

21世纪国际商务教材教辅系列

总 主 编 余世明

副总主编 袁绍岐 张彬祥 何 静

中国教育发展战略学会终身教育工作委员会
职业技能认证研究中心指定培训用书

INTERNATIONAL TRADE PRACTICE

国际贸易实务 练习册

主编 余世明 副主编 彭月嫦



暨南大学出版社
JINAN UNIVERSITY PRESS



21世纪国际商务教材教辅系列

中国教育发展战略学会终身教育工作委员会
职业技能认证研究中心指定培训用书

总 主 编 余世明

副总主编 袁绍岐 张彬祥 何 静

INTERNATIONAL

TRADE PRACTICE

国际贸易实务 练习册



暨南大学出版社
JINAN UNIVERSITY PRESS

中国·广州

图书在版编目 (CIP) 数据

国际贸易实务练习册/余世明主编. —广州: 暨南大学出版社, 2009. 8
ISBN 978-7-81135-377-8

I. 国… II. 余… III. 国际贸易—贸易实务—高等学校—习题 IV. F740.4-44

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2009) 第 143409 号

出版发行: 暨南大学出版社

地 址: 中国广州暨南大学

电 话: 编辑部 (8620) 85221601

营销部 (8620) 85225284 85228291 85220693 (邮购)

传 真: (8620) 85221583 (办公室) 85223774 (营销部)

邮 编: 510630

网 址: <http://www.jnupress.com> <http://press.jnu.edu.cn>

印 刷: 广东省农垦总局印刷厂

开 本: 787mm × 1092mm 1/16

印 张: 11.375

字 数: 288 千

版 次: 2009 年 8 月第 1 版

印 次: 2009 年 8 月第 1 次

印 数: 1—3000 册

定 价: 21.00 元

(暨大版图书如有印装质量问题, 请与出版社总编室联系调换)

编写说明

随着我国加入 WTO 和世界经济一体化进程的加快,我国经济与世界经济更加密不可分,国际贸易的发展突飞猛进。适应国际贸易发展的需要,必须加快我国国际贸易专业人才的培养。当前,全国很多高校和高职院校都开设了国际贸易专业,国际贸易实务是各种层次的国际贸易专业及其他专业的主干课程。学好国际贸易实务对学生今后从事国际贸易业务起着关键的作用。

在中专和高职院校的教学中,我国越来越重视学生职业技能的培养。国际贸易实务是一门实践性相当强的课程。在教学中,我们深深体会到动手能力的培养对学生掌握国际贸易实务知识的重要性。虽然国际贸易实务教材版本多,各有侧重,各有特色,但缺乏一本融基本知识和操作训练为一体的学习辅导书。本书编写的目的就是希望在这方面寻求突破,使学生在掌握好基本知识、基本原理的基础上,提高业务操作技能水平和综合分析能力。

本书的编写具有如下特点:

(1) 内容新。本书以最新的《UCP 600》等国际贸易惯例进行解释,采用的单证材料和案例也是近几年外贸公司的实际业务资料,力求贴近实际。

(2) 题型全。练习题中包括名词解释、单项选择题、多项选择题、判断题、计算题、操作题和案例分析题,保证学生得到全面的训练。

(3) 重操作。本书的操作题约占一半的比例,务求使学生在理论学习的基础上,最大限度地提高动手操作能力。

(4) 针对性强。本书的练习题以全国外销员、报关员、国际货运代理从业人员、国际商务单证员、国际商务操作员、助理商务师等统考的内容和题型为基础,对学生通过本书的练习和训练顺利通过上述考证有较大的帮助。

本书不仅可供高校、高职院校和中专学校的国际贸易专业和其他相关财经类专业学生学习国际贸易实务使用,而且可作为各类涉外考证和各类干部培训国际实务基本知识的参考书。

本书在编写中参考了大量的资料,特别是现行国际贸易实务各版本的教材,还引用了很多外贸公司的材料,在此谨向作者和外贸公司的经理、业务员、单证员表示衷心的感谢!杨遐、杨海军、张少辉、赖瑾瑜、谢江、陈夏鹏等老师也对本书提出了很多宝贵意见,在此一并表示感谢!由于水平有限,错误之处敬请批评指正。

编者

2009 年 8 月

目 录

编写说明	(1)
第一章 贸易术语	(1)
第二章 商品的品名、品质、数量和包装	(10)
第三章 国际货物运输	(20)
第四章 国际货物运输保险	(41)
第五章 进出口商品的价格	(60)
第六章 国际货款的收付	(69)
第七章 商品检验、索赔、不可抗力和仲裁	(87)
第八章 国际货物买卖合同的商订	(96)
第九章 出口合同的履行	(112)
第十章 进口合同的履行	(153)
第十一章 贸易方式	(171)
参考文献	(178)

第一章 贸易术语

一、名词解释

1. 贸易术语

2. CIF

3. 装运合同

4. 国际贸易惯例

5. 象征性交货

6. FCA

二、单项选择题

1. 按照《2000年通则》的规定，以 FOBST 贸易术语的变形成交，买卖双方风险的划分界限是()。

A. 货交承运人

- B. 货物在装运港越过船舷
C. 货物在目的港卸货后
D. 装运港码头
2. 《1932 年华沙—牛津规则》是国际法协会专门为解释()合同而制定的。
A. FOB
B. CFR
C. CIF
D. FCA
3. CIF Ex Ship's Hold 与 DES 相比, 买方承担的风险()。
A. 前者大
B. 两者相同
C. 后者大
D. 无法比较
4. 在交货地点上, 《1941 年美国对外贸易定义修订本》中对()的解释与《2000 年通则》中对 FOB 的解释相同。
A. FOB Under Tackle
B. FOB
C. FOB Vessel
D. FOB Liner Terms
5. 某外贸公司对外以 CFR 报价, 如果该公司先将货物交到货站或使用滚装与集装箱运输时, 应采用()为宜。
A. FCA
B. CIP
C. CPT
D. DDP
6. 下列术语中卖方不负责办理出口手续及支付相关费用的是()。
A. FCA
B. FAS
C. FOB
D. EXW
7. 象征性交货意指卖方的交货义务是()。
A. 不交货
B. 既交单又实际性交货
C. 凭单交货
D. 实际性交货
8. CIF Ex Ship's Hold 属于()。
A. 内陆交货类
B. 装运港船上交货类
C. 目的港交货类
D. 目的地交货类

9. 我方出口大宗商品, 按 CIF 新加坡术语成交, 合同规定采用租船运输, 如我方不想负担卸货费用, 我方应采用的贸易术语变形是()。

- A. CI Fliner Terms Singapore
- B. CIF Landed Singapore
- C. CIF Ex Ship's Hold Singapore
- D. CIF Ex Tackle Singapore

10. 在以 CIF 和 CFR 术语成交的条件下, 货物运输保险分别由卖方和买方办理, 运输途中货物灭失和损坏的风险()。

- A. 前者由卖方承担, 后者由买方承担
- B. 均由卖方承担
- C. 均由买方承担
- D. 前者由买方承担, 后者由卖方承担

11. 《2000 年通则》中, 买方不负责办理进口手续的贸易术语是()。

- A. DAF
- B. DES
- C. DEQ
- D. DDP

12. CFR 吊钩下交货指卖方承担将货物从船舱吊起一直卸到吊钩所及之处(码头上或驳船上)的费用。船舶不能靠岸时, 驳船费用由()负担。

- A. 卖方
- B. 买方
- C. 船方
- D. 买卖双方各负一半

13. 广州某出口公司拟从美国纽约进口货物一批, 规定 FOB 报价, 该笔业务应采用()。

- A. FOB NEWYORK
- B. FOB VESSEL NEWYORK
- C. FOB GUANGZHOU
- D. FOB NEWYORK (INCOTERMS 2000)

14. 以卖方承担的基本义务相比较, CFR 比 FOB 增加了()。

- A. 卖方负责办理出口手续
- B. 卖方负责办理运输手续
- C. 卖方负责办理保险手续
- D. 卖方负责办理商品检验手续

15. FAS、FOB、CFR、CIF、DES、DEQ 这六种贸易术语仅适用于()。

- A. 陆上运输方式
- B. 航空运输方式
- C. 水上运输方式
- D. 邮包运输方式

三、多项选择题

1. FOB、CFR、CIF 和 FCA、CPT、CIP 术语的主要区别是()。
 - A. 适用的运输方式不同
 - B. 风险转移的地点不同
 - C. 装卸费用的负担不同
 - D. 运输单据不同
2. F 组贸易术语的共同特点是()。
 - A. 风险划分点与费用划分点相分离
 - B. 签订的销售合同都是“装运合同”
 - C. 卖方须按买卖合同规定的时间,在指定的装运地点将货物交至买方指定的承运人或装上买方指定的运输工具
 - D. 买方应自负费用订立运输契约
3. 以下对于贸易术语变形说法正确的是()。
 - A. 不改变费用的负担
 - B. 不改变交货地点
 - C. 不改变风险划分的界限
 - D. 不改变支付条件
4. 根据《2000 年通则》的解释,以下()是责任、费用划分点相分离的贸易术语。
 - A. CFR
 - B. CIF
 - C. CPT
 - D. CIP
5. FOB 贸易术语的变形是()。
 - A. FOB Liner Terms
 - B. FOBST
 - C. FOB Stowed
 - D. FOB Under Tackle
6. CIF 术语与 DES 术语的区别是()。
 - A. 适用的运输方式不同
 - B. CIF 为凭单交货,DES 为凭实物交货
 - C. 不但风险划分界线不同,而且费用划分也不同
 - D. CIF 合同属于装运合同,DES 合同属于到达合同
7. 若买卖双方以 CFR 卸至岸上术语成交,以下答案正确的是()。
 - A. 卖方应承担货物运至目的港以前的一切风险
 - B. 当货物卸至目的港后,卖方的交货完毕
 - C. 装运港的船舷是买卖双方风险划分的界限
 - D. 卖方在装运港船上完成交货义务
8. 贸易术语的性质是表示()。
 - A. 交货条件

- B. 成交价格的构成因素
 - C. 付款条件
 - D. 运输条件
9. 有关贸易术语的国际贸易惯例有()。
- A. 《2000 年通则》
 - B. 《1932 年华沙—牛津规则》
 - C. 《1941 年美国对外贸易定义修订本》
 - D. 《汉堡规则》
10. 在使用集装箱海运的出口贸易中, 卖方采用 FCA 贸易术语比采用 FOB 贸易术语更为有利的具体表现是可以()。
- A. 提前转移风险
 - B. 提早取得运输单据
 - C. 提早交单结汇, 提高资金的周转率
 - D. 减少卖方的风险责任
11. 《2000 年通则》中, 卖方在装运港船上完成交货义务的贸易术语是()。
- A. FAS
 - B. FOB
 - C. CFR
 - D. CIF
12. 《2000 年通则》中, 卖方将货物交给承运人即告完成交货义务的术语是()。
- A. EXW
 - B. FCA
 - C. CPT
 - D. CIP
13. 《2000 年通则》中, 没有规定贸易术语的变形的术语是()。
- A. 工厂交货类
 - B. 装运港船上交货类
 - C. 货交承运人类
 - D. 目的港交货类
14. 与 FOB 比较, CIF 贸易术语卖方的基本义务增加了()。
- A. 卖方负责办理出口手续
 - B. 卖方负责办理运输手续
 - C. 卖方负责办理保险手续
 - D. 卖方负责办理商品检验手续
15. 属于实际交货的贸易术语是()。
- A. EXW
 - B. D 组术语
 - C. F 组术语
 - D. FAS

四、判断题

1. CFR Ex Ship's Hold Rotterdam 是指卖方必须把货物运到鹿特丹, 在舱底交货。()
2. 在 FOB 条件下, 如合同未规定“装船通知”条款, 卖方将货物装船后可不发装船通知, 此做法不算违约。()
3. 按一般惯例, 凡 FOB 后未加“理舱”或“平舱”字样, 则由买方负担理舱或平舱的费用。()
4. 按《2000 年通则》的规定, 以 C 组贸易术语成交签订的合同都属于装运合同。()
5. 我国从汉堡进口货物, 如按 FOB 条件成交, 需由我方派船到汉堡口岸接运货物; 而按 CIF 条件成交, 则由出口方洽租船舶将货物运往中国港口, 可见, 我方按 FOB 进口承担的货物运输风险比按 CIF 进口承担的风险大。()
6. 国际贸易惯例已得到各国的公认, 因此, 它对于买卖合同中的当事人都具有普遍的法律约束力。()
7. 买卖双方以 CIF 条件成交, 若双方在洽商合同时未规定具体的险别, 则卖方投保时, 只有投保最低限度险别的义务。()
8. 按 CIF 贸易术语成交, 只要货物已在运输途中灭失, 即使出口方提供全套正确的货运单据, 进口方也是有权拒收单据和拒付货款的。()
9. 以 FAS 术语成交, 若装运港口吃水线浅使船舶不能靠岸, 则货物从码头驳运到装运船只船边的一切风险及费用, 应由买方负担。()
10. FOB 价格术语的变形是因装货费用的负担问题而产生的, 而 CIF 价格术语的变形则是因卸货费用的负担问题而产生的。()
11. 《2000 年通则》中的 13 种术语都相应规定了贸易术语的变形。()
12. 《2000 年通则》中 D 组贸易术语属于装运类贸易术语。()
13. 国际商会根据卖方承担责任由小到大将《2000 年通则》中的 13 种术语分为 E、F、C、D 四组。()
14. 以 CFR 贸易术语成交时, 尽管卖方交货的地点在装运港的船上, 但该贸易术语的正确表达是 CFR 目的港名称。()
15. 象征性交货的特点是卖方凭单交货, 买方凭单付款。()

五、案例分析题

1. 我某出口公司与某德商按 CIF 汉堡、即期信用证方式付款的条件达成交易, 出口合同和来证均规定不准转运。我方在信用证有效期内将货物装上直驶目的港的班轮, 并以直运提单办理了议付, 国外开证行也凭议付行提交的直运提单付了款。承运船只驶离我国途经某港时, 船公司为接载其他货物, 擅自将我方托运的货物卸下, 换装其他船舶继续运往目的港。由于中途耽搁, 加上换装的船舶设备陈旧, 使抵达目的港的时间比正常直运船的时间晚了两个多月, 影响了买方对货物的使用。为此, 买方向我出口企业提出索赔, 理由是我方提交的是直运提单, 而实际上是转船运输, 是弄虚作假行为。我方有关业务员认为, 合同用的

是“到岸价格”，船舶的舱位是我方租订的，船方擅自转船的风险理应由我方承担。因此按对方要求进行了理赔。请问：我方这样做是否正确？为什么？

2. 我某进出口公司对日本某客户发盘，供应棉织浴巾 4 000 打，每打 CIF 大阪 80 美元，装运港大连；现日商要求我方改报 FOB 大连价，请问：我出口公司对价格应如何调整？如果最后按 FOB 条件签订合同，买卖双方在所承担的责任、费用和 risk 方面有什么区别？

3. 我某出口公司与外商按 CIF Landed London 条件成交出口一批货物，合同规定，商品的数量为 500 箱，以信用证方式付款，5 月份装运。买方按合同规定的开证时间将信用证开抵卖方。货物顺利装运完毕后，卖方在信用证规定的交单期内办好了议付手续并收回货款。不久，卖方收到买方寄来的货物在伦敦港的卸货费和进口报关费的收据，要求我方按收据金额将款项支付给买方。请问：我方是否需要支付这笔费用？为什么？

4. 我方以 FCA 贸易术语从意大利进口布料一批，双方约定最迟的装运期为 4 月 12 日，由于我方业务员的疏忽，导致意大利出口商在 4 月 15 日才将货物交给我方指定的承运人。当我方收到货物后，发现部分货物有水渍，据查是因为货物交承运人前两天被大雨淋湿所致。据此，我方向意大利出口商提出索赔，但遭到拒绝。请问：我方的索赔是否有理？为什么？

5. 我方与荷兰某客商以 CIF 条件成交一笔交易，合同规定以信用证为付款方式。卖方收到买方开来的信用证后，及时办理了装运手续，并制作好一整套结汇单据。在卖方准备到银行办理议付手续时，收到买方来电，得知载货船只在航海运输途中遭遇意外事故，大部分货物受损，据此，买方表示将等到具体货损情况确定以后，才同意银行向卖方支付货款。请问：（1）卖方可否及时收回货款？为什么？（2）买方应如何处理此事？

6. 我方以 CFR 贸易术语与 B 国的 H 公司成交一批消毒碗柜的出口合同，合同规定装运时间为 4 月 15 日前。我方备妥货物，并于 4 月 8 日装船完毕，由于遇星期日休息，我公司的业务员未及时向买方发出装运通知，导致买方未能及时办理投保手续，而货物在 4 月 8 日晚因发生了火灾被烧毁。请问：货物损失责任应由谁承担？为什么？

7. 某进出口公司以 CIF 汉堡向英国某客商出售供应圣诞节的应季杏仁一批，由于该商品的季节性较强，买卖双方在合同中规定：买方须于 9 月底以前将信用证开抵卖方，卖方保证不迟于 12 月 5 日将货物运抵汉堡，否则，买方有权撤销合同。如卖方已结汇，卖方须将货款退还买方。请问：该合同是否还属于 CIF 合同？为什么？

8. 我某出口公司就钢材出口对外发盘，每公吨 2 500 美元 FOB 广州黄埔，现外商要求我方将价格改为 CIF 伦敦。请问：（1）我出口公司对价格应如何调整？（2）如果最后按 CIF 伦敦条件签订合同，买卖双方在所承担的责任、费用和风险方面有何不同？

9. 某公司从美国进口瓷制品 5 000 件，外商报价为每件 10 美元 FOB Vessel New York，我方如期将金额为 50 000 美元的不可撤销即期信用证开抵卖方，但美商要求将信用证金额增加至 50 800 美元，否则，有关的出口关税及签证费用将由我方另行电汇。请问：美商的要求是否合理？为什么？

10. 我某进出口公司向新加坡某贸易有限公司出口香料 15 公吨，对外报价为每公吨 2 500 美元 FOB 湛江，装运期为 10 月份，集装箱装运。我方 10 月 16 日收到买方的装运通知，为及时装船，公司业务员于 10 月 17 日将货物存于湛江码头仓库，不料货物因当夜仓库发生火灾而全部灭失，以致货物损失由我方承担。请问：在该笔业务中，我方若采用 FCA 术语成交，是否需要承担案中的损失？为什么？

第二章 商品的品名、品质、数量和包装

一、名词解释

1. 对等样品
2. 定牌
3. 溢短装条款
4. 唛头
5. 中性包装
6. 条形码

二、单项选择题

1. 对于大批量交易的散装货，因较难掌握商品的数量，通常在合同中规定()。

- A. 品质公差条款
- B. 溢短装条款
- C. 立即装运条款
- D. 仓至仓条款

2. 合同中未注明商品重量是按毛重还是按净重计算时, 则习惯上应按()计算。

- A. 毛重
- B. 净重
- C. 以毛作净
- D. 公量

3. 某外贸公司与外商签订了一份出口某商品的合同, 合同中规定的出口数量为 500 公吨。在溢短装条款中规定, 允许卖方交货的数量可增减 5%, 但未对多交部分货物如何作价给予规定。卖方依合约规定多交了 20 公吨, 根据《公约》的规定, 此 20 公吨应按()作价。

- A. 到岸价
- B. 合同价
- C. 离岸价
- D. 议定价

4. 我某进出口公司拟向马来西亚客商出口服装一批, 在洽谈合同条款时, 就服装的款式可要求买方提供()。

- A. 样品
- B. 规格
- C. 商标
- D. 产地

5. 我国现行的法定度量衡制度是()。

- A. 公制
- B. 国际单位制
- C. 英制
- D. 美制

6. 凡货样难以达到完全一致的, 不宜采用()。

- A. 凭说明买卖
- B. 凭样品买卖
- C. 凭等级买卖
- D. 凭规格买卖

7. 在交货数量前加上“约”或“大约”字样, 按《UCP 600》的规定, 这种约定可解释为交货数量不超过()的增减幅度。

- A. 10%
- B. 5%
- C. 2.5%
- D. 1.5%

8. 在品质条款的规定上, 对某些比较难掌握其品质的工业制成品或农副产品, 我们多

在合同中规定()。

- A. 溢短装条款
- B. 增减价条款
- C. 品质公差或品质机动幅度
- D. 商品的净重

9. 凭卖方样品成交时, 应留存()以备交货时核查之用。

- A. 回样
- B. 复样
- C. 参考样
- D. 对等样品

10. 对于价值较低的商品, 往往采取()计算其重量。

- A. 以毛作净
- B. 法定重量
- C. 净重
- D. 理论重量

11. “小心轻放”为()。

- A. 商品标志
- B. 指示性标志
- C. 警告性标志
- D. 重量标志

12. 销售包装一般不具有()功能。

- A. 保护商品
- B. 促销
- C. 方便运输
- D. 美化商品

13. 某公司对外出口杰科牌 DVD 机, 下列的商品名称规定较合理的是()。

- A. 杰科 DVD
- B. 精巧杰科 DVD 视盘机
- C. 绝对真本色杰科 DVD 视盘机
- D. GK-66088 杰科 DVD 视盘机

14. “四川涪陵榨菜”属于凭()买卖。

- A. 商标或品牌
- B. 标准
- C. 规格
- D. 产地名称

15. 凭样品买卖不包括凭()买卖。

- A. 卖方样品
- B. 买方样品
- C. 对等样品
- D. 第三方样品