

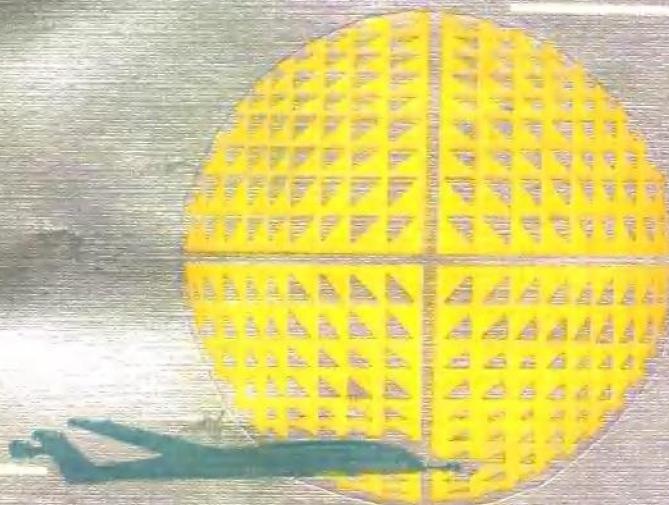
主编 李乾亨

副主编 刘 龙

周旭昌

彭天祥

对外 经济 贸易 手册



江苏人民出版社

对外

经济

贸易

手册

主编

李乾亨

副主编

刘龙周旭昌

彭天祥

对外经济贸易手册

主编 李乾亨

副主编 刘龙 周旭昌 彭天祥

江苏人民出版社出版

江苏省新华书店发行 淮安市印刷厂印刷

开本: 850×1168 1/32 印张: 26.25 插页3 字数: 645,000

1988年4月第一版 1988年4月第一次印刷

印数: 1—12300本

ISBN 7—214—00113—6

F·17

定价: 6.80元

撰 稿 人

第一部分 国 际 贸 易	彭天祥 周旭昌
第二部分 中国对外贸易	冯祥春 彭天祥
第三部分 国际市场调研和 出口营销工程	刘 龙 彭天祥
第四部分 进出口业务	刘 龙 彭天祥
第五部分 外贸相关业务	魏兆群 范 森 陈启江 吕新安
第六部分 国 际 金 融	金效俊
第七部分 利用外资和引进技术	周旭昌
第八部分 国际经济合作	彭天祥 刘 龙
第九部分 国际经济贸易法	贾泰德

坚持改革開
放搞活是我
们的总方针
总政策

吕東

一九八七年元月

JM/27/08

序 言

陳煥友

马克思在一百多年前就指出：“由于机器和蒸汽的应用，分工的规模已使大工业脱离了本国基地，完全依赖于世界市场、国际交换和国际分工。”（《马克思恩格斯全集》第4卷，第169页）社会化大生产发展到了今天这样的水平，世界上没有一个国家拥有发展经济的一切条件，而都要不同程度地参与国际分工和国际交换。

我国是一个发展中国家，为了加速社会主义现代化建设的步伐，同样需要发展对外贸易、利用外资、引进技术，以及扩展多种形式的国际经济合作。

由于我国实行对外开放政策的时间不长，经验不多，我们要充分地利用国内外两个市场、两种资源，就必须学会管理国内经济和开展国际经济关系的两套本领，因而迫切需要熟悉和掌握对外经济贸易的知识和业务。我认为，编写这本手册的意义即在于此。

这是一部对外经济贸易大型专业工具书。经过参加编写的专家、学者和出版社编审的共同努力，我觉得本书具有以下几个特点：

一是内容丰富 全书共分九大部分，选编了一千多个词条，涉及国际贸易、中国对外贸易、进出口业务、外贸相关业务、国际市场调研和出口营销工程、国际金融、利用外资和引进技术、

国际劳务合作和对外承包工程、国际经济法等广泛领域，可以说是我国对外经济贸易方面的一本简明知识大全。

二是理论联系实际 书中每一部分，既有基本理论和一般概念，又有各个业务环节的具体做法和有关规定，还附有大量的合同格式，是了解对外经贸知识和从事对外经贸实务的指南。

三是资料新 本书选用的资料既是基本的、常见常用的，同时又引进了国际上的一些新观念、新做法，特别是国际市场调研和出口营销工程方面的许多内容为国内所仅见，具有较高的学术价值和实用价值。

四是查阅方便 这无疑是每一部大型工具书必备的条件，而本书编者更是匠心独具，不仅在目录中分门别类地列出了所有条目，而且书中的每个条目都加注了英文，从而为有关业务人员、政府工作人员、教学人员、理论研究人员随手翻阅和开展国际学术交流提供了方便。

因此，我相信，这本手册的出版，一定会受到广大读者的欢迎。

当然，本书也有未尽人意之处，如一些词条的释义尚欠完善，文字还不够简明，希望再版时改进。

一九八七年五月

本序言作者系中共江苏省委副书记、江苏省人民政府副省长——编者

目 录

I. 国 际 贸 易

国际贸易	1	限制性商业惯例	16
国际贸易额	2	贸易自由化	16
国际贸易量	2	贸易保护主义	17
对外贸易差额	3	超贸易保护主义	18
贸易依存度	4	贸易战	19
贸易条件	5	商品倾销	19
国际贸易的特点和条件	7	关税壁垒	20
国际贸易的商品结构和 分布区地	8	优惠税和普惠税	21
无形贸易和无形贸易	8	关税和贸易总协定	22
双边贸易和多边贸易	9	非关税壁垒	23
对等贸易	10	进口配额制	24
易货贸易	11	进口许可证制	24
转手贸易	11	“自动”出口配额制	25
边境贸易	12	外汇管制	26
转口贸易	13	进口押金制	26
绝对成本说	13	海关估价制	26
比较成本说	13	反倾销税等税型非关 税壁垒	27
对外贸易乘数	14	技术障碍	28
商品国际价值	15	促进进出口的组织措施	29
价格竞争和非价格竞争	15	出口补贴	29

出口信贷国家担保制	30
出口管制	31
“东京回合”	32
进口替代	33
出口替代	33
自由贸易区	34
自由港	35
保税区与过境区	35
自由边境区	36
出口加工区	37
科学工业园地	38

Ⅰ. 中国对外贸易

社会主义国家开展对外贸易的必要性	39
我国对外贸易的基本特征	40
对外贸易在国民经济中的地位和作用	40
我国的对外贸易统制	41
对外贸易中的独立自主和自力更生	42
平等互利	43
对外开放	44
对外贸易计划	45
出口贸易	46
我国出口商品构成	46
我国出口商品的地区构成	47
进口贸易	48
以进养出	49
传统出口商品和“拳头”出口商品	50
出品货源组织	50
出口生产体系	51
出口商品生产基地	52
外贸收购价格政策	54
出口奖售政策	55
出口商品的税收政策	55
出口信贷政策	56
出口工业品生产专项贷款	56
引进国外技术设备的国内配套贷款	57
出口产品生产措施投资	58
扶持出口商品生产周转资金	59
出口商品科研费	60
基地、专厂专项外汇	60
短期外汇贷款	61
地方周转外汇	61
外汇留成	62
我国对外贸易经营管理	

体制	63	外贸出口代理制	80
进出口许可证制度	64	对外贸易经济效益	81
出口许可证管理	65	出口商品的出口成本和 外汇收入	82
非贸易性质的出口许可 证管理	68	出口商品的换汇成本和创 汇率	83
申领出口许可证须知	70	出口商品盈亏率	84
进口许可证制度	73	中国出口商品交易会	84
“水 货”	75	外贸发展战略和出口战 略	85
外贸体制改革	75	进口战略	86
工贸结合	77	对外贸易大发展的条件	87
“贸工农”型生产结构	78		
贸贸联营	79		

III. 国际市场调研和出口营销工程

市场调研与营销调研	89	工业	97
国别(地区)市场调研	90	宏观经济加强控制	98
世界商品市场调研	90	微观经济减少干扰	99
客户调研	91	经济指标	100
信 息	92	指标体系	100
经济信息系统和市场信 息系统	93	国民经济核算体系和物质 产品平衡体系	101
行 情	93	国民生产总值和国内生 产总值	103
经济波动	94	国民生产净值和国民 收入	104
季节性波动	95	工业生产指标	105
不规则波动	95	订单指标	107
长期趋势	96	固定资本投资指标	107
结构性危机	97		
“朝阳”工业和“夕阳”			

建筑指标	108	商品的需求弹性	124
就业指标	109	市场容量	125
工资指标	109	世界商品市场的公司结构	
国内贸易指标	110	商品在世界市场上的竞争能力	126
消费信贷	111	原料商品市场	127
库存指标	111	机器设备市场	128
综合商品价格指数	112	二手设备市场	129
路透社商品价格指数	113	行情预测程序	130
英国“经济学家”商品价格指数	114	领先-落后系列指标分析法	131
股票价格指数	115	扩散指数分析法	131
道·琼斯股票和商品价格指数	116	压力指数分析法	132
香港恒生指数	116	平衡表分析法	133
对外贸易指标与经济行情	117	因素分析法	134
世界价格的分类	118	类比预测法	134
世界价格的国际价值规律	118	集体综合判断法和德尔菲预测法	
世界价格的国际供求规律	119	集体综合判断法和德尔菲预测法	135
世界价格与通货膨胀	120	市场调研中的观察法(探测法)	135
世界价格与垄断	121	市场调研中的营销试验法(实验法)	136
世界价格与竞争	121	定性分析法	137
商品的属性	122	定量分析法	137
商品的供给规律和供给弹性	123	营销学	138
商品的需求规律	124	国际营销学	139
		出口营销学	140

— 目 录 —

出口营销工程和营销(因 素)组合	141	出口商品的适销对路	157
市场分析	142	产品多样化经营战略	158
市场机会分析	143	产品生命周期	159
(国际) 市场环境分 析	143	出口产品生命周期规律与 营销战略	160
市场潜量和销售潜量	144	牌子战略	162
市场占有率	144	广 告	163
市场开拓	145	广告理论	164
市场细分	145	广告战略	165
市场选择及目标市场	146	广告心理	165
市场趋势	147	广告计划	166
市场导向	148	广告预算和广告费用	167
购买方式	148	广告稿	168
消费倾向	149	广告布局	168
购买习惯	149	广告制作	169
购买动机	150	广告媒介物	170
购买心理	150	广告媒体与广告心理	170
消费者购买行为和消费者 行为学	151	新产品广告	172
集团购买行为	152	广告效果	172
工业品(集团)购买过 程	153	广告宣传要则	173
国际市场营销战略	154	广告守则	173
发展新市场战略	154	广告公司	174
出口产品战略	155	促进销售	175
出口产品的发展目标	156	促销方法	175
新产品开发战略	156	促销组合和促销战略	176
		信息传递和信息反馈	178
		出口销售服务和售后服 务	179

保 证	179	销售网	185
外销员和传销商	180	营销渠道的发展趋势	186
引导销售法	181	定价目标	187
直接销售法	181	出口产品的定价战略	187
新生产方式	182	新产品定价战略	188
营销渠道	183	出口营销组织	189
出口营销渠道的基本模 式	184	出口营销计划	190
出口营销战略	185	出口企业的营销管理	191

IV· 进出口业务

国际贸易中的进出口		合同中的品质条款	208
业务程序	194	凭样品买卖	209
交易洽商	195	凭说明书买卖和凭规格	
询 盘	195	等级买卖	210
发 盘	197	凭标准品级(标准物)	
实 盘	198	买卖	211
虚盘和其他发盘	199	凭中等平均品质买卖	211
还盘和递盘	200	凭上好可销品质买卖	212
“接 受”	201	按商标或牌名买卖和凭	
外贸谈判须知	202	产地名称买卖	212
出口商品经营方案	203	凭说明书或图样买卖	213
进口商品经营方案	204	合同中的数量条款	214
书面合同的签订	205	商品的计量单位	214
书面合同的内容	206	国际贸易中的计量制度	
一般交易条件和标准		216
合同	207	包装货的重量计算方法	
国际贸易惯例	207	216

目 录 7

决定交付数量的条件	218	租船合同的货物装卸费用	
溢短装条款	219	负责条件	232
价格条件	220	出口地装运港“成本加运费、保险费”交货的交货条件	232
国际商会的《国际贸易术语解释通则》	222	CIF后面的附加条件	233
1932年华沙-牛津规则	224	出口地装运港“成本加运费”交货的交货条件	234
美国对外贸易定义1941年修正本	223	目的地船上交货条件	235
经互会成员国的“交货共同条件”	226	目的地码头交货条件	235
出口地现场交货条件	226	目的地完税后交货的交货条件	236
出口地铁路/散车交货条件	227	美国的FOB交货条件的六种子项	236
出口地启运机场交货条件	227	合同中的价格条款	238
出口地货交第一承运人交货条件	228	出口价格的确定	239
出口地边境交货条件	228	国际市场价格	240
出口地的运费付至目的地的交货条件	229	合同定价依据	240
出口地的运费、保险费付至目的地的交货条件	230	合同定价方法	242
出口地装运港船边交货的交货条件	230	净价和含佣价格	243
出口地装运港船舷交货的交货条件	231	平均价格和直接价格	243
		基价和推算价格	244
		限价和底价	245
		买价和卖价	246
		佣 金	246
		价格折扣	247
		影响合同价格水平的因素	

素	249	拒 绝 书	277
多层次价格计算法	250	追 索 权	278
浮动汇率下出口价格的确 定	251	参 加 承 兑 和 参 加 付 款	279
供大型设备价用的滑动 价格公式	252	保 证	280
出口商品價格的“模 糊 区”	253	贴 现 和 贴 现 率	280
形式发票和商业发票	254	再 贴 现	281
海 关 发 票	255	国 际 商 会 “信 用 证 统 一 準 例”	282
领事发票	256	信 用 证 的 定 义 和 作 用	283
普 惠 制 单 据	257	信 用 证 的 义 务 和 责 任	284
签 证 发 票	257	信 用 证 的 有 效 期	285
国 际 贸 易 付 款 方 式	258	信 用 证 的 当 事 人 和 结 算 程 序	286
汇 付	259	信 用 证 的 付 酬 方 式	288
托 收 付 款 方 式	260	信 用 证 统 一 準 例 关 于 货 物 数 量、单 价 与 金 额 的 宽 容 范 围	289
托 收 统 一 规 则	262	开 证	289
银 行 托 收	263	受 证	290
银 行 托 收 的 种 类	264	保 兑	291
银 行 托 收 的 作 业 流 程	266	审 单	292
汇 票	268	出 口 押 汇 (议 付)	293
汇 票 的 种 类	269	行	293
汇 票 的 当 事 人 和 出 票	271	出 口 索 汇	295
背 书	272	索 偿 和 偿 付 行	295
汇 票 的 提 示	273	赎 单 提 贷	296
汇 票 的 承 兑	274	跟 单 信 用 证 和 光 票 信 用 证	296
汇 票 的 付 款	275		
拒 付	276		

可撤销信用证和不可撤销 信用证.....	314
保兑信用证和不保兑信用 证.....	315
可转让信用证和不可转让 信用证.....	317
即期信用证、远期信用证 和预支信用证.....	317
有追索权信用证和无追索 权信用证.....	318
对背信用证和对开信用 证.....	319
议付信用证、付款信用证 和承兑信用证.....	320
循环信用证.....	321
托购信用证和寄售信用 证.....	323
迟期付款信用证和备用信 用证.....	324
远期信用证和托收的利息 计算方法.....	325
协定记账结算.....	326
出口合同履行.....	327
进口合同履行.....	328
出口效益指标.....	329
进口效益指标.....	330
原料商品出口竞争能力的 评价方法.....	331
国际贸易经营方式.....	332
出口制造商.....	333
进口制造商.....	334
出口商.....	335
进口中间商.....	336
出口佣金商.....	337
进口佣金商.....	338
包 销.....	339
定销和经销商.....	340
代 理.....	341
独家代理.....	342
独家发盘.....	343
寄 售.....	344
国际经纪人.....	345
拍 卖.....	346
投标和投标代理商.....	347
国际博览会.....	348
商品交易所.....	349
商品交易所的辅助职能	350
期货交易(纸上交易).....	351
套期保值.....	352
商 标.....	353
商标设计.....	354
商标注册.....	355
商标注册的条件和程序	356
商 标 许 可.....	357

V· 外 贸 相 关 业 务

外贸运输	343	格槽船和滚装船	364
海洋运输	343	海牙规则和维斯比规则	365
班轮和班轮条款	344	汉堡规则	366
租船和租船公司	345	理舱费和洗舱费	368
订舱配载	347	滞期/速遣费	369
积载系数	347	基本港和非基本港	369
装运期	348	转 船	370
装运港和目的港	349	船 期	370
选择港	350	外贸铁路运输	370
海运提单	350	国际货协和国际货约	371
海运提单种类	351	国际铁路联运	372
舱 单	354	运单和运单副本	373
装货单和收货单	354	经香港陆海联运	373
货物残损赔偿限额	355	承运货物收据	374
留 置 权	355	大 陆 桥	374
集装箱和集体装箱运输		OCP 运输方式	375
	356	外贸航空运输	376
托 盘	357	航空运单及运价	377
拼箱货和整箱货	358	国际多式联运	377
运费计价标准和计价单		国际贸易程序简化	378
位	358	习惯包装	379
基本费率和各项附加费		包装标准化	380
	359	运输包装	380
运 费 吨	361	销售包装	381
运费的支付和计算	362	中性包装	381
子母船和海蜂船	364		