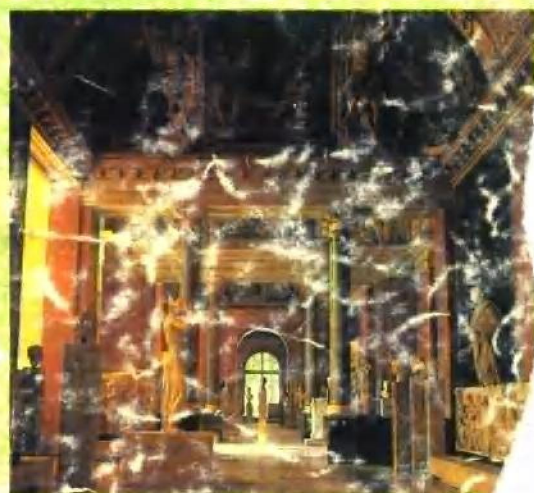


知识丛书

保险趣闻

张品梅 等著



经济管理出版社

《保险知识丛书》

保 险 趣 闻

张品梅 王 铮 夏 光 著

经济管理出版社

(京)新登字029号

责任编辑：李舒娅

《保险知识丛书》

保 险 趣 闻

张品梅 王 铮 夏 光 著

出版：经济管理出版社

(北京市西城区新街口红园胡同8号 邮政编码：100035)

发行：新华书店北京发行所 各地新华书店经销

印刷：三河科教印刷厂

787×960毫米 32开 5.75印张 100千字

1993年2月北京第一版 1993年2月北京第一次印刷

印数：1~15000册

ISBN 7-80025-652-9/F·520

定价：3.60元

《保险知识丛书》编委会

顾问：杨超 蒋家俊 尹伯威

主编：徐文虎 曹恒春

副主编：吴申元 张品梅 房志敏 孙正才

编委：（按姓氏笔划为序）

方贤明	毛宁滨	王 铮	孙正才
吴申元	严庆泽	杨宝庆	张品梅
张正华	房志敏	周建中	周伟国
赵中易	徐文虎	梁 鸿	钱 英
曹恒春	潘友良		

《保险知识丛书》总序

社会的进步，经济的繁荣，离不开保险事业的发展。这是一条被长期社会实践所证明的经济发展规律。保险聚万家之资，助一家之灾，对发展生产、重建家园、安定生活、保障经济起着越来越重要的作用。保险事业是大有可为的，在改革开放的形势下，中国的保险事业绝不会停留在现有的水平上，会有很大的发展。在1991年的抗洪救灾中，中国人民保险公司一共提供了23亿元的赔款，发挥了积极的作用。事实表明，社会生产力发展越快，人们生活水平越高，对保险的需求就越大。特别是大灾之年，保险能满足人们安全的需要，也有助于提高人们的保险意识。如今提起保险，人们已经不陌生了，全国广大城乡正在出现一股追求保险的热潮。

在这个时候，上海和江浙两省部分保险理论和实际工作者携手，为满足社会上广大读者的需要，共同编纂了这套《保险知识丛书》。丛书分《话说保险》、《中国保险史话》、《家庭保险指南》、《企业保险必备》、《保险趣闻》、《保险与风险》、《保险经营纵横谈》、《特约保险》、《外国保险史话》、《通俗保险法》、《怎样办理保险索赔》、《保险人的保险》等十二分册。这不是一套理论丛

书，也不是一套教科书，它属于科普知识读物。作者试图用生动有趣的保险案例和故事，引导出保险理论和实务中的一些基本常识，尽可能使广大读者对保险有一个比较完整的了解。

《保险知识丛书》涉及的保险内容比较广泛，对人们普遍关心的保险种类，如何选择保险、怎样办理保险索赔等作了比较详细的介绍。作为一个保险工作者，我期待着《保险知识丛书》的出版，相信它能为广大的保险工作者和爱好者所喜欢。

中国人民保险公司
上海市分公司总经理
何静芝

目 录

1. 独特的保险健康测试.....	1
2. 恩爱夫妇的福音.....	2
3. 相亲相爱的保护伞.....	4
4. 爱情保险.....	5
5. 结婚保险.....	6
6. 新婚保险.....	7
7. 吾爱吾妻终身保险.....	8
8. 忠诚保险.....	9
9. 多胎保险.....	10
10. 婴儿保险.....	11
11. 避孕保险.....	13
12. 防止性病的侵袭.....	14
13. 处女保险.....	15
14. 星相保险.....	15
15. “一五保险”.....	17
16. 绑架保险.....	18
17. 外星人绑架保险.....	19
18. 玻璃保险.....	20
19. 天气保险.....	21
20. 榕树保险.....	22
21. 癌症保险.....	23
22. 核保险.....	25

23. 污染保险.....	26
24. 声震保险.....	27
25. 诽谤保险.....	28
26. 大米上的微雕肖像.....	29
27. “廉价”的巨大雪茄.....	30
28. 机器人的“人身保险”.....	30
29. 球赛被取消以后.....	31
30. 昂贵的消防犬和警鼠.....	31
31. 会跳舞的跳蚤.....	32
32. 纯种狗转危为安.....	33
33. “一杆进洞”的诱惑.....	34
34. 保险与香烟.....	35
35. 体罚保险.....	36
36. 创纪录的保险悬赏.....	36
37. 索取保险金的两件怪事.....	37
38. 一箭双雕.....	38
39. 靠天吃饭的保险.....	39
40. 运输途中乐器免损.....	40
41. 打球摔伤保险.....	41
42. 解除搬家的烦恼.....	42
43. 女子就业的保障.....	43
44. 安全的猎枪保险.....	44
45. 眼睛的价值.....	46
46. 昂贵的耳朵.....	46
47. 鼻子保险.....	47
48. 引以为豪的胡子.....	48

49. 演奏家的手指·····	49
50. 金嗓子保险·····	49
51. 小号手的双唇·····	50
52. 影星怕秃顶·····	50
53. 肚脐保险·····	51
54. 双腿保险·····	51
55. 淑女保苗条·····	52
56. 记忆值多少·····	52
57. 舞蹈家的毛裤·····	53
58. 搭档不散伙·····	53
59. 里根的医疗费用该由谁付·····	54
60. 安德罗波夫与出版商·····	55
61. 杜鲁门的就职仪式·····	56
62. 卡特家族——价值无比的研究 泉源·····	57
63. 布什总统的遗憾·····	58
64. 约翰逊的艾滋病是怎样发现的·····	60
65. 英国大臣的脚趾保险·····	61
66. 国王的失业保险·····	62
67. 外交大臣的感谢信·····	63
68. 波姬·小丝的贞操保险·····	64
69. 影星吉娜的牙齿保险·····	65
70. 日本棒球手的“黄金脚”·····	66
71. 球星鲁梅尼格的身价·····	66
72. 为球王保险·····	67
73. 跳高名将的双腿·····	68

74. 比佛里山庄名人们的苦恼·····	69
75. 梵高的艺术品保险·····	70
76. 蒙娜丽莎的“人身保险”·····	71
77. 博物馆名画被盗 保险人爱莫 能助·····	72
78. 世界孤品的保险·····	74
79. 稀世端砚的保险·····	74
80. 昂贵的大熊猫·····	75
81. 价值连城的金丝猴·····	75
82. 法律气象学家的仲裁作用·····	76
83. 自来水笔的问世与保险·····	78
84. 用词典打官司·····	79
85. 箭鱼毁船, 保险人拒赔·····	80
86. 福尔摩斯保险公司·····	81
87. 早期的“人身保险”·····	82
88. 地震中安然无恙的保险大楼·····	83
89. 神奇的小铜钟·····	84
90. 保险与数学奖学金·····	85
91. 为了保险匆匆完婚·····	86
92. 计算机大赔案·····	87
93. 保险招徕生意·····	88
94. 可靠的健康咨询·····	90
95. “远东保险王”的发迹史·····	91
96. 早期的房屋保险及其创始人·····	92
97. 马丁的尝试·····	94
98. 伦敦大火和火灾保险·····	95

99. 汽车与汽车保险	97
100. 历经7年诉讼 终于拒赔成功	99
101. 狗的伤残能否赔偿	100
102. 惊人的赔偿	101
103. 打火机失控伤人	102
104. 特异功能保险	103
105. 电影与保险	104
106. 冷冻保险公司生意兴隆	106
107. 特种邮票图案的寓意	107
108. 火车票剪口以后	108
109. 保险徽的含义	110
110. 人寿保险的广告	110
111. 锯腿换保险金	112
112. 为骗保险金猪骨当遗骸	112
113. 作茧自缚的骗赔	113
114. 75万美元人寿保险金的诈骗案	114
115. 比丘尼姑投保人身险	115
116. 从咖啡馆到世界最大的保险组织	116
117. 歪打正着	118
118. 特殊保险单	119
119. 世界保险的几个之最	119
120. 保险公司与最早的消防队	121
121. 毁于一旦的上海机器织布局	122
122. 中国人民保险公司对美海军部 诉讼获胜	124
123. 海底宝藏应该属于谁	125

124.美国的医疗责任保险·····	127
125.进入太空的保险·····	131
126.“挑战者”号悲剧与离奇的索赔·····	133
127.外商青睐用中国火箭发射卫星 的奥秘·····	135
128.奥运会的电视转播保险·····	139
129.冬季奥运会的赤字与汇率风险 保险·····	140
130.“等人死”公司——艾滋病带来 的新行业·····	141
131.给不吸烟者减保险费优待·····	143
132.骗取保险赔款的风水宝地·····	144
133.电脑危险保险·····	146
134.夫妇意外伤害综合保险·····	147
135.恐怖行为的损害保险·····	148
136.赡养者意外死亡保险·····	149
137.旅游医药保险·····	150
138.物价指数保险·····	151
139.政治风险保险·····	152
140.娱乐场所费用保险·····	154
141.“飞来”的风险·····	155
142.展览会保险·····	156
143.葡萄冰冻保险·····	157
144.特许证保险·····	159
145.法律费用保险·····	160
146.48年后领到的养老金·····	161

147. 困扰保险业的车祸和车祸医院·····	162
148. 笼罩着艾滋病阴影的保险业·····	164
149. 英国的军人保险·····	166
150. 使世界保险业蒙受巨大损失的 两伊战争·····	167
后记·····	169

1. 独特的保险健康测试

人身保险相当注重投保人的身体健康状况。在一般的人身保险投保单上，常有投保人的健康状况一栏，对于身体欠佳或不完全符合投保单的健康要求的，便作次健处理，或不接受投保，或限定其投保较低的保险金额。因此，为了正确判断投保人的健康状况，保险公司需对投保人进行健康测试。

在美国，有一家保险公司巧妙地设计了一种保险健康测试方法。这家保险公司名曰“树上保险公司”，它别出心裁地开设在一棵数人合抱的百年大树上。公司只设有一个办公室，麻雀虽小，但五脏齐全，办公室内的设备也应有尽有，包括两部电话、一架电视机等。这间树上办公室用木材筑成，共用了16000多个工时，花费资金7000多美元。树上保险公司的职员上下班时可乘坐专用电梯，但对前来参加保险的投保人，必须顺索攀登。

该公司经理托克尔说：“树上保险公司首先对投保人的健康状况进行了独特的测试，顾客有足够的气力攀上树顶，证明他的身体健康状况基本良好；其次对投保人的心理素质作了生动实在

的鉴定，投保人有勇气攀援而上，表明他是诚心诚意地参加保险，其中途退保的可能性就比较小。”

该公司奇异的开设方式、独特的健康测试手段，吸引了众多好奇者的围观，也招徕了大量的生意。一时间，树前人头攒动，大家纷纷要求攀登投保，树上保险公司门庭若市、生意兴旺，名声大振。这也引来了当地建筑部门的官员和警察的查问，他们害怕更多的人上树而发生危险。于是，树上保险公司不得不采取一系列的安全措施。

“树上保险公司”独特的保险健康测试方式不径而走，生意愈来愈红火，托克尔对自己的杰作沾沾自喜，他说：“好奇是许多人的天性，我为什么不利用这一特点来开拓业务呢？”

2. 恩爱夫妇的福音

“音乐在神圣的殿堂上空回响，两鬓斑白的彼得和玛丽正在举行他们的银婚纪念式。他们深深相爱了25年，如今更对未来的婚姻生活充满信心，因为他们有了更坚实的经济基础，是保险为他们提供了稳定的晚年生活来源。……”这不是

空想，而是保险公司的“离婚保险”项目为每一对恩爱夫妇所描绘的一幅图画。

“离婚保险”是瑞典的一家保险公司在1985年开发的新颖保险项目。参加保险的已婚夫妇们每年必须交纳一定数量的保险费，到结婚25周年的纪念日，保险公司就会一次性地赠予他们一笔可观的保险金。其间夫妻双方如有一人不幸故世，另一方亦可领到一定数额的抚恤保险金。“离婚保险”的保险费按结婚后的年限和参加人员的年收入不同而相应有所差异。举例说明，年均收入1万美元的人在结婚后的第一年需交纳10美元的保险费。此后，在第3年——普遍认为这是婚后最易出现感情危机的起点——需交纳的保险费增加到60美元。在据统计离婚率最高的第12年和第17年，需交纳的保险费分别上升到80~100美元。如参加保险者中途离婚，则不退还所交的保险费。

“离婚保险”以保险的形式为婚姻生活提供了一定程度上的经济保障，在当今离婚率较高的西方社会，受到很多恩爱夫妇的欢迎。

3. 相亲相爱的保护伞

俗话说，“不怕一万，只怕万一”。现实生活中有许许多多万分之一概率的意外情况出现，而保险也就因此而渗入到人们生活的各个角落。西方社会有一种“分居综合保险”就属一例。

已婚夫妇因工作等各种原因需要暂时分居两地，可以向保险公司办理“分居综合保险”。在约定的保险期间，双方如果遇上意外事故、或牵涉到对第三者的赔偿、或者因紧急事情必须立即返家等情况，所发生的费用可由保险公司全部负担或部分负担。

参加这项保险的夫妇们说“我们相亲相爱，知道不会出什么事。但暂时的分居使我们互相思念，现代化的通讯设备解除了我们的相思之苦，却无法排除对对方的牵挂和担忧。我们都很小心翼翼，花些钱参加保险后，心理上就有了安全感，这是值得的。”