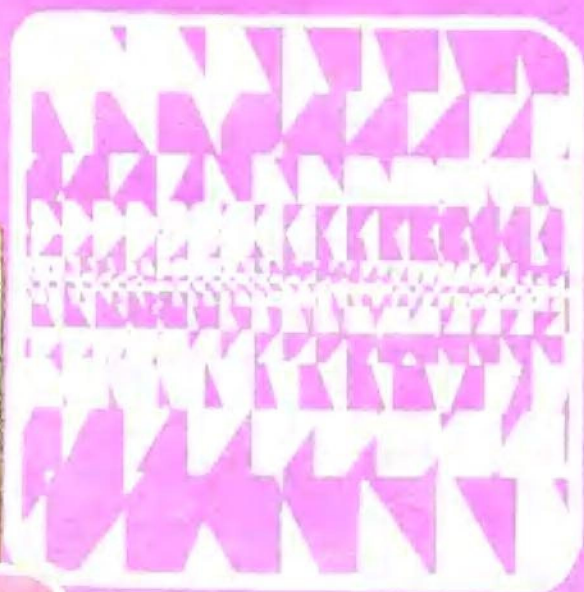


新编经贸系列丛书

刘长庚 田银华 张 彪 总主编

国际贸易实务

刘长庚 程惠芳 袁维海 主编



中国物资出版社

国际贸易实务

主 编 刘长庚 程惠芳 袁维海

副主编 顾建清 朱选功 纪秋颖

张良卫

中国物资出版社

(京)新登字 090 号

国际贸易实务

作者 刘长庚 程惠芳 袁维海等
出版 中国物资出版社
邮码 100834
发行 新华书店北京发行所
印刷 北京市巨山印刷厂
开本 32 开
印张 13.625
字数 360 千字
印数 3500 册
版次 1994 年 12 月 第一版第一次印刷
书号 ISBN7-5047-1018-0/F·363
定价 15.90 元

经贸系列丛书顾问及编委会名单

学 术 顾 问 (按姓氏笔画排列)

田江海 赵人伟 高涤陈 霍俊超

编委会主任 胡学军 赵文绪 左柏云

总 主 编 刘长庚 田银华 张 彪

编委会成员 (按姓氏笔画排列)

王明章 左柏云 田银华 李占兴

朱开悉 乔桂明 刘巨钦 刘长庚

扬文杰 张 彪 陈书林 陈锡文

范拥清 周 平 郑绍钰 赵文绪

胡学军 袁筑丽 钟武强 程惠芳

雷中强

经贸系列丛书

总 序 言

改革开放以来，尤其是近几年，我国的经济形势已发生了很大的变化。市场经济正在逐步的形成和完善；随着关贸总协定缔约国地位的恢复和世界多国贸易组织的参加，我国与世界接轨的步伐将进一步加快，也愈将溶为世界经渚的一部分；随着企业经营机制的转换和企业产权改革进行，企业管理的形式已发生重大变化；随着1992年12月财政部颁布的《企业会计准则》和《企业财务通则》及1993年12月国务院颁布的《中华人民共和国增值税暂行条例》在我国的全面施行，我国的会计核算模式及方法体现已实现了根本性的转换；成熟的市场经济也就是完善的法制经济，我国的经济立法已越来越完善；证券市场已经历了繁荣和萧条，最后将走向稳定。经济理论是对经济形势、经济问题及经济规律的高度概括，必须适应经济形势发展的需要。

高等学校是以培养社会所需要的高级人才为目标，而实一这一目标的一个重要硬件是要有便于学生使用的又反映社会发展的教材。为了满足这个需要，我们组织全国25所高校的专业教师编著出版了第一批共九本经贸系列丛书。

这九本书是由湘潭大学国际经贸管理学院牵头组织的，参编的高校有：湖南大学、浙江工业大学、湖南农业大学、山东农业大学、西安电子科技大学、中南林学院、中南工学院、西北林学院、长沙交通学院、长沙铁道学院、湖南高学院、洛阳工学院、苏州丝绸工学院、湘潭矿冶学院、厦门水产学院、重庆交通学院、广东财贸管理干部学院、安徽经济管理干部学院、开封大学、五邑大学、湖南建材专科学校、湖南城建专科学校、吉林商业专科学校、辽宁交通

专科学校等。本丛书是 25 所高校具有较高理论水平和教育经验的专业教师合作的结果。

本丛书拟出版三十本，第一批共九本，即为《西方经济学》、《国际贸易实务》、《证券投资原理与实务》、《新编中国经济法学》、《基础会计学》、《工业会计》、《统计学原理》、《普通企业管理学》、《经贸应用文写作》等。其余各书将于 1995 年陆续出齐。此丛书的出版，可为我国高校各经贸专业提供系统的教材。

本系列丛书具有如下几个显著特点：

第一，各书占有的材料新。不管哪本书，都是根据目前的最近材料写成的，比如，《基础会计学》和《工业会计》就反映了我国的新会计制度和新税收制度，《证券投资原理与实务》就依照了我国 1993 年 12 月颁布的《公司法》，等等。

第二，各书吸收了各种教材、专著和各种杂志专业论文的成果，体系和观点都较科学和客观。

第三，各书都体系完整、观点明确、阐述清楚、文字流畅，适用于各层次的同志阅读。

我的老师，著名经济学家赵人伟研究员、田江海研究员、高涤陈研究员、霍俊超研究员对本丛书的写作给予了学术上的指导，借此机会，感谢他们对我的培养，对本丛书的大力支持。

本丛书在写作过程中，参阅了大量的书籍和论文，在此无法一一列举，借此表示感谢。

湘潭大学教务处、科研处对本丛书的出版也给予了极大的支持，也在此表示感谢。

最后还要感谢中国物资出版社对出版本系列丛书的大力支持。由于时间仓促，各书中定有不当之处，敬请同仁和读者指正。

刘长庚

1993 年 7 月 18 日于北京

目 录

总序言

导 言

一、国际贸易实务的复杂性	(1)
二、本学科的研究对象	(2)
三、本学科的研究内容	(3)
四、国际贸易实务进程	(4)
五、本课程的任务	(5)
六、本课程的学习方法	(5)

第一章 买卖的标的 (7)

第一节 货物的名称 (7)

一、列明货物名称的意义	(7)
二、标的物条款的内容	(8)
三、品名条款规定方法及注意事项	(8)

第二节 货物的品质 (9)

一、商品品质的重要性及对品质的要求	(9)
二、表示品质的方法	(11)
三、买卖合同中的品质条款	(16)

第三节 货物的数量 (18)

一、数量的计量方法	(18)
二、国际常用计量制和我国法定计量制	(20)
三、买卖合同中规定数量机动幅度的主要形式	(22)

第四节 货物的包装 (23)

一、包装的作用和种类	(23)
二、包装标志	(25)
三、买卖合同中的包装条款	(28)

第五节 货物的检验	(29)
一、货物检验的时间和地点	(29)
二、检验机构	(31)
三、买卖合同中的检验条款	(34)
第二章 贸易术语	(36)
第一节 贸易术语的含义及有关的国际贸易惯例	(36)
一、1932 年华沙——牛津规则	(37)
二、1941 年美国对外贸易定义修正本	(37)
三、1990 年国际贸易术语解释通则	(38)
第二节 六种主要国际贸易术语的解释	(39)
一、FOB(···named port of shipment)	
装运港船上交货价(····指定装运港)	(40)
二、CIF(···named Port of destination)	
成本加保险费、运费价(····指定目的港)	(42)
三、CFR(···named port of destination)	
成本加运费价(····指定目的港)	(45)
四、FCA(···named Place)	
货交承运人(····指定地)	(46)
五、CPT(···named Place of destination)	
运费付到(····指定目的地)	(48)
六、CIP(···named place of destination)	
运费、保险费付到(····指定目的地)	(48)
第三节 其他贸易术语	(50)
一、EXW(···named Place)	
工厂交货价(····指定地)	(50)
二、FAS(···named Port of shipment)	
船边交货价(····指定装运港)	(50)
三、DAF(···named place)	
边境交货价(····指定地)	(50)

四、DES(…named port of destination)	
目的港船上交货价(……指定目的港)……	(51)
五、DEQ(…named port of destination)	
目的港码头交货价(关税已付)(……指定目的港)……	(51)
六、DDU (…named place of destination)	
未完税交货价(……指定目的地)……	(51)
七、DDP(…named place of destination)	
完税后交货价(……指定目的地)……	(52)
第四节 贸易术语的运用	(52)
一、选择贸易术语的原则	(52)
二、作为国际贸易惯例的贸易术语的法律约束力	(54)
三、贸易术语同货物所有权的转移问题	(55)
第三章 货物的价格	(56)
第一节 正确掌握进出口货物的价格	(56)
一、国际市场上商品的价格	(56)
二、进出口商品价格构成	(57)
三、确定价格的依据	(58)
第二节 佣金和折扣	(60)
第三节 合同中的价格条款	(62)
一、价格条款的基本内容	(62)
二、计价货币的选择	(62)
三、合同的作价方法	(63)
第四章 国际贸易运输	(65)
第一节 运输方式	(65)
一、海洋运输	(66)
二、铁路运输	(72)
三、航空运输	(73)
四、邮包运输	(74)
五、联合运输	(74)

第二节 合同中的装运条款	(79)
一、装运时间(Time of shipment)	(80)
二、装运港	(81)
三、目的港	(82)
四、分批装运和转船运输	(83)
五、装运通知	(84)
六、滞期、速遣条款	(85)
第三节 运输单据	(85)
一、海运提单	(86)
二、铁路运单	(92)
三、航空运单	(92)
四、专递/快递和邮电收据	(92)
五、多式联运单据	(93)
六、关于海运提单的国际公约	(94)
第五章 国际货物运输保险	(96)
第一节 风险与损失	(97)
一、风险(Risks)	(97)
二、损失和费用	(100)
第二节 我国海运货物保险条款	(104)
一、承保责任范围	(105)
二、除外责任(Exclusion)	(110)
三、承保责任的起讫期限	(111)
第三节 我国陆空邮运输货物保险条款	(112)
一、我国陆上运输货物保险险别与条款	(112)
二、我国航空运输货物保险险别与条款	(115)
三、我国邮政包裹运输保险险别与条款	(116)
第四节 伦敦保险业协会货物保险条款	(118)
一、新修订的协会货物保险条款的种类	(118)

二、新修订的协会货物保险条款的承保责任和除外责任·····	(119)
三、协会保险条款的限期·····	(121)
第五节 保险单据·····	(122)
一、保险单据的种类·····	(122)
二、保险单据的转让·····	(125)
第六节 买卖合同中的保险业务与保险条款·····	(126)
一、我国海运货物保险业务·····	(126)
二、合同中的保险条款·····	(131)
第七节 保险索赔·····	(132)
一、提赔手续·····	(133)
二、索赔凭证·····	(134)
三、委付和代位求偿权·····	(135)
四、索赔应注意的问题·····	(136)
第六章 国际贸易支付·····	(137)
第一节 票据·····	(137)
一、汇票(Bill of Exchange Draft)·····	(138)
二、本票(Promissory Note)·····	(141)
三、支票(Cheque)·····	(141)
第二节 汇付和托收·····	(142)
一、汇付(Remittance)·····	(142)
二、托收(Collection)·····	(144)
第三节 信用证付款方式·····	(147)
一、信用证有关各方·····	(148)
二、信用证的特点·····	(148)
三、信用证主要内容·····	(149)
四、信用证支付一般程序·····	(150)
五、信用证主要种类·····	(151)
六、跟单信用证统一惯例·····	(155)

第四节 分期与延期付款方式·····	(155)
一、分期付款(Pay by Instalments)·····	(156)
二、延期付款(Deferred Payment)·····	(156)
三、分期付款方式与延期付款方式·····	(157)
第五节 合同中的支付条款·····	(158)
一、使用汇付方式的合同条款·····	(158)
二、使用托收方式的合同条款·····	(158)
三、使用信用证付款方式的合同条款·····	(159)
第七章 索赔、不可抗力力和仲裁 ·····	(161)
第一节 索赔与理赔·····	(161)
一、索赔纠纷的原因·····	(161)
二、索赔事故的分类·····	(162)
三、索赔责任的划分及其理赔方式·····	(164)
四、索赔的解决途径及其方式·····	(168)
五、索赔时效·····	(169)
六、索赔时应提供的文件·····	(170)
七、索赔发生的原因及其预防·····	(171)
八、索赔和理赔应注意的问题·····	(172)
第二节 不可抗力·····	(172)
一、不可抗力事故的一般构成·····	(173)
二、不可抗力事故的种类·····	(175)
三、不可抗力事故的后果·····	(175)
四、不可抗力事故发生后的处置·····	(176)
五、减少有关不可抗力问题争议的途径·····	(177)
第三节 仲裁·····	(177)
一、仲裁的特点·····	(178)
二、仲裁协议及其作用·····	(178)
三、仲裁条款的主要内容·····	(179)
四、主要仲裁机构的仲裁程序规则·····	(183)

第八章 国际货物买卖合同的商定	(187)
第一节 交易磋商	(187)
一、交易磋商的主要内容	(187)
二、交易磋商的形式	(188)
三、交易磋商的一般程序	(188)
第二节 国际货物买卖合同有效成立的条件	(198)
一、国际货物买卖合同概念	(198)
二、国际货物买卖合同有效成立的条件	(200)
第三节 书面合同	(204)
一、书面合同的作用	(204)
二、书面合同的内容	(205)
三、书面合同的类型	(207)
第九章 国际货物买卖合同的履行	(210)
第一节 出口合同的履行	(210)
一、备 货	(211)
二、催证、审证、改证	(212)
三、报 验	(216)
四、租船订舱、报关、保险和装运	(216)
五、制单结汇	(217)
第二节 出口合同履行中的主要单据	(218)
一、商业发票(Commorcial Invoice).....	(219)
二、其他种类的发票	(220)
三、提单(Bill of laoding 简写为 B/L).....	(221)
四、产地证明书(Certificate of Origin)	(224)
五、商检证书(Inspection certificate)	(225)
六、其他单据	(225)
第三节 进口合同的履行	(226)
一、开立信用证	(226)
二、租船、订舱、催装	(226)

三、保 险	(227)
四、审单、付款、赎单	(227)
五、报关、报验、接货、拨交	(228)
六、进口索赔	(229)
第十章 贸易方式	(233)
第一节 包 销	(234)
一、包销意义	(234)
二、包销协议的主要条款	(234)
三、包销的利弊	(237)
四、采用包销方式时应注意的问题	(238)
第二节 代 理	(239)
一、代理的概念与基本特点	(239)
二、代理的种类	(240)
三、代理合同	(241)
第三节 寄 售	(244)
一、寄售方式的含义和特点	(245)
二、寄售方式的优缺点	(246)
三、寄售协议	(246)
四、我国出口业务中采用寄售方式应注意的问题	(248)
第四节 招标和投标	(248)
一、招标与投标的含义	(249)
二、招标的方式	(249)
三、招标的程序	(250)
四、投标的基本内容	(253)
五、投标技巧	(254)
第五节 加工贸易	(256)
一、加工贸易的特点和作用	(256)
二、加工贸易协议	(260)
三、发展加工贸易应注意的问题	(266)

第六节 补偿贸易	(270)
一、补偿贸易的形成与作用	(270)
二、补偿贸易协议	(275)
三、补偿贸易的实施过程	(289)
四、补偿贸易的经济效果评价	(292)
五、开展补偿贸易的成功之道	(294)
第七节 商品期货交易	(297)
一、期货市场的含义	(297)
二、期货市场的功能	(298)
三、期货交易所的构成	(299)
四、期货市场的几个规则制度	(300)
五、期货合约	(301)
六、国际通货的期货合约	(303)
七、期货交易行情表	(308)
八、经纪人要不断地预期价格变化	(309)
附录一：	
《1990 年国际贸易术语解释通则》	
(INCOTERMS 1990)	(318)
附录二：	
《跟单信用证统一惯例》1993 年修订本	
国际商会第 500 号出版物	(365)
附录三：	
《联合国国际货物销售合同公约》	(393)
后记	

导 言

《国际贸易实务》是一门理论与实践紧密结合并具有涉外活动特点的实践性很强的应用学科,也是对外经济贸易专业甚至是财经类各专业必修的一门主要专业基础课程。随着我国改革开放力度的加大、社会主义市场经济体制的建立,尤其是关贸总协定缔约国地位的即将恢复和世界多国贸易组织的参加,我国国内经济和国际经济接轨的步骤将加快,国内外经济将成为一个有机的整体,内贸与外贸的差别将逐步缩小。面对这种形势,我国所有的贸易业务人员和管理人员都必须迅速地更新观念,更新知识,提高自身适应和参与国际经贸活动的的能力,这既是一项迫切的任务,又是每个人的强烈愿望。学习《国际贸易实务》这一课程是提高贸易人员素质,实现我国的国际商务人员与国际商务人员接轨的有效手段。为了学好《国际贸易实务》这门课程,首先必须了解本课程的研究对象、研究内容、研究方法以及本课程的性质和特点等问题。

一、国际贸易实务的复杂性

尽管国内贸易与国际贸易接轨的步伐越来越快,但国际贸易的贸易过程、交易条件、贸易做法和涉及的问题毕竟远比国内贸易复杂。这具体表现在以下几个方面:

(一)交易双方处在不同的国家和地区,在洽商交易和履约过程中,涉及到各自不同的制度、政策手段、法律、法令、贸易惯例与习惯做法和风俗等,情况错综复杂。

(二)国际贸易易受政策、经济形势和其它客观条件变化的影响,尤其是在国际市场汇率经常浮动和货价瞬息万变的情况下,国际贸易的不稳定性更为明显,从事国际贸易的难度更大。

(三)在国际贸易中,面对的是国际市场,从业人员多而且相当复杂,加之处于不同国家,相互了解比较困难,所以一定要注意防止各种欺诈活动的出现,如稍有不慎,则可能要蒙受巨大损失。

(四)国际贸易的中间环节多,涉及面广,除交易双方当事人外,还涉及商检、运输、保险、金融等部门和各式各样的中间商和代理商,若一个部门或一个环节出问题,就会影响整笔交易,并易引起法律纠纷。

(五)在国际贸易中,交易双方的成交量通常都比较大,而且交易的商品往往需要经过长途运输,在运输过程中,可能遇到各种自然灾害、意外事故和其它外来风险。由于从事国际贸易风险大,故通常都需要办理各种保险,以转嫁可能出现的风险。

上述特点表明,凡从事对外贸易的人员,不仅必须掌握国际贸易的理论、政策和必要的法律知识,并了解国际贸易的有关惯例,而且还必须具有较丰富的商务知识和分析、处理实际业务问题的能力。

国际贸易的复杂性反映了《国际贸易实务》这一课程的特点。

二、本学科的研究对象

《国际贸易实务》是一门专门研究国际间商品交换的具体过程中的规律性的一门学科;是一门具有涉外活动特点的实践性很强的综合性应用学科,它涉及到国际贸易的理论与政策、国际贸易的法律和惯例、国际金融、国际运输与保险等学科的基本原理与基本知识的运用;是一门方针政策与业务技术相结合、理论与实际相结合的政策性和实践性很强的课程。它不同于《国际贸易》,《国际贸易》主要研究:(1)各个历史阶段,特别是资本主义阶段国际商品流通的一般规律;(2)国际贸易理论与学说;(3)对外贸易政策;(4)各个主要资本主义国家、发展中国家、社会主义国家的对外贸易发展的主要特点。所以《国际贸易》课程侧重于理论性,而《国际贸易实务》侧重操作性,它是对国际贸易理论的继续和具体化。它不同于《国际经济合作》,因为后者主要研究生产要素国际间移动和重新合理组合配置的动机、特点、