

彭一峰◎著

正道诡道

破解零售业巨头的阴谋和阳谋

销售经理的商战胜经 企划经理的实战攻略



北京出版社

彭一峰◎著

正道 诡道

北京出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

正道诡道/ 彭一峰著. —北京: 北京出版社, 2009. 5

ISBN 978 - 7 - 200 - 07709 - 4

I. 正… II. 彭… III. 长篇小说—中国—当代 IV.
I247. 5

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 048603 号

正道诡道

ZHENGDAO GUIDAO

彭一峰 著

*

北 京 出 版 社 出 版

(北京北三环中路 6 号)

邮政编码: 100120

网 址: [www. bph. com. cn](http://www.bph.com.cn)

北京出版社出版集团总发行

新 华 书 店 经 销

北京同文印刷有限责任公司印刷

*

787 × 1092 16 开本 16 印张 262 千字

2009 年 5 月第 1 版 2009 年 5 月第 1 次印刷

ISBN 978 - 7 - 200 - 07709 - 4

I · 1065 定价: 28.00 元

质量监督电话: 010 - 58572393

声 明

本书旨在以小说的形式分析、归纳、提炼、反思企业营销策划的各类模式及其利弊，反映现代人在商业社会中的矛盾、困惑、苦闷和挣扎，反省残酷市场竞争中人性的异化，并试图探索精神上的出路和灵魂的皈依之所。本书不针对任何企业和个人，书中所有故事均为虚构，若有雷同，纯属巧合。

引 子

警报厉声划过宁静的夜空。

一夜之间，鳄鱼电器董事局主席牛天富被拘押的消息传遍全国。对媒体而言，这绝对是一枚重磅炸弹，媒体和读者都喜欢这样的猛料。牛天富曾在中国富豪榜多次登上首富宝座，吸引了亿万大众的眼球。更重要的是，大家关心这事是否会影响鳄鱼电器这个庞大的商业帝国的正常运转，因为鳄鱼电器的生死不仅关系到鳄鱼电器上万员工的命运，更关系到整个产业链中千万人的利益。这条消息几乎成了各大网站的头条新闻，这和鳄鱼电器以往在媒体上的高调姿态相映成趣。

据媒体披露，牛天富被拘押的原因是“涉嫌商业欺诈”。我心中一惊，我曾是鳄鱼电器的员工，在鳄鱼电器进行全国性扩张时，我曾在上海、沈阳、济南发挥过不可低估的作用。虽然一切已成过往，但某些事一想起来还是觉得心中不安。我敢说，这世间没人不想走正道，可当正道走不通时，又该如何？

一辆警车从我身旁经过，我的心跳陡然加快，快速环顾四周，没有发现可疑之人，但我总担心当年的旧案被人发掘出来。忽然又觉得自己小心过头了，鳄鱼电器那些强悍的竞争对手都去不追究那些事情，谁还会去追究呢？

再回首，往事如风雨，如浪涛，扑面而来。

1

我们每天面对的这个商业社会中的很多事情都经过精心策划，只是很多策划在幕后进行，不为常人所知。天上掉馅饼的事也许会发生，但这个馅饼什么时间，什么地点，什么角度，多大力度，砸中谁，肯定会经过策划者的严密论证。总有人抱着侥幸心理希望得到天上掉下的馅饼，但却常常掉进地上的陷阱。

年底，又到了深圳治安的“经期”，虽然你烦，你痛，但它总要来，很准时，而且次次见红。网上每天都有新的被偷、被盗、被打劫的消息，各种勇斗歹徒的流血事故也在天天发生。

尽管治安不太好，但每年仍有许多人涌入这座年轻的城市，大家都怀着梦想而来，做梦——寻梦——殉梦，这是人生的三部曲，也是很多人闯深圳的三部曲。很多时候，大家都知道这是一场梦，但还是忍不住沉醉在梦里，不愿醒来。喜欢做梦的人如果忽然没了梦，会觉得生不如死。

晚上，我又做了那个梦：我站在高高的山顶，几十个亿万富翁的千金小姐站在山脚，随着裁判一声枪响，她们发疯似的冲上山来，一个个高喊着“梁良，娶我……”喊声和脚步声震得地动山摇。没办法，喜欢我的人太多，虽然我想把她们都娶了，可那是违法的，所以我只能搞这么个选拔赛，让她们在山脚下的同一起跑线上公平竞争，谁先抢到我，我就娶谁。看到她们一个个跑得气喘吁吁，汗流浹背，花容失色，我心里那叫一个美啊。这一幕让我彻底扬

眉吐气，我在心底大声说，韩玉琢你看到了吗？现在多少绝世美女喜欢我，你后悔吗……

突然，一阵急促的手机铃声把我从美梦中惊醒，不用说，一定是公司与报社合作的财经版出了问题，不然，谁会这么晚给我打电话？按理，这次的版面内容我已仔细检查过，报社的编辑也复核过所有内容，就算还有个别我没发现的问题，也是极小的毛病，不用这么晚把我吵醒，出了什么事呢？

我掀开被子摸到床头的手机，屏幕上显示的是座机号码，不是报社的，我按了通话键问：“哪位？”对方说：“是梁良先生吗？”是个女的，声音脆中带甜，听起来那叫一个舒服。从没有女的这么晚给我打电话，我很恭敬地说：“我是梁良，您是？”对方说：“梁先生您好，我是高人猎头公司的，我姓蔡，不好意思这么晚打扰您。鳄鱼电器委托我们给他推荐一位沪浙区的企划经理，我们觉得您很合适。”

鳄鱼电器是国内赫赫有名的大企业，去做它的区域企划经理我当然乐意。

蔡小姐约我第二天上午 10 点去天山宾馆 168 室，她说鳄鱼电器的副总裁会亲自面试我。我说：“您能透露一下这个职位的待遇吗，我现在工作很稳定，如果薪资上没有太大变化，可能不会动。”蔡小姐说：“您期望的待遇是多少呢？”

这是关键问题，此前我已经想过多次，假如我跳槽，一定要争取待遇翻番，如果待遇没有大幅度提高，我在现在的公司干着也不错，环境熟悉，业务熟悉，做什么事情都轻车熟路的。我现在每月 5000 元，我的期望值是 1 万元，每年 12 万元。但想到鳄鱼电器那么大的名气，而且职位是上海、浙江地区的企划经理，如果我开价太低，反倒让人小看我。何况一旦离开通讯行业到鳄鱼电器，我在通讯行业积累的资源将遭受重大损失，而且有跨行就业的风险，鳄鱼电器应该为这种风险埋单。所以我狮子大开口地说：“我希望年薪能达到 20 万元。”我原以为她会跟我砍价，没想到她爽快地说：“这个应该没问题。”

我的乖乖，她居然说没问题，年薪 20 万元，天啊，我发达了！虽然我心里无比激动，但嘴上却淡淡地说：“那可以见面聊聊。”对方说：“那就这么定了？”接着又重复了一遍时间和地点，说了句道别的话，把电话挂了。

这事来得太突然，加之又是晚上，真有点像做梦。我坐在床头，半天回不过神来，越想觉得这事疑点很多：第一，我来深圳后一直在 IT 行业从事营销

策划，鳄鱼电器是零售行业，我对零售业完全不懂。第二，我现在的公司是典型的中小型企业，鳄鱼电器却是知名大企业，我一个中小企业的策划主管怎么一下就去做大企业的区域企划经理？第三，薪资增加幅度太大，诱惑太大，依照我的经验，诱惑太大的地方一定有陷阱……我是做策划的，我深知我们每天面对的这个商业社会中的很多事情都经过精心策划，只是很多策划在幕后进行，不为常人所知。天上掉馅饼的事也许会发生，但这个馅饼什么时间，什么地点，什么角度，多大力度，砸中谁，肯定会经过策划者的严密论证。总有人抱着侥幸心理希望得到天上掉下的馅饼，但却常常掉进地上的陷阱。

就说我刚才接的这个电话，如果这背后没有阴谋，那么它极有两种可能：一是愚人节的整蛊故事；二是做梦。

我仔细看了手机上显示的日期，离愚人节还早呢；又使劲拍了拍脑门，很痛，不是做梦；再看看手机上的“已接电话”，刚才的确接过一个电话。一切都证明，刚才的事情真实地发生过。我想，也许我这些年过了太多苦日子、穷日子，现在该我转运了。

我忽然回过神来，推测一定是黄兴华在背后帮忙。黄兴华是我大学同学，毕业后就来了深圳，我在内地一个机关沉闷地工作了两年，看不到任何希望，总觉得那样活着和等死没有两样，好歹咱是个男人，要死也要挣扎一下，于是我一拍屁股到了深圳，投靠了黄兴华。应聘到德好通讯公司后，我离开了黄兴华那里。我在德好通讯公司工作了两年多，春节时在黄兴华那里吃饭，我说想辞职，黄兴华问原因，我说：“太忙，太累，感觉把自己卖给了公司。”黄兴华说：“谁不是在卖？能把自己卖出去，那是本事。”我说：“要是卖个好价钱也行，可钱又不多，心里不爽。”黄兴华一笑：“那倒是。”停了一下又说：“我也想辞职。”

我十分惊讶，黄兴华在一家加拿大企业，管理非常宽松，他负责公司 ISO 质量认证，工作理顺之后基本没事干，天天上班喝茶、看报、上网，待遇又高，这样的好工作哪里去找，他竟然想辞职！我说：“你是不是闲出病了？要不我俩换换？”黄兴华说：“闲，不是件好事，要是闲上十天半个月倒也无所谓，闲上一年半载，说明你这个岗位不重要，可有可无，公司没必要继续为这个岗位浪费钱。”我说：“你们公司有这个意思了？”黄兴华说：“公司倒没有表态，但是闲久了，你自己心里发虚，说不定哪天公司就要把这个岗位裁掉。

与其等公司裁你，还不如你自己早打主意。”我说：“那是。”黄兴华说：“你自己早作准备，主动权在你手里，如果你等公司表态，到时候你就被动了。”

他说得很有道理，打工总是缺少安全感，说不定哪天公司就倒了，或者项目停止，或者部门取消，或者某个新来的财务总监上任后要推动精兵简政。虽然你可以不断地学习、充电，跟新来的年轻人拼个你死我活，使自己的职业技能不断提高，以适应新的竞争形势，但你无法保证你明天还拥有这份工作。所以很多人想创业，自己做老板。但没有合适的机会和本钱，自己做老板也难，中国企业的平均寿命不到3年，可见有多少英雄好汉倒在创业的路上。

黄兴华在外资企业工作，和猎头公司接触的机会比较多，一定是他在猎头公司那里鼎力推荐我，不然，鳄鱼电器的馅饼怎么会砸到我头上？好兄弟，我的好兄弟！我决定马上打电话向他表示感谢，但拿起手机又打消了这个念头，现在晚了，说不定他和他女朋友这会儿正工作呢，“工作时间请勿打扰”，等明天吧，反正也不急在这一个晚上。

躺在床上，想到年薪20万元，我兴奋得睡不着，忽然又觉得自己非常可笑，俗气。以前自己似乎有过一些高雅的追求，比如道义、信仰、艺术上的造诣、对国家和民族的责任，现在一想起这些就觉得自己很无知，假如没有钱，一切都是空的。来深圳之前我曾多次问自己，去深圳干什么？绝对不是为了钱，而是为了按照自己的方式自由地生活。可到了深圳才发现，如果没有钱，一切都不可能，更别说自由了。所以现在每天心里想的的最多的就只有一样东西——钱。当我意识到自己的思维紧紧围绕在钱上时，忽然觉得自己很渺小，很卑微，可要是不朝渺小和卑微的方向努力，就活不下去，这真是件矛盾的事。

不是我一门心思要往钱眼里钻，一切都是让生活给逼的。每次给母亲打电话，她总不忘提醒我赶紧找个女朋友。她在偏远的小镇，以为我这个大学生好歹算个人物，但在这个国际化的大都市里，最不缺的就是我这样的穷鬼。女朋友，我也想要一个，但没房，没车，没钱，你好意思找？适婚年龄的女性都睁着一双火眼金睛，发出灼人的X光，百米之外，已照透你的钱包。钱是人的胆，钱是人的脸，没有钱，去追女孩子，碰一鼻子灰，我的自尊心受不了那个伤害。

如果真能去鳄鱼电器，积累个三五年，跻身有钱人行列，到时候，一切问

题都迎刃而解了。

早上，我照常去德好通讯公司上班，路上，给黄兴华打了个电话，向他表示感谢，黄兴华说：“你肯定搞错了兄弟，我从没向猎头公司提过你。”我说：“那……怎么会？”黄兴华说：“一定是你自己工作很出色，引起了猎头公司的注意。”我说：“不会吧。”黄兴华说：“怎么会？现在这些大企业到处挖人，是你自己的魅力吸引了他们。恭喜你啊兄弟，鳄鱼电器，一流的大企业啊。”我说：“还不知能不能去成呢。”黄兴华说：“反正是个好兆头。”

挂了电话，我又疑虑起来，昨天晚上的一系列疑问，在我脑海中起起伏伏，我总觉得这事有点蹊跷，难道有人在幕后操纵？谁呢？会不会是樊丽？

樊丽和我同在德好通讯公司策划部，大我5岁，长得颇像凤凰卫视的陈鲁豫，年龄虽然已过三十，看上去却像二十出头的人，天天在网上钓金龟婿，可能下的饵不够，至今没钓着。樊丽在策划部的人际关系不太好，她没有得罪谁，也不仅仅因为大家嫉妒她的业绩，而是她在办公区谈话或打电话时喜欢发出一种“嘻嘻嘻嘻”的笑声，很多时候大家认为不好笑的事，她也能“嘻嘻嘻嘻”的笑得很投入，让人觉得非常做作，别有所图。虽然同事们当面夸她女强人、当代王熙凤，可私下里都怕她笑。

我和樊丽在工作上有合作，但更多的是竞争，前一阵陈总监在策划部的会议上说他因为年纪大了要退休，我和樊丽都是这个职位的合适人选，会不会是樊丽让她的朋友假冒猎头公司骗我，故意让我在公司出丑？然后借此把事情闹大，让我在德好通讯混不下去，自己乖乖地走人，然后她就坐上策划总监的位子……可能我想得过于复杂，但江湖险恶，防人之心不可无。

到了公司，打了卡，刚在办公桌前坐下来，樊丽来了，穿了条超短裙，两条纤瘦的腿白得发亮。虽然深圳是“一方热土”，但这个季节穿超短裙肯定很冷，我搭讪说：“现在治安可不太好，大冷天不穿裤子，不怕流氓？”樊丽嘻嘻一笑说：“流氓？我美死他。”我说：“我可要到老板那里投诉你，你穿成这样，还让不让我们上班？今天我电脑屏幕上什么都看不见，只有你的两条腿。”樊丽嘻嘻一笑说：“美死你。”又在我面前扭着腰旋转了小半圈儿，轻声问：“效果如何？”我说：“一个字，美。”樊丽娇嗔地瞪了我一眼说：“真的假的？”我说：“不仅仅是美，而且非常性感，谁看了不心痒痒，肯定不健康。”樊丽嘻嘻一笑说：“讨厌！”

樊丽在我旁边的办公桌前坐下，我半真半假地问：“你最近没在我背后使坏吧？”樊丽说：“那可不好说，怎么了？”我说：“昨天晚上我接一电话，是个女的打来的……”我一边说，一边观察她的表情，如果昨晚是她捣鬼，她的眼神多少会有些变化，我和她同事两年，深知她尚未修炼到干了坏事不露声色的段位。樊丽说：“怎么了？在外面干了什么事留下把柄了？以后可得注意点。”

直觉告诉我，昨晚的事和她无关，看来高人猎头公司的电话是真的，我又激动起来，去了洗手间，拨了昨晚的电话，想和那位自称蔡小姐的人把事情再确定一下，但电话接通后没人接。

到底去不去面试？年薪 20 万元，对我的诱惑实在太大了，我决定去一趟，就算它是个陷阱我也愿意跳进去看看。再说，能有什么陷阱？我穷鬼一个，要钱没钱，要色……我真的那么有魅力吗？虽然深圳治安不好，但女流氓我还没碰到过。

2

高明的策划者善于分析用户需求和用户心理，他们甚至能从无欲无求的和尚那里赚到大钱，因为和尚并不是真的没有欲求，如果你有真经，或者有取得真经的法宝，和尚也会动心，他们可能会倾其所有，冒着九九八十一难的风险来购买这些商品。

我借口去报社谈昨天的版面问题，出了公司，打的去天山宾馆，到了168室门口，离约定时间还差两分钟。门开着，两位端庄的女士站在门口，用很标准的普通话问我：“请问您是梁先生吗？”看来昨晚这事是真的了。我说高人猎头公司的蔡小姐让我10点过来，她们微笑着看着我，其中一个说：“请跟我来。”

168室是间套房，里间的房门关着，我问带路的女子：“面试我的是谁，我应该怎么称呼他？”她微笑着说：“是我们曾总。”她把我带到里间的门口，轻轻敲了敲门，然后推开门说：“曾总，梁先生到了。”随即又对我说：“您请。”

我进去了，看到一个肥硕的中年男子坐在一张宽大的写字台后，从他脸上的神情看不出任何喜怒哀乐。他没有看我，只是不停地翻着手中的两页纸，眼睛都在那两张纸上，我估计那可能是猎头公司提供的我的简历。我心里骂他没教养，怎么不让我坐下谈，难道我一个大活人不如那两张纸好看？他没有顾及我的感受，仍旧反反复复地翻那两页纸，把我晾在一边。我心里有点儿不高

兴，但现在他是买方，我是卖方，只要能让我拿到年薪20万元，这点委屈实在不值一提。我坐在他对面的椅子上，等他把我的简历看完。

大约过了两分钟，他可能把我的简历看完了，盯着我说：“说说你自己。”他两眼直视着我，像两个黑洞洞的枪口，又像把我看透了，在注视我身后几米远的地方，我觉得后背有点凉。我把事先准备好的个人简介背了出来，特别强调了德好通讯公司和报社合作的项目。虽然这并不是一个大项目，但这足以说明我在策划方面的理论功底和实践经验。我原以为他会提几个问题，比如，我从IT企业到零售企业怎么完成过渡？以前的工作经验怎么用到现在的岗位上来？我个人在国内大众媒体、行业媒体有多少资源可以利用……我原计划回答这些问题时制造几个悬念和高潮，让他对我刮目相看，可他一个问题也没问，我刚背完我的简介，他就说：“等我们通知。”

我曾参加过很多面试，也面试过很多人，“等我们通知”通常是一句客气话，不明说你不行，你不合适，你压根儿就不是我们想要的人，给你留面子，等着吧，通知你，通知个鬼。我知道没戏了，装着很轻松地说了声“OK”。心里骂，死胖子，浪费我的时间和表情。

出了天山宾馆，我朝公交车站走去，反正有时间，不用坐出租车浪费钱。刚上公交车，手机响了，是黄兴华打来的，问我面试结果如何，我说：“破了我有史以来的面试纪录。”黄兴华说：“怎么个情况？”我说：“面试我的人总共就说了两句话，第一句，‘说说你自己’；第二句，‘等我们通知’，一共10个字。”黄兴华说：“不会吧？”我说：“要是别人说，我也不相信，可我是亲身经历的。”黄兴华说：“按理猎头公司推荐的，不会这么怠慢吧。”我说：“也许猎头公司想钱想疯了，是个人就想拿去卖钱，我也想钱想疯了，以为天上真会掉馅饼。”

我原以为鳄鱼电器这事就算过去了，可过了两天，竟然接到电话，让我去鳄鱼电器上班。给我打电话的人仍是高人猎头公司的蔡小姐，这让我觉得更加可疑，依照我的理解，猎头公司只负责向用人单位推荐人，不负责入职通知，何况鳄鱼电器沪浙区的企划经理在我看来是个非常重要的岗位，不经过几轮面试肯定搞不定，上次他们那个姓曾的胖子一共只对我说了10个字，我就这样通过面试了？太可疑了！

我说：“通知我入职应该是鳄鱼电器人事部，怎么由你们猎头公司通知

我？”蔡小姐说：“不好意思，忘记向您解释这事，因为鳄鱼电器在深圳还没有设立分公司和办事处，所有的人事工作都委托我们办理了。”她这话可能是真的，鳄鱼电器虽然是国内的知名企业，但目前的势力范围主要在华南之外的地区，它把人事招聘的相关工作委托给猎头公司也是可能的。我说：“上次我去面试时，还没有谈到具体的工作和待遇问题，现在让我入职，我怎么入？我离开这里跑到上海、浙江去，和谁联系？怎么落脚？这些事都没谈好呢。”蔡小姐说：“我们刚给您邮箱发了封邮件，把相关的问题都做了说明，您按照邮件办就好了。”

我查收邮件，果然看到一封“入职通知”，内容比较长，主要讲了四项问题：

一、恭喜我通过面试，我已经光荣加入了鳄鱼电器，并将为这个伟大的企业贡献力量。

二、我的待遇标准是年薪 20 万元（税前），为了便于管理，我必须对我的收入保密。

三、我必须尽快办理辞职手续，对我仓促离职可能造成的损失，鳄鱼电器给我补贴 5000 元。我只需回邮件将我的银行卡号告知鳄鱼电器，即可在两个工作日内收到这笔款项。

四、我应将我的离职时间回邮件告知鳄鱼电器，然后，我会收到一张去北京的机票，我将在鳄鱼集团总部接受半个月的培训，然后从总部派往沪浙区。

我有点不敢相信这是真的。我坚信天上不会掉馅饼。我电话咨询黄兴华，问我要不要去。黄兴华也觉得蹊跷，最明显的是，鳄鱼电器为什么不实行人员本土化政策？沪浙区企划经理应该在上海、浙江招聘，这既能发挥他在本土的资源优势，又可以节省因为差旅而产生的成本。实在不行，从总部派个人过去就好了，为什么要大老远地跑到深圳来招人？难道我真有什么特别的本事，是他们急需的人才？他们到底看上了我什么？这样做用意何在？

黄兴华公司有一供货商，做 MP3 的，前一阵子接到一个安徽客户的电话，让他带 5000 个 MP3 过去，现货现款。他高兴地去了，去了就被劫持了，不仅丢了所有的货，还被敲诈了一笔钱。我知道我极有可能正在陷入别人策划的某个方案里，策划者为了达到目的总会先抛出一些诱饵，如果你嘴馋要吃，必然

中套。也有一些人面对诱惑纹丝不动，通常不是他们真不动心，而是他们觉得诱惑太小，风险太大。高明的策划者善于分析用户需求和用户心理，他们甚至能从无欲无求的和尚那里赚到大钱，因为和尚并不是真的没有欲求，如果你有真经，或者有取得真经的法宝，和尚也会动心，他们可能会倾其所有，冒着九九八十一难的风险来购买这些商品。我是做策划的，我何尝不清楚这个道理，但这次我愿意承担风险，因为诱惑实在太太。

为了防止被骗，我没向公司提辞职的事，我先将银行卡号发邮件过去，想等收到补贴后再提辞职。为了防止意外，我去公司楼下的 ATM 机把卡里的钱取了，仅留了个零头。第二天，我用电话银行查我的银行卡余额，果然多了 5000 元。真的，是真的，大企业做事就是讲信誉，鳄鱼没有骗我。

接下来的事是向现在的公司辞职，这一幕我已经在心中酝酿了很久。此前我就想过要辞职，之所以留下来，是为了骑驴找马，现在我已经有一匹好马了。

陈总监看了我的辞职报告，有点意外，让我关上门，笑着说：“梁良要做好人？嗯？”他这话让我丈二和尚摸不着头脑。他又说：“看来真是英雄难过美人关了，哈哈。”他这么说我就更加糊涂了。我说：“陈总您这话的意思我不太明白，这都是我个人的意愿，和别人无关。你说的美人，是谁？”陈总监笑笑说：“跟我装糊涂是不是？你这么做，可是帮了樊大美女了，嗯，是不是？”我说：“我真没这意思。”陈总监说：“我今年就要退了，谁来接我的位置？我已经在老板那里大力推荐了你。”我说：“其实樊丽在很多方面比我强，我不如她有亲和力，不如她善于公关。”陈总监笑笑说：“看你，帮她说好话了？我没说她不好，她是不错，但不管怎么说，她是个女的，最起码她有几个方面不如你，她要结婚，要怀孕，要生孩子，请产假，请哺乳假，前前后后下来，恐怕有一年时间不能好好工作。不是我歧视女人，女人就是麻烦。”我说：“她这也不是要故意给公司制造损失，再说她现在还没有男朋友，结婚还早着呢。”陈总监说：“其实这也不是我的意思，这是老板的意思。”他这么说我心里不高兴，德好通讯的老板黄总是女人，是两个孩子的母亲，按理作为女人的她应该同情女人，宽容女人，善待女人，可她……

我只在心里这么想想，没有说出来，我还等着她给我发工资呢。陈总监说：“老板是看好你的，你再等一等，忍一忍，我这个办公室就是你的了。”

他说这话时，环顾了他的办公室，目光里满是依恋。他要早向我这么说，也许我会犹豫，但现在，我已经提出辞职了，大丈夫一言既出，驷马难追，何况有20万元的薪水诱惑着我。我说：“陈总的好意，我心领了。”陈总监说：“要不你把这报告拿回去？我会保密的，当我什么都不知道。”我说：“多谢陈总，这事我已经定了，我想在本周内办完所有手续，如果陈总真要帮我，您让公司把我的工资结清，别拖着卡着就行。”陈总监说：“这个，我给财务说说，应该没什么问题吧。”我说：“那就多谢您了。”陈总监若有所思地摇了摇头。我说：“其实，公司对樊丽可以好点儿，她在公司工作了5年，把她最美好的青春献给了公司，公司要是做得太绝情，寒了大家的心。”陈总监冷冷地说：“公司要的是效益，不是感情，要说贡献，我在公司干了15年，我贡献小吗？其实我还想干两年，但老板……不说了，说来说去你是个打工的，你无法主宰你自己。”陈总喝了一口茶，发出沉重的叹息。

我把离职时间发邮件给鳄鱼电器，又在QQ上对樊丽说：“我已向公司递交了辞职报告，本周内办完所有手续。”樊丽在QQ上做了惊讶的表情，又打了一长串问号。我说：“不为什么，想换换了。”樊丽说：“找到下家没有？”我说：“还没有，打算先去北京休息十来天，看看天安门，看看毛主席，他老人家让工人农民当家做主，我爱他。”我撒了个谎，我想等我在鳄鱼电器转正之后再告诉樊丽我的去处，要是没干满3个月就被炒掉，回来岂不被她笑话？樊丽说：“你真潇洒。”我说：“潇洒个啥，浑身的铜臭味，一切都是让生活给逼的。”樊丽说：“别臭美了，你要真是浑身铜臭，说明你发了，现在你还不够臭。”我回了一个笑脸。樊丽说：“很怀念跟你在一起的日子，虽然你嘴贫，但人很好。”我说：“多谢。我也会想念你的，你永远活在我的心中。”我在QQ上传了个鬼脸过去，听到樊丽的笑声。樊丽说：“今晚有空吗？我请你，你看还需要叫上我们部门谁？”我说：“算了吧，等我将来穷困潦倒时找到你，再赏口饭也不迟。”樊丽说：“看你的臭嘴。”我说：“主要是机票已经订了，我还要收拾东西。”

办完离职手续，德好通讯的大门在我身后关上，我忽然觉得这个我曾经工作了两年多的地方一下变得十分遥远和陌生。当我离开办公室时，没有一个同事送我，他们担心被老板看到，因为离职员工通常会成为德好通讯竞争对手的员工，和这样的人保持亲近，黄总看到会不高兴。虽然我和公司的大多数员工

还将生活在这个城市，但我知道我们这辈子可能不会再见面，也不会再联系。好在大家都年轻，喜欢向前看，不习惯回头，要不然，肯定很伤感。我并不留恋这里，也不留恋同事，他们对我同样不会留恋，大家每天看到公司里来来去去的人太多，麻木了。何况这只是一次普通的离职，毫无新意。