

辽宁图书发行史料

第一辑

辽宁省新华书店

目 录

在东北自卫战争中的出版发行工作·····	李 文 周保昌 (1)
从东北书店到东北新华书店·····	卢鸣谷 (5)
对东北书店的一点回忆·····	刚 枫 (22)
为最可爱的人服务——忆为中国人民志愿军募集 书刊运动·····	李善义 (26)
五十年代的干部培训工作·····	赵庆祥 (31)
忆参加接收沈阳书店的情况·····	黎光宇 (33)
沈阳东北书店速写·····	刘道新 (35)
沈阳市朝鲜文书店·····	崔光旭 (38)
辽东建国书社的创建和发展·····	<u>姜信之</u> (40)
辽东书店创建始末·····	战力光 (47)
营口市建店记·····	王锡成 (50)
辽阳建店始末及其它·····	姜锡爵 (53)
战斗在抗美援朝时期的安东支店·····	王国然 (57)
图书发行三十年·····	李春泉 (68)
锦州办店记·····	黄巨清 (70)
热东人民书店的创立与发展·····	<u>沈 良</u> (76)
我在阜新市新华书店工作的几点回忆·····	郝国栋 (79)
大众书店的成立及其活动·····	车升五 (84)
参加辽南战地服务队的前后·····	宋 浩 (89)
大连友谊书店工作琐记·····	胡克强 (91)
回忆大连光华书店 (初稿) ·····	邵公文 (94)
光华书店辽宁办事处成立前后·····	朱晓光 李子明 姜 伟 (102)

沈阳“商务”四十五年·····	张乃栋	(110)
沈阳三联书店及中图始末·····	刘建华 李馥春	(113)
三联书店在沈阳·····	隋玉功	(118)
新华书店沈阳发行所的概况·····	王锡成	(120)
党的三中全会使辽宁发行工作走向繁荣·····	赵德祥	(123)
沈阳最早的书店——程记书房与会文山房·····	聂德宣	(131)
诚文信书局的兴衰史·····	王云峰 郭兆瑞	(133)
辽宁省新华书店简史·····		(139)

在东北自卫战争中的出版发行工作

李 文 周保昌

出版发行工作，是党在宣传、文化教育战线上的一个组成部分。它为宣传党的政策，传播马列主义、毛泽东思想，教育与发动群众，建立巩固的东北根据地，支援东北的自卫战争中，也经历了一段艰苦创业到巩固发展的历程。

日本投降后，出版发行工作者随军进入东北，在东北局宣传部领导下，创建了东北书店。遵照中央指示：“只要我们能够发动群众，建立根据地的思想普及到一切干部和战士中去，动员一切力量，从事伟大的斗争，我们就能在东北和热河站住脚跟，并取得决定性的胜利。”书刊在战争年代已成为武装人民群众思想的精神食粮，发行工作如同部队后勤部门那样，军队和干部开到哪里，我们就把书刊象送炮弹一样运到那里，受到了东北人民、解放军指战员和各级干部的欢迎。

当时，东北的环境是比较复杂的。一方面蒋介石在美帝支持下把东北作为重点进攻的对象，自卫战争的任务十分繁重；另一方面，虽然结束了十四年来日本帝国主义的统治，但敌伪反动势力互相勾结，地痞流氓、胡子、土匪成立的所谓蒋记“先遣队”，在城乡骚扰，而人民群众对蒋介石政府又有盲目的正统观念，对苏联红军解放东北认识不足，对蒋介石打内战又估计过高，对我党的政策和力量抱有怀疑。面对这种情况，出版发行工作又肩负着爱国主义和国际主义的宣传教育任务。

初到东北，出版工作的政治性、针对性很强。如《从“九一八”到“七七”》，这是一本以确凿的史料，来揭露蒋介石反动

集团一贯的卖国投降政策。最初一本以“光明书店”名义翻印的《抗战以来重要文献汇集》，搜集了从一九三七年七月八日《中共中央为日军进攻芦沟桥通电》开始，到一九四二年七月七日五年时间里，发表的六十七篇文章，其中包括中共中央在抗战两周年、三周年、四周年、五周年对时局发表的宣言和《通电》，这些有说服力的历史文献，正是东北人民需要知道的历史。与此同时，又出版发行了《论持久战》、《新民主主义论》、《论联合政府》、《评“中国之命运”》……等书籍，还有苏联反法西斯战争中的文艺作品，如《日日夜夜》等书的发行，使人民清楚地看到了中国共产党自“九一八”事变以来，致力抗日救国，挽救民族危亡的正确主张和八年抗战中作出的重大贡献，也宣传了第二次世界大战中，苏联红军作出的重大牺牲。

一九四六年，东北局七七决议以后，大批干部下乡，发动了轰轰烈烈的土地改革运动，出版工作紧密配合，出版了《土改工作手册》、《地主血腥发家史》、《白毛女》、《血泪仇》、《周子山》和周立波的《暴风骤雨》、范政的《夏红秋》等书，同时又翻印了老解放区的出版物如《小二黑结婚》、《李有才板话》、《王贵和李香香》、《晴天》、《翻身》连环画等。后来，一本以农民为对象的《翻身乐》（后改名为《新农村》）也创刊了。为农民喜闻乐见的大批年画，反映了经过土改后农民的生产和生活。在农村广泛地建立了农村图书室。为普及国民教育，每年春秋两季的中小学教科书的出版发行，也随着解放区的不断扩大，任务也越来越重。据统计，三年内出版发行了五十余种，印行25,060,000册。东北人民政府教育部车向忱部长在来信祝贺时说：“你们在东北文化教育建设中，做了很多工作，使得各级学校，主要是中、小学的教育工作，能够有系统、有计划、有步骤的进行，向封建的法西斯的反动教育大进军中，打了一个大胜仗。”担负这些出版印刷任务的就是建立在后方佳木斯的印刷

厂，后来在长春、沈阳也建立了新华印刷厂，它象兵工厂那样，源源地把“炮弹”输送到前方。

后方是轰轰烈烈的土地改革，前方是我解放军一个接一个的冬季攻势、春季攻势。就在爱国自卫战争打了一年的时候，用反映战争形势发展的有九十三篇文章编纂成的一本《中国巨大变化的一年》出版了。在这本重要文献中，读者们看到了中国共产党重申和平的主张，中共为纪念抗日战争九周年的宣言，评马歇尔司徒雷登的声明，制止第二个“九一八”的危险，中共中央公布最近与马、蒋来往文件，毛主席的新年献词，朱总司令元旦广播，艰苦奋斗迎接光明等有重要历史意义的光辉文献。正如在《哀号无济于事》一文中指出：“一年来，歼灭敌九十多个旅（师），今后的任务是坚决、彻底、干净、全部地歼灭一切蒋介石进犯军，中国人民就胜利了。”

由于党的政策深入人心，人民群众的觉悟不断提高，在战争与土改中涌现了大批干部，面临党组织发展的新情况，对干部、党员进行系统教育，也成了出版发行工作的任务之一。当时出版了《中国共产党党章》、《中国革命与中国共产党》和党的基础知识读物。为传播毛泽东思想，在东北局领导下，一本大型的精装本的、东北版《毛泽东选集》六卷本出版了，这是解放区里人民政治生活中的一件大事。之后，又出版了《斯大林选集》五卷和马恩列斯著作干部理论必读十二册，以及各种单行本。由于东北条件优越，这种大规模高质量的出版物，在当时解放区里也是少见的。这些出版物，随着战争的胜利，也向各解放区发行。

据统计，从一九四六年至一九四九年初这段时间里，共出书907种，有关党的政策文献就有90种，马列主义、毛主席著作和理论读物113种，大众读物208种，文艺读物206种，其他还有时事、军事、法学、自然科学、传记、翻译作品。各种期刊、画报还不包括在内。一九四八年光华书店在哈尔滨影印出版的《鲁迅

全集》二十卷本，更成为解放区文化生活中的一件大事。此外在辽东、大连等地也出版了不少书刊。

随着战争向前推进出版发行工作也有了很大发展，东北地区的书刊发行网从开始的四个分店，四十二个支店，发展到十五个分店，一百六十九个支店，还有城乡书刊流动供应站遍及各地。尤其在锦州、长春、沈阳相继解放之后，一个四通八达的书刊发行网遍及了全东北。回顾我军挺进东北之时，出版发行工作者只有来自延安、山东、晋察冀地区和新四军的几个同志，仅三年培训与发展为数千人的一支出版发行队伍。当东北百万大军进关作战之时，在东北地区发动了一次规模宏大的募书运动，十余万册书刊，支援了关内各解放区。东北书店随军的几十名干部，在天津、北平解放的时候，便在那里与晋察冀解放区的同志一起建立起新华书店。

（本文作者李文同志原是东北书店总店总经理，现离休，周保昌同志原是新华书店东北总分店总经理，现离休）

从东北书店到东北新华书店

卢鸣谷

一九四五年八月十五日，我八路军和苏联红军挺进东北，灾难深重的东北重见天日，回到了祖国的怀抱。中共中央东北局，东北民主联军总司令部等领导机关，一九四五年十月进驻沈阳。不久，东北书店也随之成立。

从沈阳到海龙

东北书店总店，一九四五年十一月七日成立于沈阳。当时是属于东北日报社的一个单位。总经理是东北日报社发行部主任向叔保同志兼任的，工作人员有史堪、史修德、程刚枫、刘福海、白秀珍等五、六位同志。当时出版的第一本书，就是《论联合政府》，第二本是《论解放区战场》，接着又出版了《新民主主义论》、《中国革命和中国共产党》、《从九一八到七七》、《赤胆忠心录》等二十多种书。在沈阳中心区马路湾开设了门市部。当时没有书架，就用几张方桌拼起来，蒙上一块大白布，把书摊开来，让读者自由阅读、选购。门市部里的读者川流不息。他们都如饥似渴地想知道中国共产党的政策、东北和全中国将来的前途，踊跃购买我们出版的新书。

东北书店在沈阳只有半个多月时间，累计发行东北日报九十余万份，发行各种书籍十万册以上。群众通过阅读报纸和书籍，知道了当时的国内外形势，对中国共产党的各项政策也有了进一步了解。但国民党的特务走狗，唯恐广大群众接触新文化、新思

想，懂得革命的道理，想尽一切办法进行捣乱破坏。十一月二十六日晚上，国民党特务分子捣毁了东北书店铁西分销处，抢走大批书籍。

正当东北三千七百万同胞开始愉快地过上新生活的时候，国民党反动派在美帝国主义援助下，从海陆空三路向东北进犯，沈阳成为国民党军队进攻的主要目标。我党为避免扩大内战，进一步揭露国民党反动派制造的各种阴谋，于是在一九四五年十一月二十六日主动撤离沈阳，转移到辽宁省本溪市。

东北书店和东北日报社是同时离开沈阳的，先到苏家屯车站。东北日报社的领导和各部负责人李常青、廖井丹、李荒、朱丹、华君武、邵宇、严文井、宋振庭、向叔保等同志，和我们共同挤在一个没顶篷的运货车厢里，坐等了一个整夜。半夜里下起小雪来了，大家缩成一团，抵抗严寒的袭击。第二天早晨火车开出苏家屯，中午到达本溪。

经过几天的筹备，东北书店在本溪市接收了日伪金融合作社一所楼房，在这里开设了门市部。工作人员已增加到十五六人，出版书籍已达四五十种，读者也多起来，各方面的工作已有较大的发展，书籍的销售量逐步增加。报纸和书刊的发行方式都有改进，市内机关、商店、居民都有派报员，还组织了报童卖报。沈阳附近地区的发行工作，直接派交通员送到沈阳郊区陈相屯，经过地方党政机关发到四周围，还用特别关系将报刊和书籍发到沈阳市内，扩大党的影响。在辽东各县和本溪各区建立了报刊发行网。东北日报每天发行一万余份，各种书籍也增至数万册。读者对象已从城市扩大到农村。

一九四五年十二月二十八日，党中央和毛主席发出《建立巩固的东北根据地》指示。根据党中央和毛主席的战略方针，东北局所属各机关开始向东满转移。

一九四六年一月二日，东北书店离开本溪，向吉林省的海龙

县转移。由于交通工具无法全部解决，东北书店和东北日报社的一部分同志是步行到海龙的。在长达十二天的行军生活中，我们沿途发行报刊和书籍，把党的政策和主张告诉群众。一月十四日到达吉林省海龙县。东北局组织部正集中大批干部，准备出发去东满、北满、西满地区开展工作，急需各种参考书。东北书店借用了海龙城内同源祥百货店半间门市开始营业了。三月初又找到一间房子，设立了阅览室，并着手组织各地发行网，陆续建立了抚顺、清原、新宾、山城镇、梅河口、朝阳、辉南、东丰、西安、伊通、吉林等地分支店。东北日报社在通化筹建的印刷厂已顺利完工，大批再版书已源源不断运来，书籍种类已有一百多种，比较充分地满足了读者的需要。

初到海龙时，印刷和报纸的条件都比较困难，东北日报社出一种小报——《消息》，每期印一千份。出到十一期后，东北日报才复刊，每期只印一万多份。除在海龙附近几个县设立分销处外，其余都通过东北书店分支店零售，或交邮局转发到辽东、北满、西满等地。东北民主联军总政治部也协助我们向前线部队分发书报。

从 长 春 到 佳 木 斯

一九四六年四月十八日，我军解放长春。二十日，我们随东北局进入长春。它是伪满的政治、军事、经济、文化的中心，还有很大的印刷厂，出版条件优越。五月初，我们接收了长春市大仓洋纸行的大楼，开始了批发业务，把从海龙带来的十多万册新书，发给全市二十多家私营书店代售。长春是一个大城市，读者多，争购新书的情况远比在海龙要热烈得多。书籍总是供不应求，新书一到，很快销售一空。虽然从通化方面不断运来新书，还是不能满足需要。我们的工作一天比一天紧张，情绪一天比一

天高涨。

进入大城市后，由于书店业务日益繁重，上级决定，报纸发行由报社负责，东北书店作为一个直属单位，专门从事于书籍的出版发行工作。当时，东北日报社社长李常青和副社长廖井丹同志找我谈话，把我从报社编辑部调到东北书店担任副总经理。就在那个时候，李文同志从辽北胜利报社调到东北日报社，后来也分配到东北书店，担任总经理。

离长春几十公里的四平前线，炮声隆隆。为了支援前线，长春市组织了赴四平前线慰问团，带去了大批书籍和报纸以及其他慰问品。后来，我们从四平前线归来的周保昌同志那里得知，这些书报运到前方以后，对参加四平保卫战的全体军民，是很大的鼓舞。战士们深有感触地说，看到东北书店的出版物，好象看到后方的同志，有后方的支援，给前线战士增添了无穷的力量。

四平保卫战进行了一个月，推迟了敌人前进的时间，五月二十日，我军主动撤出四平，经郭家店、公主岭撤到长春。五月二十二日，我军又作战略转移，主动放弃长春。东北局向哈尔滨、佳木斯后撤，东北民主联军总司令部经吉林、舒兰、五常后撤到哈尔滨。

我们东北书店随东北局撤离长春时，敌人已到了长春南郊的范家屯，情况是非常紧急的。我们要往后撤的不仅是人，还要把大批物资运出来，书店还有十多万册新书要向后方转移，可是交通工具不足。几经交涉，东北铁路军拨给我们一个车皮。我们在二十一日晚上装好麻袋，运到长春车站时，已是二十二日凌晨，当火车的汽笛发出长鸣，车轮滚滚开出长春时，敌人的先头部队已进入长春市区。

满载着物资和后方机关人员的列车向哈尔滨开去。敌机不断出现在我们列车的上空。在德惠附近，敌机连续地向正在行驶中的敞篷货车扫射，和我们同车的两个东北大学同学，不幸中弹

牺牲。书店的几麻袋书籍也被机枪子弹打穿。

五月二十四日早晨，我们到达哈尔滨，立即把在长春已印好、尚未发出的几万份东北日报，装上马车，到大街上散发。不到几个小时，东北日报撒遍了哈尔滨全市。

撤出长春以后，我军就在松花江北岸布防，把敌人阻击在江南。为了防止敌人对哈尔滨的突然袭击，我们随东北局一部分后方机关，撤到佳木斯。东北日报则坚持在哈尔滨出版。人民群众看到我们的报纸仍在哈尔滨出版，就放心得多了。

我们到达佳木斯以后，在中山大街开设了门市部。调整和充实了总店组织机构，大力培养干部，筹建佳木斯和东安（密山）的两个印刷厂，建立合江、牡丹江地区的分支店，组织农村发行网。根据东北局扩大会议的精神，迅速出版一批配合土改运动的书籍，例如《土改工作手册》、《怎样划分阶级》、《湖南农民运动考察报告》、《地主血腥发家史》、《农民泪》、《八路军到解放区》、《翻身农民的故事》、《向地主讨还血债》、《白毛女》等图书，发到正在进行土改运动的广大贫下中农手中，及时地配合了党的中心工作。

随着形势的胜利发展，北满、西满和东满的根据地日益巩固和壮大，尤其经过土改运动后，为建立东北解放区奠定了坚实基础。东北书店准备从佳木斯逐步转移到哈尔滨。

一九四六年九月，我和书店的部分工作同志先回到哈尔滨，开始筹建东北书店。头半个月，没有找到开设门市部的房子，书店的几个青年同志，就在地段街的马路旁边摆书摊。大家轮流管着这个露天书店，虽然书籍的种类不算多，但看书的读者还是相当拥挤的。十月份，在地段街找到一所三层楼房，在楼下建立了门市部，读者络绎不绝。冬天来了，室外是零下三四十度，房子里还没有暖气设备，生着一个小炉子，没有煤，就烧一些破木板，室内的温度还在零度左右，工作人员得穿上厚厚的大衣，才

能抵御北方的严寒。

一九四六年十二月，地段街门市部又扩充几间房子，成立了阅览室和借书处，这是东北书店为城市贫苦读者服务的一项新业务，后来成为东北书店的传统，在条件许可的情况下，除了建立门市部，还建立借书处和阅览室。当时，东北书店还组织读书报告会，请作者或专家进行读书辅导，受到哈尔滨青年们的热烈欢迎。每次举行读书报告会，几百人、上千人参加听讲。他们提出读书中的疑难问题，进行讨论，然后请专家或作者解答。这种办法可以引导读者联系实际，进行钻研，还可以加强作者、出版发行者和读者的密切联系，了解读者的需要和意见，促进出版发行工作。

巩固、发展、壮大

一九四七年，敌我力量发生深刻变化，敌人失去了进攻的主动力，采取了战略守势。这一年四月，东北书店总店正式从佳木斯迁到哈尔滨。佳木斯作为书店的大后方，印刷厂设在那里，成批的出版物从佳木斯东北书店印刷厂印出以后，运到哈尔滨。

哈尔滨是北满的中心，是东北局所在地。为了适应大发展的需要，东北书店业务骨干得到了进一步加强。一九四七年秋，东北局宣传部决定，调在西满日报社工作的周保昌同志到总店任副总经理，调在辽东工作的李一黎同志任总店编辑部主任，黄洪年同志也从西满调来负责出版工作。总店正式成立了编辑部、出版部、业务部（发行部）和经理部。北满地区的发行网开始形成。在各省党的关怀下，先后成立了松江、嫩江、合江、牡丹江、黑龙江、吉林、辽北七个直属分店，下属六十个支店，百余个代销处。

为了开展工作，首先要解决书籍的出版问题。我们的出版任务很重，即要翻印延安和各解放区的出版物，又要出版适合东北

地区的新书。我们先后出版了有三百余种书籍，其中包括新版的：周立波的《暴风骤雨》，刘白羽的《政治委员》、《无敌三勇士》，周洁夫的《新炮手》。以及《动荡的十年》、《夏红秋》、《真理究竟在那里？》、《知识分子任务与出路》、《翻身农村风光好》、《红娘子》、《九件衣》、《开不败的花朵》、《中国解放区短篇小说选》等等。再版书有《整风文献》、《社会科学概论》、《中国共产党党章》、“中共七大文件”、《马克思主义与文艺》、《思想方法论》、《中国近代政治思想史料》、《论群众路线》、《论领导方法》、《论自我批评》、《鲁迅杂文集》、《甲申三百年祭》、《屈原》、《林家铺子》、《丰收》、《三打祝家庄》、《逼上梁山》、《血泪仇》、《闯王进京》、《李家庄的变迁》、《李有才板话》、《实用大众字典》、《新人生观》、《十万个为什么？》等等。每月付排初版和再版书籍二三十种，每种书的印数是五千册到五万册。

为适应基层干部和贫下中农的需要，书店编辑部还编辑出版以农村干部和农民为对象的杂志《翻身乐》（后改为《新农村》），以青年为对象的杂志《知识》。另外还出版了《东北文学》、《东北教育》、《东北画报》等各种定期刊物。

这里特别要提到的是东北版《毛泽东选集》。这是一部五卷合订、精装大型的一千余页的巨著，于一九四八年五月在哈尔滨出版。它的出版，不仅在东北，而且在其他解放区，都发生了很大的影响。在当时的历史条件下，选集的内容比较完整，印刷和用纸都是其他书籍不能比拟的。

东北书店为了出版这部巨著，从一九四七年开始，就作了许多准备工作。《毛泽东选集》的编选工作，由东北局宣传部部长凯丰同志负责主持。按问题分为五卷，事先草拟篇目，经过讨论，报中共中央审批以后定稿的。全书用纸是由东北石砚造纸厂特制的。排版格式，标题与正文用字，也经过反复研究确定的。

为了保证全书的印刷质量，由当时印刷设备最好的东北铁路印刷厂负责印制。印刷厂根据我们的要求，全部铅字是新铸的，选用了最好的米勒机精心印制。校对工作完全由当时书店的几个领导同志亲自承担。做到了没有一个错字。封面上和书脊上毛主席像，聘请了哈尔滨的专家刻成钢印。总之，我们尽了最大的努力，用最好的材料，最新的技术，出版《毛泽东选集》。仅仅半年的时间，初版两万部开始发行了。

这部书出版以后，人人争购，互相传阅，成了书中之宝。有些省委、县委召开劳模大会或先进工作者代表大会，就把《毛泽东选集》作为最崇高的礼物奖给大家，用马列主义、毛泽东思想来武装干部和群众。

东北铁路印刷厂的工人同志们，第一次接受这样的光荣任务。他们为了表达对毛主席的热爱，就在接管敌伪的财产中，挑选出最好最白的纸张，用皮革做封面，印出若干特制精装本，专门送给毛主席和中央领导同志。各解放区的新华书店，在收到东北书店的赠书之后，纷纷来信，表示感谢。

一九四八年下半年，我人民解放军进入反攻。东北书店为了新解放区的需要，特意保留了一部分存书，准备随军南下。当我们进驻天津、北平的时候，东北版的《毛泽东选集》也随之而进入天津、北平，以后还发到了南京、上海。

关于这本书的编选，过去有人曾把《目前形势和我们的任务》一文，说成是这本书的序言，这是误解。实际情况是这样，为使毛主席的这一光辉名著不致遗漏，是临时补选印入的，放在各卷之前，另立页码。

《毛泽东选集》的出版和发行，是东北书店成立以来最光荣的一件出版任务。

除了出版发行书刊之外，东北书店从一九四七年春季开始，还担负中小学教科书的出版发行任务。开始，只供应合江省。从

秋季起，供应北满各省。一九四八年开始，又供应热河和南满部分地区。教科书的出版、发行，和一般书籍有很大不同，它投资大，印数多，印刷周期长，时间性强，是一项很复杂的组织工作，它占书籍出版用纸的百分之五十。一九四八年课本的总印数达六百余万册。

一年两次的春秋季教科书发行，占用了书店许多人力和物力，对于这项工作，过去缺少经验。一九四八年六月十五日，在哈尔滨召开的第一次分店会议上，专门对春季教科书的发行作了总结。同时，布置了秋季教科书的发行工作。从此以后，每个学期发完课本，总店照例地召开会议，总结工作，从未间断过。由于不断地总结经验，改进工作，从一九四八年秋季起，东北解放区的课本发行工作基本上做到了“课前到书，人手一册”，克服了严重的积压、脱销现象。

书店成立编辑部之后，在一九四七、四八两年里，出版了五百九十二种书刊，发行量达一千四百余万册。发行工作的条件是好了，但任务也重了。特别是在一九四七年中央土改工作会议之后，配合平分土地运动的开展，亟需把出版物发到农村去，使翻身后的农民在政治上文化上得到提高，这就为发行工作者提出了新任务——下乡。把农民需要的《平分土地文献》、《怎样划分阶级》、《地主血腥发家史》、《八路军到新解放区》、《农民泪》、《从诉苦到复仇》、《从奴隶到英雄》、《农民文化课本》、《生产课本》、《党员课本》、《建党手册》、《新年画》、《农历》、《翻身乐》等等，凡是农村干部和农民需要的政治文化读物，采取流动供应的方式，向农村发行。

为了完成新的任务，对我们的发行队伍也存在一个教育问题。尤其在东北，大批新干部吸收到书店来工作，如何正确地认识书店工作的性质和任务，怎样才算完成任务，需要反复地进行思想工作。为此，东北书店于一九四八年初，编印了内部刊物《业

务通讯》，后改为《出版与发行》。同年一月二十二日，东北局宣传部向各省委、县委发出通知，指出：“东北书店是东北局宣传部领导下的出版发行部门，总店为了推广发行工作，在省、县地方设有分店或支店，分店与支店在行政上业务上由东北书店总店直接管理，各省、县委宣传部对东北书店分店与支店在政治上有领导的责任。”从此，东北书店的分支店都在当地党委领导下，得到了加强。同年一月十五日，还在哈尔滨召开了第一次分支店会议。三十九个分支店，四十余人出席了这次会议。会议明确东北书店的性质与任务，重申了为工农兵服务的方向，提出了发行工作要密切配合党的政治任务，加强了总店和分店的联系，讨论了如何办好支店与进一步开展书画下乡问题。从那次会议以后，我们便建立了一个制度，每隔半年，就召开一次分店会议，总结工作，交流经验，布置任务。我们的业务也就慢慢走上正轨，上下之间，互相之间的思想交流也得到加强。

第一次分店会议以后，一个配合土改运动的下乡发行工作，就在各地开展起来了。分支店纷纷来信，报告他们下乡发行图书，如何受到翻身农民的热烈欢迎。龙江支店在写给总店的信里说：“分支店会议后，我们就深入农村，大家的情绪与工作信心都提高了，业务也较前改进了。下乡的成绩很多，一个月超过以往三个月的销售量。以前没有找着读者对象，没有深入农村，大批通俗读物积压仓库里。开展下乡运动后，情况大变样了。新书一到村里，群众围着争购，一个人无法应付，只好在人群中大声说：“书店是咱们翻身农民的，书后有定价，看着留钱吧！”这样，积极分子来帮忙，群众自动放钱拿书。售完点款时，还多几百元（旧币），我们要退，群众说：“算了吧！都是找不到零钱的。”

汤源支店的下乡工作，是根据客观情况，分三个阶段来进行的。他们来信说：“（一）隔历年前主要是配合办冬学发行农民