)
虎母眼中没有病猫儿子 (42)
皇帝不长进,跟班的就得费劲 (45)
好主意,不见得就是好心意 (48)
万事俱备,只欠心理准备 (51)
要轻松收尾,先让对手跑断腿 (54)
放弃底线,等于说再见 (57)
当家做女人,也可以当家做主人 (60)

【辑三】

沉得住气,才能看清对手的把戏

- 躁进容易让自己自曝其短,沉稳则是先
熟悉环境,瞄准目标再下手,虽然有些“奸诈”,

即使无法服人，也能吓人。

真的假不了,假的真不了	(65)
沉得住气,才能看清对手的把戏	(69)
一样多,就没话可说	(72)
狠得彻底,不怕没人理	(75)
善用情感的温度计	(78)
将军愈贪心,皇帝愈放心	(81)
猴子做贼,主人吐不出口水	(84)
只有人中龙,才识得人间龙	(87)
要守原则,更要知道取舍	(90)

【辑四】

馊主意,别以为是好主意

自作聪明的人,最大的缺点,就在于以为
别人比他笨,老是将自己的馊主意,当成是好
主意。

来了新欢,可别再乱接媚眼	(95)
想抓蛇,就不能打草惊蛇	(98)
馊主意,别以为是好主意	(101)
人浮躁,就不可靠	(104)
佛头发光,不亮也光	(107)
不管好人坏人,能救命的才是贵人	(110)

强迫推销,硬送作堆.....	(113)
虚拟分身,金蝉脱壳.....	(117)
心理溃败,最容易一败再败.....	(120)

【卷五】

没有秘密,就不怕奸细

人生中到处充斥着各式各样的权力场,
而且,只要身处其中,就难免受到钻、抠、插、
搔等等卑劣手段的袭击。

不正经,不见得不用心.....	(125)
没见过鬼,所以怕鬼.....	(128)
没有秘密,就不怕奸细.....	(131)
先扣帽子,再送梯子.....	(135)
明天再来,火气不再来.....	(139)
升官凭实力,找女婿靠眼力.....	(142)
小人吃得饱,大人免烦恼	(146)
凡事留一手,免得被上下其手.....	(149)
靠天打仗,只会瞎忙一场.....	(152)

【辑一】

自认倒霉，恐怕就会更倒霉！

害怕，让人乱了方寸，认命，却有可能让自己更加倒霉，陷入更深的危机，像我们这样的平凡人，不能不有所警惕。





以无赖之道对付无赖

对付无赖，恐怕还得摆脱“患得患失”的心理，勇敢地豁出去，或许还有扳回劣势的机会。

无赖之所以常常能够得逞，是因为抓住一般人怕惹是非，或者有所顾忌的心理障碍，而进行需索，甚至得寸进尺。

人不可能时时处于防卫的状态，即使处在防卫的状态，通常也不容易摆脱无赖的纠缠，特别是心思单纯且善良的人。这是因为，无赖因无耻而无赖，而凡人则因怕事而平凡。

无赖通常眼尖，看准了他的猎物拿他没办法而予取予求。以下就是一个很好的写照。





做人潇洒

做事现实

4

自古以来，宗教诈财不稀罕，而要胁宗教勒索钱财的事例，也时有所闻，《太平广记》书上就有这么一段。

话说唐朝洛阳城中有座寺庙，供奉着几颗舍利子，供信徒膜拜祈福，并借此招徕施舍，由于香火鼎盛，施舍的香油钱当然不少。

花香引蜂，钱多自然成了不肖分子垂涎欲滴的肥肉，因此引来麻烦，就不足为奇了。

有一天，庙里来了一个读书人，声称要见识一下神圣的舍利子。由于该位书生相貌堂堂、文质彬彬，加上谈吐不俗，僧人不疑有他，就把装在玻璃瓶中的舍利子，倒出来让书生开开眼界，并与他交换着有关舍利子的神圣往事与神迹异事。

当僧人们正赞叹着书生的博学多闻与对佛事的不凡素养时，书生却一把抓起眼前的几颗舍利子一口吞下。这个突如其来举动，当然是把僧人们吓得说不出话来，空气顿时僵冻。

这个时候，变脸的书生开口说话了，他说：“只要给我钱，我自然会吃药，把肚子里的舍利子泻出来，还给大家。”





僧人们无可奈何，只好给了书生一个满意的数目，并相约不能把这件事情泄漏出去。

随后，无赖书生便在僧人的监看之下吃了泻药，把舍利子排了出来。僧人们立刻把遭到“劫难”的舍利子清洗干净，重新置入玻璃瓶中。而后，书生走人，舍利子依然香火鼎盛。



治无赖之道无他，只能“以无赖之道还治无赖”。可是，我们一般人，因为不是无赖，即使想无赖一下，也会因为赖不下去，或者是脸皮太薄、心肠太软，更或是瞻前顾后、有所顾忌，而屡屡未赖先败，这就是无赖常常可以得逞的原因。

试想，和尚若在得知书生勒索的企图之后，能够以一副无所谓的态度面对，相信无赖书生并不容易得逞。

不幸的是，保持舍利子的“神圣性”，却是和尚的罩门，让他们不敢放手一搏。看来，对付无赖，恐怕还得摆脱“患得患失”的心理，勇敢地豁出去，或许还有扳回劣势的机会。





做人潇洒

做事现实

懂得缺德,就不用大动干戈

“抢”必然涉及手段,一涉及手段,就很难避免缺德。先捅蜂窝,既不必与人恶脸相向,也不必大动干戈。

在竞争的世界里,“抢位子”可以说是一项重头大戏。读书、升学抢个好学校、明星学校,就业、升官找个好职业、好地位,婚姻嫁娶同样得精挑细选,找个门当户对的金童、玉女;拜拜、烧香,也要抢个好头香,连死后都要找个好地理、好风水,抢登西方极乐世界。

什么是“好”的,事实上没什么标准,不过,以现实来看,能够让人一窝蜂、抢破头的就是“好”的。

抢来抢去、你抢我夺,无非就是要捷足先登,再不然就是要后来居上,这里面除了实力以外,恐怕也少不了手段。

以下就是一个有趣的故事。





明朝时，江南吴地有个石姓人士，因为长相像个胡人，所以乡里之间都叫他石鞑子。

这位石鞑子生性幽默风趣，擅长耍宝，可以说是地方上的开心果。

有一天下午，这位老兄想要到附近庙宇的一座楼台上乘凉，顺便睡个午觉。可是，当他来到时，却发现他平日喜欢的那个好位子，已经被一位和尚捷足先登了。

多么扫兴的事呀！他悻悻然正要离开，却发现楼台对面有户人家的窗台上，有个妇女低头正在刺绣，同时，他也瞧见和尚因为天气热而脱下搁在石椅上的袈裟。

这时，石鞑子灵机一动，迅速穿上和尚的袈裟，开始对着妇人扮鬼脸，做些轻薄的调戏动作。

石鞑子眼见惹毛了妇人之后，便迅速将袈裟脱下，装作没事躲在一旁，等着看好戏。

没多久之后，妇人家的男人果然气冲冲地跑来找和尚兴师问罪。

在酣睡中被莫名其妙地拉了起来，又一头雾水地挨了一顿骂之后，和尚气得火冒金星，一脸无辜地离开了楼台。