

北美经济圈 与中国企业

叶卫平

著



中国经济出版社

中国加入世界贸易组织后经济全球化趋势日益明显

中国进入世界主要经济圈软科学丛书②

北美经济圈与 中国企业

叶卫平 著



中国经济出版社

(京)新登字079号

图书在版编目(CIP)数据

北美经济圈与中国企业 / 叶卫平著. - 北京: 中国经济出版社, 1996.3

(中国进入世界主要经济圈软科学丛书)

ISBN 7-5017-3522-0

I. 北... II. 叶... III. ①市场经济-北美洲-概况 ②中外经济关系-经济学-软科学-丛书 IV. ①F737.1 ②F125-51

中国版本图书馆CIP数据核字(95)第19001号

责任编辑: 毛增余 (68319287)

封面设计: 于霞

发行部门: 68341876

邮购部门: 68344225

中国进入世界主要经济圈软科学丛书②

北美经济圈与中国企业

叶卫平 著

中国经济出版社出版发行

(100037·北京市百万庄北街3号)

各地新华书店经销

北京怀柔黄坎印刷厂印刷

850×1168毫米 1/32 7.75印张 194千字

1996年3月第1版 1996年3月第1次印刷

印数: 5000

ISBN 7-5017-3522-0/F·2537

定价: 12.00元

版权所有 盗版必究

内 容 简 介

该专著运用最新的材料，从经济、贸易、投资、政治、外交诸领域研究了1993年成立的北美自由贸易区的来龙去脉、主要构成、相互关系、分工特点、市场容量、体制演变，以及它同中南美洲各经济圈、拟议中的美洲经济圈和大西洋经济圈的关系，分析了中国企业进入这个经济圈的主要障碍，为中国企业进一步开拓这个大市场提供了决策依据和政策建议。该专著已列为中国人民大学同名新课教材。

前 言

软科学是关于政策与决策的科学。撰写这4种专著的主要目的在于为保护中国国内市场和民族工业，为中国企业开拓世界四大主要经济区域的市场提供政策建议和决策依据。

90年代以来，乌拉圭回合谈判一度陷于破裂的边缘，各种区域性贸易集团应运而生。后来，乌拉圭回合谈判虽然达成了妥协，世界贸易组织也宣告成立，但由于世界各种矛盾的不断加深，世界经济区域化、集团化已是一种必然的趋势。各主要区域性贸易集团对内减少乃至取消关税和非关税壁垒，对外却依然壁垒高筑、壁垒森严，对圈外的发展中国家实行种种贸易和投资歧视。它们还依靠整体谈判力量，不断地压圈外的发展中国家全面开放市场，否则就实行贸易制裁和技术转让限制。中国地处的东北亚，由于历史和现实的各种矛盾，至今尚无区域性的贸易组织可以依托。中国的国内市场在逐渐失去，中国民族工业承受的压力越来越大，中国出口企业遭到了贸易保护主义越来越大的排斥。因此，通过这套专著对世界各主要经济圈做系统的、全方位的、多学科的研究，揭示它们的来龙去脉、主要构成、相互关系、分工特点、市场容量、贸易金融投资体制和政策的变化，分析中国企业进入它们的主要障碍以及它们对中国市场和民族工业的主要威胁，为企业和政府提供政策建议和决策依据，是有一定的理论和现实意义的。

这4种专著临出版时，被中国人民大学列为4种同名新课的教材。能让中国的大学生和研究生——未来的政治家、经济学家、企业家、外贸外金融工作者和政策制定者系统地掌握这方面

的最新知识，对于中国民族工业的发展和国家实力的强盛，都是大有益处的。未来的中国是他们的！

这4种专著和教材在撰写过程中，得到了许多知名专家的帮助，中国经济出版社的毛增余编辑为它们的出版付出了辛勤的劳动，谨在此向他们表示深深的感谢；参考了大量国内外文献和统计资料，限于篇幅不能一一列出，谨在此向它们的作者表示诚挚的谢意；为了阅读和排版的方便，也为了节省篇幅，书内未用图表而是把统计数字直接放入行文中分析，这样可能给一些读者在使用时带来不方便，谨在此向他们表示歉意。

由于作者的水平限制，这4种专著和教材一定会有许多不足之处，错误之处也在所难免，敬请各位专家、学者和读者不吝指教，予以批评指正！

作者

1996年3月

目 录

前 言

第一章 北美经济圈的来龙去脉	(1)
一、乌拉圭回合谈判突爆冷门.....	(1)
二、日本从经济大国走向政治大国.....	(5)
三、美国经济衰落积重难返.....	(11)
四、北美自由贸易区曲折形成.....	(22)
第二章 美加墨对组成自由贸易区的态度	(29)
一、美国为新的市场和资源欢欣鼓舞.....	(29)
二、加拿大对市场和投资忧喜参半.....	(34)
三、墨西哥以市场换投资喜而后忧.....	(43)
四、比索崩溃与美元暴跌的教训.....	(49)
第三章 中国发展同北美经济圈经贸关系的主要阻力	(62)
一、美国同中国等在亚太经合组织问题上的分歧.....	(62)
二、布什政府对中国最惠国待遇的限制.....	(80)
三、克林顿政府在中国最惠国待遇上制造的事端.....	(100)
四、美国对中国“复关”标准设限.....	(124)
五、美国要中国为“复关”付出的代价.....	(141)
六、美国支持台独势力是中美经贸关系发展的重大障 碍.....	(159)
第四章 中国企业与北美大市场	(174)
一、商品贸易结构亟待调整.....	(174)
二、技术贸易也需多元化.....	(196)
三、相互投资要外圆内方.....	(208)
四、从中南美经济圈迂回北美经济圈.....	(229)

第一章 北美经济圈的来龙去脉

“冷战”结束后，欧共体不再需要美国保护，从而使乌拉圭回合谈判几乎以美欧破裂而告终；90年代日本不但成了经济大国、贸易大国，而且逐渐走向同美国分庭抗礼的政治大国、军事大国，而美国却成为世界最大的贸易逆差国和债务国，美国人的“美国梦”逐渐破灭。为了力挽颓势，美国在与加拿大签订双边自由贸易协定的同时，又拉墨西哥同它们共组水平分工与垂直分工交错的北美自由贸易区。

一、乌拉圭回合谈判突爆冷门

1990年12月3日，美国指挥下的多国部队云集海湾地区，加紧进行对伊拉克开战的准备工作。同一天，美国总统布什出访南美洲国家，第一站就是乌拉圭。也在同一天，关税与贸易总协定部长级会议在布鲁塞尔开幕，准备按计划结束历时4年的乌拉圭回合谈判。100多个国家对此翘首以待。

1986年9月，关税与贸易总协定部长级会议在乌拉圭首都埃斯特角召开。会议的主角美国、欧共体、日本经过激烈的讨价还价，打破了各方在农产品贸易和劳务贸易问题上的僵局，发表了新一轮多边贸易谈判的部长宣言。这个宣言规定了乌拉圭回合谈判的内容：（1）货物贸易谈判，其议题主要有关税措施、非关税措施、热带产品、自然资源产品、纺织品和服装、农产品；（2）体制问题谈判，其议题主要有修改关税与贸易总协定条款问题、保障

条款问题、争端解决问题、贴补和反贴补税、与贸易有关的知识产权(包括冒牌货贸易)、与贸易有关的投资措施、总协定体制的作用；(3) 服务贸易谈判。

服务贸易是关税与贸易总协定第一次列入谈判议程的，原以为一定比较棘手。可是由于当时发展中国家对服务贸易问题掉以轻心，在美国等发达资本主义国家的压力下，放弃了反对将这个问题列入议程的立场，因此各方谈得比较顺利。各方初步承诺开放服务贸易市场并达成减让表，拟订了服务贸易总协定的草案。

关税谈判的目标是要使成员国关税在1986年9月的税率基础上平均降低33%。然而，不到半年美国与日本就爆发了关税战。1987年3月27日，美国总统里根宣布：为了报复日本对美国倾销集成电路芯片、歧视美国半导体产品的行为，美国将从4月17日起对日本出口到美国来的彩电、电动工具、私人电脑征收100%的惩罚性关税。这是美国又一次对自己的盟友日本实行制裁威胁，日本首相中曾根称之为“扎在小指上的一根一碰就痛的刺”。4月中曾根紧急出访美国，以扩大内需、进一步向美国开放市场为条件，恳求里根不要制裁日本。6月中曾根到意大利出席西方七国首脑会议时，带给了里根一份日本政府拟定的增加公共开支和减税429亿美元的《应急经济对策》。作为回报，里根在会议开幕前宣布将征收100%惩罚性关税的日本电子产品减去17%。10月，日本在美国的压力下举办促进进口月，使美国对日本的出口增长率达到3%。11月，里根宣布将征收100%惩罚性关税的日本电子产品再减少28%。

非关税措施是发达资本主义国家限制发展中国家出口的良方妙药，因此谈判的主角借口海关估价、进口许可证手续、贸易的技术壁垒、反倾销措施等在东京回合谈判中已有规定，而把谈判的重点放在装船前检验和原产地规则这两个问题上，至于那旨在“减少或取消包括数量限制在内的各种非关税措施”的谈判目标则被束之高阁。

在与贸易有关的知识产权和投资领域，发达资本主义国家要求在关税与贸易总协定内建立一套知识产权保护体系，以便运用关税与贸易总协定解决争端机制中的报复手段，来保护自己的知识产权；它们还指责发展中国家关于当地生产成分要求、当地制造要求、贸易平衡要求等投资意图抬高了市场准入标准，要求予以禁止。双方展开了激烈的争论。

在农产品问题上，发达资本主义国家爆发了“内战”。美国要求以1986年为基期，10年内把农产品生产和出口补贴削减70%以上；由加拿大、澳大利亚等14个农产品出口国组成的凯恩斯集团要求在10年内把农业生产补贴削减75%，把农产品出口补贴削减90%。然而，欧共体只同意10年内削减农业生产补贴30%。美国和凯恩斯集团为一方与欧共体为另一方发生了弄得面红耳赤的争吵。

美国在农产品贸易战上，并不比欧共体温良恭俭让。1982年它以每吨低于市场价25美元的价格卖给埃及100万吨面粉，夺走了欧共体的传统市场；1985年它又用100万吨经过补贴的廉价小麦，争夺欧共体的另一个传统市场——阿尔及利亚；1986年它又宣布今后谁买它的农产品，它就用价值10亿美元的政府农产品对其进行实物补贴。可是，美国的补贴能力不如欧共体大，长期竞争下来就显得力气不支了。1987年欧共体出口一吨粮食补贴290西德马克，美国只能补贴不到200西德马克；1980年至1986年期间，美国每年用于农业补贴的钱约在250亿美元左右，而欧共体则达到260亿美元。美国也曾采用高关税政策同欧共体竞争，例如1985年以西欧对美国柑桔采取了歧视性政策为借口，将来自西欧的各种面食品的关税从1%提高到25%至40%。欧共体立即实行报复，将美国柠檬和胡椒的进口关税从8%分别提高到20%和30%。欧共体还宣布限制美国大豆和玉米的进口，美国则对法国的洋葱、意大利的西红柿酱实行报复。

1988年12月，乌拉圭回合贸易谈判委员会在加拿大蒙特利尔

开会，美国同欧共体继续在农产品补贴问题上针尖对麦芒，互不相让。1989年2月，关税与贸易总协定总干事邓克尔在美国和欧共体之间进行了穿梭斡旋，才使双方在4月召开的日内瓦续会上达成了“逐步实质性地削弱农业补贴”的妥协方案。接着，邓克尔宣布：从1989年5月起，乌拉圭回合谈判全面进入实质性阶段，以便如期实现谈判的目标。

然而，随着东欧剧变、苏联衰落，美国成为世界唯一的超级大国后，布什总统开始企图用政治压贸易，迫使欧共体在乌拉圭回合谈判中对美国作出让步。1990年10月欧共体各国为美国筹划的海湾战争出兵出钱，坚定了布什的这一构想。因此，美国在农产品补贴问题上对欧共体转入了攻势。欧共体见乌拉圭回合谈判的终期会议已经临近，只好背水一战，同美国硬顶。结果到终期会议召开时，还没有可供双方部长们讨论的成熟方案，把邓克尔急得团团转。

布什为了在终期会议上迫使欧共体妥协，又走了两着棋：一是他届时出访乌拉圭等南美洲国家，显示美洲国家团结一致地反对欧共体的阵容；二是让瑞典到时在终期会议上提出一项有利于美国的折衷方案，美国和凯恩斯集团14国则予以支持，形成压欧共体不得不妥协的氛围和气势。

布什万万没有想到，在12月6日夜里的会上，欧共体12国的代表竟是不吃美国和凯恩斯集团的“罚酒”，一致拒绝了瑞典代表提出的折衷方案，终期会议不得不暂时中断。

乌拉圭回合谈判的暂时中断，使布什既恼火又吃惊。他突然发现，东欧剧变、苏联衰落后，一个强大的欧共体已经羽翼丰满。它在军事上不再需要美国保护，经济上正在走向更广泛的联合，形成一个自称为欧洲各国的对内没有边界、对外森严壁垒的“大市场”。因此，海湾战争还是打得天翻地覆之时，美国、加拿大、墨西哥却突然于1991年2月5日向全世界宣布：它们将尽快开始举行贸易谈判，以创建北美自由贸易区。

二、日本从经济大国走向政治大国

美国果断地决定推出北美自由贸易区，也是同日本80年代后半期以来经济实力迅速膨胀，对美国的威胁越来越大不无关系的。1971年至1987年世界经济的平均增长率为2.4%，而日本为4.4%；1970年日本的国民生产总值占世界的6.3%，1980年和1989年已经分别上升到8.9%和12%；1988年日本人均国民生产总值为2.3万美元，超过美国跃居世界第一。1990年日本人均国民收入为21020美元，也大大超过了美国19840美元的人均国民收入额，跃居世界第一。美国的国民生产总值虽然仍居世界第一，但80年代以来增长速度一直慢于日本：1980年至1985年，美国为2.7%，日本为3.8%，日本高于美国1.1%；1985年至1990年，美国为3%，日本为4.6%，日本高于美国1.6%；80年代后半期与前半期，日本国民生产总值增长速度同美国的差距进一步拉大。美国政府知道，如此发展下去，总有一天日本将在国民生产总值上也超过美国。

国民生产总值竞争的基础是工业实力的竞争。1992年发表的法国CEPII报告指出：从世界九个主要工业部门看，美国从70年代至80年代末一直保持优势地位的只有电子工业、木材造纸工业和机械工业，而日本则在电力器材工业方面跃居世界榜首，在建材工业、汽车工业和基础金属工业方面超过美国，在电子工业和化学工业方面逼近美国。当年靠引进美国技术起家的日本电子工业，1988年创造的产值超过了汽车工业，成为日本的第一大产业，其生产的半导体产品和动态随机存取存储器分别占世界总产量的50%和80%左右。

随着日本劳动生产率接近和超过美国，日本和美国单位产品的劳动成本上升率发生了很大的变化。在1966年至1973年期间，日本单位产品的劳动成本上升率为7.9%，美国为5.5%，日本高

于美国。可是，到1973年至1985年期间，日本单位产品的劳动成本上升率为5.9%，美国则上升为6.9%；1985年至1990年期间，美国的单位产品劳动成本上升率降为3.9%，日本则降至1.1%，依然把美国甩在后面。单位产品的劳动成本迅速降低，使日本产品的国际竞争能力迅速增强，一方面使出口额迅速增加，另一方面导致进口替代产业生产能力扩大，使部分国内需求从进口产品向本国产品转移，促进了进口需求的下降。因此在1974年至1992年期间，日本对外贸易收支除了1979年逆差24.38亿美元外，其余年份均为顺差。从1981年开始，日本对外贸易收支顺差额每年都在200亿美元之上：1981年为203.58亿美元，1982年为201.41亿美元，1983年为345.46亿美元，1984年为456.01亿美元，1985年616.01亿美元，1986年为1016.48亿美元，1987年为940.34亿美元，1988年为953.02亿美元，1989年为699.99亿美元，1990年为698.64亿美元，1991年为1136.83亿美元，1992年为1361.09亿美元。而美国从1974年开始，对外贸易收支年年逆差，从1976年开始年年逆差百亿美元以上，从1984年至1990年期间对外贸易收支年年逆差千亿美元以上：1984年为1125.10亿美元，1985年为1121.50亿美元，1986年为1450.60亿美元，1987年为1595.60亿美元，1988年为1269.60亿美元，1989年为1156.80亿美元，1990年为1088.40亿美元。1991年和1992年美国对外贸易收支状况有所改善，但仍然分别逆差734.40亿美元和962.80亿美元。

日本在80年代末90年代初不但成了世界上的经济大国，而且具备了操纵世界经济的实力。到1989年，日本对外直接投资额达到1910亿美元，居世界第二位；1989年日本收购、兼并外国企业659家，其中30家属于美国最大的公司；1989年日本的海外投资收益达到1017亿美元，日元成为全球外汇市场上仅次于美元的主要交易货币。从1987年开始，日本的国民总资产（含实物资产和金融资产）开始超过美国，1988年年底达到5993万日元，成为世界资本主义的首富。1988年，国际金融资本中的85%来自于日

本。1989年，日本银行在世界200家最大的银行中，包揽了股市价的前10名。1989年4月，日本的外汇储备突破了千亿美元大关。1991年在世界机器和金属业的10家大公司中，日本占了4家；在世界10家大建筑公司中，日本占了7家；在世界10家大运输业公司中，日本占了3家；在世界10家大电气业公司中，日本占了3家。1990年1月，日本向月亮发射了第一个空间站，成为第三个能向月亮发射火箭的国家。

随着日本经济实力的急剧膨胀，日本同美国的政治摩擦在80年代末90年代初有增无减。1989年1月，日本自由民主党众议员石原慎太郎与索尼公司董事长盛田昭夫以对话的形式出版了《日本可以说“不”》，该书成为日本当年的最畅销书。该书认为日本已经没有必要像过去那样在美国的指挥棒下唯唯诺诺了，因为日本不但经济实力超过了美国，而且它的科学技术已经发达到使美国不得不反过来依赖它的程度。只有日本才能生产装有100万条超集成线路而面积只有小指甲的1/3大小的硅片，不管美国的军事实力如何强大，只要日本停止向它出售这种计算机芯片，美国的高科技武器的发展就会停滞不前。该书认为，美国政治家敢于恫吓日本，除了他们为了拉选票外，主要是因为日本自己太软弱了。日本三菱重工业公司研制新一代战斗机的计划，就是在美国的压力下告吹了。该书不否认日本在基础技术领域大量应用过美国的专利，但它说这恰恰是日本人的创造性之所在。美国人只会倒股票和有价值证券，却在技术应用和商业销售上缺乏创造性。美国人自认为是白种人创造了现代社会，这正是促使他们不断地“敲打”日本的种族偏见。这种偏见反映了他们对美国即将夕阳西下，而日本却如旭日东升、喷薄直上这一趋势的焦躁不安。

《日本可以说“不”》这本书一出版，立即被美国国防部译成英文。它不但发给了白宫的每位官员，而且被美国国会列为正式参考材料。美国新闻媒介纷纷指责这本书是日本新民族主义的强烈表现，公开表明了日本企图凭借其高科技优势来称霸世界的

战略构想。

1990年5月，石原慎太郎我行我素，同渡部升一和小川和久合作推出《日本就是敢说“不”》，作为对美国新闻媒介指责的回击。该书首先攻击了日美战后关系的基础——《日本国宪法》和《日美安全条约》，说：1945年8月15日《纽约时报》曾经在醒目的位置下刊登了一幅漫画，画中一个美国大兵正在用钳子把画成怪物的日本的牙齿拔掉，可是，美国拔掉了日本的牙齿后又装上了两颗假牙，这就是《日本国宪法》和《日美安全条约》。前者把日本变成了一个宦官式的没有自立精神的国家，模糊了天皇的地位和身份。日本要抛弃美国强加的这个宪法，为天皇正名，在新宪法中明确规定日本也有自己的国家元首，这就是天皇。后者把日本纳入了美国的世界战车，把日本变为可以满足美军在半个地球上作战所需石油的贮油库。可是，日本政府每年编制预算时，却还要拨出专款，分担驻日美军的经费。如果加上美军基地占用的私人土地的地租、噪音赔偿费和国有土地的无偿使用费，日本国民负担的美军费用高达4000亿日元，相当于驻日本美军费用的40%。日本花钱雇美军来控制自己，真可谓赔了夫人又折兵。

美国国防部读了这本书后，反唇相讥说，驻日美军作为防止日本复活军国主义的“制动器”，今后仍然要在日本驻扎下去，迫使日本继续对美国俯首称臣。

1991年5月，石原慎太郎又出版了《日本坚决敢说“不”》一书，并冠以副标题：“战后日美关系的总结”，同美国对骂，批评美国在海湾进行的战争是非正义的战争，其目的在于通过牢牢地控制石油价格体系，继续统治世界。而日本政府却轻信了美国关于海湾战争是为了维护正义的谎言，竟无条件地向它提供了130亿美元的军费，占整个海湾战争开支的1/4。实际上，日本即使作为美国的盟国也没有为其提供军费的义务，因为美国能打赢海湾战争全靠了日本的电子技术。美国的现代化武器共使用了93种外国电子装置，只有1种是英国生产的，其余92种全是日本生产

的。如果没有日本的电子系统，就不会有爱国者导弹，伊拉克的飞毛腿导弹就会大量击中以色列，以色列就不得不进行报复。那样一来，叙利亚和埃及就会脱离多国部队，海湾战争就会陷入泥潭，害怕牺牲的美国军队就会有很多人丢掉性命。

石原慎太郎强调说，日本已经具有左右世界的巨大力量，解决世界巨大难题的重任已经历史地落在了日本的身上，而美国的世界霸权地位则已岌岌可危，现在轮到由日本来帮助美国治病了，因此日本绝对没有必要再向美国说“是”了！

以石原慎太郎为主撰写的这三“不”曲，在日本引起了巨大的轰动。其中第一本书在日本再版了30多次，发行量达到了130万册，后两本书也各印刷了数十万册，都成为了日本当年的畅销书。这使美国政府不能不感到担忧。

随着美国经济衰退的加剧，在美国投资的日本企业大批解雇白种工人，引起了美国上下的不满。消息传到日本后，日本众议院议长樱内义雄表示这是美国人懒惰、自我放纵、道德沦落、纪律松弛的必然结果，没有什么好奇怪的。美国一个参议员闻讯后大为愤怒，竟对记者说，我建议你们在报纸上登张蘑菇云的照片，下面注明：它是在美国制造，在日本试验的。这显然是在用核武器威胁日本。日本朝野对此爆发了更为激烈的反响，而日本右翼分子要求日本自行研制核武器，同美国的核保护伞分道扬镳的呼声又甚嚣尘上。1991年春天，美国出版了一本题为《未来的对日战争》的书，它预言：由于日本国民将支持复活军国主义，因此日美20年之内将重新爆发战争。该书说：“问题的性质与1941年那时一模一样，日本需要控制东南亚和印度洋盆地的矿产资源。它需要有一个能在政治上加以主宰的出口市场。为了做到这一点，它必须迫使美国撤出西太平洋。正如30年代那样，根据这一图景，紧张形势终将导致热战，美日将在战争中决一胜负。”

随着美日经济摩擦的加剧，日本政府对美国政府的离心倾向也日趋明显。1990年12月，日本政府提出的从1991年财政年度开

始的五年防务计划，一共支出了1720亿美元的巨款来扩充军备。1991年1月30日，日本外务省次官栗山尚一借在《每日新闻》创刊119周年纪念会上发表讲话的机会，以《肩负大国的责任的日本》为题宣称：日本在美苏两极体制崩溃和世界向多极化发展的过程中，其国际地位已经发生了根本的变化，其国际作用将会越来越大，而这种变化又加快了世界多极化这一大潮流的发展。这样一来，日本如何作为支撑世界秩序的一极发挥作用和承担责任就更加成为全世界注目的大事了。过去日本只是适应以美国为中心的世界政治和经济秩序，现在日本必须结束这种被动外交，树立自己的独立形象，确保自己在国际社会中的发言权，而不能再把建立国际秩序的责任交给别人，自己只沉湎于和平与繁荣之中就行了。

1991年11月5日宫泽喜一出任日本首相后，突然提出了建立“世界和平秩序”的主张。由于这个主张同布什在海湾战争结束后提出的建立“世界新秩序”的概念不同，因此各国舆论界议论纷纷，日本国内也褒贬不一。宫泽喜一让经济企划厅政务次官田中秀征12月7日在《东洋经济》上发表文章，阐释自己这一主张的内容。

田中秀征写道，我作为与“世界和平秩序”这一构想的提出有密切关系的人，我认为它和世界各国领导人正在认真探索的“新的世界秩序”有三点微妙的不同：（1）它有明确的目标、信念和价值，即它所力争实现的是一种和平的世界秩序；（2）它不偏向于政治和军事，而是旨在建立包括经济、社会和文化等领域在内的综合性秩序，从中我们可以看到一种明确无误的意图，这就是它力图摆脱其他概念中所带有的那种均势逻辑；（3）在它中间名副其实地处于中心地位的是联合国，而在其他概念中却是期望众所周知的大国特别是美国肩负起过大的负担和发挥核心作用，而这显然是不现实的。他说：在“世界和平秩序”规定的诸目标中，目前已经明确的起码有六个：（1）销毁核武器，全面裁军；（2）保护地球环境；（3）创设联合国常设部队，遏制地区性战争；