

 21世纪国际经济与贸易专业系列教材

International Business Contract Translation Course

国际商务合同翻译教程

(第四版)

兰天 屈晓鹏 编著

 东北财经大学出版社
Dongbei University of Finance & Economics Press

国家一级出版社
全国百佳图书出版单位

21世纪国际经济与贸易专业系列教材

International Business Contract Translation Course 国际商务合同翻译教程

(第四版)

兰天 屈晓鹏 编著

 东北财经大学出版社
Dongbei University of Finance & Economics Press

大连

图书在版编目 (CIP) 数据

国际商务合同翻译教程 / 兰天, 屈晓鹏编著. —4版. —大连: 东北财经大学出版社, 2019.1

(21世纪国际经济与贸易专业系列教材)

ISBN 978-7-5654-3405-1

I. 国… II. ①兰… ②屈… III. 国际贸易-贸易合同-英语-翻译-高等学校-教材 IV. ①F740.4 ②D996.1

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (2019) 第 002624 号

东北财经大学出版社出版

(大连市黑石礁尖山街 217 号 邮政编码 116025)

网 址: <http://www.dufep.cn>

读者信箱: dufep@dufe.edu.cn

大连东泰彩印技术开发有限公司印刷 东北财经大学出版社发行

幅面尺寸: 170mm×240mm 字数: 434千字 印张: 20.25 插页: 1

2019年1月第4版

2019年1月第6次印刷

责任编辑: 李 彬 刘东威

责任校对: 孟佳威

封面设计: 冀贵收

版式设计: 钟福建

定价: 42.00元

教学支持 售后服务 联系电话: (0411) 84710309

版权所有 侵权必究 举报电话: (0411) 84710523

如有印装质量问题, 请联系营销部: (0411) 84710711

21世纪国际经济与贸易专业系列教材编委会

主任

李东阳 教授，博士生导师

阙澄宇 教授，博士生导师

郭连成 教授，博士生导师

副主任

王绍媛 姜文学

委员（以姓氏笔画为序）

邓立立 王国红 兰天 孙玉红

田玉红 叶富国 李虹 李艳丽

李勤昌 杜晓郁 苏杭 范超

施锦芳 党伟 黄海东 鄂立彬

总 序

国际经贸活动是在原始社会末期和奴隶社会初期随着阶级和国家的出现而产生的，但直至资本主义生产方式确立后才获得了广泛的发展，才真正具有了世界性。对国际经贸活动的系统研究始于15世纪的重商主义学派，至今已形成涉及领域广泛、结构完整的学科知识体系。

与一国国内经济不同，国际经贸活动要涉及两个或两个以上国家（或地区）的当事人，而全球范围内又不存在一个超国家的权力机构对这些活动进行规范和管理，因此，国际经贸活动的习惯做法及各种规则往往是先发国家国内做法和规则的延伸，由此决定了先发国家和后发国家在国际经贸人才培养方面的差异：先发国家由于国内外经贸活动的做法和规则差异不大，因此很少专门设立国际经贸类专业，而是将其内容分散在相关专业的课程中进行介绍；后发国家由于国内外经贸活动的做法和规则差异很大，因此往往专门设立国际经贸类专业。

中华人民共和国成立后，在计划经济体制下，国际经贸本科层次人才的培养主要集中在少数几个财经类院校。改革开放以后，国内各类高校在本科层次纷纷设立了名称各异的外经贸相关专业或方向，包括对外贸易、国际贸易、国际经济、世界经济、国际经济合作、工业外贸等。1993年，国家教委印发了《普通高等学校本科专业目录》，将国际经贸本科层次专业规范为3个，即经济学学科门类下的“国际经济”专业和“国际贸易”专业、工学学科门类下的“工业外贸”专业。2012年《普通高等学校本科专业目录》中，“国际经济与贸易”专业没有调整，是经济学学科门类下的“经济与贸易类”专业之一。

最先在国家（或地区）之间发生的经贸活动是货物贸易，它至今仍是国际经贸领域的重要内容。关于国际货物贸易的教学与研究起步早，成果多，课程体系完整，主要包括理论、实务与惯例、专业外语三类课程。随着国际经贸活动领域的不断拓展，国际经贸类专业的课程体系也随之完善，增加了诸如“国际技术贸易”“国际经济合作”“国际投资”“国际服务贸易”“国际物流”等课程，国内部分院校还基于这些领域设立了专业方向，细化了课程体系。

21世纪是一个催人奋进的时代，科技革命迅猛发展，知识更替日新月异，国际竞争日趋激烈。

从国际经济环境看，跨国投资飞速发展，世界各国和地区间的经济依赖程度不断加深，经济全球化和区域经济一体化趋势不断加强，国际经济协调日显重要，经济集团内部以及经济集团之间的合作与竞争日益成为关注的焦点。

从国内经济环境看，社会主义市场经济体制的建立与不断完善改善了我国企业参与国际竞争的条件，加入世界贸易组织承诺的逐步履行、我国产业结构和贸易结构的调整也为我国企业参与国际竞争提供了机遇和挑战。

为了培养熟悉国际经济运行规则、符合社会主义市场经济建设需要的人才，优化人才的知识结构，我们组织东北财经大学国际经济贸易学院的专业骨干教师编写了“21世纪国际经济与贸易专业系列教材”。这套教材在保留原有教材体系优点的同时，结合教师多年教学的经验，尽可能地反映本学科领域最新的研究成果和发展趋势。

我们深知，教材从编写出来的那一天起就已经“过时”了，这就需要教师在讲授过程中不断充实、调整有关授课内容，我们也将根据国内外经济环境的变化适时修订本系列教材。为了便于读者深入理解相关知识和在教材更新期间及时更新信息，我们在部分教材（尤其是理论类教材）中设计了“延伸阅读”栏目，提供相关章节的主要数据来源和建议阅读的书目。

本系列教材是专门为国际经济与贸易专业本科生课程编写的，同时也适合于其他经济类专业和有兴趣学习、更新国际经济与贸易知识的人士使用。

由于作者学识和资料所限，本系列教材难免有不足之处，敬请广大读者批评指正。

21世纪国际经济与贸易专业系列教材编委会

第四版前言

《国际商务合同翻译教程》第四版是在第三版的基础上，由作者兰天、屈晓鹏又一次成功合作的结果。第四版历时五年完成，吸取了作者在各自教学和国际商务合同实践工作中的宝贵经验。感谢广大读者和同学们十几年来对这本书的喜爱和支持，我们一直在努力，就是为了能编写出更成熟、更实用的国际商务英语合同翻译的教材。

第四版沿用了第三版的整体架构，即第一部分基础篇和第二部分实践篇。在基础篇中，作者补充了一些基础知识点，包括对特殊法律条文的讲解，法律专用词汇的添加，法律词汇的辨析和应用例句等。在实践篇中，删除了几份相对过时的商务合同，增加了从业务角度来看条款设计得细致和全面的包销合同，还有参考性较强的实习合同等。

本教材主要适用于外经、外贸以及法学专业高校师生、涉外企业管理人员、涉外律师及司法人员、涉外合同的谈判人员、翻译工作者以及其他从事国际商务交流的人士；同时，教材的编写和设计还针对在校的具有英语四级水平以上的各专业本科或硕士学生或具有相当英语水平的其他专业人员，旨在提高他们英语合同及其法律文件起草与翻译的基本技能和业务水平。

由于作者水平有限，书中难免出现纰漏，敬请读者批评指正。

编著者

2018年岁末

第三版前言

《国际商务合同翻译教程》(第三版)的问世,要感谢广大读者多年来不弃不离的支持和鼓励,要感谢我的学生们给予我丰富和精炼合同翻译教学经验的热情,更要感谢的一个人是屈晓鹏。作为我多年前的硕士研究生,他以勤奋、好学的研究精神和认真、严谨的敬业态度在其跨国国际商务合约的工作领域取得了令人欣慰的成绩。由于有了他的支持和帮助,才有了读者看到的第三版。

第三版仍然沿袭了第二版两大部分的构架,即第一部分基础篇和第二部分实践篇。第三版在保留了前两版精华的基础上,在实践篇中更是吸纳了屈晓鹏从事国际商务合同谈判和制定的宝贵经验,添加了六份操作性强、实效性高的国际商务合同,其中包括三方合作协议、第三方监管账户协议、保密协议、目前比较通用的雇佣合同和广为各进出口公司采用的货物买卖合同等。相比前两版,第三版的基础篇内容更加充实和完整,其中包括对合同结构的更为精细的剖析和归纳,并添加了对 Incoterms 2010 国际贸易术语的介绍。书中还补充和完善了原有的一些注释,并添加了一些词汇。为了便于读者的记忆和查询,书后还配置了索引。

本教材主要适用于高校外经外贸及法学专业师生、涉外企业管理人员及司法人员、涉外合同的谈判人员、翻译工作者以及其他从事国际商务交流的人士;同时,教材的编写和设计还针对在校的具有英语四级水平以上的各专业本科或研究生学生或具有相当英语水平的其他专业人员,旨在提高英语合同及其法律文件的起草与翻译的基本技能,以及专业写作和翻译水平。

由于编著者水平有限,书中难免出现纰漏,敬请业内人士和读者朋友批评指正。

编著者
2013年岁末

目 录

Part One 基础篇 Learning Basics

| | |
|---|----|
| Unit One 国际商务合同的基础知识 | |
| Basic Knowledge of International Business Contracts | 2 |
| 1.1 合同的基本概念 Basic Concept of Contracts | 2 |
| 1.2 合同的分类 Classifications of Contracts | 2 |
| 1.3 国际商务合同的特征 Main Features of International Business Contracts ... | 3 |
| 1.4 国际商务合同的种类 Categories of International Business Contracts | 3 |
| Unit Two 国际商务合同的语言特征 | |
| Language Features in the International Business Contracts | 5 |
| 2.1 使用正式的法律用词 Big Words Used | 5 |
| 2.2 同义词使用 Synonyms Used | 6 |
| 2.3 选词准确 Picking up the Right Words | 13 |
| Exercises | 26 |
| Unit Three 国际商务合同的结构 | |
| Contract Structures | 28 |
| 3.1 合同的前言 Preamble of a Contract | 28 |
| 3.2 合同的正文 Main Body of a Contract | 30 |
| 3.3 合同的结尾 Final Clauses | 39 |
| 3.4 合同结构概述 Conclusion of the Contract Structures | 41 |
| Exercises | 51 |
| Unit Four 符合合同文体的规范用词及用语 | |
| Words & Expressions Following Contractual Norms | 53 |
| 4.1 特殊副词 Special Adverbs | 53 |
| 4.2 法律词汇 “Shall” Legal Term “Shall” | 58 |
| 4.3 “系指”定义词 Defining Words | 60 |
| 4.4 专用词汇 Terminology | 60 |
| 4.5 其他特定用语 Other Specific Phrases | 62 |
| 4.6 拉丁文的应用 Latin Words | 70 |
| Exercises | 76 |

Unit Five 合同句子的翻译

| | |
|--|----|
| Sentence Translation in Contracts | 78 |
| 5.1 合同翻译的准则 The Principles of Contract Translation | 78 |
| 5.2 句子的翻译技巧 The Techniques of Sentence Translation | 80 |
| 5.3 被动语态的翻译 Translation of Passive Voice | 84 |
| 5.4 从句的翻译 Translation of Clauses | 86 |
| Exercises | 98 |

Part Two 实践篇 Practical Skills

Unit Six 进出口货物买卖合同

| | |
|--|-----|
| Import and Export Goods Contract | 101 |
| 6.1 售货合同 (1) Sales Contract (1) | 101 |
| 6.2 售货确认书 Sales Confirmation | 104 |
| 6.3 售货合同 (2) Sales Contract (2) | 106 |
| 6.4 购货合同 Purchase Agreement | 114 |
| Exercises | 139 |

Unit Seven 包销协议

| | |
|-------------------------|-----|
| Offtake Agreement | 141 |
| Exercises | 176 |

Unit Eight 独家代理协议

| | |
|-----------------------------|-----|
| Sole Agency Agreement | 178 |
| Exercises | 183 |

Unit Nine 雇佣合同

| | |
|--|-----|
| Employment Contract | 186 |
| 9.1 雇佣合同 (1) Employment Contract (1) | 186 |
| 9.2 雇佣合同 (2) Employment Contract (2) | 188 |
| 9.3 实习协议 Internship Agreement | 191 |
| 9.4 不支付报酬的实习协议 Unpaid Internship Agreement | 195 |
| Exercises | 201 |

Unit Ten 技术转让和设备材料进口合同

| | |
|--|-----|
| Contract for Technology Transfer and Importation of Equipment and Materials | 203 |
| Exercises | 215 |

Unit Eleven 国际商标许可合同

| | |
|---------------------------------------|-----|
| Agreement for Trademark Licence | 218 |
| Exercises | 232 |

| | | |
|---------------|--|-----|
| Unit Twelve | 股权转让协议 | |
| | Agreement for the Transfer of Shares | 235 |
| | Exercises | 240 |
| Unit Thirteen | 关于马来西亚 A 项目的三方合作协议 | |
| | Tripartite Cooperation Agreement in relation to Project A, Malaysia | 243 |
| | Exercises | 253 |
| Unit Fourteen | 国际借款合同 | |
| | Agreement for International Loan | 255 |
| | Exercises | 283 |
| Unit Fifteen | 第三方监管账户协议 | |
| | Escrow Account Agreement | 285 |
| | Exercises | 300 |
| Unit Sixteen | 保密协议 | |
| | Nondisclosure Agreement | 302 |
| | Exercises | 307 |
| 参考文献 | Bibliography | 309 |
| 单词索引 | Vocabulary Index | 310 |

Part One

基础篇

Learning Basics

Unit One / 国际商务合同的基础知识

Basic Knowledge of International Business Contracts

1.1 合同的基本概念 Basic Concept of Contracts

合同和契约都是指自愿订立的共同遵守的条件。《中华人民共和国合同法》第2条规定“合同是平等主体的自然人、法人、其他组织之间设立、变更、终止民事权利义务关系的协议”(Contracts referred to in this Law the agreements between equal natural persons, legal persons and other organizations for the purpose of establishing, altering and terminating mutual civil rights and obligations)。

根据这个定义，我们可以了解一般合同的法律特征：

(1) 合同是一种法律行为。这是指当事人之间为实现一定的目的，而产生的一定的权利义务关系，而且这种权利义务关系受国家强制力的保护，任何一方不履行合同或不完全履行合同，都要承担法律责任。

(2) 合同是合法的法律行为。双方当事人按照法律规范的要求达成的协议，产生双方所预期的法律后果，它是一种合法行为，因而为国家所承认和保护。

(3) 合同是双方或多方当事人之间的协议。这并不是讲当事人之间的任何协议都是合同，它只是当事人之间关于设立、变更、终止民事权利义务关系的协议。

(4) 合同是当事人在平等、自愿的基础上所进行的民事法律行为。这是合同法律关系同建立在领导与被领导、命令与服从基础上的行政关系的根本区别。

1.2 合同的分类 Classifications of Contracts

狭义合同包括合同 (contract) 和协议 (agreement)。

广义合同包括合同、协议，以及订立正式合同、协议之前当事人之间已经达成的有约束力的法律文件，包括但不限于谅解备忘录 (memorandum of understanding, MOU)、合作备忘录 (memorandum of cooperation) 或者框架性协议 (framework agreement)、意向性协议 (agreement of intent) 或合作意向书 (letter of agreement for cooperation)、意向书 (letter of intent, LOI)、初步协议 (preliminary agreement)、君子协议 (gentlemen's agreement)、订单 (order) 和章程 (articles of

association/incorporation) 等。

1.3 国际商务合同的特征

Main Features of International Business Contracts

国际商务合同是我国和外国平等主体的自然人、法人、其他经济组织之间设立、变更、终止民事权利义务关系的协议。它依法成立，受国家法律保护 and 管辖，对签约各方均有法律约束力。合同一经签订，各方必须严格执行。对于一国而言，国际商务合同也常称为涉外合同。中国的涉外合同具有以下特点：

(1) 合同的主体一方或双方不具有中国国籍，如中国某公司与外国某公司订立买卖合同，进口外国的货物。

(2) 合同的客体位于中国境外或者超过中国国境，如中国某进出口公司与境外某公司签订买卖合同，其标的物从国外进口。

(3) 合同的某种法律事实发生于中国境外，如中国某公司与外国某企业在国外签订合资经营合同。

涉外合同的当事人可以选择合同适用的法律，这是“意思自治原则”在涉外合同的法律适用上的体现。

1.4 国际商务合同的种类

Categories of International Business Contracts

我国国际商务合同的种类，根据当事人之间权利和义务关系的不同，主要可作如下分类：

(1) 国际货物买卖合同，即售货确认书/售货合同 (Sales Confirmation/Sales Contract) 和购货确认书/购货合同 (Purchase Confirmation/ Contract for Purchase)。

(2) 代理合同，主要有独家代理协议 (Sole Agency Agreement)、独家经销协议 (Sole Distributorship Agreement)、包销协议 (Exclusive Sales Agreement) 以及货运代理合同 (Forwarding Agency Agreement)。

(3) 形象代言协议 (Endorsement Agreement)。

(4) 融资租赁协议 (Finance Lease Agreement)、经营租赁合同 (Contract of Operating Lease)，租赁协议 (Tenancy Agreement) 和国际租赁合同 (Contract for International Leasing)。

(5) 合资经营企业合作合同 (Joint Venture Contract)，合作经营企业合作合同 (Cooperative Joint Venture Contract) 和合作协议 (Co-operation Agreement)。

(6) 劳务合同 (Labor Service Contract)。

(7) 国际技术咨询服务合同 (International Technical Consultancy Service Contract)、技术转让和设备材料进口合同 (Contract for Technology Transfer and

Importation of Equipment and Materials)、技术转让和技术援助合同 (Technology Transfer and Technical Assistance Agreement) 以及咨询协议 (Consulting Agreement)。

(8) 国际借贷协议 (International Loan Agreement)。

(9) 土木建筑工程承包合同 (Contract for International Works or Civil Engineering Construction)。

(10) 外包协议 (Outsourcing Agreement)。

(11) 服务协议 (Service Agreement)。

(12) 协作协议/合作协议 (Collaboration Agreement)、三方合作协议 (Tripartite Cooperation Agreement)。

(13) 商标特许 (许可) 协议 (Trademark License Agreement)。

(14) 风险资本管理协议 (Venture Capital Management Agreement)。

(15) 股权转让协议 (Share Transfer Agreement)。

(16) 第三方支付协议/第三方监管账户协议 (Escrow Agreement)。

(17) 保密协议 (Nondisclosure Agreement / Secrecy Agreement / Agreement of Confidentiality)。

Unit Two / 国际商务合同的语言特征

Language Features in the International Business Contracts

2.1 使用正式的法律用词 Big Words Used

重要的国际商务合同，由于是依法成立的具有法律约束力的文件，所以合同的草拟者要习惯采用书面的形式，使用法律词汇，以显示合同的正规、庄严、准确、规范以及威严的语言特色。

In convening a general meeting of shareholders, notice shall be dispatched to shareholders.

要召开一次股东大会，须将通知发给各股东。

句中的 convene（召开）和 dispatch（分发）为大字眼，即合同的正式用词。convene 比 hold 和 assemble 要正式，dispatch 比 spread out 和 hand out 要正式。

The work shall be performed in accordance with the provisions of the Contract.

工程须按照合同条款规定进行。

in accordance with 在合同等法律文件中常用，比 according to 要正式。

The accounting principles employed shall be the same as those applied in preceding years.

所使用的会计原则要与以往各年的会计原则相一致。

employ 在合同中是个大字眼，比 use 要正式得多。

It hereby covenants that the Consignee guarantees the payment of all bills and accounts for goods.

兹订立契约，代销人保证付清货物的一切票据及账款。

covenant 是法律用词，表示签订有法律约束力的正式合约。

Except AAA's prior written consent, no party shall enter in or assume any mortgage.

除非经甲方事先书面同意，任何一方不得参加或承担任何抵押。

consent 作名词，在合同中表示“同意”替代常用词 agreement。

This Agreement shall supersede all previous commitments.

本协议将取代以前的一切承诺。

在这个句子中，有两个大字眼，supersede 和 commitments。supersede（替代）

比 take the place of 要正式，commitments 表示“承诺”，比 promise 要正式。

The Licensee shall not dispute or object to the validity of said Letters Patent.

许可证受证人不对所述专利证书的有效性提出争议或异议。

object 在合同中应翻译成“反对”或“异议”。在普通文书中“反对”可以用 disagree 表示。

The Principal shall be obliged to pay the commissions to the Sales Agent.

委托人应对经销代理商负有支付手续费的义务。

oblige（迫使、责成）是个典型的法律用词，替代 have the responsibility to do sth. 或 be compelled to do sth.

If any of the terms or conditions of this Agreement is substantially breached by either Party, the other Party shall have the right to terminate this Agreement.

如果当事人任何一方实质上破坏了本协议中所签订的条款或条件，那么另一方有权终止该协议。

terminate（终止）在法律文书中替代 stop。

The first annual royalty period shall commence with the date of execution hereof.

第一年租赁期应从本协议签署之日开始。

Party A shall repatriate the patient to China and bear the cost of his passage to Beijing.

甲方应将病人遣返中国，负担他返回北京的旅费。

与 send back 相比，repatriate 是正式的书面用语。

2.2

同义词使用 Synonyms Used

2.2.1 同义词连用 Series Synonyms Used

在写作法律文件时，对一些关键性的词常常采用同义词连用。这主要是为了克服由于许多英语单词具有一词多义的特点，而在句子中可能发生意思不明，合同双方可能按自己的意图来理解。为了确保所用词不被曲解，采用同义词连用，如双词式（doublets）、对句（couplets）和三词并列（triplets）等形式，以保证内容准确，使合同具有周密、严谨的特色，以减少漏洞和争议，维护法律文件的独解性尊严。这种用法在法律文书上通常被称为赘述（tautology）。

This agreement is made and entered into by and between Party A and Party B.

在句中 made and entered into 是一组同义词，表示“签订协议”。by and between 是另一对同义词，表示由甲方和乙方签署。

Nothing contained in this Agreement shall be deemed to obligate Seller to permit Buyer to examine any patent application of Seller otherwise than upon a secret and confidential basis and upon the written request of Buyer.