

1993 •

大冲击

—中国重返关贸总协定

陕西旅游出版社

好的运气令人羡慕，而战胜厄运则更令人惊叹！

塞尼卡得之于斯多葛派哲学“*至*”

2023



中财 80008609

此书献给：

一切关心中国命运

忧虑中国经济

的人们

赵守国 成龙 编著

中国重返外贸总协定

一九三·大冲击

(陕) 新登字 012 号

1993—大冲击

责任编辑：冯冰

封面设计：徐克

1993——大冲击

——中国重返关贸总协定

赵守国 成龙 编著

陕西旅游出版社出版发行

(西安长安路 32 号 邮政编码 710061)

新华书店经销 西安铁路局印刷厂印刷

787×1092 毫米 32 开本 印张 10.5 210 千字

1992 年 12 月第 1 版 1992 年 12 月第 1 次印刷

印数：1—10000

ISBN 7—5418—0685—4

F.15 定价：5.95 元

2020.2.6.30

思索，从这里开始……

序 言

在危机压迫之下的积极反应是选择，而不是逃避与恐惧。我们需要的是研究和寻找与新的社会、经济状况相符合的精神结构与价值观念，是勇敢地面对危机的挑战。这是人对历史发挥主体创造性的重要表现方式。

——黄万盛：《危机与选择》

壹百多年前，西方列强的利炮坚船攻破了中华民族被历史锈住了的国门，打落了炎黄子孙盲目的自尊与自信。西方盗寇用鸦片污染了曾经渊远流长的文明，迫使清政府签订了《南京条约》、《辛丑条约》等一系列丧权辱国的条约款项，……

一声声炮响敲碎了一个个希望，

一箱箱鸦片换走了一个个自信。

古老的文明大地被帝国主义的铁蹄疯狂践踏，百般蹂躏，长城在悲哀，黄河在哭泣，圆明园在呻吟……

一百多年后的今天，中国又一次敞开了沉重的国门，正致力于恢复在关贸总协定这个“经济联合国”的缔约国地位，以勇敢的姿态，满腔的自信，向全世界庄严宣告：

中国经济，将步入国际大循环！

我们要在更大的市场空间中参与竞争，

我们要恢复中华锐气，重振汉唐雄风

……

同是这片生息繁衍的黄土地，同是中华炎黄子孙的后来人，一百多年间的两次国门洞开，既有历史的惊人相似之处，又有被动与主动，挨打与迎战的迥然不同。究竟是上苍的安排，还是历史的操纵，每一个中国人不约而同地陷入了深思之中……

古老的文明固然令人流连忘返，世界的繁荣却敲响了奋进的警钟，历史的巨龙已经成为落伍者，今日的腾飞更使中国人深深地感到道远任重。

过大的差距逼迫我们大步改革，
长期的贫穷督促我们敞开国门，
1993，中国重返关贸总协定经济腾飞的机遇再一次摆在
我们面前，巨大的挑战也随之而来。

不管你从事什么工作，不管你属于哪个阶层，不管你站在
怎样的角度，不管你愿不愿意，一个姗姗来迟却又近在咫尺的
事实却是：1993；中国要重返关贸总协定！

这是历史的潮流，这是发展的必然，这是亿万炎黄子孙期
望发达，渴望繁荣的共同心愿。

中华民族的这一选择，意味着：

中国市场，将向一百多个国家敞开国门，

中国海关，将向一百多个国家削减关税，

中国法律，将给一百多个国家优惠待遇，

中国企业，将在一百多个国家公平竞争，

中国国民，将尽情享用一百多个国家琳琅满目的商品

.....

中国经济将处于一种全新的国际环境之中，在政治、经济、文化、心理等方方面面，所面临的既是前所未有的巨大冲
击，也是千载难逢的绝好机遇。

期盼与忧虑同生！

希望与困难皆在！

繁荣与危机并存！

时间，已不允许我们再犹豫，空间，已不允许我们再逃避。
把对历史伟绩的欣赏留给昨天，面对机遇与挑战，我们潇洒地
迎上去。

目 录

| | |
|---------------------|------|
| 序 言..... | (1) |
| GATT:无法回避的冲击波 | (1) |
| 山雨欲来风满楼..... | (3) |
| 襁褓中的产业..... | (5) |
| 壁垒的崩溃..... | (7) |
| 忍痛割爱的举措..... | (8) |
| 非关税壁垒的坍塌..... | (9) |
| 倾斜的消费 | (11) |
| 破产与兼并 | (14) |
| 迟早要来的破产 | (14) |
| 企业资产交给谁? | (15) |
| 头儿,您老怎么交待? | (15) |
| 兼并,一个残酷的故事..... | (17) |
| 让外国人兼并如何? | (19) |
| 失业的困惑 | (20) |
| 智能的危机 | (25) |
| 教育的经济效益 | (25) |
| 人才又“热”了 | (28) |
| 入“关”后的股市走向 | (30) |
| 物价,是涨还是落? | (32) |
| 汇率的敏感 | (34) |
| 入“关”,我们别无选择..... | (37) |
| 中国经济,步入国际大循环..... | (39) |

| | |
|----------------------|------|
| 外面的世界真精彩 | (42) |
| 贸易自由化,世界的潮流 | (44) |
| 不公正的贸易指控 | (46) |
| 欧共体的反倾销调查 | (46) |
| 强行的“替代价格” | (47) |
| 中国的敌人是中国自己 | (47) |
| 醉翁之意不在酒的中美贸易摩擦 | (48) |
| 克林顿的上台与中美关系前景 | (50) |
| 开放的极限 | (52) |
| 走向繁重繁荣的选择 | (54) |
| 为进“关”铺路的十四年 | (57) |
| 蔚为壮观的十四年 | (59) |
| 综合国力有多大? | (61) |
| 市场经济,进“关”的“催化剂” | (64) |
| 入“关”谈判的前前后后 | (69) |
| 入“关”背景大事记 | (71) |
| 姗姗来迟的进“关”者 | (73) |
| 中国入“关”的基本立场 | (75) |
| 唇枪舌剑,艰难的历程 | (78) |
| 大中华经济圈 | (83) |
| 台湾,卷土重来 | (83) |
| 台湾入“关”的新打算 | (85) |
| 大陆的抗议 | (87) |
| 抛开政见,看台入“关” | (87) |
| 利益冲突的承诺 | (89) |
| ——关贸总协定的产生与发展 | |

| | |
|-----------------|-------|
| 旷日持久的关贸冲突 | (91) |
| 英法关贸初战 | (91) |
| 亚当·斯密的煽动 | (92) |
| 自由贸易的鼎盛期 | (93) |
| 高筑贸易壁垒 | (94) |
| 美国，高唱自由贸易赞歌 | (97) |
| 《哈瓦纳宪章》的夭折 | (99) |
| 大萧条的产儿 | (101) |
| 分娩的阵痛 | (101) |
| “经济联合国” | (104) |
| “同一个声音”在回荡 | (104) |
| 宽容下的变更 | (106) |
| 一个法律规范的发展 | (106) |
| 单独协定 | (107) |
| 全体成员的承诺 | (108) |
| 在宽容下的变更 | (110) |
| 八个回合 | (112) |
| 三次延期 | (119) |
| 谈判的拌脚石 | (120) |
| 最新消息：美欧谈判的曲折历程 | (123) |
| 公开、公平、公正 | |
| —关贸总协定的基本内容浅释 | (125) |
| 基本原则 | (127) |
| 例外条款 | (130) |
| 国际收支平衡例外 | (130) |
| 幼稚工业保护例外 | (130) |

| | |
|-----------------------|-------|
| 保障条款 | (131) |
| 关贸同盟和自由贸易区例外..... | (131) |
| 国家安全例外..... | (132) |
| 对发展中国家的特殊优惠例外..... | (132) |
| 互不适用的例外..... | (133) |
| 非关税壁垒协定..... | (134) |
| 关贸总协定的务实精神..... | (136) |
| 进“关”，该走哪条道 | (138) |
| 谈判，进“关”序曲 | (138) |
| 进“关”方式的选择..... | (139) |
| 无能为力之时..... | (142) |
| 以“托管关系”加入 | (142) |
| 国有国法，“关”有“关”规 | (143) |
| “关”内争议的化解..... | (145) |
| 神圣中的遗憾..... | (151) |
| 关贸总协定的缺陷..... | (151) |
| 家家有本难念的经 | (153) |
| 铮铮铁骨的命运..... | (155) |
| 不经济的经济规模..... | (155) |
| “等米下锅”的危机..... | (156) |
| 质次价更高..... | (158) |
| 要唱“国际钢铁歌”..... | (160) |
| 车到“关”前，路在何方？ | (162) |
| 汽车工业吉尼斯..... | (163) |
| 价格遥指“摇钱树”..... | (163) |
| 繁荣下的阴影..... | (165) |

| | |
|-----------------|-------|
| 市场竞争战 | (166) |
| 雷达表的怨声 | (168) |
| 两“达”之争 | (168) |
| 后会有期 | (169) |
| 乐凯,乐不起来了 | (171) |
| 保护着点儿好 | (172) |
| 居安思危 | (173) |
| 国人多奉献一点爱 | (174) |
| 电脑的喜与忧 | (176) |
| 来自四面八方的消息 | (177) |
| 该喜该忧? | (177) |
| 八仙过海,各显神通 | (179) |
| 赚钱的机会来了 | (180) |
| 别高兴得太早了 | (181) |
| 四面强手如林 | (183) |
| 打的就是时间差 | (184) |
| 中国,出路何在? | (187) |
| 不再靠保护过日子 | (189) |
| 保护,不是保护落后 | (190) |
| 树立怎样的国货意识 | (192) |
| 巴师夏对太阳的控告 | (193) |
| 脑子用在正地方 | (195) |
| 该保护的,别太“大方” | (196) |
| 马到“关”前快加鞭 | (199) |
| 中国的企业家坐不住了 | (199) |
| 五大障碍 | (200) |

| | |
|--------------|-------|
| “关”前徘徊的五种心态 | (201) |
| 有国际竞争力的七类产品 | (201) |
| 兵马未动,粮草先行 | (203) |
| “切诺基”的启迪 | (204) |
| 奇怪的“斯米克现象” | (206) |
| 总经理怒举铁榔头 | (207) |
| 洋老板的人情味 | (208) |
| “哈赛现象”说明了什么? | (210) |
| 为何宁与外商,不与国人? | (211) |
| 莫让货物“世界游” | (212) |
| 向智能和自尊挑战 | (213) |
| 跨出国门显身手 | (215) |
| “兵败”永登的反思 | (216) |
| 掌声,在马克思的故乡响起 | (218) |
| 企业改革 1234567 | (220) |
| 十字路口上的中国 | (223) |
| 聪明的中国人 | (226) |
| 恩怨忘却,留下真情从头说 | (229) |

附录

| | |
|--------------------------------|-----------|
| 关税和贸易总协定条款 | (231) |
| 关税和贸易总协定一百零四个缔约方 | (316) |
| 关贸总协定组织机构 | (320) |
| 1991 年世界最大的 25 个进出口国家和地区 | (321) |
| 发展中国进口关税率比较 | () |
| 中国 1987 年制造业能耗成本与外国 1980 年水平比较 | () |

GATT：无法回避的冲击波

当某种事物人人关心，成为“热点”的时候，这种事物往往暗藏着危机！



山雨欲来风满楼

46 年前,美、英、中、法等 23 个国家的代表云集日内瓦,为了各自的利益,在冲突与矛盾中,组成了一个“富国俱乐部”,这就是被当今世界称为“经济联合国”的关贸总协定的前身。关税和贸易总协定(简称关贸总协定或总协定,其英文是 General Agreement on Tariffs and Trade 缩写为(GATT),是一个与国际货币基金组织、世界银行并驾齐驱的世界经济的三大支柱。

今天,关贸总协定,犹如一场暴风骤雨,以其不可阻挡之势,形成一股巨大的冲击波,正乌云密布,呼啸而来,中华大地上早已是狂风大作,电闪雷鸣了。

1993,中国要入“关”,是中国经济与世界经济的主动融合。异型血液的注入带来的不仅是阵痛,还有伤害;不仅是冲击,还有危机……

中华民族又到了生死攸关的紧急关头!

- 进“关”,某些民族工业将遭到粉碎性打击
- 进“关”,扑天盖地的“洋货”将横行于中国大片的市场
- 进“关”,企业破产已不再新鲜
- 进“关”,工人失业在所难免

- 进“关”，股市可能起伏跌荡
- 进“关”，又可能引起新一轮抢购风潮
- 进“关”，物价将要瞬息万变
- 进“关”，人民币面临新的危机
-

巨大的冲击将带来可怕的后果，中国，不得不付出沉重的代价。

- 关税逐步大幅度削减
- 配额限制必须消除
- 保护性限额的条款将无条件接受；
- 六个月一次的幼稚工业审查有苦难言
- 所有关税全部公开
- 所有准则必须签署
- 经济政策全国统一
-

政府官员的日子一天天不好过，企业家的神经丝毫不敢放松，就连平民百姓也会忐忑不安，心神难定。

中国进“关”，已经开始倒计时，巨大的冲击波将波及每个行业，每个企业，每个公民。不管您对中国进“关”多么超脱，多么不屑一顾，认为冲击的后果远不是那么严重而乐观地自我安慰，那我们就要大声地对您说：

迟早要来的大冲击正是冲着您来的！

襁褓中的产业

中国的产业,就象一个咿呀学语的婴儿,在共和国的襁褓中“幸福”成长。

中国的产业,犹如一个步履蹒跚的雏鸡,在高关税的翅膀下不知道“风风雨雨”。

中国目前的加权平均关税税率是 22.5%,算术平均关税税率是 42%,对于一些进口替代品和国内已达到饱和状态产品的关税竟然高达 200%以上。

1947 年至 1986 年,关贸总协定缔约方的七轮谈判已使工业化国家的平均关税税率降为 13—14%。始于 1986 年的“乌拉圭回合”谈判的一个重要目标就是再削减 1/3 的关税。

高关税使中国的产品“奇货可居”,把物美价廉的“洋货”拒之门外,众多外商眼睁睁地望着大片的中国市场而徘徊、兴叹!

高关税使中国的企业不思进取,山中无老虎,猴子称大王,最终导致成本偏高、管理落后、反应迟钝、苟且偷生。

高关税使价格体系严重扭曲,造成产业信息失真,争项目、上规模,抢投资,导致资源配置极不合理,浪费损失比比皆是。

高关税过份地保护了落后的产业部门,使这些部门技术