

杜忠明·著

小投资。大回报

写给想创业的那些人看

一本最好读的投资指南 十个可复制的创业神话

第一个故事 用八千元赌后半生

1994年5月，经过反复的思想斗争，经过痛苦的艰难挣扎，我老婆终于下定决心，正式跳到了商海里。

我老婆过去从来没有在海里游泳的经验，经过三年多的全力扑腾，游泳的技术竟然达到了炉火纯青的地步，真是让我刮目相看，三年，我们赚到了事业发展的第一桶金——我们的第一个一百万。倾其所有，我们在大连开发区购买了一个面积为三百五十平方米的门市房。

真的很开心，那一段时间，我和老婆兴奋得常常半夜坐起来聊天，一聊两三个小时，诗经里的场景经常在这种聊天中出现：“女曰鸡鸣，士曰昧旦。子兴夜夜，明星有烂。”

然而好花不常开，好景不常在。我们的门市房位于开发区金马路，是当时装饰材料的一条街，而我们家的装饰材料商场当时位于整条街的第一家，是这条街里面面积和规模最大的，品种最全，价格最好，当时我们的好多产品都是从广东直接进货的，一直领导大连开发区建起了一个装饰材料市场，一瞬间，装饰材料一条街上的八千平方米的装饰材料市场，因为我们的门市房是五十五平方米的装饰材料市场。因为我们的门市房是五十五平方米的

两手空空闯江湖

康华和姚文夫王全文来到我们这个小小点商场纯粹是机缘巧合。所谓千里有缘来相会，无缘对面不相逢。我们的老家在辽宁省新宾满族自治县，就是努尔哈齐诞生的那疙瘩，康华他们老家在黑龙江的齐齐哈尔。结果我在大连开发区买了一个门市房，康华他们偶然走到了我的这个门市房里，一干就干了八年，这

千就把她的后半生整个改写了。原来，在来大连之前，康华和王全文其实都是国有企业的职工，而且思来自大实都是国有企业——齐齐哈尔第二机床厂，是中国一重集团公司旗下的企业之一。王全文是高级技工，车、钳、铆、电、焊，样样精通。1993年企业实行减员增效，夫妻双双下岗。这两口子都太老实，这年头就是这么一回事，你太老实就都嫉妒你，你要是不太老实，大家就都喜欢你。工作没了，孩子正在上学，将来养家糊口，怎么办？拿什么养家糊口？

敲开财富之门

看花容易绣花难。话是这么说，干起来其实什么生意都不容易。第二天防盗门就搬进了连发商场。可以说，康华他们选的项目是对的，选择的开业时间也很好，是11月20日，那个时候一般的楼盘都刚刚竣工，正是装修的黄金时间。可是，事情就偏偏不按着人们的思维发展，所谓不如意事常八九，说的就是这个道理，什么事都按着你的想法去发展，咱就不爽了，早当皇帝去了！从当年的11月到第二年的5月，整整半年，竟然只卖出去一扇门。细想一想，其实这也正常。原来开发区并没有那么多的人，所以人们似

中国工人出版社
大闹税务局的故事

有苦也有甜，有忙也有闲，有酒也有肉，有愁也有乐，有的时候

请看今日之康华

这个题目我是受郭沫若《请看今日之蒋介石》的启发想起来的，不是之蒋介石的。其实康华有很多地方是挺搞笑的。康华现在生意好了，闲下来的时候常常在网上玩游戏、聊天，你蒋介石玩过网络游戏吗？在网上聊过天吗？没有吧？所以康华在那些方面比蒋介石要强多了，我这个题目仿照《请看今日之蒋介石》怎么写也没错。

现在康华的生活很滋润，托了她的福，现在她也算是一百万富翁了，也可以和全国著名亿万富翁刘德庆有一比了，因为听说亿万富翁的钱好赚又难赚，而且上次的税务风波又折进去很多，而且康华比也谈不上下

现在康华的生活很滋润，托了她的福，现在她也算是一百万富翁了，也可以和全国著名亿万富翁刘德庆有一比了，因为听说亿万富翁的钱好赚又难赚，而且上次的税务风波又折进去很多，而且康华比也谈不上下

小投資○大回報

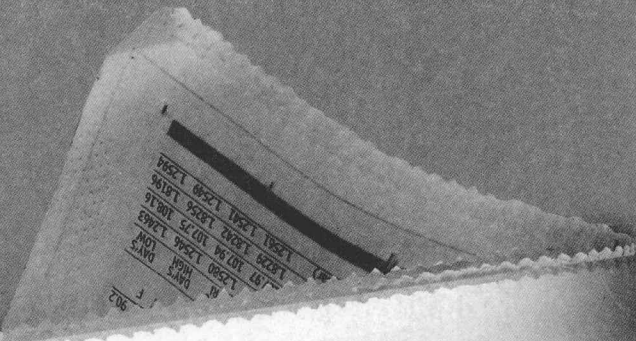
輕鬆創出你的理想人生

——掌握投資的精髓，十小時即可學會投資

投資是每個人都想學，但不知道如何開始。本書以簡單易懂的方式，為你介紹投資的各種可能性，讓你輕鬆掌握投資的精髓，並為你提供許多實用的投資建議。本書適合所有對投資有興趣的人閱讀，無論是初學者還是資深投資者，都能從中獲得啟發和靈感。

本書內容豐富，涵蓋了股票、債券、基金、期貨、期權等多種投資工具，並為你提供了許多實用的投資策略和技巧。此外，本書還為你提供了許多實用的投資建議，讓你輕鬆掌握投資的精髓，並為你提供許多實用的投資建議。

本書不僅是一本投資指南，更是一本投資哲學。它為你提供了許多實用的投資建議，讓你輕鬆掌握投資的精髓，並為你提供許多實用的投資建議。本書適合所有對投資有興趣的人閱讀，無論是初學者還是資深投資者，都能從中獲得啟發和靈感。



小投资。 大回报

写给想创业的那些人看

杜忠明·著



中国工人出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

小投资大回报：写给想创业的那些人看/杜忠明著.

北京：中国工人出版社，2010.1

ISBN 978-7-5008-4581-2

I. 小… II. 杜… III. 企业管理—通俗读物
IV. F270-49

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 207163 号

出版发行：中国工人出版社

地 址：北京鼓楼外大街 45 号

邮 编：100120

电 话：(010)62350006(总编室) (010)62379038(编辑室)

发行热线：(010)62045450 62005042(传真)

网 址：<http://www.wp-china.com>

经 销：新华书店

印 刷：北京铭成印刷有限公司

版 次：2010 年 1 月第 1 版 2010 年 1 月第 1 次印刷

开 本：700mm × 1000mm 1/16

字 数：150 千字

印 张：14

定 价：27.00 元

版权所有 侵权必究

印装错误可随时退换

前言——让梦想照进现实

创业和跳高的道理其实是一样的，目标不能高得太离谱。

比如，给你一个1.6米的高度，你练一练跳得过去，于是你就有了跳下去的动力，你就很有可能实现这个目标；如果给你2008年奥运会撑杆跳冠军伊辛巴耶娃5.05米的金牌高度、世界纪录的高度，你还有继续跳下去的可能吗？肯定没有。

所以，如果我在这里给你讲比尔·盖茨的故事、讲李嘉诚的故事，或者刘永好兄弟的故事，那就没有什么意思了。因为那样的奇迹在我们身边发生的可能性太小了，那样的人在我们的社会里也绝对是凤毛麟角，不是我们常人经过奋斗所能实现的，甚至我们想都不敢去想，因此也缺乏一定的可比性，使人们丧失了奋斗的动力。

今天，之所以把几个朋友创业的故事晒在这里，是因为这几个故事就发生在我的身边，更具有现实意义，更具有可比性，更

具有现实的可操作性和可复制性。对一般人而言，比如对蓝领、灰领、白领、私营企业主来说，这些故事都有比较的意义。根据2009年4月15日公布的《2009胡润财富报告》，个人资产超过千万元的内地富人，大约有82.5万人，约占全国总人口的0.06%，个人资产超过百万元的有4500万人，约占全国总人口的3.3%，而且无论千万富翁还是百万富翁，这些数字都在迅速增加。2009年3月31日，招商银行和全球知名咨询公司贝恩公司联合发布了《2009中国私人财富报告》，报告显示，中国个人可投资资产达1000万元人民币的人群正以6%的速度增长，全国每年将增加近50000人。

也就是说，只要你经过努力、奋斗，也许明年新增加的富豪里就会有你一个！

有人说，在任何一个行业里干上20年，你都可能成为那个行业里的专家。

在积累财富的这个行业里其实也一样：

关键是要有胆量，敢于做别人不敢做的梦；

要抓住机会，不要在机会来临的时候犹豫不决，机会只等待有准备的头脑；

还要耐得住寂寞，赚钱、积累财富其实并不像人们想象的那样，仿佛在金钱面前人会像上了发条的机器一样有无穷无尽的动力，其实积累财富的过程也是有疲劳期的，财富积累到了一定程度对人也会失去吸引力的。

所以，成为百万富翁、千万富豪的人比较多，大多数人都不能成为亿万富豪，就是这个道理。这也进一步说明，听那些百万富翁的故事、千万富翁的故事似乎还比较靠谱，因为他们与我们的距离很近，我们看得见，摸得着。

虽然我讲的故事没有比尔·盖茨的故事精彩，但是我的故事却比比尔·盖茨的故事有更多参考的价值。

有成功就必然有失败。就在我喋喋不休地在这里嚼舌，盛赞俄罗斯撑杆跳名将伊辛巴耶娃的时候，2009年8月18日，在柏林田径世锦赛女子撑杆跳决赛中，22次打破世界纪录的伊辛巴耶娃三次试跳均未过杆，以4.70米的高度排名垫底，爆出了本次世锦赛开赛以来的最大冷门。还是先前说的那句话：创业和跳高的道理其实是一样的，世界冠军尚且如此，何况我们常人呢？因此，当我在这里替成功的朋友们鼓吹的时候，也没忘记那些失败的朋友，为那些朋友总结一点失败的经验教训，希望大家一同记取，共勉。

努力吧朋友，让梦想照进我们的现实！

目 录 ◆

前言——让梦想照进现实

引子……001

第一个故事 用八千元赌后半生

两手空空闯江湖……008

一万元租了一个巴掌大的地方……011

给自己的人生算一笔账……013

敲开财富之门……015

大闹税务局的故事……019

请看今日之康华……022

- 第二个故事 给谁干都是给自己干**
一张空白支票……027
给谁干都是给自己干……029
我要在大连找对象……032
自己当老板的感觉真好……035
命运轨道的一个一百八十度转弯……038

- 第三个故事 我有一个梦想**
挈妇将雏闯大连……043
干啥不让干铝合金啊……044
三国鼎立的时代……047

- 第四个故事 社会也是一所大学**
最绚烂的时刻……053
16岁的流浪生活……054
深圳的悲惨记忆……059
从搓澡工干起……064
自己给自己打工……066
炕头猫变成华南虎……069

- 第五个故事 “网络”时代的英雄**
告别赌场赴商场……075
你别小瞧我们这个“网络”……077
赌徒自有赌徒的风格……079

石万祥的标准答案……081

现代版的五子登科……085

第六个故事 从来就没有什么救世主

从大学生到二道贩子的艰难转变……091

鸡鸣三县的小山村……093

为自己是大学生而感到耻辱……094

演讲比赛的最佳辩手……096

理想与现实之间的距离永远都不止十万

八千里……098

杨中宝辞职与李二爷剥蒜……099

看花容易绣花难……102

锦囊妙计……105

第七个故事 从馒头铺里走出来的刘百万

历史总是惊人地相似……109

馒头铺里的快乐生活……112

成也馒头败也馒头……115

一双漂亮的旅游鞋与一段美好的爱情……119

换一种活法……121

第八个故事 隔行并不隔山

开办口腔诊所的美梦落空了……129

牙医的压抑……131

把梳子卖给和尚……132

冷手抓起热馒头……135

专做赔本的买卖……136

行到水穷处 坐看云起时……138

第九个故事 不要太高估自己

“百度”和“谷歌”里的忙碌小子……143

一个美丽的意外……144

寂寞的部队生活……146

一猛子扎到商海里……148

老大连摔了一个新跟头……151

转了一圈又回到原点……154

第十个故事 我也试一试我的第三次

从两把菜刀说起……161

初出茅庐……164

散财童子的不靠谱创业……166

我也要试我的第三次……170

第十一个故事 一个中学老师酒醉的探戈

酒不醉人人自醉……177

成功突然来临……178

创业难，守成难，知难不难……180

幻想一夜暴富……182

二次创业一败“涂地”……185

第十二个故事	一个网络高手的游戏人生
	少男与少女的奇遇……191
	十三个人的晚餐……193
	六进六出为哪般……195
	迷失在虚幻的世界里……199
	骑士 Online……201
	大幕拉合，游戏结束……204
后 记	……208

引子 ◆

1994年5月，经过反复的思想斗争，经过痛苦的艰难挣扎，我老婆终于下定决心，正式跳到了商海里。

我老婆过去从来没有在商海里“游泳”的经验，经过三年多的全力扑腾，“游泳”的技术竟然达到了炉火纯青的地步，真是让我刮目相看，三年，我们赚到了事业发展的第一桶金——我们的第一个100万元。倾其所有，我们在大连开发区购买了一个面积为350平方米的门市房。

真的很开心，那一段时间，我和老婆兴奋得常常半夜坐起来聊天，一聊两三个小时，诗经里的场景经常在这种聊天中出现：“女曰鸡鸣，士曰昧旦。子兴视夜，明星有烂。”

然而好花不常开，好景不常在。

我们的门市房位于开发区金马路，是当时装饰材料一条街，而我们家的装饰材料商场当时位于整条街的第一家，是这条街里面积和规模最大的一家，品种最全，价格最好，当时我们的好多

产品都是从广东直接进货的，一直领导大连开发区装饰材料市场的新潮流。1999年，一家公司在大连开发区建起了一个5000平方米的装饰材料市场，一瞬间，装饰材料一条街上的商户集体出逃，都搬进了装饰材料市场。因为我们的门市房是自己的，所以就没有进入市场，以我们仅有的350平方米的小商场和那个刚开张的5000平方米的超大市场共荣共存，就像小舢板与航空母舰同时在大海里航行一样，那也是别有一番趣味的美丽风景。

十几年过去了，我们没有垮掉，我们依然生存得很好。

人们都很关心我们是怎么经营的，并做出了种种猜测。

有人说我们商场的地角好。

我们商场的地角的确好，正好面对一个十字路口，两条宽阔的大马路在门前交汇，道路其实就是财路！不是有句话吗：要想富先修路，咱这门前有现成的两条大道，你说能不财源滚滚吗？

而且我们家的商场还位于整条街的西端的第一家，还是一个拐角形状，人家一个看风水的先生都说了：拐弯抹角出神仙，这家肯定发！

更而且，我们家的这个房子这一拐弯，就造成了外弧大，里弧小的特殊形状，人家看风水的先生又说了：这就是一个大斗，收钱的金斗！

又有人说了，你们家商场的名字好。

我们家商场的名字当然好了，那是我老婆起的，全称叫：连发装饰材料商场。这名字里的“连发”二字最有讲究：

连发，就是连续发，过去发、现在发、将来发、永远发，这叫连发；

连发，就是连着发，你也发、他也发、我也发、大家一起发，这叫连发；

连发，就是在大连发，立足大连，服务全国，走向世界，遥望宇宙……

你说这能不发吗？

当然了，地角好，固然重要；名字好，这当然也很重要。但是我认为最重要的还是我们商场里的那些人，那些租我房子的房客最重要——他们有魄力、有头脑、有能力，而且他们善于捕捉机遇。他们进来的时候基本都是手里握着三万两万的个体户，但是当他们从我这里离开的时候都变成了有车有房的百万富翁——进来的时候是一条蚯蚓，出去的时候变成了一条蛟龙；进来的时候是一只小猫，出去的时候变成了一只老虎；进来的时候是一只壁虎，出去的时候变成了一条鳄鱼；进来的时候是一根猴毛，出去的时候变成了齐天大圣……你说他们为什么要从我这里出去？那还用说，我这里水浅了，养不住大鱼了呗。我这里其实就是一个“老板培训中心”，从17岁少女到40岁的少妇，从河南梆子到阿拉上海人，从拿锄杠的老农民到拿焊枪的下岗工人，从躲债的赌徒到逃婚的新郎……他们在我们的商场里摸爬滚打个三年五载，摇身一变就成了一个腰缠万贯的大老板，就像孙猴子摇身一变就成了一个齐天大圣一样。

在全球金融风暴肆虐的今天，在全世界都在流行裁员时刻，你为什么也不琢磨琢磨自己创业呢？如果想，那你随我来，走进我们那个只有350平方米的小商场，让我和你聊一聊我们商场里的那些事，看看我的房客们怎么从蚯蚓变成蛟龙，从小猫变成老虎，从壁虎变成鳄鱼，从一根猴毛变成大闹天官的齐天大圣……

保证你受启发，保证你也会从一无所有变成腰缠万贯。真的，用“幽默大师”范伟的话说：绝对不忽悠！

两手空空闯江湖
一万元租了一个巴掌大的地方
给自己的人生算一笔账
敲开财富之门
大闹税务局的故事
请看今日之康华

第一个故事 用八千元赌后半生

