



雅外借

七个会议

池井户润

著

徐嘉悦

林青华

译

你的上班族人生，
都在这本书里了！



人民文学出版社
PEOPLE'S LITERATURE PUBLISHING HOUSE

七个会议

〔日〕池井户润 著

徐嘉悦 林青华 译



人民文学出版社

PEOPLE'S LITERATURE AND ART PUBLISHING HOUSE

著作权合同登记:图字 01-2019-1726 号

Original Japanese title: NANATSU NO KAIGI

Copyright © 2012 Jun Ikeido

Original Japanese edition published by Nikkei Publishing Inc.

Simplified Chinese translation rights arranged with Office IKEIDO Inc.
through The English Agency (Japan) Ltd.

图书在版编目(CIP)数据

七个会议/(日)池井户润著;徐嘉悦,林青华译. —北京:
人民文学出版社,2019
ISBN 978-7-02-015353-4

I. ①七… II. ①池… ②徐… ③林… III. ①长篇小说-日本-现代 IV. ①I313.45

中国版本图书馆 CIP 数据核字(2019)第 112058 号

责任编辑 甘 慧 王皎娇 胡晓明
装帧设计 钱 璐

出版发行 人民文学出版社
社 址 北京市朝内大街 166 号
邮政编码 100705
网 址 <http://www.rw-cn.com>

印 制 上海盛通时代印刷有限公司
经 销 全国新华书店等

字 数 230 千字
开 本 890×1240 毫米 1/32
印 张 11.625
版 次 2019 年 11 月北京第 1 版
印 次 2019 年 11 月第 1 次印刷

书 号 978-7-02-015353-4
定 价 59.00 元

如有印装质量问题,请与本社图书销售中心调换。电话:010-65233595

主要出场人物

东京建电

宫野和广	社长
村西京助	副社长
北川诚	营业部部长
坂户宣彦	营业一课课长
原岛万二	营业二课课长
八角民夫	营业一课系长
滨本优衣	营业四课职员
稻叶要	生产部部长
河上省造	人事部部长
伊形雅也	人事部课长代理
远藤樱子	人事部职员
饭山孝夫	财务部部长
加茂田久司	财务课课长
新田熊介	财务课课长代理
佐野健一郎	客服室室长

索尼克

德山郁夫	社长
梨田元就	常务董事
木内信昭	总务部部长

目录

第一章	睡神八角	001
第二章	“螺丝六” 奋战记	034
第三章	结婚离职	072
第四章	财务行业	127
第五章	公司里的政治家	181
第六章	假狮子	238
第七章	御前会议	270
第八章	最终议案	314

第一章 睡神八角

1

例会定在每个星期四的下午两点。

视营业部部长北川的情况，会议开始的时间有时会延迟，但在原岛万二出席这个会议的两年里，从来没有改期，更没有中止会议的情况。

北川严格遵守安排好的日程，准时出现在会议室里，像往常一样坐在正中央的位置上。与会者有营业部一课到五课的课长和系长，还有各课负责计算的人，总共二十人左右。由于北川为人严厉，所以会议常常一开始就被一种紧张的氛围笼罩着。

对于原岛来说，出席例会除了痛苦还是痛苦。

营业部是根据商品的类型来划分各课的。原岛担任课长的营业二课负责的主要是与住宅设施相关的电器商品。像冰箱或洗衣机这一类的白色家电¹纯利润率并不高，还受景气与否左右。夏天倒是因为酷暑，空调一路畅销，业绩多少有所提升，但是最近到了晚风凉爽的季节，原本可以提升业绩的空调需求也开始减少，实在难以维持一个像样的销售实绩。

1 家电企业在经营上将表面白色的生活类家电归为白色家电，将表面黑色的娱乐类家电归为黑色家电。

“这是怎么回事，原岛？”北川的斥责毫不留情，“既然没达成目标，就去凑齐资料直到完成为止！要是只会汇报一句‘没能达成目标’，也没必要厚着脸皮出席这个会议了！”

在北川看来，所谓目标，就是必须严格遵守的“规矩”。

对于没完成目标的部下，北川可不会与人为善，温和地鼓励他们下次再努力。没完成的人就是要在众目睽睽之下被他狠狠斥责一顿，步步威逼到喘不过气来为止。

虽然有人暗地嘲笑北川这个拼搏型管理者太落伍了，但这就是他的做法，也是他的信念——不允许有任何借口。

原岛等人并非不努力。

他的部下们从早到晚都在各自负责区域的大卖场或街上的家电铺子奔走争取订单，跑到鞋底都磨薄了。即便如此还是无法完成目标。在原岛看来，原因在于目标制定得实在过于苛刻了。

“你可一定要完成啊，原岛。我再也不想听到‘目标未能达成’这种话了。”

面对这个近乎威胁的北川，原岛糊里糊涂就脱口而出：

“我非常明白，但令人无奈的是，白色家电在夏天畅销之后出现了反作用，现在销售陷入了低潮。”

糟糕——当他意识到说错话时，为时已晚。

北川的眼神仿佛搓捻锥子一般，瞪向原岛。

“不要怪景气不好！”怒吼接二连三地飙过来，“不景气不是只对你一个人造成影响。大家的条件都是一样的。连这一点都不懂的人，也没资格参加这个会议了。”

原岛感觉全身的血液都变得冰凉，连他自己都觉得自己很没出息。北川的怒吼的确很对，自己没有一丝反驳的余地。

他的胃突然一阵绞痛。

“够了。下一个，营业一课。”

终于轮到下一位了。原岛感到四肢无力，几乎要当场瘫倒在地。

听到负责主持会议的副部长森野点名，一课课长坂户彦站了起来。这个男人号称营业部的王牌，才三十八岁，比原岛小七岁。在东京建电这家中坚企业里，他晋升为最年轻的课长，并且拿出了不俗的成绩。

汇报完毕的原岛叹了一口气，邻座的佐伯浩光悄声对他说了一句“辛苦了”。佐伯是二课的课长代理，与一课课长坂户是同期进入公司的。

“请容我汇报一下营业一课上周的销售实绩，以及当季累计的销售实绩。”

坂户用凛然的声音说道，然后满怀自信地环视了围坐在会议桌边的众人。

坂户带领的营业一课手里的客户都是大企业，是牵引着东京建电业绩的盈利大头，而二课却常年业绩不振，所以公司里有“黄金一课，地狱二课”的说法。当然，两课各自负责的商品也不同，如果说一课是精明的批发式销售，那么原岛带领的二课只能算是零售式而已。

坂户平淡地汇报着趋势高涨的销售实绩。那些成果听着就让人心生嫉妒。不过坂户这个家伙还挺不错，很难得，所

以公司里人人都喜欢这名干将。然而，就在这时——

“还挺自在的呢。”

佐伯用别人听不见的音量嘀咕了一句，然后转向原岛：

“你看看那边。”

佐伯眼神所示的位置，是会议桌的另一端。那里坐着一个男人，看着像是在听坂户的汇报，实际却在打瞌睡。

“八角先生吗？”原岛说道，“见怪不怪了。”

八角民夫——那个男人的名字。

八角，本来应该念作YASUMI，但公司里的人都叫他HAKAKU¹，其中的原因不得而知。他比原岛大五岁，时年五十，是那种随处可见的吊儿郎当型员工。这位万年系长，只要一开会就抓紧机会打瞌睡。

正如一旦偏离晋升的正道就不再进取、什么都无所谓了一般，即便当着北川的面也敢正大光明地打盹儿，那副消极怠工的模样可以说是练到了炉火纯青的地步。因此，他也被赋予了一个绰号“睡神八角”。

只不过，八角之所以不怕北川，有另外一个原因：八角和北川年龄相当，是同期进公司的。

不仅如此——虽然还未证实是真是假——有传闻说，北川欠了八角一个“人情”。也不知那是一个怎样的人情，一方

1 日语的汉字有训读和音读两种读法，“八角”的训读为YASUMI，音读为HAKAKU，后者略有调侃意味。

是营业部的部长，一方是雷打不动当了二十年且没有一点长进的系长，从员工的角度来看，谁高谁低一目了然。然而据说因为那个人情，北川在八角面前一直抬不起头来。

原岛很怕和那位八角打交道。

虽说是万年系长，但毕竟八角也已年届中年，态度更是傲慢，简直就像是营业部的当家老大一样，行为举止甚是嚣张。二课偶尔办个联欢会，他也会冒出来掺和，还占着上座一副亲昵状地跟原岛或其他部下聊天。

“喂，原岛。听说之前那笔生意谈得不顺利啊？”

“佐伯，我说你小子好歹也是个课长代理啊，多少得照顾一下这帮家伙吧。”

他总是以这样的口吻对课内的种种情况指指点点，洋洋自得。至于自己的工作情况，八角倒是束之高阁，而且本人也对这些事总是一副毫不在意的样子。

坂户的汇报还在继续。

坂户的发言正如他能干的作风，没有一句废话，运用的资料也很详尽，原岛先前准备的数据根本无法与之匹敌。偶尔他也会翻找手边的资料查看一下数据，本应该负责辅助的八角却一副事不关己的样子打着吨儿。或许是早就死心了吧，坂户似乎从一开始就不打算指望八角，就连北川对八角那种态度也装作视而不见。

“坂户应该很为难吧。”佐伯话里带着一丝嘲笑，说道，“系长居然是那样一位大叔。”

“一课里有那种拖后腿的人也没关系，毕竟他们手头攥着

大客户。”

原岛回应道。刚才挨训的忧愁似乎烟消云散了。

没过多久，坂户的汇报结束了。在他入座的同时，北川甚是满意地说了一句：“那就照这个势头继续努力吧。”

这种情形也算是司空见惯了吧。

如果说坂户走的是阳光灿烂的上坡路，那原岛走的则是乌云密布的下坡路。

不管他怎么努力，情况还是没有好转。

不仅如此，某个内心深处的他，竟然接受了这种情况。

对于原岛来说，他的人生一向如此。

正如他的名字一样，“万年老二”。命中注定他无论如何都坐不成第一把交椅。

2

原岛是家里的第二个儿子。

与品学兼优的哥哥不同，不管是学习还是运动，原岛各方面的表现都很平庸。虽说不至于逊色于人，但也没有哪一点是值得关注的。

原岛的小学和初中是在老家当地的公立学校读的，高中入读的是埼玉县内算是第二梯队里还算过得去的重点学校，但成绩也只是处于中上游。在乒乓球部待了三年，好不容易成了正式选手，团体赛却在第二回合就败下阵来。本想在个人赛上大显身手一番，偏偏不幸碰上了强校的选手，初战即败。

高考的准备虽然起步晚了些，原岛还是以自己的方式努力了一番，却没能考上第一志愿的大学，最后只能进了第三志愿的私立大学。

原岛的父亲是在市政厅工作的公务员，进取心极其旺盛，一心一意以当上副市长为目标。年长两岁的哥哥肩负着父亲的期望，考上了东大，并进入前通商产业省¹成了一名官僚。

相比大家都会佩服的哥哥，弟弟就稍显不足了。

“我打算进公司工作。”

求职期间，原岛这么对父亲说。父亲索然无趣地回了一句：“是吗？那就好好干吧。”

至于原岛想去的是哪家公司、在那里想做些什么工作之类的问题，作为父亲总该打听一下的吧，却不见他过问一句。

反正我就是跟哥哥不一样呗。

原岛打算让父亲刮目相看，在求职大战正式打响之前就作了周到的准备，全力冲击号称一流的综合电机厂商。然而——

在本应万无一失的面试中，原岛却连连失利。

他想不通是什么原因。不过经过好几次面试，他也意识到一件事：

光凭一腔热血，是不会被哪家公司录取的。

面试越刁钻，越说明他们想寻求出类拔萃的人才。找遍原岛全身，也找不出哪一点是出色的。

1 日本经济产业省的前身，于1949年设立，2001年再编改组为经济产业省。

毕竟原岛不过是芸芸众生中的一员罢了。

当时的原岛从大四的夏季就开始找工作，参加了将近三十家公司的面试，每一个都是众所周知的大公司。

“你的眼光太高了。不如试试跟自己实力相当的公司如何？”

虽然也有朋友给出这样的建议，但原岛根本听不进去。被人拿来与哥哥作比较，让他变得有些固执。

但是到了酷暑难当的九月上旬，抱着最后一丝希望去参加的面试也惨遭失利时，他终于不得不面对现实了。那个时候，大公司的面试基本上都结束了。无奈之下，原岛决定放弃入职上市公司的念头，转向中坚企业的招聘。

其实直到那个时候，原岛都还不知道东京建电这家公司。他是偶然在信息杂志上看到的，得知这是综合电机行业中实力雄厚的大厂商索尼克的一家子公司，才对它心生兴趣。虽然之前索尼克的面试失利了，但既然这是那家公司的子公司，他也能找到自己想做的工作吧。原岛心中这么盘算，立刻给东京建电的人事部打了电话申请面试。

说不定没戏。不过打从开战就一路惨败的原岛，却在这时迎来了奇迹。之前的屡战屡败仿佛不曾存在，他在面试中一路过关斩将，然后在一个星期之后，终于收到第一个也是唯一的一个的内定就职通知。

事后原岛才听说，原来给他进行初试的那个职员与他是同一所大学毕业的。所谓的公司缘分，或许就是这么回事吧。

“东京建电这家公司，是索尼克的子公司。”

原岛告知自己已经找到工作的时候，父亲嘴里嘀咕了一句

“是吗，索尼克啊”。原岛不知道父亲这句话意味着什么。是指他进了索尼克很不错呢，还是说他只进了子公司没出息呢？

“挺好的啊。”

父亲接着又说了这一句，不过当时电视里正好传来欢呼声，他的视线就转回那边了。

电视上正好是父亲那支心头好队伍的三号打手错失得分机会的一幕。父亲很热衷于棒球。原岛本以为他会就那样沉迷于比赛的直播，没想到父亲站了起来，从冰箱里拿出一罐啤酒，又从餐柜里拿出杯子倒上酒，然后摆在原岛和他自己面前。

“不管在哪家公司，只要能在需要自己的岗位上工作，那就是最幸福的事。”

父亲用格外心平气和又坚信不疑的口吻说道。后来原岛才知道，当时的父亲在竞选中失利，私下获悉自己的课长一职雷打不动。

“只要你尽全力去做，总能成事的。今后你得靠自己去开拓自己的人生了。”

原岛轻轻地将杯子举到面前，带着一种莫名紧张的神情喝下了啤酒。能从父亲嘴里听到这种关心恳切的亲子对话，还真是难得。

然而，原岛在入职东京建电之后，等来的却是这种被称为“公司”的组织捉弄的日子。

一开始，原岛被分配到会计部。在这里，他被迫速学了簿记，每天都得与发票搏斗。但是在他进入公司第三年，觉

得自己终于算是一个能够独当一面的会计员时，却收到了一纸任职通知，把他调去专业不对口的营业部。

为了学习新的工作，他在营业部埋头干了三年，接着转去与电子零件相关的部门做了五年，之后又基于公司的安排，在公司内部辗转调动。虽然姗姗来迟，但公司总算将他晋升为课长，并把二课交托给他。这已经是两年前的事了。

一纸任职通知下达，哪里需要哪里搬，这就是上班族。但原岛不仅一次地觉得，这种职位调动实在不合理。话又说回来了，能在三十岁就实现与同事结婚生子，他也没立场去说这种调动的不是了。如今经济不景气，就算想换工作，也不可能有的公司愿意收留他。等到有所意识时，他才发现自己只能抓着公司这根浮木不能松手了。

正如父亲所说，他只能靠自己去开拓人生了。

但他也不曾真实地感受到，之前的人生有过任何“开拓”。

他只不过是搭上了“上班族”这辆微不足道的矿车，不时地遇到急转弯被甩来甩去，为了不致掉落，只能牢牢地抓着不敢松手。

或许从一开始，他的人生就没有开拓的价值，也没有开拓的深度——时至今日，原岛也开始感到怀疑了。

3

“你不认真一点的话，我也很难做。”

犀利的声音吓得原岛回过神来，转头望向声源处。

只见会议桌正对面的坂户站起来，满脸愤怒地瞪着还坐在椅子上的八角。

此时会议已经结束，部长北川也离开了会议室。室内还留着一半以上的与会者，大家都停下了动作，被坂户和八角的对话夺去了目光。

“这可不是打瞌睡的场所。必要的资料自己一点也不准备，还都推给部下去做。再说了，至少在我汇报课里业绩的时候，别给我打盹儿，行吗？”

“我可没打盹儿。”

八角反驳道。发现众人注目，他露出不好意思的笑脸：“你是不是有什么误会呀？我认真听着呢。”

“你好歹是个系长吧。那就去收集必要的资料，做点辅助什么的。你开会是为了什么？还说自己认真听着？你以为自己很了不起吗？”

理性派的坂户居然会感情外露，这件事本身就很稀罕了。看来是平日里积攒的怒火终于爆发出来了。

“是是是，对不住了。行了，今后我会考虑一下的。”

说完，八角“嘿咻”一声站了起来，背对坂户快步离开了会议室。

“那种态度，算个什么事啊！”

佐伯目瞪口呆地看着八角，语带惊讶地说了一句。坂户将手里的资料摔向桌面，表情凶狠地瞪着门口——那里已经瞧不见八角的身影了。

原岛催促佐伯离开了会议室。“你别说，坂户君的心情我

也能理解。”走在走廊上的原岛这么说道。

“八角先生对一课的业绩基本是毫无贡献的，工作全都是坂户君在做。那个人就是个累赘，而且光会嘴上吹嘘，完全没有罪恶感，听说态度还挺傲慢。”

佐伯如是说道，展现出他耳听八方的一面。说起来，他和同期进公司的坂户走得近，说不定有些事情还是从本人那儿打听到的。

两人就站在办公区边上的自动售货机角落。“也是啊，依坂户君的性格，应该对那些事看不过眼吧。”原岛如实说出了心里的想法。众所周知，坂户是个拼命三郎。他能取得公司内排名第一的销售业绩，可不仅仅凭借运气或能力，还得有众人都认可的努力。一课和二课同在一个办公区且位置相邻，所以原岛也看得很清楚。坂户给人的印象就是一整天都在绞尽脑汁，四处奔波，争分夺秒地忙着工作。八角则待在茶水区悠然自得地抽上一支烟，或者饶有闲情地喝上一口茶或罐装咖啡，所谓的营销就是打个电话算完事。两人一比，实在是对比鲜明。不过——

这个时候的原岛还没意识到，这件事已经给坂户和八角之间的关系带来了明显的变化。

“这份报告是怎么回事？你以为这么说就能让我接受订单缩减的理由吗？异想天开！”

自从那次会议之后，不管当着谁的面，坂户一有不如意，就把八角叫过来训斥一顿。措辞也跟以前不一样，不再因为对