

时尚生活指南

Shi Shang Sheng Huo Zhi Nan



现代人生活的节奏快，工作、学习压力大，幽默笑话，具有语言诙谐、故事生动、短小精悍的特点，深受群众喜爱，是减小压力的途径之一。

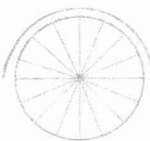
SHI SHANG YOU MO

时尚幽默

李元秀/编著

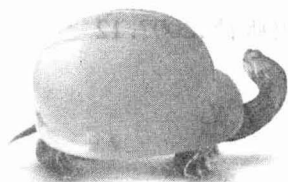


内蒙古人民出版社



时尚生活指南

Shi Shang Sheng Huo Zhi Nan



现代人生活的节奏快，工作、学习压力大，幽默笑话，具有语言诙谐、故事生动、短小精悍的特点，深受群众喜爱，是减小压力的途径之一。

SHI SHANG YOU MO

时尚幽默

江苏工业学院图书馆
藏书章

李元秀/编著



内蒙古人民出版社

图书在版编目(CIP)数据

时尚幽默/李元秀主编. - 呼和浩特:内蒙古人民出版社,2007.12
(时尚生活指南)

ISBN 978 - 7 - 204 - 09351 - 9

I. 时… II. 李… III. 幽默(美学) IV. B83

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2007)第 192055 号

时尚生活指南

编 著 李元秀
责任编辑 咏 梅
封面设计 婴儿制造设计工作室
出版发行 内蒙古人民出版社
地 址 呼和浩特市新城区新华大街祥泰大厦
印 刷 三河市腾飞胶印厂
开 本 710 × 1000 1/16
印 张 320
字 数 2400 千
版 次 2007 年 12 月第 1 版
印 次 2008 年 1 月第 1 次印刷
印 数 1 - 5000 套
书 号 ISBN 978 - 7 - 204 - 09351 - 9/F · 276
定 价 416.00 元(全 16 册)

如发现印装质量问题,请与我社联系 联系电话:(0471)4971562 4971659

前 言

随着社会发展的与日俱新，生活的节奏也不停的加速前进。由于人们的生活水平逐渐提高，使人们在物质和精神上都有了很大的变化，在穿梭的人群中，每个人都在为自己的生活奔波着，我们抬头不难看见林林总总的商业，琳琅满目的街道，社会的主流一直是围绕着人的消费来进行的，而时尚的生活，其实是一种消费方式，或者说是一种对待价值观的态度。积极，乐观，时尚，这些都是生活的元素，想要让自己变开心，就需要懂得如何能汲取古典和渲染新潮的生活方式。

说起时尚生活，总会让人想起“品味”二字，时尚的脚步也似乎一直都与审美息息相关，如今时尚的概念已经不再局限于时装，红酒，手表这些东西，在大众化的生活中，时尚已经与科技密切联系，随着生活水平的不断提高，人们越来越重视生活的质量，追求有品位、有格调的生活方式，以期享受生活的乐趣。新的生活方式、新的消费理念催发了大量新的生活用品和生活内容，在衣食住行各方面都有过去不曾见到过、不曾使用过的新用品进入千家万户。本书在理财、法律、茶道、花草、象棋围棋、开店收藏、饮食保健等方面全方位的展示了一个高品位而又幽雅情调的生活图画，全书衔接着生活的各个方面，从不同点出发，由线到面逐渐深入，引导读者在现代化的气息下，走进一个既温馨、舒适而又新潮的生活氛围。

眼看尽人生百态





索画缘故

一位有名气的画家下乡,住在一位农夫家中。

画家写生很辛苦,每天早出晚归,画了不少画。

画家的假日结束,欲付一笔钱给农夫,农夫不要钱而向他索取了一幅画。

画家非常高兴。

农夫说:“索画是给进城学画的儿子看一看,他做梦都想当一名画家。我要给他讲您每天吃干粮,刻苦作画的日子。他知道后应不会想当画家喽!”

灵犀相通

著名文学家萧伯纳的脊椎骨做了移值手术。

医生想另要一点手术费,说:“萧伯纳先生,这是我们从来都没有做过的手术啊!”

萧伯纳笑道:“是吗?请问您打算付给我多少钱来做为试验费啊?”

要吃胜蟹

一位顾客要了一只大螃蟹。菜上来时发现少了一只大脚。

老板来解释:“二只螃蟹八只脚,只是,先生,这蟹少了一只脚,要知道螃蟹横行霸道蛮不讲理,它们同伴打架被搞掉一条腿……”

顾客说:“那么请调换一下,劳您驾把那个打胜架的螃蟹端来。”

坚守秘密

美国总统罗斯福曾任海军军官。

一次一位朋友打问一个建立潜艇的秘密计划。

罗斯福看了看四周,神秘地小声问:

“您可以坚守秘密吗?”

“当然可以。”朋友回答。

罗斯福微笑了,轻声地坚定地说:“我也能够。”



死后日子

一位大官生病了，就担心自己会死去，问身边的人说：“人若死去，不知死后日子好不好过？”

一个人回答：“很不错。”

大官听了惊讶地问：“为什么？”

这个人又答：“若是死后的日子不好过，那死去的人是要逃回来的。可是没有见到一个回来的，可想而知死后的日子还很不错。”

大官和身边的人都笑了起来。

执迷不悟

为了证明酒有危害性，妻子把一条糯米放进酒中，一会儿，虫子不动儿落到杯底。

妻子指虫问丈夫：“这对你有什么启发？”

丈夫想了一会儿，小声说：“如果喝酒，肚子里就不会有活的蛔虫。”

擦鞋为谁

某国外交使者看见美国总统林肯擦自己的皮鞋，使用特殊的口气问：

“总统先生，您经常擦自己的皮鞋吗？”

林肯总统平淡地回答：“是的，您经常擦什么人的皮鞋呢？”

白蛇乌龙

唐代大书法家怀素向大书法家颜真卿请教说：“有人出一则谜语让我猜，现在写出来向太守请教。”说毕在桌上舞笔：

“白蛇过江，头顶一轮明月。”

颜真卿称赞道：“上人之书，亦真有白蛇过江之势，岂是谜底的那根灯草所能比拟！”

颜真卿接过怀素手中笔，在另一张纸上挥毫：

“乌龙挂壁，身披万点金星。”

怀素叫好，说道：“太守之草书，道如乌龙，其分量可比谜底的称锤更重万钧。”



一毛不拔

猴子要求投生作人。

阎王说：“要作人，必须拔掉全身的毛。”

阎王命小鬼给猴子拔毛，才拔下一根，猴子就痛得大叫起来。

阎王笑了，说：“猴子，你一毛不拔，怎好作人？”

耐性不易

一人作官要去上任。

其父嘱咐他：“为老百姓办事，要有耐性。”他点头答应。

走出屋门，其父照样嘱咐他，他连连答应。

走出家门，其父又照样嘱咐他，他说：“我记住了，要有耐性。”

最后分别时，其父再一次嘱咐他时，他耐不住了，说：“您已讲过几遍了。”

他父亲望着天叹气说：

“凡事要有耐性，做到真不易啊！”

美梦破碎

一个穷人，把仅有的一点钱拿来买回一口瓮。

晚上他钻到瓮里，心里盘算：明天用高一倍的价钱卖出去，再买两口瓮，然后，……一直无穷！

他高兴得忘乎所以，伸腿踢脚。当啷一声，瓮打破了。

附庸风雅

一位财主坐船走亲戚。

他看见身旁有一位书生看书，便也从包袱中拿出一本书来仔细看，书生和他攀谈起来。

“学兄，你看什么书？”

“《三国志》。”

书生凑近一看，笑道：“您怎么把书颠倒着看？”

财主回答：“我是拿给你看的呀！”



书生接过书看了一下，奇怪地问：

“您看的是历书吗？”

财主慌忙说：“是呀，我看今天是否适宜乘船。”

书生仔细看后，实在忍不住笑出声来，说：

“这还是隔年的老皇历。”

披头散发

一个姑娘清早欲出门，她妈看见她披头散发，就责问她为什么不梳头。女孩说：“时髦。”

她妈说：“事忙也要梳头。”女孩又说：“摩登。”

她妈生气了，说：“孩子太懒了，没灯为啥不点灯。”

阿呆橄榄

一人不识橄榄，吃了后味道特别。

他问别人是什么，被问的人嘲笑他，说：“阿呆！”

他回家后告诉妻子：

“我今天吃到了美味的阿呆了。”

见妻不解，就张大口呵气，要妻闻，并且说：

“你闻还有呆气在呢。”

庸俗音乐

赫尔今是俄国著名的文学批评家。在参加一次宴会时，因不愿听庸俗音乐，不断地用手捂耳朵。

主人问道：“您不爱听？演奏的乐曲可都是最流行的，高尚的。”

赫尔今说：“流行的就是高尚的吗？”

主人反问：“不高尚会流行吗？”

赫尔今说：“感冒流行不会是高尚的吧？”

烤乳猪旁

一位饕餮者赴宴来迟，人席坐定，见一只烤乳猪恰在眼前，得意地说：“太好了，



我坐在乳猪旁边。”

他刚举手动刀叉,不小心碰到身旁的胖女士,看到她难看的脸色,急忙陪笑说:“对不起,我说的是坐在这只烤熟的乳猪面前。”

根本原理

男人问:“上帝为什么把女人造得那么美丽却又愚蠢呢?”

女人回答:“这是一个基本的道理,女人美丽男人爱,女人愚蠢才爱男人。”

遗忘年岁

三位退休了的老姐妹买菜时碰到一起,热情地说起话来。

一位说:“现在毛病多了,有时站在打开的柜子前,想不起自己是取东西呢还是刚刚把东西放了进去。”

另一位说:“我也有这毛病,站在家门口前,忘记了自己是要出门还是要回家。”

第三位说:“还好,我没有这些毛病。”说着看到她们两位手中菜篮中有西红柿后喊了起来:“哎呀,我买的西红柿付完钱却忘了拿!”

哪两个人

一天,某公司的一位老职员鼓足勇气,走进经理办公室,说:“先生,我在这十多年里,一个人干三个人的活,却只拿一个人的工资。我请求加薪。”

经理说:“很好,我可以为你加薪,但有一个条件:请说出你为哪两个人多干了活,我先将他们解雇。”

特 长

约翰看了游泳池的招聘救生员的广告后前去报名,游泳池的老板问约翰有何特长,约翰回答说:“游泳池深2.1米,我身高2.17米。”

推销良机

汽车商对自己的推销员说:“我想,这是你向鲍威尔推销一辆新轿车的最好时



机。”

推销员颇为不解,问:“这是为什么呢?”

经理说:“别忘了他是个好胜的人,而他的邻居刚刚买了一辆。”

缺 勤

一职员已两天没有上班了,当他第三天来到公司时,老板抱怨说:“你这两天干什么去了?”

职员答道:“我不小心从三楼窗口跌到大街上去了。”

老板气冲冲责问:“从三楼跌下去要两天吗?”

防止再来

有位漂亮的女推销员业绩惊人,同行们都向她讨教推销方法。她说:“我每次上门,都同那个家庭的男主人讲明商品用途,然后说这次不必急着买,以后我会再来。这时候男主人总是很高兴,而女主人则马上掏钱买下。”

“我决不会向任何人泄露,因为我和您一样,不好意思将这种收入讲出去。”

心理作战

闹市中一家妇女用品商店门口,堆了一大堆散乱的货品,女顾客们翻来翻去,如获至宝地找出她们需用的物品。

有人问老板,何不把商品堆叠整齐,老板回答:“你以为我疯了?如果我把店面用品都弄整齐,那些娘儿们就不会对这些用品发生兴趣了。”

电脑的威慑

一位推销员卖了一部电脑给一家出版公司。几个月后,他满怀信心地再去那个公司拜访,却看到电脑原封未动,心中感到十分惊奇,便问道:“是有什么不对吗?”

“一点也没有,”总编辑说,“产量增加,效率提高!”

“究竟是怎么回事?”

“每天早晨,我警告职员说,假如你们不刻苦工作,加倍努力,那部机器就会取代你们!”



便宜的大衣

有一位时髦女子走进一家皮货店,问售货员:“有较便宜的皮大衣吗?”

“有的。”售货员回答,“袋鼠皮大衣比较便宜。”

“为什么呢?”女顾客精明地问道。

“哦!因为我们可以省下做口袋的材料和工钱啊!”

正是时候

年老的布朗先生的听力越来越差了,他走到经理面前踌躇地说:

“经理先生,我感到不久我就会被解雇,因为我知道我将再也听不清楚顾客对我说些什么了。”

“胡说!我正要调你到意见台去。”经理说。

三乘以七

孩子考试回来,妈妈问考得怎样。

“有道题是三乘以七等于多少,我没想起来。”

“那你填得数没有?”

“不填白不填,管它三七二十一,我乱填了一个数。”

以“愚”招客

远来的游人走入一家商店,问老板:“先生,您的橱窗广告上写错了字母,而且语法不通,您难道没注意吗?”

“不瞒你说,这样写,人们以为我是个笨蛋,都来我这里买东西,趁机捞点便宜。真感谢这个广告,它使我生意兴隆。”

加薪纪念

“怎么,杜朗,你在上班时间喝酒?”

“对不起,老板,这是纪念我最后一次加薪 20 周年。”



超过定数

“好啊,让我头痛的那个供货商的老婆一下生了三个儿子,活该,这回也让他尝尝一次得到的货超他们的订数是什么滋味儿。”

饿死的医生

一位房产经纪人为了推销房子,喋喋不休地向客户夸耀这栋楼房和这个居民区。

“这是一片多么美好的地方啊,阳光明媚,空气洁净,鲜花和绿草遍地都是,这儿的居民从来不知道什么是疾病与死亡。”

正在这时,一队送葬的人从远处走来,一路上哭声震天,这经纪人马上说:“你们看,这位可怜的人……他是这儿的医生,被活活饿死了。”

测谎器

一位推销员在高声叫卖:

“请买最新式产品——测谎器,不论男女老少,不分好人坏人,活人死人,只要讲了谎话,灯泡马上就亮,百试百灵,货真价实,有备无患,以防受骗……”

他又说:“哎,先生,您看了半天不吭声,您在想什么?”

“我在想,灯泡怎么没亮?亮了我准买。”一位先生回答说。

明智的决策

一位太太买了一块地皮,可是没过多久就被大水淹了,她要求某房地产公司退钱。但公司不答应,双方为此争执不下。

于是,公司开了一个紧急会议,专门讨论该不该退钱的问题。公司的职员七嘴八舌,有的说为了公司的信誉应该退钱,有的说不应该退钱,公司少做这么一笔生意太可惜了。老板一筹莫展,绞尽脑汁终于想出了一个两全其美的办法,说道:

“最明智的决策就是买一艘汽艇给她!”



事实

牛奶商对雇员说：

“看到我在做什么吗？”

“您在把水倒进牛奶里。”雇员说。

“不，不，我是在把牛奶倒进水里；如果有人问你我是否把水倒进牛奶里，你要如实回答说没有。”牛奶商说，“作弊已够糟糕，要是撒谎可就更坏了。”

兼职

某人打电话给路灯管理所，说有一盏路灯坏了。“修理它不会很麻烦，”他说，“因为我只要一踢灯柱，灯就亮了。”

“很难确定什么时候派人去修理，”管理所职员回答，“但我可以奉告，如果你能每晚把灯踢亮，我们可以让你在管理所兼职，并免费提供一双皮鞋。”

失败的推销

口若悬河的推销员向一位少妇推销《幼儿百科全书》，说他的这套书能解答孩子们提出的任何问题。

这时，恰巧少妇的小儿子亨利来了。推销员随即拍拍小亨利的头说：“小弟弟，你随便问我一个问题，让我给你妈妈示范一下，看我怎么从书上找到你想知道的答案。”

小亨利：“上帝坐的是什么牌子的车子？”

推销员收拾起他的书，一声不吭地走了。

温泉浴

一位风湿病患者问经理：“这里的泉水是否对身体有好处？洗过温泉浴我的病会减轻吗？”

“我举个例子，”经理说，“去年夏天来了个老头，身体僵硬得要坐轮椅，他在这里住了1个月，没付账就骑自行车溜了！”



赢球之后

妻：“亲爱的，你怎么这么早就下班了？”

夫：“今天，我赢了经理几个球，他对我说：‘你回家去吧，你应该去参加专业高尔夫球队。’于是我就回来了。”

突出的面貌特征

一天，很多人来谋求某银行出纳员的职位，结果出人意料，银行经理竟雇佣了一个斜眼、歪鼻、招风耳朵的丑八怪。有人问经理为何作这种选择，经理微笑地答道：

“因为他有突出的面貌特征，如果他携款潜逃，我们极容易在通缉令上写明这点。”

伤心的调查

一个商人爱上了夜总会的一个女招待，雇用私家侦探去查她的行踪。侦探交给他一份调查报告：这位年轻女士声誉极佳。她的过去可谓毫无瑕疵。她有许多在社会上有地位的朋友，但她最近与一位人格有问题的商人过从甚密，这是她唯一遭人议论之处。

推销员

一次，英国和美国的两家皮鞋工厂各自派了一名推销员到太平洋上某个岛屿去开辟市场。两个推销员到达后的第二天，各给自己的工厂拍了一份电报回去。

一封电报是：“这座岛上没有人穿鞋子，我明天搭第一班飞机回去。”

另一份电报是：“好极了，我将长驻此地，这个岛上没有一个人穿鞋子，这是一个潜力……”

人尽其能

小金有个老毛病，一天到晚耷头耷脑地打瞌睡。他的爸爸老金是一个很有权



势的人,曾叮嘱老板多多关照他。老板何尝不想借此搞好与老金的关系,但小金不争气,急煞老板。

经理又向老板告状了:“我真拿他没办法了,坐在办公室睡;调他去开车也要睡;叫他去当保安部的头儿同样还是睡。别的人,我早炒他鱿鱼了!”

老板显出深思熟虑的样子:“我已考虑过了,干脆让他去卖睡衣,并在他身上挂块牌子,上写:‘我们的睡衣质量何等优异,连卖睡衣的人都不能保持清醒!’这也叫人尽其能,物尽其用了!”

最佳合伙人

霍姆斯对某人说:“我近来生意挺好,这主要是因为我有了贝利这个难得的合伙人。”

“你俩是怎样合作的呢?”某人问。

“贝利走街串巷,卖一种专门洗去厨房污迹的清洁粉。两天以后,我再沿着他的路去卖另一种洗洁精,专门洗去用了他的粉而留在手上的蓝颜色。”

赚钱有术

两个朋友偶遇。

一位说:“你现在这么富,从哪儿搞到的钱?”

另一位说:“简单之极,我和一个有钱人结成了合作伙伴:他有钱,我有赚钱的经验。”

“那么后来呢?”

“后来就变成了我有钱,他有赚钱的经验。”

不该疏忽

一位推销员疲惫不堪地敲开街角的饮食店,要了杯酒,刚尝了一口,顿时愣住:“怎么,这不是一杯白开水吗?”

“哟,”店主也吃了一惊,“糟糕,我忘记掺酒了。”

乖巧

一位妇女走进一家鞋店,试穿了几双鞋子,也没有找到一双是合脚的。店员对



她说：“太太，我们不能合您的意，是因为您的一只脚比另一只大。”

这位妇女走出鞋店，没有买任何东西。

畜牲下马

一督军独自骑马游玩，来一个岔路口，不知走哪条路，只好勒住马，等来人问路。

先是一农夫走来，督军喊到：“喂，到万花村去怎么走，有多远？”喊归喊，农夫不理他走过去。

“混帐！我是督军，你怎敢不理我！”农夫搭腔了：“对不起，骂人的话请收回去。您是官将更应有礼，怎么问话不带称呼呢？”说完走人。

又来一挑夫，督军叫到：“老弟，我到万花村如何走，有多远？”叫归叫，挑夫不理睬。

“混帐！我是督军，为什么不睬我！”挑夫搭腔了：“对不起，骂人的话请收回去。从这到万花村，算起来有2000丈吧！”

督军奇怪，问：“为什么路程论丈不论里。”

“论理吗？论理您问路就该下马。”说毕走人。

又来一小贩，督军说：“老哥，请问您，到万花村如何走，有多远？”语气客气了，还是不下马。说归说，小贩听也不听。

“混帐！我是督军，你怎敢不理我！”小贩答腔了：“对不起，骂人的话请收回去。小民要去看稀奇，请您别耽误我。”

督军问：“什么稀奇事？”小贩说：“那边村里有匹马下了一头牛，稀奇吧？”

督军惊奇地说：“马下了牛？马应下马！”

小贩答道：“说的对呀，谁知这个畜牲为什么不下马呀！”

肚里撑船

一位理发匠给宰相修面时，不小心把眉毛给刮掉一点，他暗自叫苦。

他停下来直愣愣地看着宰相的肚皮，并说：“宰相的肚里能撑船，我看大人的肚皮并不大？”

宰相哈哈大笑说：“不是肚皮大，是气量大；能容忍，不计较。”

理发匠连忙赔不是说：“我不小心刮掉您一点眉毛，大人大气量，请恕罪。”

宰相欲发怒不成，只好气量大一点吧。