

从打工仔到亿万富翁

——日本一位初中毕业生白手创业自传

陈多友 编译

01107/21P

广东旅游出版社

图书在版编目(CIP)数据

从打工仔到亿万富翁/陈多友编译. — 广州: 广东旅游出版社, 1997.2

ISBN 7-80521-753-X

I. 从… II. 陈… III. 企业家—生平事迹—日本 IV. K83
3.315.3

中国版本图书馆CIP数据核字(96)第22938号

广东旅游出版社出版发行

(广州市中山一路30号之一 邮编: 510600)

中山市迪丽彩色印刷厂印刷

787×1092毫米 32开 8.5印张 170千字

1997年2月第一版 1997年2月第一次印刷

印数: 1-13000册

定价: 12.00元

致中国读者

在日本国内，自经济高度成长时代至今天的经济成熟期，学历！学历！一直炙手可热，这种情势仍在继续。

诚然，学历是重要的，决不可忽视。然而，也并非全世界千千万万人都是高学历者，诸如我这般无学之辈的存在也无可厚非。这与生长的环境有关，而且人世间也可能正是由于该原因而失去了平衡。

但是，我坚决否认：没有学历就是“不为世间所用”，“没有用处”，“一事无成”的人的说法！不管多么才疏学浅者，他都应有不逊于他人的杰出的一技之长。他靠自身很快地悟出了长处，并发挥它，这与自信发生关联，从而取得丰硕成果。而且，我确信，这样的人最终会成为对世界，对他人有益的人。我不是学历主义者，我向来推崇实力主义。我是在日本国内经历过高度成长时代的一员，当然，于今我仍感到缺乏经验。中国的各位朋友，正在赶超日本，正置身于高度成长的大潮之中，以雷霆千钧，所向披靡般的破竹之势，高速地发展着经济。然而，在这中过当的竞争激流中即使取得了一些成绩，也决不要

得意忘形,否则你的成功之路就不会长久,也就拓展不开未来。日本有句老话:“胜利了,更要扎紧甲冑的带子!”说的就是这个道理。

首先要在自己的能力范围内设定一个指日可待的目标,然后向它迈进。在80%地实现该目标后,也不能松懈停步,而应该设定下一个目标,并继续向前。这样反复进行。数年后或数十年后,当你回首往事时,你就会发现,前述的反复已为你筑成了踏实的轨道,也即坦途。这不就是世人所说的成功吗?人各有其才能。我很想成为可为人道的人,所以不懈地努力着。我认为:不管做什么事,都绝不可半途而废,要坚信自己“是做事的人!一定能够做好!”怀着坚定的信念,积极行动,这才是成功的第一步。

要点很多,不能一一详尽,在此敬请诸位通过读这部书了解吧。

我真诚地希望以中国诸君为代表的全世界各地的朋友,永远是我的良好的竞争伙伴,良师益友,是我的知己!同时我也祝愿世界和平与幸福!

最后,值此书出版之际,我对华南师大的陈多友先生表示感谢!谢谢广大读者朋友!

井户口健二

一九九六年八月二十三日

目 录

致中国读者

第一部 成功的轨迹

——我是这样实现愿望的

第一节 苦恼的时代

致富的愿望…………… (3)

憧憬都市…………… (6)

第二节 百科字典推销员时代

仅两个月便名列十佳…………… (8)

大把钞票到手后更加发奋…………… (12)

第三节 不动产投资

——多元化经营时代

27 岁时建起私宅…………… (15)

完全燃烧每个日子…………… (18)

第二部 发财的诀窍就在这里

第一节 致富机会 数不胜数

	灵活，策略地应对世间的变化	(27)
	做别人不做的事	(30)
	不满情绪可以成为动力	(36)
	强烈的思想火花可以迸发出创造力	(42)
第二节	成为富翁的要领	
	首先要实现力所能及的目标	(46)
	钱要用活	(50)
	要以工作为乐趣	(52)
	顶风而上	(55)
	没有金钱和时间，所以成功	(57)
	把不满的情绪当作“发条”	(60)
第三节	要有更大的愿望	
	有目的的人是强者	(62)
	在体验中产生意志	(64)
	要常怀疑现状	(67)
	只有自己承认自己	(69)
第四节	制定明确的目标	
	制定目标要合乎实际，要明细	(71)
	经过体验的知识才是真东西	(75)
	观察人要采取彻底的姿态	(77)
	常保持敏锐的感觉	(79)
	切勿混同目标和手段	(84)
	只要热衷，时间就会变短	(87)
	梦想救人于败北之时	(89)
第五节	良好的服务是赚钱的保证	
	对人要由衷地信赖	(92)

女人要娇媚，男人要度量	(94)
切勿紧张、宜放松	(97)
要放弃自我表现欲	(100)
要关怀备至	(102)
动作要轻盈、洒脱	(106)
要严格守时	(109)
对工作要兢兢业业 = <i>protect</i>	(112)
技多不压身	(114)
消费指南工作要上乘	(117)
接待工作要务实	(119)
手续要简单	(121)

第六节 铁打的营盘流水的兵

—— 企业如何管理

要严肃，更要冷酷	(125)
要先做给部下看	(127)
要善于夸奖别人	(130)
要多听不同业种人士的意见	(131)

第三部 从一开始就认定要赚大钱

第一节 成为积极向上的人的方法

每天对着镜子改革自己	(137)
增加自信的技术	(139)

第二节 发挥集中力的诀窍

为了很好地开始每一天	(141)
不用早餐的弊端	(142)
以休养改变现状	(143)

	生活规则要正确	(145)
	如何更有效地睡觉	(145)
	早睡早起是工作的一部分	(146)
第三节	断念乃生意人之大忌	
	拼搏过的经验能增强信心	(148)
	以中间目标,肯定自己的成果	(149)
	要始终抱有梦想	(150)
	要有自我优越感	(152)
第四节	失败乃成功的另一途径	
	要时常想起目标	(153)
	不要想到“溜”	(154)
	只要喜好就绝无棘手的事	(155)
	彻底认清自卑感的真相	(157)
	对手可以提高自己	(158)
	后悔心理也不要轻易打消	(160)
	头脑不好会产生通向成功的力量	(161)
	与其批评,勿如给他出个主意	(163)
	比起理论首先更要重视体验	(164)
第五节	切勿胡乱花钱	
	要有适当的梦想	(166)
	吝啬与节俭是两回事	(168)
第六节	怎样制定实践性的计划	
	人生观也是成功的保证	(170)
	自我暗示可以产生魄力	(172)
	决定优劣,关键在于时间的管理	(174)
	早上第一单生意体现出真髓	(176)

	只要有梦想,失败也可以壮大自己	(178)
	忍耐,培育了自己	(179)
第七节	成功的智慧及其发想法	
	当断念时须断念	(180)
	根绝旧习性	(182)
	正是因为有他人存在,所以才显示出自己	(184)
	视野要开阔	(186)
	要保持坚定的目标意识	(189)
第八节	如何冲破逆境	
	要有“人即是一切”的觉悟	(191)
	对工作的热忱可以打破逆境	(193)
	了解他人是先决条件	(195)
	情报就在你身边滚动	(197)
	速断速决可以为你开道	(198)
第九节	为了赚钱,要多动脑子	
	要注意教育产业	(200)
	有余裕后,才会有主意	(203)
	增添附加价值,对应时代的挑战	(205)
	获得不动产是授给自己勋章	(207)
	速断速决,开展事业	(209)
第十节	销售服务要注意方法	
	销售时,如何为客户解忧	(211)
	技术性服务的意味和目的	(214)
	Be Sure 说服术	(218)
	作为“责任”制度的技术性服务	(220)
	销售过程中,厂家的两个责任	(221)

现今的瑕疵担保责任、制造者责任的意味	(225)
售前服务的想法、说服法	(232)
“正确的使用方法”的示范法	(234)
杜绝“方便使用法”的方法	(235)
杜绝“硬性使用法”的方法	(237)
杜绝“过分使用法”的方法	(239)
解明、彻底的原则	(240)
为了强化售前服务,切勿滥开发商品	(241)
何为售后服务	(244)
实现价值的物流合理化服务	(245)
加强“顾客服务”	(248)
关于“特别价格”的思考	(250)
赠送品、奖品政策的限界	(252)
没有健全的组织机构、服务就不会有好的效率	(256)

第十一节 未来的展望

——今后可以赚钱的生意

教育方面的生意	(257)
外食产业	(258)
衣食住行产业	(258)
老人服务产业	(259)
再生利用业	(260)

第一部

成功的轨迹

——我是这样实现愿望的

第一节 苦恼的时代

致富的愿望

唐朝诗人李白在其《将进酒》中曾吟道：“天生我材必有用”，仅此一句便道出了人生的全部意义；日本明治时代启蒙思想家福泽谕吉在其名作《劝学》中也说过：“天不在人上造，也不在人下造人”，更肯定了人性的合理性。可见，人，生来是平等的，都有其生存的意义和价值。

然而，是不是说这个世界就真地大同了呢？是不是所有的人都真地享有了平等了呢？

回答是否定的。事实上，不还存在着上下，贫富，贤愚，贵贱之分吗？有的人辛辛苦苦，曲曲折折，饱经风霜一辈子，到头来仍摆脱不了温饱问题的困扰；而有的人却要平平坦坦，舒舒服服，左右逢源，驾轻就熟般地成就了大事业。

为什么会存在这种事实上的不公平呢？差距到底出在哪儿？

有人说，一切都是由于宿命。人生来就注定有贤愚之别，就有天才与平庸之分。贤者，为富、为贵；愚者，为贫、为贱。天才可轻松地建功立业，平庸只能一世碌碌无为。

诚然，我们不能否认。人生来就存在能力上的微妙差异；也不能否认天时、地利、人和等诸外界因素的作用；

更不能简单地否认“天才”的存在。不过，我们在这里所说的“天才”并非指天生就高人一等的先知先觉、是神、是圣。我们无需举过多的事例来证明这一点。也许读者诸君还记得著名发明家爱迪生对天才所下的定义吧？“所谓天才，就是百分之一的才能加上百分之九十九的汗水”。所以，“天才”们事业成功的背后有高出常人数倍、数十倍乃至数百、千倍的努力。

“天才”们善于利用天时、地利、人和的诸因素，趋利避害；“天才”们善于发现自己能力之所在，扬长避短；“天才”们身上还有更可贵的一点，那就是勤奋、拼搏的精神。他们有理想、有目标、有信心、有毅力，屡屡向人类体力、智力之极限发起挑战，百折而不挠直至达到成功之颠！由此可见，“天才”与平庸的差距也就在于是否做了努力，是否付出了足够的汗水！

下面向读者诸君讲述的就是一个“平庸”之辈，通过拼搏而由贫至富，由贱至贵的传奇般的真实故事。听了这个故事后，相信诸位会对爱迪生的天才定义有更深刻地了解的。为了拉近故事主人公与诸位的距离，我们还是让他自己来说吧。

我叫井户口，是日本人，名字听起来很怪，是吧？据说我的祖先原是居住在井边的，当时日本还没有姓氏之说，称呼别人都是以对方的职业、居所环境、地理位置等等具有明显特征的东西为名。比如，有一家住在松树下，

就叫他松下家，如住在山口，当然就叫山口，我们家住在井边，顺其自然地叫井户口了。

我今年 40 岁有余，说雅一些就是刚届不惑之年。现在，我已拥有 15 亿资产，算得是无比风光了。然而，如果你要我谈谈身世经历，不禁怆然。说起来也许会让你大吃一惊！我的过去太苦了！我永远不会忘记过去，永远不会忘记那苦恼的时代：

我出生于日本静冈县磐田郡水窪町山坳中一个贫寒的家庭里。父亲是位雇工，靠为人采伐木材挣得的微薄收入，勉强支撑着一家的生计。因为是日雇工，遇到天阴下雨，父亲就等于失业，只能呆在家里无事可做，当然也就没有收入。被迫无奈，母亲也只好出去做工。修筑道路时总会有些零碎的土木作业需人做，母亲便去做这样的操作工，搬搬土块、石块，打扫打扫卫生，当然收入是非常低的。由此可见当时井户口家的生活是何等艰辛！一眨眼我就到了该上学的年龄了。人家的孩子背着崭新的书包，高高兴兴地去上学。可我们家连小学课本和学习用品也买不起（当时日本虽然已实行九年制义务教育，可是上学用的课本及学习用品还得自己负担），所以只好向别的人家索要使用过了的。在这种环境下长大的我，比普通孩子显得懂事得多，非常善解人意。看到家里贫穷，我从不向父母提这样、那样的要求，就连参加 PTA 会（学生家长与教师联谊会）的会费也不愿向父母张口。父母的工作没班没点。晚上有时回家很迟，放学后，我便承担起做饭之类的家务。

在别人看来，我的童年、少年确实苦得难以忍受，然而，我从来不这样想。我觉得一切都很正常。父母很少跟

我说大道理、小道理，但从他们那勤勤恳恳、吃苦耐劳的态度及任劳任怨、脚踏实地的背影，我明白了许多道理：做人就得扎扎实实、奋力拼搏！生在大资本家家里固然好，但成长在贫穷的家也有自家的优越之处。只要生活得真实，什么样的生活都是有价值的。

就是这样，我甘之若饴地同父母一起过着贫寒的生活。不过，我也有不满的时候。日本是拜金主义盛行的国度，俗话说：“有钱能使鬼推磨”，似乎就是专讲日本的。那些有钱人，仗着金钱的势力，处处占便宜，事事捞好处。这些，我看到眼里，气在心里。可是，这种愤懑在我，无形中变成了催化剂。使我在幼小的心灵中萌生出致富的欲望，而且，这种欲望，象一颗充满生机的春苗，一天天地生根、拔节、茁壮成长，到如今已树干粗壮，枝繁叶茂了。如果说我之所以有了今天，是因为受益于幼、童年的苦难，也并非过言。

憧憬都市

幼、少年时代，我对有钱人所持的那种不满情绪，并非出自妒嫉心理；相反，正是以社会对有钱人的夸张般的礼遇中，我发现了自己的差距，从而产生了对金钱的纯粹的执着心，也正是这种执着心化为了坚强的信念，奋进的动力，使我一天天地走向了成功。

当然，出身在豪门望族。本来也无可厚非。但是，古人云：“自古英雄多磨难，从来纨绔少伟男”，出生于有钱人家里的孩子们，从小就受到父母、长辈的溺爱，过着

饭来张口、食来伸手、无忧无虑的日子，根本就尝不到贫穷的滋味，所以他们很少会象我们这些穷人家的孩子那样常常拥有“美梦”。这也就意味着，他们失去了吃苦耐劳、奋力拼搏的意志。反过来，同理可证：穷人家的孩子，从小就缺吃少穿，无人娇惯，因此心里老是存在着想要这、想要那的欲望，而且，平时，他们便胡打海摔地惯了，不但体格强壮，同时还不怕吃苦，遇困难也能顶得住。这样，既有美好的梦想做动力；又有强壮的体魄为支柱，经过奋力进取，成功的机会理所当然比那帮公子哥们多。我的成功得感谢生我养我的父母，还有我那贫穷的家。

到了中学时代，我的美梦越发多了，也越发绚丽多彩了。不过，我最大的梦想，还当是：闯进都市，一显身手，在那里开花、结果。然而，并不是所有的美梦都能成真。我也有不少朋友在城里就业，他们去的时候雄心勃勃，可是，不久便不是那样了。他们渐渐地放松了自己，整日沉缅于嬉耍玩乐、无所事事之中。可见，环境可以改变人！面对这种现象，我非常生气，暗自提醒自己：“我决不能向他们学习，我一定要争气，要在城里大显身手，成为一个真真正正的有钱人！”

到了昭和40年，也就是公元1966年，我终于初中毕业了，为了实现成为大富翁的梦想，我便早早地离开了学校而投身到社会这所“大学”里去了。我决定去静冈县内一个比较大的城市浜松市去工作。我选中了该市一家汽车配件厂，当上了操作工。在那里，我穿着连裤工作装，整天在沾满油污的车间里，摸打滚爬，一呆就是九年整！这