

鸡西文史资料

第二辑

中国人民政治协商会议黑龙江省
鸡西市委员会文史资料研究委员会编

1986年11月·鸡西

目 录

穆棱煤矿六周纪事序.....	刘焕新(1)
“裕记火磨”的变迁.....	舒 宽(7)
鸡西煤田开发史略.....	艾 杰(19)
平阳镇发展侧记.....	舒 宽(45)
我所知道的鸡西商业.....	孙增寿(62)
黎明并不平静.....	孙鸣山口述 刘焕新整理(66)
日寇铁蹄下的矿工怒火.....	纪海峰 井翔久(77)
龙爪沟事件.....	叶绍卿口述 王守德整理(98)
我所知道的东进工作委员会.....	刘公璞(99)
接收鸡西记事(连载).....	李明顺口述 雷再润整理(108)
彭真副校长给我回信.....	刘瑞峰(116)
在我跑“浮浪”的日子里.....	蒋玉山口述 王德林整理(117)
旧商店杂记.....	孙增寿(124)
地下挺进军司令姜鹏飞外传.....	肖玉琛口述 周笑秋整理(131)
军调处记事.....	谷自立(136)
我在沈阳市城防司令部遇到的一件事.....	谷自立(142)
鸡西市政协历史沿革.....	于连喜(146)

《穆棱煤矿六周纪事·王序》

刘君砚生，以其所为《穆棱煤矿纪略》见示，曰此为公司六年来之事实，并殷然请为序。余维此矿经始，盖昉于民国十四年，维时，余适在吉林。以此矿为吉省富源所在，大业创始，经纬梦如，不惟当局者负责极宏，且中外商民无不为之属其耳目。要在任其职者，怀辑内外，综贯洪纤，握其要以徐策进。行积之以渐而持之以恒，庶可蕲其事之有济？

未几，余去吉林，日月逾迈，奄至积岁，此矿之进行何似祇能得诸寅僚口述之间而终？以始基未巩，僊僊然不能去胸臆。何者？崇台九成基于尺土，举事者必欲善图其始，固不独营业为然也。

今观《纪事》之作，举“公司”应备之模模，纤悉毕具，既牖其创办、缘起，复别其目约为：组织、设备、采掘、储峙、输运、警护……诸端。虽纪述未尽周详，而于谋始之基，抑亦可谓灿然略备已。

夫此矿蕴蓄丰饶，又当孔道，固卓卓为吉省最。而当事诸人，其经营缔构之意复能要诸久远而不规近功，则将来之恢宏畅发固指顾间事。以一隅之天产，能分给中外之需求，其为销行之远，当翹足以待也。

继自今，余尤望各员司坚忍不挠，以力谋推扩，则参观咨访者，将有逾于平若。其谁不闻风跂踵而快睹其营业之隆乎？！刘君其勉乎哉。

中华民国十九年六月 王树翰识

《穆棱煤矿六周纪事·蔡序》

民国纪元十有九年，“穆棱煤矿公司”自开始营业至是凡六稔矣。先是民国十年，黑山孙公赞尧，由黑龙江移督吉林，未几沈阳王公维宙来为省长，因穆棱矿区煤质丰富，乃规画利用商股合资开采，是为“穆棱煤矿公司”创议之始。既而俄商谢结尔斯基，以投资合办丁，省政府久之商榷，既定缔结合同，遂设总公司于哈埠，时民国十三年二月杪也。距“公司”成立仅越月而孙公病逝。于是，今省政府主席锦州张公辅忱继任为吉帅，复踵其议，策进益力。

其时，予适承乏滨江道尹，故亦得予于其事，开办时被命为督办是兹事者。盖经数公之主持，与数年之酝酿然后成熟，非一二人心思智力所能一蹴而及者也。亦难已哉！

开办至今，不过数载。日有起色，岁有羨余，规模粗备，实赖在事诸君子竭智殚虑，合衷共济，始克著此微绩，予奚敢自居为功哉？自足以后，所业能否益求进展，亦惟是诸同仁之力。是视果能继长增高与日俱进者。则于规始诸公之苦心其庶几为不负矣。

兹以“公司”蒐集六年以来经过事实，分门别类编纂提要书成，予因举此书诸简端以告当世，俾留心兹事者有所考焉。

蔡运升序

《穆棱煤矿六周纪事·马序》

我国矿产遍布全国，而以东北为最富。东北各省之矿产，金

属非金属各矿所在多有，而以煤矿为最丰。我吉林矿业，甫见萌芽，而惟煤矿尚有发达之希望然。如老头沟、火石岭子开办亦已有年，产额无多，销场不旺。“大蛟河奶子山公司”组织未久，规模较大，其余各小矿固无论矣。若我穆棱煤矿开办至今，方及六周，而在我国各煤矿中，已崭露头角，因由任事诸人之黽勉。

从公而当缔约伊始，宗旨之如何坚定，条理之如何缜密，要非苟焉已也。迺来百业振兴，欲建设一事，往往经济、人才两感缺乏，而以办矿为尤难。资本不足则设备不完全，人才不足则技术不精良，虽欲积极进行其道末由。

夫办矿不拒外资，《矿业条例》及最近公布之《矿业法》均有规定。然而须视订约之如何，否则流弊兹生，主权旁落矣。试稽之全国最著者为抚顺，年产六百万吨而达七百万吨，居中国各省产额之首席。其次为开滦，年自三百万吨增至五百万吨。按十七年之调查统计，外资各矿之共产额在一千二百万至一千四百余万吨，占全国煤产额百分之五十以上，而抵抚顺、开滦两矿已占全国产额百分之四十。至于各外资之生产能力，以日资为最多，其日资产煤额当我国总产额百分之三十上下；英资约占百分之八、九。然，试问各矿，我国能实握其权乎？能利益均沾乎？恐有未易置答者。穆棱煤矿为吉省政府与俄商合办，俄商出资三百万元，省政府以矿区作三百万元，年获盈利平均分派，用人行政无不平均。方今建设事业均应注重专门化与技术化，本矿于我国之矿业专门人才，广为罗致，技术计画精益求精，加以出产之递增，运输之便利，销路之扩充，六年以来，当事者因不敢言功，而其功自不可掩也。虽然此其中亦有天焉，札赉诺尔江省有名煤矿也。一经战乱，具付劫灰，欲图恢复正非易易。穆棱于去年边患，风声鹤唳，一夕数惊，迨和议粗成，而煤矿依然无恙，又讵敢贪天之功以为己力乎？

“际此国穷民病、金融涸竭之秋，非开发富媪之宝藏不足以资救济；如能吸引外资更足以速大规模之开发”。总理于实业建设篇曾剴切言之。

兹届六周，穆棱煤矿之成绩如何昭昭在人耳目，特以内容复杂非局外人能知其详。爰由所司纂辑成编，以谗当世。德恩于开办之初，忝参末议，今得乐观厥成，欣幸之心与惕厉之，念犹交战，而未已也。

中华民国十九年七月

双阳马德恩识于吉林农矿厅官廨

《穆棱煤矿六周纪事·刘序》

吉林煤矿富饶，惜多沿用土法开采，致利弃于地。而以技术程序合法采作者，以本矿为权舆方谱先进，各矿虽远不能逮。然仅六阅寒暑，经营肇画得以规模粗具，产额递增，顾主纷至沓来，东省铁路及哈埠工厂、油坊以及沿线工商制造各业，所需燃料胥利赖焉。本矿前途希望至远且钜，是非执省政者之锐意开发，同人之竭虑殚精亦何在臻此？

惟本矿组织既系中外合办即，含有国际关系，自易发生杆格。是以事靡钜细，我方悉本诸权利平均之唯一无二宗旨，实地做去，决不丝毫放弃，亦不微细牵就，久之胥就范围，自泯侵越凌轹之弊，更无尔诈我虞之忧，而业务乃隐蒙其福。噫！实业云乎哉，直一外交场所耳！此文田以一得之愚，窃愿告诸有意与外人合办事业者也。

近来，中外来矿参观者接踵磨肩，大有山阴道上应接不暇之

势。犹以为盲人摸象——只喻一斑未窥全豹，不能履其所望，更以不得本矿记录为憾。政府及主管官厅又往往询事问言，欲明纤细。每苦语焉不详，爰将六年来经过概况编辑成册，以饷阅者。深望高明，匡我已往之谬点，藉钁将来之南针，则所愿承教。

此刊略以纪实，非敢自矜成绩也。区区微意，仅书诸端。

民国十九年二月本矿开幕六周年纪念日

永吉刘文田谨序

缘 起

吾国矿产丰富，著名于世，东北诸省尤佳。迨清政治腐败，罔知开发富源，复妄启兵衅，举优美之矿地而割让之，蒙国际上未曾有之奇耻大辱。迄今，每过其地，观其事业伟大，触目惊心，稍有心肝者，能不汗颜泣下？詎料鼎革后，复有林矿借款层出不穷，于是，大好河山一再断送殆尽矣！惟密山、穆稜一带，僻处边鄙，各矿发现较晚，人罕知之。省政府曾颁禁令保护，冀收亡羊补牢之效。而东省铁路横亘吉、黑两省，线路延袤1,721公里，曩赖沿线林木供彼燃料。以我数千百年养成拔地参天、茫无际涯、荫蔽天日之大森林，近且牛山濯濯乃不得不改用煤块。除札赉诺尔一矿外，尚须仰给于抚顺及苏城。其他工商制造各业更无论矣。而煤价奇昂莫不引为痛苦。

故吉林督军孙公赞尧暨前吉林省长王公维宙，洞悉结症，乃毅然开矿以期救济。适俄商谢结斯，陈请投资，省政府许与合办矿区。位于穆稜县境，又系合资，故命名为“中俄官商合办穆稜煤矿公司”外人则称之为“穆稜煤矿”。

六载以来，规模粗具。近来，煤斤产额已日及一千四、五百

吨，供给中东铁路及沿线工商各业，为吉省最有希望之矿，挽回利权尚非浅勘。

是则孙、王二公，克定计谋，继经张公来主省政，尤能急其先务，曾亲往本矿履勘入洞，精密探索，凡所以督促提撕者，无微弗至。文田不才，忝司其事。诸赖上峰指导，寅僚匡济，得免顶越，是诚出于望外。爰记其经过以为国内关心矿业者略述梗概，

（刘焕新摘抄）

“裕记火磨”的变迁

王春生口述 舒宽整理

“裕记火磨”是六十年前密山半截河（今鸡东县向阳乡）一个粮米加工厂的字号。“裕记火磨”从一九二七年开办到一九四二年倒闭，经历十六年，跨越民国、伪满两个时期。“裕记火磨”是我民族工商业者引进国外技术设备，采取先进生产工艺，创造自己的企业管理办法的工厂。现将原“裕记火磨”会计、八十五岁老人王春生的口述整理出来，供有志于地方史研究的同志参考。

由于年代久远，又少参考资料，不详实、不缜密、不准确之处在所难免，热切希望知情者纠正、补充。

一、创 业

一九二〇年春天，山东省有三个小伙子为了到黑龙江找个出路，他们背离乡，结伴来黑龙江。赵连春二十一岁，是黄县人；杨兴东十九岁，是蓬莱县人；毕月涛十七岁，是掖县人。三人苦命相连，一见面就亲如手足，在来关东的路上，三人海誓山盟，结为生死弟兄。那时，鸡东一带人烟稀少，只有老密山及兴凯湖畔，参疏落落地住着一些人。他们三个沿着穆稜河向东，穿山林，越谷地，餐风露宿磨整走了一个夏天，才摸索到兴凯湖边。这里地处中俄边界。边界对面的俄国人大多嗜酒。这三个山东人就从小密山、勃利等地往这儿大量贩酒。钱赚得容易，财发得快，不到一年功夫，他们就在这盖起房屋、开出大片土地，立住

脚跟，放手大干起来。

三人赚了钱后，又办起了贸易货栈。他们贩卖的货物除成桶成吨销售给俄国人的白酒外，还有当地农民卖不出去的大豆、毛皮等。他们给自己的货栈起了一个吉祥的名字叫“东元茂”。于是，远近的人们都知道这里卖皮子的地方。因此大家就把这地方叫当皮镇，后来叫白了就叫当壁镇了。

当壁镇几年工夫就成了热闹的贸易集市。这三个山东人又利用赚来的大笔钱，买了大量的土地向外租种，秋后收租。把收来的大豆、玉米再卖给俄国人。由于当壁镇的繁荣，也吸引了西欧的一些商人。当时，就有不少法国、英国商人前来洽谈生意。毕月涛年纪小，聪明伶俐，不到一年工夫就学会了俄语，结交了不少外国朋友。其中，最要好的一个丹麦人对他说：“种地不如搞加工业，如果你愿意，给我六十车皮大豆，我到德国就能给你换来一台加工小麦、谷子的机器。（注：当时的火车是小火车，一节车皮只有十五吨）。九百吨大豆这个惊人的数字，虽不能算做价值连城，但对三个山东人来说要一次付出，也几乎是“倾家荡产”了。哥仨合计了一回又一回，几天几夜饭吃不下，觉睡不好。他们反复权衡利弊，最后终于做出决策：买！

二、引进技术和设备

买卖谈妥以后，哥仨拿出绝大部分蓄存，又卖了“东元茂”货栈，买够大豆九百吨，交给丹麦人。丹麦客商也很讲信誉，翌年秋天买妥机器，经苏联运到海参崴，冬天又运到当壁镇。因当壁镇靠近兴凯湖，可耕地不多，为了充分利用火磨，哥仨个又踏荒选地，来到半截河。他们见此幅源辽阔、土地肥沃，水丰草茂，就花重金买下九百方土地（长宽各一里，为一

方)，决定让机器在这里安家落户。

当时购买的机器由二大部分组成。主体部分是米面加工用的机器，由输送带、风筛、升降机、扒皮机、粉碎机、筛面机及泵秤、装袋机等十几个部分组成，另一部分是发动机即蒸汽机。除此之外，还外带一台供牵引用的拖拉机。拖拉机当时叫火犁，又大又笨又蠢，但力量可观。全套宏大的机器由海参崴运到当壁镇，又由当壁镇运到半截河，长驱一千多华里，在那个运输力极落后的年代，若没有它的牵引是无法办到的。以后，还用它在半截河开荒、翻地，但没用上二年就坏了。

机器的组装要求十分严格。三个山东人，又不惜花重金聘来两个俄国技术工人。一个叫瓦西里，黄头发，绿眼睛，高眉骨，浓浓的连腮胡子，个头不算高。另一个则肩宽背阔，膀大腰园，个头足有一米八、九，叫什么名字已记不清了。这二个俄国人严格把关，安装的每一个细节筛要亲自过目。机房地基挖得很深，原计划在红星村（原居仁村）烧砖，全用砖砌，后来因时间来不及了，厂房主体部分才改用原木板加钉铁皮。木板全是上等的红松木，一个疤花都没有。木头是冬天从穆棱河上游山区雇工采伐后，用马倒套子运到河边，等第二年春天跑桃花水时，放大木排运回来的。

机房座落在现在的向阳乡粮库院内。机房的建筑分两大部分。前面是南北定向的一栋机房，长二十米，宽十五米。一色青瓦，房屋四角均有飞龙翔凤式的翘首装饰。机房的正面有个很宽敞的大门，当年蒸汽机的安装就是从这儿抬进去的。东西在较高的部位上各有一个宽大的偏长形窗户，主要是为了通风、采光，北面是个特殊的细长窗口，是皮带途径的地方，与北面的主体机器连接。

主体机座全部用高标号水泥浇灌地面。长宽各为二十米，总

面积四百平方米。由于原料好，施工又认真，当年浇筑的水泥地面虽经半个世纪的风吹雨淋，至今仍完好无损。现在是粮库的晒粮场。机房高约二十五米。在外面看底宽上略窄。内部分五层，分层装着机器，和现在的五层楼高差不多。四面全用红松板外加铁皮钉成，十分坚固、耐久。

它的附属建筑有一个高三十米的大烟囱，用几节粗大的铁管焊接而成，十里以外便可看得清清楚楚。当年苏联红军进东北扫荡日寇，就首先向它开过二炮。东面是二个八平方米的凉水池，用来冷却机器用水。南面、西面各有水井一眼。北面的是主井，井深三十五米，水质清澈、甜润，至今仍在向阳粮库办公室门口，井台已用水泥修饰一新。西面的井是辅井，也叫备用井。井深、水质与主井基本相同。平时封锁不用，只是每到春、秋两季或天气干旱主井水不够用时，才打开它。

机器的燃料主要靠煤，是从梨树镇运来的。煤质好，价钱也便宜。院里长年有上千吨的煤储备，一直到裕记火磨停产时，院里还有小山一样的煤堆。

备用燃料也存过大豆。主要怕大雪封山或大雨涝沱无法运输时防备万一。有时工头嫌火候不旺，蒸汽不够用时，也曾成袋子往炉堂里填大豆。

三、发展小麦生产 保障原料供给

在机器的购买、运输、安装的同时，聪明的山东三兄弟想的另一个问题是：机器开工了，原料的来源靠什么？当时，虽然有一些农户种植的品种都是：大豆、玉米、谷子，很少有人种小麦。为保证原料供应，他们规定：佃户交租时，必须交小麦，交粗粮的二斗顶一斗。农民要种麦子的，麦种由他们给调配，并且

长年无利息借贷。当年，他们就从勃利县买来大批麦种，借给方圆几百里内外的农户。

由于山东三兄弟鼓励农民播种小麦，不但这一带的农作物增添了新的品种，也对当地农民的收益和半截河地区的土地开发，起到了推进的作用。没有火磨之前，这里的粮食是卖不出去的。积存下的大豆，人吃不尽，畜吃不了，只好用来烧火或当肥料用。有了火磨，农民种麦子不愁销路，借用种子又不付利息，农民种小麦的积极性很高。据记忆，半截河郝家屯一带，有几块六十多方的地都种上了小麦。有的农民还因专种小麦发了大财。同时，小麦原料的充足供应，也促进了裕记火磨的兴旺发达。

原料的购买，裕记火磨与外地客商也有过竞争。一九二四年以后，望奎县的“永发成”号火磨、哈尔滨的“双和盛”号火磨相继建成投产。一九二九年，两火磨都曾派人来密山一带争夺原料。裕记火磨的三兄弟适时掌握商情，有客商收购时，他提价，把客商挤走后，他们又把价钱再降下来。这样，本地小麦极少外流，基本上保证供给。而望奎县“永发成”火磨由于原料不足，一九二九年左右每年只能生产三个月，裕记火磨却保证生产九个月以上，很少有停工待料的时候。仅几年时间，半截河附近的村村落落，由小变大，从无到有，人烟日趋稠密。人多、地多、粮多，由于原料——小麦的充足供应和山东三兄弟的苦心经营，很快把裕记火磨推向鼎盛时期。

四、鼎盛时期

一九二七年购买火磨，一九二九年春投产并取名“裕记”。由于山东三兄弟采用了收租、购买、与客商竞争原料等手段，解决了火磨的原料来源问题，使火磨使用的当年（一九二九年），

就处在生产的巅峰、鼎盛时期。

山东三兄弟的生意经是买、卖二字。即买进来，再卖出去。他们对加工的原料从不兑换，只讲买。你的小麦我买进来，我加工出面粉再卖出去。这是转手余利的买卖。仅此一买，就使它为裕记火磨的盈利，奠定了基础。再是卖出去。当时的面粉廉价得很，一斤只有六、七分钱，就这样还不好推销。裕记火磨开始的办法是不惜一切代价打入市场，趟开销路，站稳脚跟。用最好的面粉，最低廉的价钱卖给客商。商人一见有利可图，就纷纷前来订货。当时，曾远销到北京、哈尔滨、牡丹江、下城子、梨树镇、密山等地。也受到苏联及西欧商人的好评。看来暂时在经济上有些损失，殊不知卖不出去才是最大的损失。一旦销路打开，再慢慢提价或降低质量，多大的损失也能弥补回来。这就叫生意经，也是旧社会做买卖的诀窍。谁不理解，谁就在金钱铺就的经商大道上寸步难行。所以，裕记火磨经营的时间虽不算长，但由于山东三兄弟的经营方法对路，管理手段高超，收益颇大，每年纯利润可这三万块大洋以上。

裕记火磨生产能力很强，日吞吐量是十分惊人的。据记载，一个班可磨小麦六十石（每石六百斤），计三万六千多斤。出面率可高达百分之八十三。日产面粉为二万八千多斤。

火磨的加工完全是自动化的。主机由蒸汽机带动。看主机和蒸汽机的是那两个俄国人。收进来的小麦不必筛选，首先是推入机房中的仓库，由皮带绞入最上层，自动进行风筛。再进入扒皮间，把小麦的棱角全磨没了，只剩下银白色的麦核，再进入磨面间，经过几次研磨，反复过箩，便加工成雪白的面粉。

面粉分四个等级。也叫一号、二号、三号、四号面，二号是沙子面，由三号面粉中的最好部分，再经过喷雾等多种工序加工而成。它们特点是成小颗粒状，颜色青白，抓一把面粉能自动滑

落。筋性大，吸水力强，又白净，是包饺子、抻面条的上等好面，深受上层人物的欢迎。其次是三号面，也是主体面，占面粉总数的百分之七十。再次是一、四号面，麸子较多，但价钱也极便宜，一般都销给本地的老百姓。

面粉出磨后，能自动过秤、装袋、每三十斤一袋。面粉袋子是用细白布缝制的，袋子上都印有“裕记”字样。“裕”字写得较大，显得格外地突出、明显。

封好袋子的面粉由马车倒入仓库。库内的白面按磨的时间顺序排好，井然有序，等待出售。

当时火磨工人的总数，最多时是八十五人，时有增减，但变动不大。工人分工严密，工种固定，对技术要求也十分严格。工人中除两名苏联人外，其余的都是中国人。无论家居远近，工人都集体吃住。按统一时间上下班。上、下班的钟声是汽笛，汽笛一叫，方园几里内都听得到。工人每天约干八、九个小时活计，全年不超过十个月。工人每月开日薪，一般的工人每月十八块大洋；会计、管家的每月二十五块大洋；两个苏联人因是技师，工资特别优惠，每月一百块大洋。

对裕记火磨的管理，哥三个也有明确分工。老大赵连春当家理财，老二杨兴东管理生产，老三毕月涛负责购买原料、燃料及推销产品。哥三个相互依赖、相互信任、相依为命。为了火磨的运转共同励精图治，呕心沥血。在几年的共同合作中，从未发生过口角。相反，这大家子的三姓兄弟，在老辈的影响下，就连妯娌、儿孙们，也不吵嘴、不打架，亲密得象一奶同胞一样。由于一家人不分心，对企业管理也十分上心、尽心，管理制度严密，工人纪律井然，生产节奏快……。就这样，仅仅在短短的几年里，三兄弟就成了百万富翁。

五、内抢外挤遭厄运

裕记火磨的发展很快，不久便达到巅峰时期。但是，在那样多灾多难的时代，它也不能幸免，也必然一步步走向厄运，直到最后的倒闭。

山东三兄弟在开东元茂货栈时，就曾遭过当地胡子的围攻、抢劫，吃过大亏。所以，“裕记”火磨一修建，就加强了防卫措施。火磨占地面积三万五千多平方米，四周均筑起高大的城墙。四个墙角建有四个坚实、牢固的炮台，显得格外威严。当时有专职炮手四名，步枪二十多枝，轻机枪一枝。为了提高工人的射击能力，还对一部分人进行过多次实弹射击训练。

一九三〇年初秋，正是林深草茂时期，胡子活动频繁。一天夜里，一队一百多人的宝清胡子前来抢劫，胡子摸到大墙边，准备来个突然袭击，破门而入，不料被炮楼的警卫人员发现，立即鸣枪报信。双方展开了激烈的枪战。胡子虽有马队、又有枪炮，又用火攻，但终因地理条件不利，打了三个时辰，伤亡几个兄弟，一看难以取胜，怕天亮后暴露目标，被炮楼的机枪扫射，只好溜走了。

这一年冬天，春节前夕，三掌柜毕月涛去密山取哈尔滨转来的一六笔货款，并想顺便办置一批年货。他们套了五张爬犁，带二个炮手共二十个人，就出发了，他们一到密山，就被当地的胡子围上了。毕月涛这只满载着五千多块大洋、丰盛年货的爬犁一出密山街，就在两面茂密森林的狭窄处和胡子相遇了。两名炮手虽然奋力还击，但终因寡不敌众，被胡子团团围住。土匪活捉了毕月涛似人质，逼令裕记火磨在春节前送三万块大洋买他的性命。

四张爬犁跑回裕记火磨后，钱财虽未损失，但失去了三弟毕

月涛，哥俩心如刀绞，当夜商量对策。他们三人发展到这个时候，钱财可称金山银海，并且在北京、哈尔滨还投股做买卖，可以日进斗金，拿出几万块大洋是不算个事的，问题是，这地方的胡子多如牛毛，今天你绑票一次吃到了甜头，明天他再来绑票怎么办？所以，哥俩个反复商量后，决定拿出三千元聘金，买通当地保安部队营长，请他们帮助歼击胡子，营长欣然答应，定好日子出击。这一天，地方保安部队出动三百多人，夜袭胡子营寨。当时胡子的老巢在兴凯湖北侧岗边上。知道被包围后，只好向湖心潜逃。时值隆冬，湖面虽已冻冰，但光滑难走，胡子完全失去了自卫能力，赶着爬犁，拉着毕月涛抱头鼠窜。

赶毕月涛爬犁的小胡子，也是山东掖县人，和毕月涛是老乡。在逃跑中，毕月涛问明小胡子的身世，就规劝他说：“老乡，我有万贯家业，你到东北来不也是为了求生活吗？如果你把我放回，我决不能亏待你……”。救这样大的财主一条性命，小胡子也知道举足轻重，就信了他的话。于是，小胡子被买动。先是放慢了脚步，与队伍稍拉开距离，然后看准个空子，猛地调转马头，拼命地往回跑去。胡子发现后，打了一阵子枪，无奈保安队已接应上来。哥俩看着三弟毕月涛已追回，目的达到，就不再追赶。哥仨欢天喜地的回到半截河，好酒好肉犒赏三军，再施重礼酬谢营长。哥仨生离死别再度团圆的欢喜劲，自不必细说。裕记火磨的一围、一劫胡子都未得逞，声名更是大震，买卖也更加兴隆。

一九三一年九一八事变，日本帝国主义侵略我国东北“发现”裕记火磨后，也把它做为掠夺的对象。这个时期，他们实行了搜刮、掠夺东北粮食的两项残酷政策，即“粮食出荷”和“粮食配给制”。一九四〇年（民国二十九年）十一月七日，伪满以伪令第二百三十五号文公布，粮（成品粮）谷（原粮）统治，一九四