



北京高等教育精品教材

BEIJING GAODENG JIAOYU JINGPIN JIAOCAI

国际贸易实务教程

(第三版)

GUOJI MAOYI
SHIWU JIAOCHENG

安 徽◎主编



北京大学出版社
PEKING UNIVERSITY PRESS

国际贸易实务教程



GUOJI MAOYI
SHIWU JIAOCHENG

安 徽◎主编



北京大学出版社
PEKING UNIVERSITY PRESS

图书在版编目(CIP)数据

国际贸易实务教程/安徽主编.—3版.—北京:北京大学出版社,2009.6

(21世纪全国高职高专国际商务专业规划教材)

ISBN 978-7-301-15289-8

I. 国… II. 安… III. 国际贸易-贸易实务-高等学校:技术学校-教材 IV. F740.4

中国版本图书馆CIP数据核字(2009)第091379号

书 名: 国际贸易实务教程(第三版)

著作责任者: 安徽 主编

责任编辑: 何耀琴

标准书号: ISBN 978-7-301-15289-8/F·2202

出版发行: 北京大学出版社

地 址: 北京市海淀区成府路205号 100871

网 址: <http://www.pup.cn>

电 话: 邮购部 62752015 发行部 62750672 编辑部 62752926
出版部 62754962

电子邮箱: em@pup.pku.edu.cn

印 刷 者: 北京宏伟双华印刷有限公司

经 销 者: 新华书店

730毫米×980毫米 16开本 25.25印张 573千字

2005年5月第1版 2005年11月第2版

2009年6月第3版 2009年6月第1次印刷

印 数: 0001—4000册

定 价: 35.00元

未经许可,不得以任何方式复制或抄袭本书之部分或全部内容。

版权所有,侵权必究

举报电话:010-62752024 电子邮箱:fd@pup.pku.edu.cn

内容简介

本教材是为了适应高等职业教育教学的需要编写的。全书以国际货物贸易的交易条件为核心,分为8个单元,共17章。内容包括国际货物贸易标的、商品价格、货物交付、货款结算、争议的预防与解决、合同的商订与履行以及国际贸易方式等。全面系统地讲授了国际货物贸易的规则、惯例与实务操作。

本教材具有很强的实用性,每章均设有先导案例,可以让学生先通过案例感受该章的教学内容。书中同步穿插了资料卡,为课程内容相关的知识提供辅助信息;并设有思一思、议一议、算一算等问题提示,要求学生就相关问题进行思考。

本教材注重高职教学的实践性特点。在每章后设有思考与练习、案例分析、技能实训等内容。本书还独创了情景模拟接力训练,以一个实习生的业务实习为背景,将贸易实务以一个较为完整的“流程”融入每章之中,将各个章节的内容融为一体,内容生动有趣。

教材第三版将2007年1月1日开始生效的《跟单信用证统一惯例——2007年修订本·国际商会第600号出版物》(UCP600)的有关内容进行了详尽的解释,并对其他的国际贸易新方式、新规则进行了介绍。

本书除可作为高职的教材以外,还可用作其他高等教育以及专业培训或有关考试的参考用书。

作者简介

安徽,女,教授,现任北京经济管理职业学院培训学院院长。1989年毕业于北京大学经济学院,获硕士学位。毕业后从事国际贸易、国际贸易实务等相关课程的教学工作。授课对象包括本科、高职、在职研究生、工商管理培训;为三峡集团、渤海石油、北京现代汽车等国内大型企业和泰国华人商会的企业主讲有关课程。出版有《国际贸易与国际金融》、《现代商务基础》、《双基培训简明教程》、《电子商务——从理论到实践》等多部教材。参与国际商务高职教改,相关研究报告获得国家教育部一等奖。曾被评为北京市工业系统先进教师,2004年“北京市优秀教师”。

丛书编写说明

高等职业教育是我国高等教育体系的重要组成部分。深化高职教育改革,以服务为宗旨,以就业为导向,以培养高技能人才为目标,是满足社会发展和经济建设需要、促进高职教育持续健康发展的关键环节。为此,教育部启动了“新世纪高等教育教学改革工程”,在高职高专教育中开展专业教学改革试点工作,并分两批组织实施了《新世纪高职高专人才培养模式和教学内容体系改革与建设项目计划》。北京经济管理职业学院的国际商务专业是北京市高职高专教育教学改革试点专业,也是教育部《新世纪高职高专教育人才培养模式和教学内容体系改革与建设项目计划》第二批批准立项的《高职高专教育财经类专业人才培养规格和课程体系改革、建设的研究与实践》(Ⅱ15—1)项目中重点研究和推广的优秀专业。“21世纪全国高职高专国际商务专业规划教材”正是几年来该试点专业根据高职教育培养目标的要求,在实践中进行教学内容和课程体系改革的成果。

“21世纪全国高职高专国际商务专业规划教材”的编写,坚持以就业为导向,以职业能力为本位,按照岗位要求设置课程、整合教学内容的指导思想,力求在建立完善的基本理论知识体系的同时,强化智能结构、知识结构对开发学生潜能的影响。该系列教材涵盖了国际商务及相关专业的骨干课程,旨在构建以核心职业能力培养为主线的、理论与实务相结合的特色鲜明的课程教材体系。该系列教材在体例上力图新颖,各章前设“导读”,中间设“思一思”、“议一议”,章后设“本章小结”、“案例分析”、“思考与练习”、“技能实训”;在内容上,充分反映时代特点及国外同类教材之优点,并将学习、探究、实训、拓展有机结合,使大学生在学习知识的同时,自主学习能力也得以提高。

“21世纪全国高职高专国际商务专业规划教材”是身处教学改革第一线的教师们,在深入研究高职教育思想、广泛汲取国内外优秀教材精华的基础上,以创新的意识和大胆改革、勇于实践的精神,经过集体研讨、反复试验而编写完成的。我们期待着这一成果能为推动高职教改作出贡献!我们国际商务高职试点专业的教学改革还在不断深入进行,这一系列教材能否得到广大老师和学生的认可,还有待实践检验。我们真诚地欢迎老师和同学们提出宝贵意见。

本系列教材不仅可作为高职高专财经类专业的教材,也可以作为高职高专财经类大学生的自学用书。

课题组

2009年5月

第三版前言

高等职业教育是我国高等教育适应新的经济社会发展而产生的职业教育方式,是高等教育体系的重要组成部分,高等职业教育的特色是以就业为导向,以培养高技能人才为目标。

国际贸易实务是高职国际商务或国际贸易等专业的核心主干课程,为国际结算、进出口业务模拟、单证制作等打基础,同时也是学生获得职业资格证书如外销员、单证员、报关员等的必考内容。但传统针对普通高等教育的国际贸易实务教材比较注重知识的系统性、完整性,缺乏针对性,特别是缺乏对学生的体验与学习能力的培养。本教材是为高等职业教育的学生学习编写的,读者对象以高职学生为主。针对高等职业教育学生的学习特点,本教材在编写中强调这样一些原则。

首先,借鉴融合世界先进的职业教育理念,突出职业教育特色。教材以能力为本位,强调对综合能力的培养,将学生由教学活动的客体,知识的被动接受者,转为教学活动的主体,使学生借助教材能够进行积极、主动、自主的学习,使学生具有继续学习的能力,适应职业变化的能力。其次,注重技能的训练,突出案例教学、启发式教学。在讲透基本原理的基础上,将活生生的案例引进教学,让学生通过这些案例学会解决问题,并丰富课程内容,避免读“死书”。尝试启发式教学,在教材中同步提出一些问题,让学生思考。最后,结合双语教学的要求加大对术语、惯例、信用证、单据等的英语含量,有助于将贸易英语、外贸函电等课程有机结合起来。

为此,本教材力求有所突破,有所创新。第一,模块化。首先将外贸业务按照流程分为单元,循序渐进;并在每一章中按常用词语、先导案例、基本原理、复习思考、技能训练等部分进行安排。第二,启发性。各章开头提供有先导案例,让学生带着问题学习;在相关内容中进一步设问,让学生进行对比、判断、分析。第三,综合性。将案例、思一思、议一议、算一算等与教材内容有机地结合,锻炼学生综合把握复杂业务的技能。第四,可操作性。在各章之后附有一定量的思考与练习让学生消化,与本书配套的案例习题集紧扣各章内容,供学生反复演练。第五,注重对新知识的介绍。国际贸易环境处在不断的变化之中,本教材尽可能地将这些新知识、新方式、新手段介绍进来,以提高学生的适应力。当然我们也力求生动,让繁杂、抽象、枯燥的贸易变得轻松一些。

本教材第一版、第二版出版后,受到了广大读者和同行的肯定,作为多年在教学第一线从事教学工作和积极参加高职教学教改的教师,我们感到非常欣慰,在此谨向关注此教材的读者和同行们表示我们诚恳的谢意。本次的改版,主要是缘于2007年1月1日生效

的《跟单信用证统一惯例——2007年修订本·国际商会第600号出版物》(简称UCP600),较之UCP500,UCP600在条款的数量上进行了调整,从原先49条调整为39条,减多增少;更为重要的是,UCP600中有了一些新的概念和规定,作为重要的国际贸易惯例,UCP600的任何调整 and 变化都应该及时地反映到教材中,为此,本教材的第三版将所有UCP600中的相关概念、知识、应用等都补充了进来,并对相关的问题重新进行了梳理。

本教材可作为高等院校学生的教材,还可供企业经营管理专业人员专业培训的参考用书。对参加国际商务师、外销员、报关员或其他有关资格考试的人员,使用本教材也可大有裨益。

与本教材配套的还有《案例与习题集》。该《案例与习题集》与本教材完全同步,将教材中各章节中需要掌握的知识点通过习题演练的方式给予强化,并有助于消化有关的贸易原理;通过案例分析与技能操作的方式将书本知识转化为业务能力。

教材的总体编写框架由安徽(主编)负责设计。参加本教材编写的成员及各自分工为:陈丕西(第四章)、魏彩慧(第六章—第十一章)、安徽(其余各章),最后由主编统纂定稿;第三版的改版编写工作由安徽(主编)完成。

本教材的编写、改版和出版等工作得到了北京大学出版社的大力协助,何耀琴和叶楠两位同志和有关领导也对此教材倍加呵护,并为此书付出了很多的心血,我们在此深表感谢。在本教材的编写中,借鉴和吸收了国内外专家、学者的大量研究成果,不少贸易案例改编自有关机构所裁决的贸易纠纷,在此一并致谢。

由于时间仓促,加之编者水平有限,书中的疏漏、错误和不足之处难以避免,敬请读者批评、指正。

安 徽

2009年5月

目 录

第一单元 走进国际货物贸易

1

第一章 国际货物贸易概述	3
本章关键词汇	3
先导案例	3
第一节 国际货物贸易中的当事人	5
第二节 买卖双方所关注的问题	9
第三节 国际货物贸易的特点与风险	11
第四节 国际货物买卖合同的特点及适用的法律	14
第五节 国际货物买卖合同的基本内容	19
第六节 国际货物贸易的基本程序	21
本章小结	23
思考与练习	23
案例分析	24
技能实训	24
情景模拟接力训练(1)	24

第二单元 国际贸易标的

31

第二章 商品品名与商品品质	33
本章关键词汇	33
先导案例	33
第一节 商品的品名	34
第二节 商品的品质	36
第三节 表示商品品质的方法	37
第四节 合同中的品质条款	44
本章小结	46
思考与练习	46
案例分析	47
技能实训	48
情景模拟接力训练(2)	48

第三章 商品数量与商品包装	49
本章关键词汇	49
先导案例	49
第一节 商品的数量	50
第二节 合同中数量条款的规定	59
第三节 商品的包装	61
第四节 合同中的包装条款	71
本章小结	74
思考与练习	74
案例分析	74
技能实训	75
情景模拟接力训练(3)	75

第三单元 国际贸易商品价格 77

第四章 国际贸易术语	79
本章关键词汇	79
先导案例	79
第一节 国际贸易术语的含义和作用	80
第二节 关于贸易术语的国际惯例	83
第三节 六个主要贸易术语	87
第四节 其他七个贸易术语	105
第五节 选用贸易术语应当考虑的因素	109
本章小结	113
思考与练习	113
案例分析	114
技能实训	114
情景模拟接力训练(4)	115
第五章 商品价格与核算	116
本章关键词汇	116
先导案例	116
第一节 商品作价的基本原则	117
第二节 商品作价的基本方法	119

第三节	计价货币的选择	120
第四节	佣金和折扣	124
第五节	价格换算与盈亏核算	127
第六节	合同中的价格条款	131
	本章小结	131
	思考与练习	132
	案例分析	132
	技能实训	133
	情景模拟接力训练(5)	133

第四单元 国际货物交付 135

第六章 国际货物运输 137

	本章关键词汇	137
	先导案例	137
第一节	海洋运输	138
第二节	集装箱运输	146
第三节	铁路运输	152
第四节	航空运输	153
第五节	国际邮政运输	155
第六节	国际多式联运与大陆桥运输	156
第七节	其他运输方式	159
	本章小结	161
	思考与练习	161
	案例分析	162
	技能实训	162
	情景模拟接力训练(6)	163

第七章 装运条款与装运单据 164

	本章关键词汇	164
	先导案例	164
第一节	合同中的装运条款	166
第二节	国际货物运输单据	172
	本章小结	180
	思考与练习	180

案例分析	180
技能实训	181
情景模拟接力训练(7)	181
第八章 国际货物运输保险	183
本章关键词	183
先导案例	183
第一节 国际货物运输保险概述	184
第二节 海上货物运输保险承保的范围	188
第三节 我国海洋货物运输保险险别	195
第四节 伦敦保险协会海运货物保险条款	202
第五节 我国其他的货物运输保险	204
第六节 合同中的保险条款	207
第七节 货物运输保险实务	207
本章小结	213
思考与练习	214
案例分析	214
技能实训	215
情景模拟接力训练(8)	215

第五单元 国际货款结算 217

第九章 结算票据	219
本章关键词	219
先导案例	219
第一节 票据概述	220
第二节 汇 票	222
第三节 本 票	227
第四节 支 票	228
本章小结	230
思考与练习	230
案例分析	231
技能实训	231

情景模拟接力训练(9)	231
第十章 汇付和托收	233
本章关键词汇	233
先导案例	233
第一节 汇 付	234
第二节 托 收	237
第三节 《托收统一规则》(URC522)简介	245
本章小结	246
思考与练习	246
案例分析	247
技能实训	247
情景模拟接力训练(10)	247
第十一章 信用证	248
本章关键词汇	248
先导案例	248
第一节 信用证的含义与性质	249
第二节 信用证的当事人	250
第三节 信用证支付的一般程序	255
第四节 信用证的特点与作用	259
第五节 信用证的主要种类	262
第六节 合同中的信用证条款	271
第七节 UCP600 与 ISBP	273
本章小结	275
思考与练习	275
案例分析	275
技能实训	276
情景模拟接力训练(11)	276
第十二章 其他结算方式	279
本章关键词汇	279
先导案例	279
第一节 备用信用证与银行保函	280
第二节 国际保理	284

第三节 各种结算方式的结合使用	287
本章小结	289
思考与练习	290
案例分析	290
技能实训	291
情景模拟接力训练(12)	291

第六单元 争议的预防与解决 293

第十三章 进出口商品的检验	295
本章关键词汇	295
先导案例	295
第一节 商品检验的作用	296
第二节 商品的检验权与复验权	297
第三节 检验时间与地点	299
第四节 检验机构与检验证书	301
第五节 买卖合同中的检验条款	306
第六节 我国的进出口检验检疫制度	308
本章小结	310
思考与练习	310
案例分析	311
技能实训	311
情景模拟接力训练(13)	311
第十四章 索赔、不可抗力与仲裁	312
本章关键词汇	312
先导案例	312
第一节 争议与违约	313
第二节 索 赔	316
第三节 不可抗力	318
第四节 调解与仲裁	322
本章小结	328
思考与练习	328

案例分析	328
技能实训	329
情景模拟接力训练(14)	329

第七单元 合同的商订与履行 331

第十五章 交易磋商与合同订立	333
本章关键词汇	333
先导案例	333
第一节 交易磋商的方式与内容	334
第二节 交易磋商的程序	336
第三节 书面合同的订立	343
本章小结	346
思考与练习	346
案例分析	347
技能实训	347
情景模拟接力训练(15)	348
第十六章 合同的履行	349
本章关键词汇	349
先导案例	349
第一节 出口合同的履行	351
第二节 进口合同的履行	361
第三节 进口索赔与出口理赔	366
本章小结	368
思考与练习	369
案例分析	369
技能实训	370
情景模拟接力训练(16)	371
第十七章 国际贸易方式	372
本章关键词汇	372
先导案例	372
第一节 单纯的销售方式	373
第二节 综合的贸易经营方式	379

本章小结	381
思考与练习	381
案例分析	382
情景模拟接力训练(17)	382

情景模拟接力训练参考答案	383
---------------------------	------------

参考书目	389
-------------------	------------