

金泉/编著

拿破仑·希尔说过：“如果你想迅速致富，那么你最好去找一条捷径，不要在人流中拥挤。”事实上，我们的身边不是没有赚钱的好机会，缺少的是发现它们的眼光，处处留心自己身边的机会，巧妙地运用你的能力和智慧，便会开发出新的财富来。



全面解读男人赚钱的理由

Jiu Zhong Neng Li

当今社会，赚钱仅仅靠双手是不够的，更需要睿智的大脑。

最能赚钱男人的 九种能力

Jiu Zhong Neng Li

做最能赚钱的男人，几乎是每个男人深植于心的梦想。这种梦想是人类与生俱来的动力，它给人类的生命以无穷的激情与活力。人类永不停息的、渴望财富的巨大能力，唤醒了人的意识，这种被唤醒的力量巨大无比，具有无穷的创造力，它能为你带来滚滚财源，让你成为最能赚钱的男人，彻底改变你的人生。

中国华侨出版社



最能赚钱男人的九种能力

九种最能赚钱男人的能力:

自我展示、主动交往——善于沟通的能力
调整情绪、平和心态——潜能开发的能力
突破束缚、超越自我——不断创新的能力
迅速决策、快速出击——把握机遇的能力
冷静理智、从容不迫——快速应变的能力
锁定目标、立即行动——定位人生的能力
远离诱惑、洁身自律——自我克制的能力
人尽其长、才尽其用——组织协调的能力
挑战逆境、突出重围——应对挫折的能力

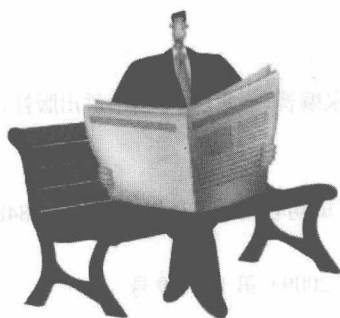


ISBN 978-7-5113-0044-7



9 787511 300447 >

定价：30.00元



Jiu Zhong Ge Xing

最能赚钱男人 九种能力

当今社会，赚钱仅仅靠双手是不够的，更需要睿智的大脑。

全面解读男人赚钱的理由

中国华侨出版社

图书在版编目(CIP)数据

最能赚钱男人的九种能力 / 金泉编著. —北京:中国华侨出版社, 2009.8
ISBN 978-7-5113-0044-7

I.最... II.金... III.男性 - 成功心理学 - 通俗读物 IV.B848.4-49

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第129779号

●最能赚钱男人的九种能力

作 者 / 金 泉

责任编辑 / 文 锋

装帧设计 / 孙希前

责任校对 / 雷一平

经 销 / 新华书店

开 本 / 710 × 1000 毫米 1 / 16 印张 / 17.5 字数 / 230 千字

印 刷 / 三河市华润印刷有限公司

版 次 / 2009年10月第1版 2009年10月第1次印刷

书 号 / ISBN 978-7-5113-0044-7

定 价 / 30.00 元

中国华侨出版社 北京市安定路20号院3号楼305室 邮编:100029

法律顾问:陈鹰律师事务所

编 辑 部:(010)64443056 64443979

发 行 部:(010)64446051 传真:(010)64439708

网 址:www.oveaschin.com

e-mail:oveaschin@sina.com

Preamble

序 言

一次，美国福特公司的一台精密仪器发生了故障，几经努力都没有修好，福特公司为此请各方面的专家检查了3个月，仍然束手无策。最后，斯坦门茨被请来了。

斯坦门茨是德国著名的技术专家，他围绕着仪器用耳朵听了一圈，然后用粉笔在电机上画了一个圈，说：“打开电机，把画圈处的线圈减去16圈。”福特公司的技工照此做了，果然一切恢复正常。老板问该付给他多少酬金，斯坦门茨说要10000美元。在场的人顿时有些傻了——不会吧？画一个圈竟然要这么多的钱？！斯坦门茨坦然地说道：“没错，画一个圈只值1美元。但是，知道在哪个地方画这个圈，值9999美元。”

老板惊讶于斯坦门茨出众的才华和能力，当场为他开了一张10000美元的支票。

一个商人用价值50万美金的股票和债券作抵押，向一家银行申请1美元的贷款。他的这一举动简直让人不可思议。但你接着看下去，就不得不为这位商人的赚钱能力而折服。原来，他申请1美元贷款的真正目的，是为了让银行替他保管那些巨额的股票与债券。

按照常规，像有价证券等贵重物品，应存放在银行金库的专门保险柜中，但是，商人却有悖于常理，通过抵押贷款的办法轻松解决了这一问题，省去了昂贵的保险柜租金，而每年只需要付出6美分的贷款利息。

我们知道，闹钟的用途只是用于催人醒来，然而，英国一家钟表公司却大胆创新，居然给闹钟增添了一种催眠功能。这种催眠闹钟，既能发出悦耳动听的圣诗合唱和鸟语声催人醒来，又能发出柔和舒适的海浪轻轻拍岸声和江河缓缓流水声催人入眠，使用者可以各取所需。

这种新颖独特的闹钟，不仅深受一些失眠者的喜爱，甚至有些不失眠者出于好奇，也买回来欣赏或收藏，产品一直供不应求。

人是自然界最伟大的奇迹，一旦意识到自己的潜力，便会焕发出前所未有的热情和勇气。

德国有家造纸厂因为配方错误，生产出来的纸张因为洒水而没法写字。遇到这种情况该怎么办呢？相信大多数人都会想到捣成纸浆重新生产，但这样做既浪费了成本又赚不到钱。有位技师就不这样想，他认为凡事都不是绝对的，居然将错就错，成功地开发出了吸墨纸，很快申请了专利，在短时间内赚了大钱。

做百万富翁、千万富翁、亿万富翁，做最能赚钱的男人，几乎是每个人深植于心中的梦想。这种梦想，就是人的欲望。欲望如同深埋于人们心中的那颗蠢蠢欲动的种子一样，是人类与生俱来的动力，它给人类的生命以无穷的激情与活力，最终成为人类生命延续成长的神秘力量。

当欲望与财富连在一起时，欲望就会迅速在你的心底充溢起来，成为一种永不停息的巨大能力。正是这种永不停息的、渴望财富的巨大能力，唤醒了人的意识，唤醒了人心中某种神秘的力量。这种被唤醒的力量巨大无比，具有无穷的创造力，它能为你带来滚滚财源，让你成为最能赚钱的男人，彻底改变你的人生。

Contents

目 录

最能赚钱男人的能力之一 自我展示、主动交往——善于沟通的能力

人际交往中，最重要的是人与人之间的交流沟通，如果没有交流和沟通，就永远没有自我展示的空间。

善于沟通是一种能力，如果第一句话不能打动人心，引不起对方的兴趣，一切就很难继续下去。如果你想勾起对方吃牛排的欲望，将牛排放到他的面前固然有效，但最令人无法抗拒的是煎牛排的“滋滋”声，他会想到牛排正躺在铁板上，香味四溢，会不由得咽下口水。

1. 以主动热情的姿态出场 / 3
2. 做一个善于沟通的高手 / 6
3. 打造一座通天的高塔 / 9
4. 勾出对方吃牛排的欲望 / 12
5. 触摸对方的心理需求 / 15
6. 倾听是最优雅的一种沟通 / 18
7. 交换苹果与交流思想 / 22
8. 语言要得体，行为要适度 / 25

Contents 目 录

最能赚钱男人的能力之二 调整情绪、平和心态——潜能开发的能力

心理学家认为，人的心灵犹如一粒种子，蕴涵了无限的潜力和可能性，而要发挥这些潜能，拥有积极的心态最为重要。

每个人都是带着无限的能力来到这个世上的，只要我们正确地认识它，勇敢地激活它，你想要多大的能力，就有多大的能力。不要迷信那些所谓的天才，所谓天才，只不过是将自己的部分潜能发挥出来而已。如果你也能发挥潜能，也可以进入天才的行列。

1. 激发生命中沉睡的潜能 / 31
2. 改变人生的神奇力量 / 34
3. 世界上没有绝望的处境 / 38
4. 大脑第一：潜能释放训练 / 42
5. 没有人会带你去钓鱼 / 46
6. 走出黑暗，跨越人生栅栏 / 51
7. 适当的放松与潜能激发 / 54
8. 改变心态，激发心灵潜力 / 57

Contents

目 录

最能赚钱男人的能力之三 突破束缚、超越自我——不断创新的能力

人性的可贵在于不断创新。一个人只有不断创新，才能体会到人生的真正价值。

所谓创新，其实就是一个人的不断进取心。没有创新，只会局限于前人的框架里，是永远不会成功的。在这个竞争日趋激烈的时代，想要占得先机，胜人一筹，不断创新是必不可少的能力之一。

不断创新是人生最珍贵的财富，如果你有这种能力，就能把握生活中的最佳时机，从而缔造出伟大的奇迹来。

1. 不怕做不到，只怕想不到 / 63
2. 创新思维：灵光闪现的源泉 / 66
3. 奇思妙想的赚钱金点子 / 70
4. 一个小创意，赚来大把钱 / 74
5. 跳出传统守旧的阴影 / 76
6. 创新是一种美丽的奇迹 / 79
7. 创新与财富之间的变奏 / 82

Contents 目 录

最能赚钱男人的能力之四 迅速决策、快速出击——把握机遇的能力

上天始终是公正的，它给予每个人一些大大小小的机遇，就看你有没有用积极的心态去面对。有些人善于把握机遇成为成功者，而有些人却不在乎机遇的降临，最终一事无成。

萨翁说：“聪明的人善于抓住机遇，更聪明的人善于创造机遇。”无论是过去、现在或是将来，最有希望的成功者，并不是才能出众的人，而是那些善于抓住机遇，又善于创造机遇的人。

1. 机遇：成功人生的始发点 / 87
2. 奥运金牌PK烂西瓜 / 90
3. 和机遇之神零距离约会 / 93
4. 瘟疫中潜伏的巨大商机 / 96
5. 财富与机遇的相互亲吻 / 100
6. 不要等机会为我们敲门 / 103
7. 捕捉机遇闪现的火花 / 106
8. 抓住身边的每一个机遇 / 109

Contents

目 录

最能赚钱男人的能力之五 冷静理智、从容不迫——快速应变的能力

人际交往中，常常会遇到一些意想不到的突然变故，必须迅速做出反应，快速反击。良好的应变能力，有时关系到人生的命运或事业的成败。

一个人的应变能力映射着他的聪明和机智，一旦碰到意外的变故，首先要表现出高度的冷静和强烈的自信，甚至伴以适当的微笑，这是一种强者姿态。只有这样，才能使自己在冷静中产生急智，发挥自己敏捷的思维能力和语言应变能力。

1. 应变能力的快速养成 / 115
2. 冷静理智，快速做出反击 / 117
3. 放松！放松！再放松！ / 119
4. 借题发挥，四两拨千斤 / 122
5. 机智敏锐，妙语连珠 / 125
6. 反弹琵琶，化被动为主动 / 128
7. 直话曲说，实话巧说 / 130
8. 手表、草帽以及应变能力 / 133

Contents 目 录

最能赚钱男人的能力之六 锁定目标、立即行动——定位人生的能力

目标是人生努力的方向。一旦在心中锁定了目标，心目便有了一幅清晰的图画。一个人只有确立了前进的方向，才能正确的定位人生，才会最大可能地发挥自己的潜力。

从贫穷到富有，第一步是最为艰难的。其中的关键，在于你必须先建立清晰而明确的奋斗目标；当对目标的追求变成一种执著时，就会发现，所有的行动都会带领你朝着这个目标努力前进。

1. 梦想：一切成就的起点 / 139
2. 微小的因素，巨大的差异 / 143
3. 目标：点亮人生的火炬 / 146
4. 锁定目标，像非洲豹一样 / 149
5. 让绚丽的生命多次曝光 / 153
6. 释放出真实的自我来 / 157
7. 目标是人生最美的远景 / 160
8. 看得远些，才能走得更远 / 163

Contents

目 录

最能赚钱男人的能力之七 远离诱惑、洁身自律——自我克制的能力

一个人要想主宰自己，必须对自己有所约束，有所克制。

从心理学的角度看，自我控制是一种坚韧的品质，是文明战胜野蛮、理智战胜情感、智慧战胜愚昧的具体表现。学会控制情绪是一个人成功和快乐的要诀。比常人多一点自制，就会比常人多出很多成就。

想要成就一番事业，自我克制能力是不可或缺的，盲目的冒进和冲动并非真正的勇敢，只会让一个人走向失败。

1. 自律：名利场上的杀手锏 / 169
2. 自我克制，做情绪的主人 / 172
3. 从为虎作伥到洁身自律 / 175
4. 克制：最完美的道德律令 / 178
5. 不要被欲望牵着鼻子走 / 181
6. 小事要冷静，大事要理智 / 186
7. 坚韧的毅力，果断的取舍 / 189
8. 克制是悬崖边的一种警醒 / 193

Contents 目 录

最能赚钱男人的能力之八 人尽其才、才尽其用——组织协调的能力

发现人才并合理使用人才，是一个优秀领导人组织协调能力的具体体现，具备这样的领导才能，即使个人技艺并非超群，组成的团队却是无敌的。

所谓海纳百川，有容乃大，古往今来，无论是卓越的政治家，还是杰出的企业家，都具有高超的组织协调能力，都是既能用人之长，又能容人之短的。用人处世倘若看不到别人长处，听不进不同意见，世间就无可可用之才，事业也就谈不上成功了。

1. 世上没有一无是处的人 / 199
2. 像伯乐一样慧眼独具 / 203
3. 天下归心，英雄不问出处 / 206
4. 海纳百川，有容乃大 / 209
5. 人人有缺点，人才也如此 / 213
6. 曾国藩识人用人之道 / 216
7. 最容易成功的一种能力 / 219
8. 集合众智，无往不利 / 224

Contents

目 录

最能赚钱男人的能力之九 挑战逆境、突出重围——应对挫折的能力

逆境与磨难是人们所不愿接受的，但又是人生所无法逃避的，它常常以其可怕的面貌出现，既能毁天人，也能造就人。不过，它毁天的是庸人，而造就的位是英雄！真正的勇士总是能突破逆境，崛起于索微。

困境是一种激励，也是一种机遇，抓住机遇，就是成功的开始。当你敢于直面逆境，挑战逆境，勇敢地揭开它的真面目时，你会惊奇地发现，原来，无限美好的风景就在其中。

1. 超越自我，突破人生逆境 / 231
2. 生活不再是快乐的筵席 / 236
3. 困境是生活最珍贵的赐予 / 241
4. 培养对挫折的耐受能力 / 245
5. 困境是一种机遇，一种激励 / 249
6. 经历人生中的雨雪风霜 / 253
7. 以豁达的心态直面挫折 / 257
8. 直面厄运，活出精彩的人生 / 262

最能赚钱男人的能力之一 自我展示、主动交往——善于沟通的能力

人际交往中，最重要的是人与人之间的交流沟通，如果没有交流和沟通，就永远没有自我展示的空间。

善于沟通是一种能力，如果第一句话不能打动人心，引不起对方的兴趣，一切就很难继续下去。如果你想勾起对方吃牛排的欲望，将牛排放到他的面前固然有效，但最令人无法抗拒的是煎牛排的“滋滋”声，他会想到牛排正躺在铁板上，香味四溢，会不由得咽下口水。

