

草根 律师

是如何熬过来的

王捷 著



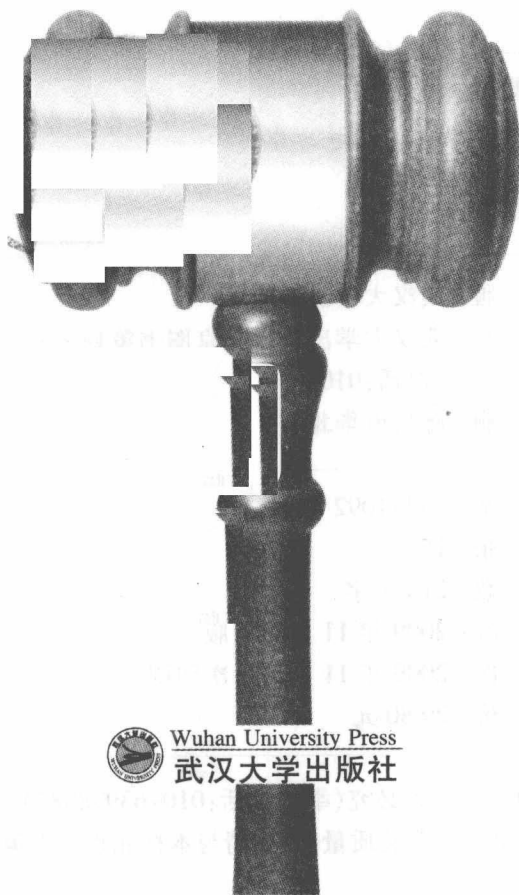
Wuhan University Press
武汉大学出版社

Grassroots lawyers

草根 律师

是如何熬过来的

王捷 著



Wuhan University Press
武汉大学出版社

图书在版编目(CIP)数据

草根律师是如何熬过来的/王捷著.—武汉:武汉大学出版社,2009.11
ISBN 978-7-307-07309-8

I.草…

II.王…

III.律师-工作-中国

IV.D926.5

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2009)第 156985 号

策划编辑: 菩 提

责任编辑: 党 宁

审 读: 代君明

责任印制: 人 弋

出 版: 武汉大学出版社

发 行: 武汉大学出版社北京图书策划中心

(电话:010-63937419 传真:010-63974946)

印 刷: 廊坊市华北石油华星印务有限公司

开 本: 787×1092 1/16

印 张: 15

字 数: 210 千字

版 次: 2009 年 11 月第 1 版

印 次: 2009 年 11 月第 1 次印刷

定 价: 29.80 元

版权所有,盗版必究(举报电话:010-63978987)

(如图书出现印装质量问题,请与本社北京图书策划中心联系调换)

读者评论

不是一番寒彻骨,那有梅花扑鼻香?我为草根律师的曲折经历而惊奇,为他的精彩感悟而惊讶,为他渐入佳境的成绩而惊喜,他是生活的有心人和勇敢者。成为一名律师,已需经历千难万难,而要成为一名成功的律师,更需有跨越千山万水的勇气。草根律师,只要敢为,善为,就会有所为。

——广东粤胜律师事务所 陈力

刚拿到律师执业证的激动已逐渐被外界复杂的环境无情打击,青春的棱角亦被岁月无情地磨砺消退,换来的却是草根律师的不断成熟、成长。

——北京市维航律师事务所 贾卓斌

在追寻自己道路的时候总是充满荆棘和坎坷,孤独和失落。如果轻易地放弃了,那样妥协的人生则必然会成为一种遗憾。他山之石,可以攻玉,草根律师的经历可以给后来者勇气和借鉴。

——佛山市三水区公职律师所 田源

我曾为没有案源而彷徨,曾为接案而欢喜,曾为信念与现实而苦闷,曾也为仗义执言而欣慰。树立信心,坚定信念,脚踏实地增强业务能力,我们一定会到达胜利的彼岸。

——四川开平律师事务所 刘军

新律师难,难在经验不足,难在关系不广,难在心高手低,但真正难在对社会生活的认知浅薄,难在对自身价值的解读偏失。无吃苦之精神,难成合格律师;无开拓之精神,难成优秀律师;无独立之精神,难成大牌律师。

——湖南教正律师事务所 王明飞

草根律师的一切自由和快乐,都是在极大的压迫下所得到的,也就是伟大的坚持和努力的结果。

——广州市2009年司法考生 莫平箫



草根律师的穷困、痛苦、挣扎、迷茫是我们的共同写照,从另一角度来说却是笔可贵的精神财富,同时也是我们前行的动力。

——福建成毅律师事务所 吴武萍

从学校出来直接进了律所,懵懂地寻觅着实践着从草根律师成长为大牌律师,偶尔发现这些文字,促使我思考起清晰地定位自己的角色,更好地规划自己的职业生涯。

——广东竞德律师事务所 雷红丽

做得像你这么认真的律师不多,做的比你辛苦的律师也不少。的确,做一个成功的律师,是每一个法律人的梦想,但是未必每个人都坚持得下来。

——山东济南市历城区人民检察院 周艳

年轻律师的成长是个尴尬的历程,多少人因此折戟沉沙,走过来的回首也是一路的坎坷满怀辛酸。可是除了坚持与探索,要做个成功的律师实在没有其他捷径可走。

——广东兢秀律师事务所 梁康耀

青年律师头三年是个坎儿,这时候我们的主要工作不是赚钱,而是观察学习、积累经验和积攒人脉,积蓄力量,等待时机,最后才能羽化成美丽的蝴蝶。

——湖北七君律师事务所 蔡琛

“熬”字体现了草根律师初始阶段的那一份无奈、煎熬,就像被架到火上烤,被放到锅里煮然后逐渐成熟直至成功,正像台湾自行车品牌“捷安特”最初在大陆开辟市场面对大陆市场满街“假冒伪劣”的尴尬场面时说的“一个品牌是熬出来的,我也愿意去熬。”

——山东淄博市桓台县人民检察院 张杰

我也有着错综复杂的心路历程:曾为通过司考欢欣雀跃,曾有着几乎无法承受生存的压力,也曾面临着逃亡还是继续坚守的选择……草根律师的心路历程其实就是我真实的写照。

——北京市大成律师事务所海口分所 张晋项

似曾相识的经历让人倍感真实、自然,的确,生活的每一步可能都是艰辛的,今天的风采蕴藏了多少过去的故事,惟有坚持与努力才能终见雨后美丽的彩虹。

——广东省河源市东源县人民检察院 朱海波

理想与现实的差距曾令我痛苦、迷茫、无助、挣扎，徘徊在十字路口的我多么期盼有一盏灯为我指明方向，草根律师的成长之路让我懂得了淡定与坚持的重要。

——辽宁同格律师事务所 陈明明

作者经历了不少事情，做了不少的尝试，到最后却是律师这个职业拯救了他的理想和生活，草根律师其实一点也不草根。

——广东茂名国家司法考试考生 陈昊

真正的律师需要不断求索不断磨炼，只有经过了时间的考验和实践的锻炼，你才会像野草一样具有顽强的生命力。

——安徽大学法律硕士研究生 张开元

巨大的压力让律师神圣的光环在我心中迅速退去，心力憔悴的同时，便是对未来的迷惘，明天的路要怎么走？心怀理想，在这个城市卑微的挣扎着→迷惘着→努力着→坚持着→成功吗？面对不确定的未来，我们只有搏下去！

——江苏苏豪律师事务所 刘欢

没有案源、经济困窘、彷徨失落……，很多细节我也是似曾相识。所幸草根律师通过自身的努力，走出了最难耐的寂寞。祝福他越走越好，缔造人生的辉煌。

——上海康信律师事务所 罗震坤

每个人都承受着生活的巨大压力，都强烈地渴望事业的成功与辉煌，生活的幸福与美满。而机会总光顾那些善于总结和反思的人。

——广东肇庆市国家司法考试考生 刘伟

十五年前，稚气未脱的我告诉老师，我的理想是做一名律师；十五年后，意气风发的我在法庭上为当事人鸣疾苦，辨是非……律师，是一个梦了十五年的梦；律师，更是我决定用一生去走的路……我，在路上，前途，终将辉煌！

——安徽王良其律师事务所 宛宁

从法学本科到研究生到司法考试，法律之路一直有惊无险。可有多少法律人愿意或能够在这条路上继续走下去？钦佩于作者的执着与坚持，更欣赏他将法律执业之初的困惑彷徨与众坦诚分享。

——西南政法大学刑法学硕士研究生 彭钰凤

从学校毕业，我们就像实验室养大的狼崽，没有任何生存的经验就被抛到了丛林里。我们在饥肠辘辘中四处奔波，满足自己的生存需要，我们从零开始，再一



次的成长,其中的艰辛是行外的人无法理解的。

——河北俱时律师事务所 胡庆乐

年轻不能成为律师缺乏经验的借口,大多数的律师都是边摸索着边前进。我每天提醒自己要巩固、更新知识、能与时俱进,即便如此,我却仍时常惴惴不安。路漫漫其修远兮,吾愿上下而求索。

——浙江维知律师事务所 方莉

每个小律师都免不了要经历很多磨难。我认为小律师要甘于贫苦,不能渴求暴富,需要在贫苦中练好内外功夫;小律师更要有明确的执业方向,在“做多”的时候坚持打造服务精品,开辟自己优势领域,拥有自己的一片蓝天。

——天津市明洲律师事务所 胡鹏程

从一名法学专业的毕业生到成长为一名真正的律师,通往成功的道路并不坦途。年轻人不能没有梦想,在每一个行业,最后成功总是属于20%的那少部分人。

——福建名仕律师事务所 苏湖城

律师不仅仅是法律专家,更应该是社会学家、营销专家、心理专家,律师需掌握多方面的知识,结合专业知识,推广自己的优势法律项目,否则,草根律师很难有大的发展。

——浙江思大律师事务所 王延军

本书真实的再现了一个优秀年轻律师的奋斗历程。我们都没有背景,没有关系,靠着自己的坚韧和执着走着自己的律师之旅。而中国的法治之旅,也注定离不开我们。

——黑龙江司洋律师事务所 陈山

大家都知道律师行业是个高尚的行业,其实外人不知道律师其实就是驴粪蛋子(外光里不光),不是在这里自贬,而是残酷的现实不得不令人感叹!没有生活保障的律师,如何去更好地为当事人服务?

——河南金学苑律师事务所 张文华

本书真实反映了年轻律师从入门到蜕变的华丽转身过程。律师光鲜外表的背后,更多的是律师的付出、磨砺。感谢作者的经历分享,我们也会花更多的精力培养年轻律师,使年轻律师和律所与时代一同成长。

——陕西哲勤律师事务所 梁立华

前言

你戴着荆棘的王冠而来,你握着正义的宝剑而来。律师,神圣之门,又是地狱之门,但你视一切诱惑为无物。你的格言:在法律面前人人平等,惟有客观事实才是最高权威。

胡乔木于1986在为中华全国律师协会成立专门题写的贺词,已成为律师经典的座右铭。

而人们印象中的律师是怎样的呢?

人们对律师的最初印象是来自港产片。律师在法庭上的力挽狂澜指点江山攻城掠地的波澜壮阔的场景,让人对律师职业心驰神往,充满激情。

律师又好像是一个富得流油的职业,香车宝马,高堂华舍,而事实上律师又是如何的呢?先看几组数据:

据全国律师协会统计,全国律师平均年收入是6万元钱,除去税收、社会保险、医疗保险、住房补贴和律师会员费等,全国律师实际平均纯收入不超过3万元钱,比不上一个普通公务员的年平均工资。

上海首个青年律师生存状况调研结果显示,在7 129名会员中,30岁以下的青年律师占了相当大的比例,但在2006年全市律师近28亿元的收入中,80%的收入来自中年律师,而在25~35岁的律师中,80%的收入由20%的律师创造,有60%的人年收入不足5万元,有车族的比例仅为3%。

广东的调查结果是,律师收入呈金字塔式,10%处于顶端,约20%处于偏上,而70%以上的律师则生活艰难。

广州市律师协会对177名律师进行的调查显示,35%的律师可支配年收入为3万元以下,属于低收入,42%的律师一年办理诉讼案件数量在10件以内,62%的律师一年办理的非诉讼案件在5件以内。

重庆市律师执业报告中提到,2006年该市律师人均年收入仅3万元左右。

武汉大部分律师的收入刨去各种费用和税款,也不过三五万元钱,没有养老



保险,没有医疗保险,也没有失业保险。

而在西部省份情况更是严峻,有些律师一年只有几百元的收入,连生存都成了问题,不得不靠放羊喂马,给人打工来求得生存。

归纳起来,中国大部分年轻律师一年的纯收入只有3万元左右,由于收入低、没有案源、缺少指导,使得执业的前3~5年成为青年律师最为艰难的时期,不少青年律师入不敷出,有近10%的青年律师因种种原因捱不过这段时期,最终不得不转行。

有人说,青年律师人行就像是坐公交车,先上去的人能找到座位,后上去的人即使能力再强,没有人下车腾出空位子,也很难找到自己的座位。

由此我们可以得出结论,律师并不是都像人们想像的那么富有;并不像电视剧中描写的那样潇洒风光;律师其实是个“看起来很美,听起来很阔,说起来很烦,做起来很难”的职业。

财富学告诉我们,对于白手起家的人来说,如果赚第一个百万花费了十年时间,那么从一百万到一千万元也许只需要五年,再从一千万元到一亿元,只需要三年就足够了。也即创造财富开头的五年可能是最艰苦的日子。律师其实也一样,最初三五年是个难以逾越的门槛。青年律师是中国律师未来的支柱力量,然而因各种原因成为了高学历人群中的低收入阶层,处境艰难。这些艰难表现在收入少,经济压力大;社会资源贫乏,案源少;缺乏经验,引起社会偏见,造成执业困难;自身心理素质不稳等。

全国律协已经意识到青年律师的生存危机问题,成立了专门的教育委员会,与美英等西方发达国家的律师组织合作举办了多项律师培训计划,主要培训对象就是青年律师。

此外,在全国律协指导下,一些省市纷纷建立了青年律师工作委员会,为青年律师提供帮助。另外,旨在扶植青年律师成长的倾斜政策也正在制订之中。

青年律师的“青年”所指为何?不单是指年纪轻,也不是指执业年限短,而且是指业务稀少、技能缺乏、收入低微,青年律师是指还没熬过来的律师。

我最初以《律师是如何熬过来的》为名于2007年6月开始在天涯社区法律论坛上发帖子,那时候我刚刚透过气来,离2003年入行已无情地过去了四年。

四年时间!人生能有几个四年?而且是刚刚熬过来!而一个人要当律师,其

间投入的成本之大是令人心寒的：

四年大学本科顺顺当当毕业一般没什么问题，但本科只是学历，你运气好的话也要花近一年的时间进行崩溃式复习才考得过司法考试，然后再忍受没有任何待遇的一年实习期才能拿到执业证。本以为所有的痛苦可以忘却，美好的生活从此开始，但发现噩梦才刚刚开始，连滚带爬三到五年你才可以喘一口气，坚持不住你就不得不转行，所有的投入顷刻烟消云散。

成功的大律师不少，但为什么难得见到有人真情告白自己最初那段惨淡得如同黑白胶卷的经历？

我想可能是因为他们已回忆不起过去诸多的细节，再回忆也是浪费时间。他们开始都很成功，很风光吗？非也，也许比我熬得辛苦十万倍，但熬过去后，大堆大堆的业务，大把大把的钞票，加上时间的流水，把过去的细节已冲刷得一干二净。他们已不屑甚至羞于回顾过去。

可能再过若干年，我也如他们一样成功，如我不再写续集的话，那说明我的神经也如他们一样对过去已麻木。

对于我们律师而言，执业最初这几年，就如人生的童年一样，洁白无瑕，晶莹剔透，可赤裸裸地摆出来让人欣赏，让人没有一丝杂念。

有人说，只有成功人士才有权利甜蜜地回忆磨难带给他们的益处。还有人说，心灵是一本奇特的账本，只有收入，没有支出，人生的一切痛苦和快乐，都化作宝贵的体验记在他的收入栏。

这本书回忆的内容是我如何熬过执业生涯最初那几年的真实心路历程。我还不是成功人士，但我相信磨难会给我带来好处，同时也给你带来启发。

生活中，既有鸟语花香也有风霜雨雪，既有花开花落也有潮起潮退；要相信所有的美好不可能都属于一个人，也要相信所有的如意不会时时刻刻与我们相伴。

我们要微笑着面对生活中的顺境与逆境，告诫自己有巅峰时期，就会有低迷时刻，告诫自己成功之前一定会有阴霾。



引 子

各位草根律师们,本人也是一介草根律师,而且是十分颠沛流离的草根律师。

我当然不知道律师开始那几年原来是这么难熬的,先看看我的经历曲线图吧:

2001年毕业于广东肇庆学院,原始学历法律大专,然后幸运地搭乘法律大专生可以考司法考试(原律师资格考试)的末班车,备战近9个月后至2002年通过首届国家司法考试;

2003年进入湛江一家律师事务所,开始摇摇晃晃的实习生活,没有任何酬劳,没有案源,当然我对前景也没有任何规划,实习期虽然有一点点的活干,可心中苦闷无比;

2004年混得一纸执业证,却发现业务已消失殆尽,慌张惊恐慌不择路,网上赚钱考研考公务员,只为了逃避现实,而没有一样能实现;

自学网站设计学得天昏地暗,最初也是为了逃避压力,但无意中为日后搭建业务平台打下基础,可谓无心插柳柳成荫;

2005年过了公务员笔试却没有去面试,幻想一夜暴富背叛律师职业转而去做直销,学了皮毛理论却囤积了一大批货只好自己用;

2006年就要放弃做律师之际却成为领薪助理,跟师傅办了不少案件,可每天醒来想的都是如何有独立案源,惶恐的心时刻想着如何摆脱师傅独立执业;

2006年下半年创办本地首家婚姻律师网站,建立自己的业务来源管道,终有自己独立的业务来源,终于有了相对稳定的收入;

2007年做了一整年的小案,没有成就感,再次期望幻想着能一夜暴富,遂隐瞒家人投身股市,在6000点最高峰时候进场,随着大盘一路跳水直至2008年下半年,直至蒸发了全部的律师业务利润才黯然退场,不久股市却扶摇直上气得我吐血,因为我真的还没买过一买就涨的股票;

认识到哪一行的钱都不容易赚这一浅显的道理后,我不得不再次回心转意回归律师职业,在之前有所实践的基础上,确立以婚姻家庭为专业化方向,并做了有益的探索。



至今,我只能称自己为草根律师,一个刚熬过来的草根律师。

以上就是执业六年的点点滴滴。人一生偌大的底片就是由这些星星点点的构成了影像,点滴成河,直至走向终点时那就是丰厚的回忆了。

睡前,喜欢躺在床上,在黑暗中睁开双眼,望着天花板,或搜索着某处发出的一丝亮光,记忆就在眼光的搜寻中流淌。

我怕有一天日子过得滋润了,过去的一切会随着时光慢慢褪去,不留一丝痕迹,无法复原出当时的痛楚,于是提起笔把它写下,写下那些还没忘掉的记忆。

写这些一是想告诉行外人,年轻律师生存状态其实非常艰难;二是想告诉行内年轻的律师,我能熬得过来,你一定也能熬过来。

说来说去,都是说自己,不说别人。

目 录

读者评论 / (1)

前 言 / (1)

引 子 / (1)

第一编 煎熬的时光

第一章 不假思索进律所 / (2)

第二章 不要待遇只为立足 / (3)

第三章 风险教育 / (6)

第四章 第一次仓促上庭 / (8)

第五章 醉翁之意不在酒 / (10)

第六章 迷迷糊糊的见证 / (12)

第七章 谁给我标准的答案 / (13)

第八章 约法三章 / (15)

第九章 新一代猪王 / (18)

第十章 跑腿其实很辛苦 / (20)

第十一章 先考试还是先干活 / (22)

第十二章 织 梦 / (25)

第十三章 有真正的铁饭碗吗 / (27)

第十四章 唤醒沉睡的梦想 / (30)

第十五章 首要的问题:你要过什么样的生活 / (32)

第十六章 抉 择 / (34)

第十七章 上线下线 / (37)

第十八章 无知是惟一的恶 / (39)

第十九章 泡沫经济 / (42)



第二十章 最后一根救命稻草 / (44)

结束语 / (47)

第二编 希望的曙光

第二十一章 小案点燃希望的火光 / (50)

第二十二章 第一张考卷 / (52)

第二十三章 我不是天使 / (55)

第二十四章 正义不会廉价得来 / (58)

第二十五章 一个人的战斗 / (62)

第二十六章 一个都不能少 / (65)

第二十七章 赖老板 / (66)

第二十八章 凡女士 / (68)

第二十九章 小林 / (72)

第三十章 对不付费说“不” / (75)

第三十一章 秀才遇上兵 / (78)

第三十二章 我也当法律顾问 / (82)

第三十三章 赶鸭子上架 / (86)

第三十四章 小马过河 / (88)

第三十五章 律师证,看上去很美 / (90)

第三十六章 看不见的手 / (93)

第三十七章 找油 / (95)

第三十八章 十元律师 / (98)

第三十九章 律师,你的名字就叫“代理” / (100)

第四十章 压力也有魅力 / (103)

第四十一章 承诺 / (105)

第四十二章 一封信件引发的奇案 / (108)

第四十三章 幼稚的错误 / (109)

第四十四章 自由价更高 / (111)

第四十五章 客户是这样跑掉的 / (113)

第四十六章 生命不可承受之重 / (115)

第四十七章 自私与道德 / (118)

第四十八章 无言的结局 / (122)

第四十九章 致命语录 / (125)

第五十章 天上掉陷阱 / (130)

第五十一章 雾里花水中月 / (133)

第五十二章 鱼儿上钩 / (136)

第五十三章 欲盖弥彰 / (138)

第五十四章 浮云尽散 / (142)

第五十五章 革命夫妻 / (146)

第五十六章 我想有个家 / (149)

第五十七章 等待 / (151)

第五十八章 生活在继续 / (152)

结束语 / (155)

第三编 专业化是发展的根本

第五十九章 扬 弃 / (158)

第六十章 律师头顶的“两朵乌云” / (161)

第六十一章 每个律师都是一个宇宙 / (164)

第六十二章 临渊羡鱼,不如退而结网 / (166)

第六十三章 暂缓适用的250定律 / (168)

第六十四章 在互联网上,没有人知道你是一条狗 / (169)

第六十五章 网事不如烟 / (172)

第六十六章 定位就像选美 / (174)

第六十七章 修建独立的业务来源管道 / (178)

第六十八章 慧眼识网 / (182)

第六十九章 外塑形象,苦练内功 / (188)

第七十章 野百合也有春天 / (190)

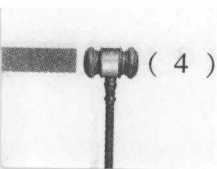
第七十一章 博 弈 / (193)

第七十二章 皆大欢喜 / (194)

第七十三章 不战而屈人之兵 / (195)



- 第七十四章 有惊无险 / (197)
- 第七十五章 打满全场 / (199)
- 第七十六章 上阵母女兵 / (202)
- 第七十七章 在事实与证据之间 / (206)
- 第七十八章 离婚诉讼标准化的尝试 / (208)
- 第七十九章 离婚处处是学问 / (215)
- 第八十章 感恩的心 / (223)





Grassroots lawvers

第一编 煎熬的时光

当你顺利通过了司法考试要开始律师生涯的时候,你所面临的首要问题,就是要找到一家可以给自己提供实习机会的律师事务所。

2003年初,经人介绍,我进入了一家律师事务所实习,没有酬劳,只是觉得人家肯接收就非常不错了。

我一直是被动等待别人给案子做,无收入可言,我不由自主扪心自问:律师这个职业是否真的像想像中的那样充满了挑战和刺激?律师这个职业是否真的给我带来了憧憬已久的自豪与荣耀?