

成功者实用技巧译丛



【美】杰伊·莱文森 著

没职业也挣钱

EARNING MONEY WITHOUT A JOB

JAY CONRAD LEVINSON



新 华 出 版 社

没职业也挣钱

90 年代版

〔美〕杰伊·莱文森 著

姜永鹏 段从娟 徐中伟 译
阿 笛 译校

新 华 出 版 社

图字：01—95—825 号

图书在版编目 (CIP) 数据

没职业也挣钱/ (美) 杰伊·莱文森 (Levinson, J.);

姜永鹏等译. —北京: 新华出版社, 1995. 12

ISBN 7-5011-2983-5

I. 没… I. ①莱… ②姜… II. 劳动—发展经济学 N. F240

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (95) 第 16775 号

Earning Money Without a Job

Copyright (c) 1991 by Jay Conrad Levinson

Chinese translation copyright (c) 1994 by Xinhua Publishing House

Published by arrangement with Bobbe Siegal Literary Agency

Copyright licensed by

Arts & Licensing International, Inc. / Bardonn-Chinese Media Agency (International)

博达著作权代理有限公司

ALL RIGHTS RESERVED

中文专有权属新华出版社

没职业也挣钱

〔美〕杰伊·莱文森 著

姜永鹏 段从娟 徐中伟 译

阿 笛 译校

新华出版社出版发行

新华书店经销

新华出版社印刷厂印刷

*

850×1168 毫米 32 开本 6.75 印张 145,000 字

1996 年 1 月第一版 1996 年 1 月北京第一次印刷

ISBN 7-5011-2983-5/F·420 定价: 11.00 元

谨以此书
献给自由和理解坚信自由的人们

鸣 谢

首先我要感谢我妻子帕特，感谢她长期以来对我的鼓励、鞭策、一片热心、新颖的想法、内在的气质以及——当然是最重要的——她的一片诚挚的爱情。我还要感谢我那非凡的女儿艾米，感谢她的干劲，她那光速般的校对，以及她帮助我加速理解的能力。当然我也要感谢简·帕克帮助我将该书整理成册，感谢内森·普里维特令人敬佩的职业精神，感谢迈克尔·保尔拉文提供的源源不断的信息。我还要特别感谢马克·施录基尔，由于他的努力使得我脑子里构想变成读者手中的一本书。毫无疑问，我还应感谢迈克尔·拉森和伊丽莎白·波梅达，他们非常了解当一本书写好后应当做些什么。最后我希望公开地向帮助我了解到一个撰稿人与作家之间区别的亨利·霍尔特公司已故的唐纳德·赫特和具有聪明才智使我及时修订这本书的特里萨·伯恩斯。对于所有上述的人们以及所有提供没有职业也挣钱例子的人们表示诚挚的感谢和祝福。

杰伊·莱文森

目 录

鸣 谢	(1)
第一章 了解新经济学	(1)
第二章 寻找自己的位置	(19)
第三章 获得业务	(35)
第四章 你所需要的知识	(53)
第五章 两种可靠的挣钱方法	(79)
第六章 无需资本	(95)
第七章 仅需少量资本	(121)
第八章 在家工作挣钱	(157)
第九章 如果你有车	(183)
第十章 现在该做什么?	(197)

第一章 了解新经济学

这是一本关于自由的书。这是一本关于论述可能已经正在逐渐控制你的生活的一种经济制度之自由的书。作为一种新的制度，这些章节只是一个基础，旨在让你控制你的生活。一旦你能控制自己的生活，你将有决定你自己的收入、自己的工作时间、自己的工作周、自己的工作环境的自由。

甚至，你还会有足够的钱去更加广泛地扩大你的自由。你将会有金钱和时间去发现和了解你自己，然后决定你该怎么做。

迄今为止，仍有数百万人认为失业就是失去了工作。其实你并不需要职业就可以去工作、去挣钱。事实上，你根本就无需职业，你只要按照本书所提供的信息去做，你就可能永远不想再要有职业了。

我已经失业，或者说没有职业 20 多年了，但是，在我没有职业的情况下，我挣的钱比有职业时要多得多，而且我很少一星期工作 3 天以上。我开始是尝试自由，很快我就沉浸于自由的快乐之中。现在我希望能为其他美国人提供通往自由的道路，而我还希望你们能和我一样尽情地享受这自由的乐趣。

为懂得自由，你必须懂得自由的选择，只有懂得自由的选择，你才会拥有更多的自由。但是，我们当中还有许多人

至今还没有认识到如何去自由选择。

心理学家告诉我们：如果我们把一只老鼠放在10个洞口前，而把一块奶酪放在其中一个地洞的尽头，老鼠就会发现这块奶酪。如果你把这块奶酪移到另一个地洞的尽头，老鼠照样还会发现这块奶酪。

然而，处在同样的环境下，人类的行动却和老鼠不同。如果发现奶酪不见了，他们不会尽力地去到处寻找。一个人从某个公司获得了薪水和附加工资，如果突然有一天什么都没有了，他或她是否会去寻找其他的不同渠道呢？许多人往往是一次又一次地寻找相同的渠道，而很少有人会去寻找新的方案，挖掘新的渠道。

但是自由经济提出了无数个渠道：老的渠道、新的渠道，未曾发现的渠道，未曾挖掘的渠道。所有现成的渠道，所有能为你提供薪水、福利待遇和你从前从未经历过的自谋生路的渠道等等。

自由经济比传统经济所涉及的方面要多的多。它研究人性，特别是人的本质。自由经济认为，金钱是人性的附产品，而不是控制人的工具。

没有职业也挣钱要求你要清楚地理解你自己的价值体系。首先，你必须建立起你自己的生存价值，即：住房、食物、公用设施、医药、消费，以及所有你认为的必需品的费用。有必要理解这些价值，主要有两个原因：①帮助你克服在开始的几个星期或几个月内无定期支票收入的困难；②帮助你在采取各种方式挣钱必须投资时能镇定自若。

其次，你应当建立起自己的奢侈价值观，即：休假、游艇、珠宝、下馆子吃饭，以及所有你曾梦寐以求的东西。这

些将使你确定你的挣钱目标，并指导你无论如何都要尽力去做你所决定挣大钱的事情。

只要懂得人的欲望是无止境的，通过自由经济，人们的欲望都可以令人吃惊地达到。事实上，自由的含义首先就包括这一点。

在这一点上，应该说忘记你曾经记住的旧的经济体制是一个好主意。这种旧的体制要求你在无福利的情况下为了生存必须有一份职业。下面依你自己的情况回答一些基本问题。

每星期你希望工作多少天？

先考虑一下这个问题，然后再给一个明确的回答。你希望全天工作还是半天工作？由你自己决定。每天你想工作多少小时？哪几个小时？不必一天工作 8 小时；也不必从上午 9 时至下午 5 时。

你想收入多少？

这个回答应与你其它的回答相吻合，但你仍有大量的选择余地。

我想一周工作 3 天，周末自由自在。我不在乎一天必须工作多少小时，只要一周工作 3 天就行。我想年薪 7.5 万美元，当然，只是生存的话，年薪可大大降低。

从此以后，这些已成为我的目标，并且能够达到和超过的目标。但是在我知道自由经济之前，我真不知道这些目标完全是在我的能力之内能够实现的目标。

一旦你的脑海里有着创造机会去挣钱的想法，你就会开始寻找机会。本书将会把许多创造机会挣钱的点子赠送给你。

切记：现在你可以做你以前从未做过的事。你不必因循守旧。正如你花费许多年做的一些事情，并不意味着你必须还要这样做。除非你想这样做。

让我们来做一个坦诚的讨论。

尽管我喜欢自由的生活，但我不得不承认这种自由的生活并不适合所有的人。当然，我也不可能也不准备向那些追求自由经济的人们兜售我的这种自由的生活的观点。

对于许多人来说，这完全是一种单调的选择。这些人不见得，也不见得就必须在自由生活里才能取得成功。这些人中有些人懂得它，但他们没有坚强不屈的精神和强烈需要的决心；有些人则太脱离现实；但是绝大多数与自由经济格格不入的人却习惯于听从别人发号施令，由别人给他们分配工作，领取定期的工资，和接受精明实际的老板的武断领导。

你们中的许多人也不想也不需要争论是否自己需要开展商业活动。如果真是那样的话，就干脆不要开展自己的商业活动。当一大批人随着这种新的经济学概念而蓬勃发展起来的同时，另一大批人则很明智地避开这种新思想，因为他们十分清楚地认识到“这种新思想不适合我”。

自由经济不是金融业包治百病的仙丹妙药。它所能提供的只不过是另一种选择，一种包罗万象的选择。它只是为职业而谋生的另一种生活方式而已。对许多人来说，这只是下一步的打算。但对另一些人来说，它只是一种馊主意，一种不恰当、完全脱离现实的选择。

我拜访过一些实践过自由经济的朋友和同事，他们的实践有着不同的结果。他们中间的绝大多数人就取得了成功，其

结果比他们预料到的要好要快。但是其它人的实践却很一般，结果也不理想。

也许他们对自由的追求还很不够；也许他们有热爱自由生活的想法，但却怨恨生活中的现实；也许他们对市场失去了信心。

自从我写第一本关于没有职业也工作挣钱的书以来，我已收到许多在自由经济这方面取得成功的人的来信，而没收到没有取得成功的人的信。一些人能让自由经济的实践获得成功，而另一些人却不能。你必须充分地热爱生活，去工作，去获得自由。只要你能诚心诚意地把你自己描述成你是规矩地，有决心地，主动地，灵活多变地实践自由经济，你就可以相当精确地预言：自由经济能给你带来成功。这就要求你要有自知之明。

如果你象上述所描述的那样的话，你就是一个生活自由的人。如果你现在或将来都做不到上述的描述的那样的话，也许你应该坚持这种新的经济体制。所谓自知之明，就是：你了解自己越多，你的生活就越稳定。

从哪儿开始呢？

在日报上查查招聘广告，看看招聘广告能提供什么样的职业，但不要把它们当作是职业，相反把它们看成是已经完成了的工作。也许你能完成它，而并没有应聘。

如果刚刚失业，你可能永远不会有比这更好的时间去发现你自己是谁。尽力与你自己保持联系，了解一下你需要做什么，给你自己所希望的自我满足感。仅仅是满足你自己想要的东西，而不是满足某个大公司的需要，这是不同的。

如果你现在没有职业，而有一笔巨大的有价值的财产。你的财产包括时间。把时间作为一笔资产，灵活地使用这笔资产，要认识到一份普通的工作会掠夺你的这份资产。仅仅是在你失业的时候，你才能更多地控制你的时间。因此，要珍惜每一分钟，因为时间能比富贵带来更有价值的东西。

就象人类生存的其它方面一样，没有职业也挣钱是溶快乐和痛苦为一体的。痛苦来源于无固定的工资收入，无工会组织的保护，无真正的保障（但是你有一个普通的工作就不一样了），没有即刻获得成功，丢失了顾客和客户，没有很多附加工资，没有退休收入和退休金，没有上级领导的明确指示，以及其它的一些痛苦。这些痛苦均是你选择任何工作所带来的结果。但快乐是自由的，是发自内心的。并且我发现快乐远远超过痛苦。

首先，你可以很简单地就消除痛苦。我曾经为自己能在一家大的组织机构工作而洋洋得意，并享受这家法人机构的一切福利待遇，事实上，我是如此地尽情享受这些福利待遇，以致于后来我不得不作出偿还。这次仅仅是由于我没有了雇佣我的公司，从我的收入中，我要支付健康保险、人身保险、医疗费用、休假开支、圣诞节奖金，甚至退休以后的收入。我只是决定我需要这些福利待遇，然后我使之成为可能。

自由经济能保证让你作出一项对你自己来说也是崭新的决策：你还是希望单独干，还是希望你的收入有了保证，你就受雇于组织？如果你是真正勤奋地挣钱，你很快就会有充分的工作来合理雇佣你自己的职工。但是你想过你的单位是劳动密集型的单位吗？你想过同事之间发生的问题吗？你想过忍受不同人的脾气吗？是的，一个大公司会带来较高的收

入，但同时也会吞噬自由。最好一开始就作出决定。因此，当你读这本书时，把它记在你的脑海里。我已经有意识地准备搞一个人的公司，对此决定我决不遗憾。

在开始时没有工作将导致令人可怕的不安全感。但一旦有了工作将给你有机会永远消除经济上无保障的感觉。你可以选择这一份有永久收入的工作——这是许多人都选择的一种新的方案，或者你可以在短时间内下大赌注，积累的资金以永久的投资收入来补偿固定的工资收入的不足。关键一点就是你而不是别人在起控制作用。也许，无职业也挣钱中最令人惊奇的是如何能轻而易举地做到这一点。俗话说的好，万事开头难，但是开了头之后，你自己也会想知道，为什么你会在等待如此长的时间之后还要这样干呢？

因为对你们中的许多人而言，这将会成为你们工作的首次经历：没有限制，没有钟点下班，没有退路。这是美好的，也是令人胆颤心惊的。但是你会发现，没有缠绕你的婆婆妈妈的事儿，这样的生活是很容易做到的。

所有问题的关键就是：“模块”两个字，即：你不是整个系统，相反，你只不过是整个系统中的一分子；你不是系统的整个汽车制造公司，相反，你只不过是一个电焊工；你不是整个广告公司，相反，你只不过是一个媒介的买主；你不能代表所有的办公室人员，相反，你只不过是一名打字员。切记，你仅是一份子——或者是一个“模块”，不是全部。你所需要的就是当好一个份子，仅此而已。

你可能听说过做自由撰稿人和自由艺术家。自由经济允许做一名自由木匠、自由风景画家、自由会计师，等等。几乎所有的事都可以用全部的时间来做，也可以用部分的时间

来做。

这种观点给一些公司和个人都带来了经济优势。它能让公司完成他们所需要完成的工作而不支付服务人员的管理费，也能使个人去挣他们所需的钱而不失去自由。

阿尔文·托夫勒在《未来的冲击》一书里写到未来公司的模块，但是传统的经济体制迫使我们提前进入未来。而且我们中的许多人会成为我们时代的超前模块。

因为对一些先锋队员来说，第一步是最困难的。即使你确定了收入和工作形式之后，你还要非常努力地工作，但是当你达到你的经济目标时，你的整个生活，特别是你自己的工作，就会变得比较轻松自如。所以在开始时一定要全力以赴地做好准备，而后也要做好享受悠闲自在的生活的准备。这种想法能使刚开始做的时候较为容易地进行下去。

因为你将成为一个标准的“模块”，你须了解其他“模块”式的人和一些小型“模块”的组织。大家在一起，你才能获得提供全面的服务和各种商品。而且你还能维持你的独立性。因此，与外界有联系的服务和设施将被证明是十分宝贵的援助。一旦你下定决心实施一项行动计划时，所有你的关系户都能助你一臂之力。

我的行动计划的中心围绕着广告。但我的关系户包括那些从事市场销售、电影制作、广播、录像带制作、调研、媒介购买、销售培训、图表计算、人事、直接邮递、出版、邮购、金融、植字、印刷、宣传、音乐、绘画、银行、铸造、摄影、公共关系、表演、内部装修和经商者。毫不惊奇，绝大多数关系户都是无工作挣钱的那些“模块”式人物。他们中有些人成了大款。我个人的收入也并没有由于我的三个额外

新职业——写书、出版新闻通讯、演讲——所影响。

在任何地方都没有成文的规定，一个人毕生的努力只能从事相同领域的工作。是的，我们中确有不少人一生只从事同一领域的工作。如果你愿意的话，现在是改变这种观点的时候了。当今世界，没有任何成文的规定，一个人只能从事一种工作。诚然，我们中几乎没有人同时从事一种以上的挣钱工作。19 世纪的美国人，一生只从事一项职业；到了 20 世纪，人们发展到一生从事三个职业；到了 21 世纪，人们一生可能要同时从事四个或五个职业。我建议你们不要坐等观望。

现在就开始进行多种挣钱的努力吧，不要只进行一种挣钱的努力。请考虑一下：宁可在许多领域成为一个次要角色，也不要在一个领域成为一个重要角色，现在你有这个选择的机会。

你可以加班加点工作，也可以做非固定工作；你可以很晚睡觉而一直工作到黎明，也可以很早起床在中午前完成你的工作。虽然以前这样做不能由你决定，但现在则完全取决于你自己了。

请注意，新闻媒介的黄页广告版可以给你提供大量的信息。通过浏览研究这些黄页广告版，你会了解到你所从事的领域中的空缺、需求、以及你自己发展的机会。

黄页广告版还可以防止你在人满为患的领域内花费精力，还可以在你需要帮忙时给你指引道路。黄页广告版里应有尽有，可以帮你大忙，只要你手指勤快些，它就能帮你挣钱。

你新发现的自由经济，能帮你在不直接参与生意的情况下做你的生意。你能成为一家尚未开展邮购业务的公司的邮

购机构；你可以成为一家愿意开展但尚未开展维修业务的公司的维修部门。你也可以成为从未提供上门服务的服务站的一个家庭服务部门。

请设想一下：你的服务站可以在顾客睡了以后帮助顾客收拾汽车，给汽车加油，换润滑油，检查电瓶、刹车和转动变速以及做一些顾客所要求的维修，然后在顾客第二天早上起床之前，把车送到顾客家门口或车库。但是，据我所知，目前尚未有任何服务站能提供如此周到的服务。因此，你可以为某个服务站扩大其服务范围，然后使之能提供上述的服务。这仅仅是这个点子的几个应用方法之一。

可以考虑易货贸易的作法。由于时间是你的财富之一，你也可以把你的时间、服务或其他事情与别人的时间、服务或事情进行易货交易。没有必要因为钱而进入所有的商业关系。如果你为了能免费使用电话而和电话公司每个月进行几个小时的工作，就和你每个月多工作几个小时来赚钱付电话公司的电话费的道理那样简单。但是由于公共设施一般来说尚未完全适合自由经济的发展，也许你可以和别的公司进行这种易货交易。花费片刻时间来考虑它，这种交易是值得的。

我曾经三次在不同的时间用写作作为交换，得到了免费的休假。我得到了免费机票、宾馆房间和一套公寓的个人使用权来享受我的假期。我和饭店、公寓出租公司和旅行代理公司做这种易货交易。我想我们大家都能从中获益。

根据许多人的实践来看，理想主义的生活，应该是你的职业与你的爱好一致才对。现在你获得了理想主义的生活。如果你不需要更多的钱，你将怎样花费你的时间？无论你的回答是什么，尽量使它涉及到挣钱的工作上。如果你想把时间

花在钓鱼，请考虑是否应该成为一名钓鱼的向导，甚至应该管理一个渔船包租服务社，是否应该以捕鱼为主。

如果你想一周工作3天，玩4天，你最好在玩的时候就十分明白你将干些什么工作。否则的话，你无法一周只工作3天。

想想你所希望追求的休闲活动的事，看看是否有些能变为赚钱的工作。如果有的话，应该认真地考虑，将它们列为你的潜在赚钱工作。在你有空闲的时候再去享受这些活动。

在一定的日子里完美地完成一些事情是很重要的。同样在另外一些日子里，什么也无需完成也是很重要的。传统经济的工作观导致了人们消遣乐趣的下降——甚至在周末也是如此。许多美国人认为，一天如果什么事都没有完成，这一天就等于浪费了。

这是种愚蠢的观点，毫无道理。只要你在某些日子里干事，你就有权利在某些其它的日子里什么事都不干。自由经济认为作为引导的动力应包括个人的消遣乐趣。并且自由也应包括人们需要自由的自由。

在你干事的日子里，你必须把那些日子用来挣钱。通过施展你挣钱的才华，不久你就会认识到，工作的努力和挣钱的努力是有差异的。

在你选择工作的日子里，你应该把精力全部放在挣钱上。这就意味着，人活在世上应该活的潇洒，你就应该尽可能多地去赚钱。这还意味着你应该把娱乐和工作形式从实际需求区别开来。如果你精于此道的话，你将会在很短的时间里挣很多的钱。你的工作时间就会变得更加有价值，因为时间就是金钱。你还会消除赚钱太辛苦的不正确思想，而成为一个