

漫画珍藏版

吉林摄影出版社

处世技巧

金瓶梅

我早知有这
我熟读兵书，岂是庸庸可比！



报！
赵王准备让你带兵
抗秦



我想先供奉先父

不可以！我把粥里的脏
东西先挑出来吃了



太子犯法，与民同罪，
我不治你罪，如何治国家



刑狱官把我的马夫杀了，
车也弄坏了，父皇，你
可得给我做主啊！



操！早知官这么小，还
不如和魏延一起造反。



喝酒，喝酒……
终于套出你的话了，明天皇上哪儿
奏你一本，你的位子就轮到我了！
哈哈，我让你喝……



传世金点子秘笈

第二卷

处世技巧金点子

徐谦 吕正本 主编

吉林摄影出版社

卷首语

人将自我的心性品德修养好，就可以从事待人处世的活动了。关于处世，首先需要强调的是要有操守原则，除原则性外，遇事还要灵活机动，二者的关系是有机的、辩证的，但原则性是第一位的。

处世技巧既适用于上下级、同僚、父子、师生、兄弟、夫妇、朋友等各种关系，也适用于工农商学兵等各行各业；它适用于政治、军事、经济、外交等大局；也适用于日常生活小事；大则关系到天下国家之兴亡，小则关系到个人事业之成败。

中华历史中，最著名的处世学说有三个：一是忍学。这里所说的“忍”，远远超出了忍耐、守柔、克己的范围，内容既涉及到忠孝仁义礼智信等道德范畴，也涉及到喜怒好恶、骄矜急躁等情感领域和酒食声色、名誉权势等物质和精神需求。二是厚黑学。厚黑是脸皮厚心黑的简称，古代成就大事者无不具备这两方面的特征。三是中庸学。中庸之道讲究过犹不及，恰到好处。归纳以上三种理论，也就知道了处世技巧，就是忍、厚黑、中庸。

目 录

第一章 洁身自爱金点子 (1)

勿犯公论，勿谄权门。凡是大众公认的规范，不可以触犯；一旦触犯，就会遗臭万年。凡是权贵营私舞弊的地方，不可以踏进一步；一旦踏进，清白人格就一辈子洗刷不净。

- 急功近利 人业并毁 (3)
- 一意孤行 不听劝阻 (7)
- 贪多求全 不自量力 (12)
- 不听忠告 妄自尊大 (14)
- 为利诱所动心 (18)
- 红杏出墙酿悲剧 (21)
- 贪多求大 两腿并进 (27)
- 多行不义终自毙 (31)
- 喜新厌旧 (36)
- 纸上谈兵 全盘皆输 (42)
- 勿钻死胡同 (45)
- 利令智昏 全家被诛 (51)
- 不问是非 见风使舵 (53)





骄傲自满 败德丧家	(56)
寻花问柳 荒废朝政	(61)
贪污受贿 不清不白	(63)
铤而走险进监狱	(67)
叛国投敌 遗臭万年	(69)
财迷心窍	(73)
勿为而为 怪亦难怪	(74)
以女偿债	(75)

第二章 平步青云金点子

人不可无上进之心，进取之心。然而求取功名当走正途，切忌不择手段。鸡鸣狗盗便有小成，也非人生之大境界。故曰：人间正道是沧桑。

走上层路线	(79)
找个替罪羔羊	(81)
投其所好谋高位	(83)
察言观色 平步青云	(94)
牺牲别人 保全自己	(97)
利用鸡鸣狗盗之徒	(98)
表里不一 瞒天过海	(103)
借刀杀人	(105)
顺水推舟	(106)
诚实过头 处处碰壁	(107)
妇人之仁	(110)
搬弄是非	(113)

以媚功作为武器	(116)
乘虚而入	(117)
间其首领	(118)
故做手脚 无中生有	(121)
为达目的不择手段	(125)
设谋让对方感激自己	(129)
暗渡陈仓 消灭对手	(131)
迎合上意 等待时机	(134)
刻意求异 制造新闻	(137)
巧借他人 号令诸侯	(138)
攀龙附凤 隐忍求权	(139)
时势不同 擅长抓关键	(146)
不以幼而卑 善于自荐	(147)
以退为进 扬名于外	(149)
积蓄力量 以待时机	(149)
显山露水 推销自己	(152)
把握资本 创造机会	(155)
打动领导的心	(156)
欲擒故纵 舆论施压	(157)
盲目取权 欲升不能	(158)
买人心挂黄帛	(159)
相机造势	(161)
阿谀奉承	(163)

第三章 安身立命金点子 (165)

世间皆乐,苦自心生。由于世人都会被虚荣心和利禄心



所困扰,因此一开口就说人间是苦海。然而却不知道,只要看开名利不去追逐,回过头来欣赏白云笼罩下的青山翠谷,屹立在河水奔流中的奇岩怪石,迎风招展的花卉和呢喃的小鸟,以及樵夫歌唱回应山谷。这时就会发出会心的微笑,而恍然大悟人间即非尘嚣,世界也非苦海,只是人们自己落入尘嚣、堕入苦海而已。

- 与对敌方有影响力的人做朋友..... (167)
- 权宜之计..... (171)
- 巧用心理战术..... (173)
- 以一生换取自己想要的东西..... (176)
- 近小人远贤臣 国破家亡..... (179)
- 重用小人..... (183)
- 不听劝谏..... (188)
- 大肆炫耀 丢盔弃甲..... (191)
- 听信谗言 身死异乡..... (197)
- 以怨报德 千夫所指..... (201)
- 虚伪奸诈 身首异处..... (206)
- 不守诺言 不得善终..... (212)
- 纵虎归山埋祸患..... (216)
- 诛杀贤良 国破家亡..... (219)
- 狸猫换太子..... (222)
- 不甘寂寞 遗臭万年..... (223)
- 坐享其成 走向衰亡..... (226)
- 见风使舵 官运不长..... (228)
- 韬光养晦 待机而制..... (229)
- 锋芒毕露遭人妒..... (231)



无所作为 修养生息	(233)
精诚所至 金石为开	(236)
莫轻易为人所用	(237)
实力开门	(238)

第四章 平安涉世金点子 (243)

非分之收获,陷溺之根源。不是自己份内所应享受的幸福,无缘无故得到的意外之财,即使不是上天故意诱惑你的钓饵,也是人间歹徒用来诈骗你的机关。为人处世如果不在这些地方睁大眼睛,很少有人能逃过圈套的。

请君入瓮	(245)
叛臣欺主	(245)
时刻谨慎防意外	(246)
事有正反 谨小慎微	(249)
据为己有	(250)
不知进退 功亏一篑	(251)
偏听偏信 丧子失财	(257)
消磨时光	(259)
偷税漏税 身败名裂	(260)
处心积虑 水滴石穿	(264)
不知进退 性命不保	(268)
挂羊头卖狗肉	(272)
假马脱缰 空手套妆	(277)
寄银拐逃 反中圈套	(279)
拦路抢劫	(280)



- 反客为主 骗人骗财····· (281)
- 假称木匠 偷人钱财····· (282)
- 偷龙转凤····· (283)
- 诈学道书 骗人钱财····· (284)
- 坑人没商量····· (285)
- 设下圈套 请人入瓮····· (286)
- 出卖兄弟 贼喊捉贼····· (287)

第五章 人际沟通金点子····· (289)

进一尺狭窄一尺，退一步宽平一步。与人争强好胜，路就觉得很窄；如能退后一步让人先行，自然觉得路宽许多。太过浓艳之味，最易使人生腻；如果清淡一分，自然觉得滋味弥长。

- 先入为主····· (291)
- 请示主义····· (292)
- 自主自决····· (293)
- 易地而处····· (294)
- 施以小惠····· (295)
- 整理充分····· (296)
- 以弱示人····· (297)
- 以小为大····· (298)
- 化整为零 各个击破····· (299)
- 假装让步····· (300)
- 敬而远之····· (302)
- 转移对方注意力····· (303)



能屈能伸	(304)
坦言无讳	(305)
适时道歉	(306)
先发制人	(307)
分散攻击	(309)
利用人性弱点	(310)
以慢取胜	(311)
自我肯定	(312)
侧面进攻	(313)
流星战法	(314)
以“理”服人	(315)
以退为进	(316)
隐藏弱点	(318)
避开锋头	(319)
口腹之欲	(320)
感情用事	(322)
给人一个反驳机会	(323)
故意搞错	(324)
过度表扬	(325)
耳听八方 激将成功	(326)



第一章

洁身自爱金点子

.....→
勿犯公论，勿谄权门。凡是大众公认的规范，不可以触犯；一旦触犯，就会遗臭万年。凡是权贵营私舞弊的地方，不可以踏进一步；一旦踏进，清白人格就一辈子洗刷不净。
←.....

急功近利 人业并毁

蔡林芬 1951 年出生于上海杨浦区的一个普通工人家庭。1987 年，蔡林芬自筹资金在上海市虹口区开了一家小餐馆，一年后，蔡林芬就成了“万元户”。这时，蔡动员丈夫辞职，二人联手打理“夫妻店”。

蔡林芬的看家菜是上海人最喜欢吃的“三黄鸡”，因为质量好、价格便宜，酒楼生意日渐火爆，不到一年的时间，“天天酒楼”在上海小有名气。生意做大了，当老板的就琢磨着扩大经营，赚取更大的利润。这时，蔡林芬决定将酒楼交给丈夫管理，自己再创一番事业。

蔡林芬是个精明人，跑了几次广东，决定做“马海毛”生意。广东有一个“马海毛”生产基地，专门生产本色“马海毛”。蔡林芬带着样品回到上海，开始寻找印染厂。蔡林芬的想法是，上海女人时髦，如果投其所好，在市场上投放彩色“马海毛”肯定有市场。于是蔡林芬与广东签订了经销合同又在上海承包了一家印染厂。结果是，色彩鲜艳的“马海毛”投入市场后，在上海滩刮起一股“马海毛”旋风，接着，“马海毛”又风靡大江南北。本色“马海毛”的进价是 500 克 20 元，染色加工后的价格是 500 克 100 元。加工染色“马海毛”这个“金点子”为蔡林芬带来了巨额的利润。20 世纪 90 年代初期，上海女人的穿着打扮在全国是“领导新潮流”的，染色的“马海毛”风靡全国，蔡林芬由此被商界誉为“马海毛大王”。短

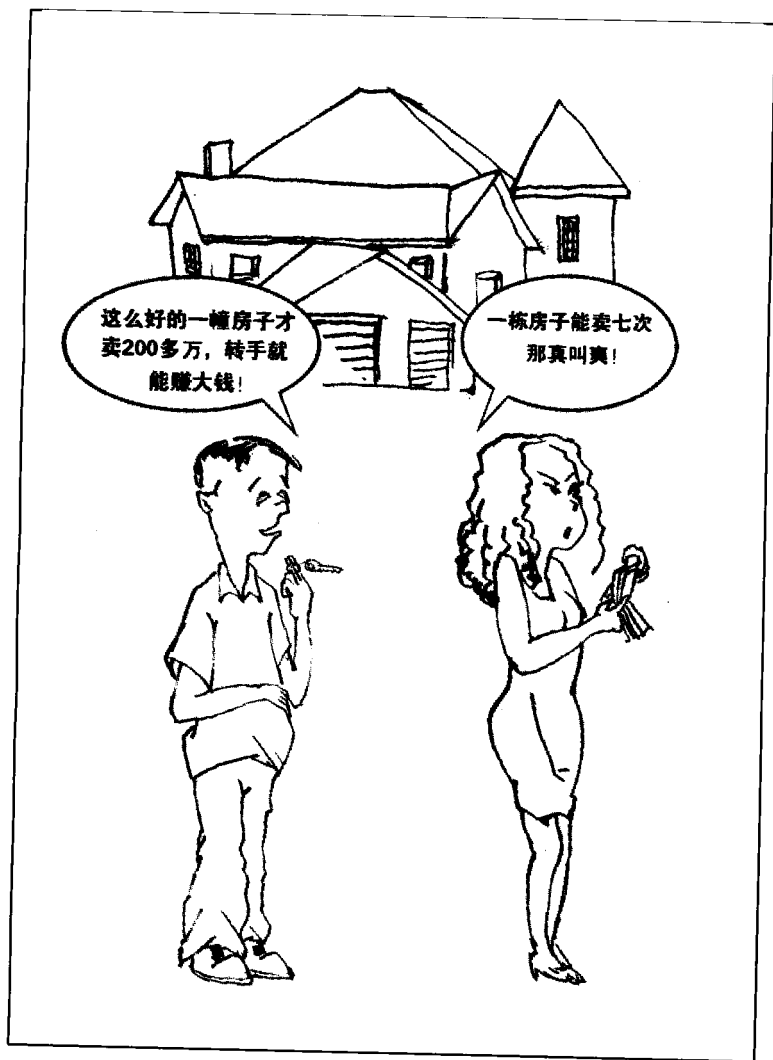




短两三年时间，蔡林芬手中的财富已经高达 2000 万元人民币。

蔡林芬手里有了 2000 万元，怎么办？蔡林芬有个老同学，90 年代初期担任上海卢湾区副区长，他告诉蔡林芬卢湾区徐家汇路有一块地段准备拆迁，总面积约为 7000 平方米，为了取得开发资格，为了大赚一笔，打入最热门的房地产领域，蔡林芬向副区长行贿 6 万元。地皮搞到手了，后来副区长因受贿被判刑 15 年。蔡林芬也由此迈入了腐败的门槛。有了第一次，就有了第二次，第三次。蔡林芬在后来的经营中，多次通过行贿、收买来打通关节，走得一路顺风。以蔡林芬的学识，连最简单的财务报表也看不懂的她根本不知道该如何支配这数亿人民币。手里有了钱，蔡林芬就胡花乱花，她先拿出 1000 万元装修“天天酒楼”，又斥巨资在上海静安寺附近闹中取静的长乐路为自己购买了两幢豪华别墅，别墅里专门设有美容美发厅，仅美容美发设备就耗资数万元。为了让蔡家孩子们出人头地，蔡林芬将外甥、侄女送到贵族学校，仅“赞助费”就挥霍了 160 万元。这个时候，蔡林芬有了两个情人。蔡林芬与情人的关系不是偷偷摸摸的，而是公开的，情人在天富房地产发展公司担任要职，月薪数万元人民币。为了树立自己乐善好施的社会形象，蔡林芬先后向社会捐款高达 600 万元。

照她这样挥霍，就是有一座金山也会被吃空的。结果，两幢楼盖到一半，4.8 亿资金就没了。有人给蔡林芬出主意，发明了一种名为“手拉手”的借贷方式，具体说来就是，知名企业和上市公司将多余资金存入定点银行，银行将多笔资金集中起来专项转贷给蔡林芬。蔡林芬为此付出的代价是，收到贷款后自己出面向存款户支付高额利息。在不到一年的时间里，蔡林芬从 228 家企业拆借出总计 5.6 亿元人民币，除了要向银行支付利息外，蔡林芬又拿出 1.2 亿元人民币作为高额利



这么好的一幢房子才
卖200多万，转手就
能赚大钱！

一栋房子能卖七次
那真叫真！

息返还给了存款客户。“天天花园”终于在徐家汇路黄金地段拔地而起，其代价是耗资 10.4 亿元人民币。这座“天天花园”究竟市价几何呢？经权威部门评估，共有 270 套房子的“天天花园”价值 5 亿元人民币。也就是说，“亿万富婆”蔡林芬亏了 5 亿元人民币。

蔡林芬注册“天富”房地产公司，决定在徐家汇路盖两幢高层精品楼盘，并且取名“天天花园”。蔡林芬不懂房地产知识，除了“天天花园”的设计委托专业设计院外，天富房地产发展公司里竟然没有一位员工懂得房地产知识，公司重要部门的负责人基本上是蔡林芬的家庭成员和亲朋好友。2000 万元很快用完，蔡林芬陆续向银行贷款 4.6 亿元。

蔡林芬在花园立起之时，自己却跌入深谷，背上了 5 亿元的债务。此时，她已豁出去了，伦理、道德、法律一切都可不顾了，为了还贷，她勇敢地铤而走险。她将已出售的房子反复出售。果然，一共只有 270 套房子的“天天花园”竟被卖成了 600 多套，创下了申城楼市的“奇迹”。事后，经有关部门调查，蔡林芬对外重复抵押、重复销售共 57 次，骗得人民币 6296 万元。其中一套最好的房子竟然卖给了 7 个业主。

从 1998 年开始，天富公司不断被人告上法庭。官司涉及到全市 27 家法院。10 月 15 日，已被监控的蔡林芬跳楼自杀未遂，腰部摔成骨折。2000 年 7 月 21 日，上海市第一中级人民法院以合同诈骗罪判处蔡林芬无期徒刑，剥夺政治权利终身，并没收全部个人财产。





一意孤行 不听劝阻

中上川彦次郎生于1854年8月13日，是一个普通藩士的儿子。1869年，中上川彦次郎15岁时，前往大阪，拜在山口良藏门下。当时的武士之子，大部分都学习汉学。但中上川彦次郎却对欧学产生了兴趣。那年5月，他到了东京进庆应义塾读书。由于庆应义塾是中上川彦次郎的舅父福泽谕吉所创，所以在义塾读书期间，中上川彦次郎得到非常好的照顾。在良好的环境中，中上川彦次郎进步很快，视野十分开阔。

1871年9月，中上川彦次郎毕业后，被舅父送往九州的一所新式学校，担任教师。中上川彦次郎头脑灵活，聪明能干，很得福泽的喜爱。不久，在福泽的举荐下，他进入了学校的管理层。父亲去世后，中上川彦次郎回庆应义塾执教。

1874年10月30日，在舅父福泽的全力资助下，中上川彦次郎前往英国伦敦留学。他到了英国后，并不急着进学校读书而是广泛地进行考察、访问，发现问题，独立思考解决，这种方法使得中上川彦次郎不会人云亦云，而是对问题有着自己的独到而深刻的见解。

在伦敦留学期间，他还有幸结识了一位叫井上馨的政府高官。井上馨本是日本派驻朝鲜的使节，因为功勋卓著，被政府公派往欧洲考察。井上馨到伦敦后，希望研究财政问题，但由于已年过40，学习英语很吃力，在研究上碰到的难题很多。