

优秀的經濟工作者

貴州人民出版社

725
150

優秀的經濟工作者

貴州人民出版社編

內 容 介 紹

本書所描寫的是我省經濟戰綫上的優秀工作者。書中具體地介紹了他們怎樣熱愛自己的工作，怎樣不辭一切勞苦地爲人民服務，並通過具體事實描寫了他們在黨的培養教育下的成長過程。

他們的模範事蹟，他們對社會主義建設的貢獻，會永遠鼓舞着我們今天在各個戰綫上進行社會主義建設的人們。

優秀的經濟工作者

貴州人民出版社編

*

貴州人民出版社出版

(貴陽市延安路)

(貴州省書刊出版業營業許可證出字第001號)

新華書店貴州分店發行 貴州人民印刷公司印刷

*

書號：155 分類：文化·教育

開本：787×1092 $\frac{1}{32}$ 印張：1 $\frac{1}{2}$ 字數：27,600

一九五五年十月第一版——第一次印刷

印數：00,001——5,120冊

定價：一角五分

目 錄

農民熱愛的女營業員·····徐慶呈 周青明(1)	
意志堅強的人 ·····夏世文(8)	
模範保管員孔祥德 ·····余文星(16)	
創造性的勞動者舒展 ·····張興福(22)	
保糧模範王治貴 ·····唐載陽(27)	
鹽倉保管員邱順卿 ·····司馬辰龍(34)	
優秀的投遞員康應欽 ·····王 榮(39)	

農民熱愛的女營業員

徐慶呈 周青明

提起營業員楊蘭芳，不光一區，怕息烽全縣都知道她。五區供銷合作社營業員陳歷學學習楊蘭芳耐心爲羣衆服務的態度後，見農民來買鞋子，也就熱情地端水給農民洗脚試鞋。南山鄉農民李子清在一區供銷合作社買了合心的鋤頭回去後，逢人便說：合作社那個楊同志才好，我們高山要用哪種鋤頭，哪樣鐮口，她都知道。拿出來選都不用選，保險合心得很。人們都稱讚這位年輕能幹的姑娘。她的模範事蹟也深深地激動着我們。

一天下午，碰巧她沒事，我們約她來玩。她身體很結實，衣裝樸素，對人老實、謙遜。她和我們擺談了工作心得。下面是她的談話。

模範事蹟是說不上，我覺得我做的事都平凡得很，沒有什麼突出的地方。談啥呢？我談談工作中的一些心得吧。

我來一區供銷合作社將近兩年，和羣衆差不多都熟了。

一個趕場天，我正替一個農民清錢，忽聽旁邊有人喊：「楊師傅，把鐮刀拿來望下。」我回過頭一看，是一個很面熟的婦女指着鐮刀望着我。

我却故意說：「你弄錯了，我不姓楊，也不是師傅。」

「別裝了，我早就認得你啦。」我們都笑了。我才想起來，她是五區的，過去到這裏買過東西。我代她選了兩把上好的鐮刀，她付了錢，笑嘻嘻地走了。

記得我初坐櫃台的時候，農民們來買東西時一句話也不願多說，叫聲「同志」都是粗聲粗氣的。現在可不同了，他們有什麼都願和我談了。天天同羣衆打交道，有時天黑了我還捨不得離開櫃台。

一九五二年的秋天，我還在家裏。一天，區委會忽然叫人來通知我，叫我到供銷合作社工作。天哪，我做夢也沒有想到我能工作，我那高興勁簡直說不出來。我媽叫我吃了晚飯再走都等不到。

我剛到供銷合作社什麼也不懂，算盤不會打，發票長會開，賬也不會記。

王主任像曉得我的心情一樣，他說：「不要急，慢慢地學，一天生，兩天熟，啥事情都是學會的。」接着他就叫我到百貨門市部去和秦寶生同志一塊工作，向他學習。可是我的文化程度很低，認不到多少字，工作起來很困難。每天我只是拿點貨，數數錢，有時顧客問我：有三十八碼的力士鞋沒有？我都莫名其妙。哪樣叫碼呢？我只好問秦寶生同志。甚至連人家問我多少錢一條手巾，我都答不出來。

工作搞不下來，心頭焦死哪。白天工作搞不好，晚上睡起就悄悄哭。

現在談起來多好笑呀！王主任問我，我竟說：「我幹

不了，我要回家。」他笑着說：「唉，還是小姑娘脾氣。」

他安慰我老半天，我還是沒有信心。我想：慢慢學，學到哪一天呀！

不知怎搞的，連區委會都曉得了。那天下午，同志們約我到區委會去玩，區委書記王副剛同志，把我叫到他的辦公室，慢慢對我談：「聽說你想回家？」我的臉突然紅了，我不知怎說才好，半天才擠出個「嗯」字。他又說：「回家的打算是不對的，幹革命工作是要碰着困難的，要是一碰到困難就低頭，那我們還能取得什麼勝利呢？文化低，那只能怨國民黨反動派和地主階級。過去你爹幫人，你打豬草賣，當然不能讀書。但是，今天我們完全可以學習文化，所以我們不能因為文化低而不工作。你看看，我們不是有很多同志都是現學起來的嗎？……」

我紅着臉，一句話都說不出來。晚上過組織生活，團小組的同志們又幫助我。

睡在牀上，翻來覆去睡不着，我一遍又一遍地想着區委書記和同志們那些話。為什麼要回家呢？青年團員是不能向困難低頭的。文化低，人家魏文天同志，原來還不是認不得幾個字，現在他不是工作得很好嗎？何況我解放後還讀了半年書呢！這樣一想，也就有了信心，於是我決定幹下去。有不懂的就問同志們，有困難就向領導上講，相信靠着黨沒有解決不了的問題。領導上爲了照顧我，又叫我每天早上到文化館去學習文化，這樣我就越更安心了。

一九五三年二月，領導上打算調我到土產農具門市

部，當時有的同志說土產、農具髒，不如搞百貨、布疋好。但我的想法跟他們不同，我記得區委書記的話：供銷合作社的主要任務，就是支持農業生產。我想賣農具是最光榮的，還怕什麼髒呢。王主任問我願不願去，我說我最喜歡。

你們該認識鄧傳明、魏文天兩同志吧，他倆真好。你不懂的，只要問到他，他都耐心地給你講。到土產農具門市部後，在他們的幫助下，不得好久，我就學會開簡單的發票了。可是，因為天天坐在櫃台邊，老是人家問啥答啥，買啥拿啥，不買就算，有時就悶得打瞌睡。

我們門市部擺的東西是不少，有很多都不合農民的心，特別是農具，退的換的很多，也不知道毛病在哪裏。

秋收快到，田裏的稻穀黃了。正是農民要添製秋收農具的季節，供銷合作社在門市部外邊加擺了個農具攤。

一天，周祥同志坐在農具攤旁邊看書，當一個農民婦女來買挑籃時，周祥同志只管看她的書，大甩甩的不睬人家。人家要求換一個挑籃，她說不准換，問她為什麼？她說，不准就是不准。兩個當場就大吵起來。我把她們拉開，向買挑籃的婦女作了許多解釋，並幫她選了挑籃，配了棕索才算完事。那個婦女臨走時還氣憤憤地說：挑籃買不買沒關係，就是看不慣她那副「官架子」。

晚上開檢討會，大家對周祥這種不負責任的營業態度進行批評。通過這件事，也使我受到一次很大的教育。區委書記常對我們說：當營業員，為羣衆服務，態度千萬要

好。硬是一點不假。以後，凡是有人來買東西，我都要站起來，很親熱地和他們說話。農民們也慢慢地肯和我擺談了。

農民常常把農具拿回來退、換，爲什麼不合農民的心呢？我想要是問問農民不就知道了嗎？我心裏突然亮了。

有一天，一個五十多歲的農民來買鋤頭，他翻到這把皺皺眉，望望那把也是擺擺腦壳，我問他什麼地方不好。他說，這鋤頭鋼火還好，就是籠子太直，板子太勾；要是勾籠直板，又是「步步緊」就好了。晚上，我把這個意見提出來，大家認爲很好，叫鐵工廠照樣子改進了鋤頭。這樣一來，農民買時就不再選來選去了。以後凡是不好銷的東西，我都要徵求農民的意見來改進。由於向羣衆學習，我還懂得了由於各地土質不同，習慣不同，要的東西也就不一樣。如鋒口，南山高坡上與陽朗壩、黎碑鄉等平地所要的都不一樣。我隨時把這些意見反映給領導上，讓加工組各樣都準備些。農民一來，我看他是哪點的，就知道他要哪種貨。從此，我進一步懂得了多向羣衆學習的道理。

一九五三年冬天，我們準備了很多釘鞋供應農民，有一個下雨天，路上泥水淹沒了腳背。一個苗家大姐，穿雙水草鞋來買釘鞋，我選了雙遞給她，她把釘鞋用手比來比去，很久拿不定主意。我想她一定是怕不合腳，試下吧，腳是髒的，不試，用手又比不準。四元一雙的釘鞋，對農民來說是一筆不小的開支，買回去不合腳就糟了。

我叫她進來，給她打了盆熱水要她洗腳，她遲疑了一

下，把腳伸到盆裏，一句話也不說，兩隻水汪汪的眼睛老在我身上打轉。直到試鞋子的時候，她才說：「同志，你們太好了。」我說：「供銷合作社是我們大家的，為羣衆服務是我們的本分嘛！」她穿好了鞋，付了錢，臨走時還向我說，以後買東西一定到供銷合作社來買。

買東西的人很多，我就叫火房多準備些熱水，以便買釘鞋的人洗腳用。當時有的同志譏笑我「太將就人」；我只把它當成耳邊風，因為我覺得這樣做是對的。

沒幾天，一百多雙釘鞋很快就賣光了。年終評獎時，大家都說這是我一個很大的優點。其實，我在家裏給爹媽、兄弟、妹子端水洗腳還不是常事嗎？

過去工作任務雖然完成了，它究竟有什麼意義，並不太懂。學習黨在過渡時期的總路線以後，對我們合作社的性質，在過渡時期的作用比較明白了。懂得了自己的工作是為了什麼以後，幹起來勁頭就更大了。

一九五四年五月，正是農民忙着點包穀的時候。在趕場前一天，我把鋤頭清理了一遍。李鐵匠打的鋤頭，熊鐵匠打的鋤頭都「鑑」過火了，發現高鐵匠打的二十把鋤頭還沒有「鑑火」。可是，高鐵匠已到五區加工去了。

我作難了，找鐵業生產合作社吧，他們忙不過來，找其他鐵匠要受「卡」，「鑑」一把鋤頭要四分錢，二十把就得八角錢。錢雖不多，但這是社員集體的呀。不「鑑火」吧，農民沒鋤頭，包穀點晚了會收成不好，要減產。那又拿什麼來支援國家工業化呢？

我家挨鐵匠住，從小就看會了他們怎樣「鑑火」。事情也湊巧，供銷合作社的加工爐子是空的，想了想，我就決定自己幹。

真是「見過不如做過。」平常看別人做起沒什麼，但自己親手搞一下，那真不簡單。第一次站到火爐邊，汗水大顆大顆地向下淌，心頭又發慌，用鉗子夾起鋤頭來，兩手都是抖的。可是，一想到它明天就要去參加生產時，心頭又比較平定了。二十把鋤頭「鑑火」後，我衣服全都濕透了。

第二天，當我看到農民們笑嘻嘻地把這些鋤頭買走時，那時的快樂簡直是說不出來。人家說六月間吃冰粉涼快，我看我比吃冰粉還涼快些。

我們一區供銷合作社，一九五三年和一九五四年年終評獎，都評到了我。去年六月我加入了中國共產黨。我常想，工作完成的比較好，全靠黨的培養，同志們以及羣衆的幫助。要是我離開了這些，是什麼也不會有的。作為一個共產黨員，我知道我還有更重的担子要担，我還要更虛心地向羣衆學習，更加努力地工作。

意志堅強的人

記出席全省青年社會主義建設積極分子大會代表謝素華

夏世文

我們畜產公司貴定畜產辦事處裏有個年輕的女同志謝素華，去年被評為專區商業工作模範，今年被選為出席全省青年社會主義建設積極分子大會的代表，她是一個不怕困難，意志堅強的人，下面她告訴我的話，就是她的成長的過程：

去年七月，專署介紹我來畜產公司工作。我原來是在一家私營煙廠做工，到商業部門工作，一切對我來說都是新的。搞經濟工作，學技術要有文化才行啦！

我是一個僱農家庭的女兒，解放前，窮孩子哪能上學校讀書呢？所以從來沒有進過學校的大門。解放後，雖然在速成識字班畢業，但是文化程度還很低，還不會打算盤、不會記賬。這樣要搞經濟工作，當然困難是多的。

可是我並沒有被這個困難嚇倒。我大胆地到了畜產公司來工作。由於工作的需要，分配我去學習腸衣加工技術。

第一次和領導同志見面，他對我是那末的熱情和關心。問長問短的，真像母親迎接從遠方回來的兒子一樣。在擺談中，不斷地鼓勵我說：「腸衣是我們國家的出口貨之一，每年都有大量的腸衣運往國外去換回我們工業建設上需要的機器、工業器材，所以這個工作是直接支援國家工業化的。但是腸衣加工又是一項艱巨複雜的工作，它需要

意志堅強、能吃苦耐勞的人才能做好。」

吃苦我倒不怕，我從小就過的是吃不飽穿不暖的生活，十多歲就給人家做僱工，十多年的苦日子中，不知遇到過多少困難。但是，困難能擋住了我嗎？沒有。我自信自己是一個意志堅強的人，於是我愉快地接受了這個學習任務。

七月的天氣，在貴定正是炎熱的時候，我們的學習開始了。第一次走進腸衣加工室，一股悶人的臭味撲上來，使人很難受。這樣熱的天，在這裏叫我十分鐘也待不下去，怎能整天在這裏工作呢？於是，我猶豫起來了。我想：雖然這個工作重要，可是這氣味我受不了，我不能幹。我大着胆子向領導提出請求調動工作。領導上却耐心地給我說：「沒有什麼可怕，初來是不大習慣的，時間久了就好了。年輕人，勇敢些，困難可以克服。其他的同志還不是慢慢習慣過來的。」

我想到自己過去幫人帶小孩，每天還不是洗尿倒尿的，何況今天我們的工作是爲了國家工業化，爲了我們的幸福生活。想到這裏又覺得沒有什麼。我便鼓着勇氣學了起來，時間久了，也就不覺得臭了。我滿意地對領導上說：「我不怕臭了。」大家聽了都笑起來了。這時我們辦事處的負責同志又鼓勵我說：「習慣了是好的，可是往後困難還有，這僅僅是個開端。但是不要怕，困難是可以克服的，只要我們下決心幹。」這時大家都爲我高興，我含羞帶笑地回答了一句「是」，紅着臉走開了。

從此以後我又以新的戰鬥的姿態來迎接學習。西南區畜產公司派來的技術指導楊志鴻同志，要我們在半個月內學好。一般說來要全部學好至少要一個月的時間，這樣就加重了我們的學習任務。當時我心中很緊張，怕時間短了學不好，以後自己單獨工作時要是搞不好，會給國家帶來損失。學習前領導上又動員我們說：「時間雖短，只要我們有決心，抓緊時間，是完全可以學好的。」這一打氣，增強了我的信心。我也想到走在時間前面的人王崇倫，一年就完成了幾年的計劃，我為什麼不能和時間賽跑呢。

腸衣的加工真是一個細緻、複雜的工作，要耐心細心。例如：刮製腸衣時，手的動作要均勻，要不輕不重，這樣才不會破洞，才能保證質量。灌水洗腸時也一樣，水少了洗不乾淨，多了又要破洞。腸衣破了洞，空氣侵入，就要變質發黃。而這些操作又沒有什麼捷徑可走，只有多練習，多做。爲了早日學會，我犧牲了午睡時間，每天練習。楊同志看我這樣勤學，又來耐心的指導我。這樣，經過十二天艱苦的學習，腸衣加工技術算是學會了。

學習結束後，接着開始加工和驗收腸衣，當時我心中很着慌，深怕搞的不好。雖然是按照楊同志教的方法一步一步地做，但還是沒有把握，不知道是否合乎規格。當時又聽說安順專區運往漢口的腸衣變質發黑了。更弄得我提心吊膽的，因爲我還是一個生手，沒有經驗。爲了吸取教訓，我注意打聽別處做壞的原因，後來才知道主要是由於

經管人不負責，不細心而造成的。這使我更加警惕自己，時時注意。每天我都要翻缸兩三次，看腸衣是否保持着粉紅色（要粉紅才合標準）。雖然每次去看都沒有變色，但是心頭還是七上八下的。所以我要求趕快送省檢查。直到省公司把鑑定表送回來，上面簽註着「合乎規格，很好。」的意見之後，我才放心了。沒有損失國家的財產，我非常高興，同時也增強了我的信心。

在緊張的勞動中，總覺得時間過得太快。幾個月的時間，不覺又到了冬天。西北風呼呼地刮着，門外的幾棵桐樹和柳樹，只剩下赤裸裸的枝條，山上的野草已枯焦。人們都穿上了棉衣，帶上了棉帽。可是我還天天在冷水裏工作。因為刮製腸衣不能用熱水，水熱了要燙壞腸衣，只能用冷水。在嚴寒的冬天，可用溫熱水，可是冬天不比夏天，水剛倒出來不一會就冷了，所以常常是在冷水中進行工作。雙手凍壞了，有時麻木得不能動彈，連端碗拿筷都不行，但是我從來沒有停止過工作，也沒有叫過苦。我所想到的只是如何完成國家的收購計劃。當然有時也覺得冷，可是當我想到修築康藏公路的英雄們，在終年積雪不化的世界屋脊上，冒着大風大雪，翻山越嶺，忘我地勞動的時候，一股子熱勁就冒上來了，工作着也不覺得冷了。

領導上爲了照顧我的身體健康，在「月經」期間叫我不工作，准假休息。當然這是一番好意，可是我並沒有這樣做，我不休息。因為很多工作急需我去做，停止了工作，就會給國家帶來損失。領導上又再一次向我指出：

「身體是革命的本錢，沒有強健的身體，是不能搞好革命工作的。我們要愛護身體。」我回答說：「沒有關係，我從小就習慣了的，不會生病。」過去幫人幹活，誰管你這些，就是下大雪也要做。

領導上看到我一定要做，每當月經期間，只好把我分配到屠宰場去拿腸子，不讓我幹這個工作。現在想起來，真的黨和政府關心我比自己的母親還周到。

爲了擴大腸衣的收購，領導上決定要我到龍里縣去開展腸衣的收購工作，我愉快地接受了這個任務。

到了龍里，還沒有開始收購，問題就來了。就是腸衣的差價問題，市場價格較高，但是市場價格不能隨便更動。我便跑到財委會和工商科去，先說明來意後，再請示領導幫助解決。經領導同意批准後，與有關部門聯系，適當地調整了市場價格；我一方面又到屠宰場上去宣傳收購腸衣對國家工農業的重大關係。羣衆懂得這個道理後，問題很快就解決了。

爲了進一步開展這個工作，財委同意我的意見，開一個腸衣加工技術人員訓練班。在合作社的大力支持下，各區社都派人來學習。人來了，就得開始教課，可是我既不是教師，又沒進過學校，怎樣教呵！我只好抱着共同學習，共同研究的態度去講課，第一次上台，話還沒出口，臉就紅了，心砰砰地跳着，不知從哪裏說起。後來，回數多了，也就沒啥了。起初，大家學習還好，勁頭也大，可是後來出了問題。幹部同志們有的因爲夏天怕髒怕臭，冬天

又怕冷，不願學。我結合着幹部的思想情況，着重給大家講解了腸衣出口與國家工業化的關係，使大家認識收購腸衣的重大意義，進一步從思想上提高認識；同時我又以我自己學習腸衣的生動事例來感動大家，這樣才扭轉了這個彎子。自從我們開始學習後，合作社的用水量大大增加，給炊事員同志帶來了很大的麻煩。爲了解決這個問題，我首先帶頭去担水，接着大家都動起來了。以後用水就不困難了。大家勞動也很愉快。

經過十多天緊張的學習，合作社的幹部，初步掌握了腸衣加工技術。學會了，大家都很高興，一致表示回去要大力開展腸衣收購業務。不久，各地加工好的腸衣源源不斷地送來，腸衣收購業務也開展了。通過這個工作，我深深地體會到依靠羣衆，走羣衆路線的重要。

在合作社我就像在家一樣，沒事就幫助合作社晒土特產，有時也學收購。

我常常這樣想：「我們辦事處人少，一個人不能專搞一門，一切業務都應該熟悉，這樣才能全面開展工作。」我下鄉去除了收購腸衣外，其他的工作就不能搞。有時羣衆拿着皮毛、豬鬃等畜產品來，我也沒法收。於是我決定學習皮張技術。爲了能有機會學習，在保證工作質量的前提下，提前完成自己的工作，去幫助其他同志收購，在實際工作中學習。

同志們見着我這樣做，有的便冷言冷語地說：「女同志只能當會計，做出納，哪能來搞皮張技術，搞腸衣加工