

经济 管理 系列

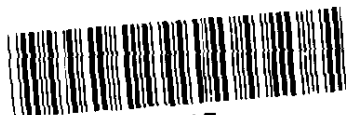
世界经济大视野

日本经济新闻社 编

雅思 译



商务印书馆国际有限公司



中财 B0085313

世界经济大视野

日本经济新闻社 编
雅思 译

中央财经大学图书馆藏书章

登录号

453881

分类号

F11/135

商务印书馆国际有限公司

图字 01-97-1115

图书在版编目 (CIP) 数据

世界经济大视野/雅思译. —北京: 商务印书馆国际有限公司, 1997. 8

(经济管理系列丛书)

ISBN 7-80103-137-7

I. 世… I. 雅… III. 经济-概况-世界 N. F11

中国版本图书馆 CIP 数据核字 (97) 第 18399 号

©1996 年 Nikkei Business & ©1996 商务印书馆 (香港) 有限公司
商务印书馆国际有限公司取得重印权

SHIJIE JINGJI DA SHIYE

世界经济大视野

编 者	日本经济新闻社
译 者	雅 思
封面设计	石 路
出 版	商务印书馆国际有限公司 (北京东城区史家胡同甲 24 号 邮编: 100010)
印 刷	民族印刷厂
发 行	新华书店
开 本	850×1168mm 1/32
版 次	1997 年 9 月北京第 1 版 1997 年 9 月北京第 1 次印刷
书 号	ISBN 7-80103-137-7/F·3
定 价	18 元

前言

处在地壳运动中的世界经济

冷战后,世界历史并未终结,而是以被“压缩”,被“加速”的形式,急剧地变化着。“大竞争”、“亚洲经济大崛起”、“全球市场”等等,已成为象征 20 世纪最后 10 年地壳运动剧烈程度的代名词。日本的经济和产业动向以及国内政治形势也在这一世界性变化的框架之中展开着、加速着。自民党单独执政(1955 年体制)的崩溃、泡沫经济及伴随其后的“平成萧条”的长期化,都与世界格局的变化有密切联系。在相互依存日益加深,世界不断走向全球化的形势下,若无全球性的视野和眼光,将无法正确地把握日本国内的动向。

例如,工业产品的价格日益受到全球化、无国界化的市场所左右,各国企业对其价格的影响力日益减弱,因而,如何管理成本而非价格将左右企业的未来。若在国内无法确保低成本,就必须转移到其他低成本国家进行生产。但这一做法超过一定限度,又将带来产业的“空洞化”的问题。经济审议会 1995 年 11 月向政府提交的新经济计划(进行结构改革的经济社会计划)之所以提出纠正高成本结构的行动计划,其理由就是日本不得不认真对待全球化带来的影响。

准确掌握世界经济是正确把握日本经济、产业未来的条件。希望读者能从这一角度阅读本书所描述的世界经济。

把握经济的“此刻”

本书是从立体角度,以通俗易懂的形式对充满生机的经济的“此刻”进行分析说明的读物。其中描写的具体事物都是在时代大潮中产生的,并且相互关联。对那些难以理解的经济现象,本书以夹叙夹议的形式解说,力求轻松、易懂。

本书由日本经济新闻社的资深评论委员和编辑委员执笔。

日本经济新闻社

1996年1月

目 录

第一章 全球经济的出现和“大竞争”、“大分工”

1、“三个终结”和“无国界”经济	2
2、直接投资的扩大	5
3、“大竞争”和“大分工”	9
4、“企业选择国家”的时代	14

第二章 基础流通货币美元的缓缓退位

1、债务大国美国和债权大国日本	18
2、基础通货美元地位的动摇	22
3、寻求摆脱美元的亚洲的两难境地	24
4、漫长的日元国际化道路	27

第三章 WTO 体制的启动

1、从关贸总协定到 WTO	34
2、双边主义的泛滥	40
3、地区经济集团化和 WTO	45
4、乌拉圭回合谈判之后	49

第四章 亚洲经济的崛起

1、不断扩大的经济活力	52
-------------	----

	2、亚洲型发展模式	59
	3、日本和亚洲	64
第五章	中国走向超级大国的道路	
	1、改革开放 16 年	68
	2、2001 年的中国	74
	3、中国“威胁论”的抬头	79
第六章	活跃的美国经济	
	1、美国经济复活了吗？	84
	2、克林顿的经济政策	90
	3、缩小财政赤字	95
	4、美国经济的未来和面临的课题	99
第七章	日美经济摩擦的前景	
	1、步履维艰的日美一揽子经济谈判	106
	2、桥本 坎特会谈	112
	3、经济摩擦的经纬	118
	4、冷战结束后的日美关系	122
第八章	EU 未竟的理想	
	1、围绕一体化问题各打各的算盘	129
	2、神学争论	132
	3、中、东欧崛起尚需时日	136
	4、马克会消失吗？	139
	5、统一货币比日元还软弱	145

第九章 俄罗斯走向再生的烦恼

1、走向不规范市场经济体制的俄罗斯	152
2、逐渐摆脱混乱状态的东欧经济	161

第十章 南北问题

1、发展中国家分量增加	168
2、人口爆炸与环境问题	173
3、发达国家已疲于援助	177
4、新的贫困	181

第十一章 石油供求变化和中东经济

1、亚洲需求量增大带来的冲击	186
2、非 OPEC 产油国的生产已达极限	188
3、产油国的经济形势	191
4、中东和平与新经济潮流	197
5、环境的制约和对策的局限	200

第十二章 重新构筑国际经济体系的时代

1、历时半个世纪的布雷顿森林体制走向破产	204
2、货币制度改革的前景	209
3、七国首脑会议的变质与局限	213

第一章

『全球经济的出现和 『大竞争』、『大分工』』

1、“三个终结”和 “无国界”经济

迈向21世纪的序曲

2

世界
经济
大
视
野

20 世纪的世界在人们相信和崇尚科学技术,确信“理性的时代”即将到来的期望中拉开了帷幕。但是,事与愿违,20 世纪成了一个“战争、疯狂、死亡的世纪”(前美国总统特别助理布热津斯基语)。继第一次、第二次世界大战之后出现的冷战,可以说实质上就是第三次世界大战,它决定了 20 世纪后半期的国际关系。20 世纪所发生的战争,共夺去了 8700 万人的生命。此外还有索尔仁尼琴在《古拉格群岛》中所描述的那种疯狂的整肃运动,斯大林时代的苏联有 2000 万至 2500 万人被杀害。

20 世纪最后的 10 年仍是充满动荡的 10 年,但却是为 21 世纪作准备的 10 年、是出现新的构造变化、地壳运动的 10 年。这地壳运动的主流就是“三个终结”。第一是“冷战的终结”、第二是“地理的终结”、第三是“历史的终结”。

“冷战的终结”以 1985 年苏联戈尔巴乔夫上台为先兆,由 1989 年柏林墙的倒塌而戏剧性地展开,并以 1990 年东西德统一和 1991 年苏联的解体而宣告完成。“冷战的终结”很大程度上影响着“地理的终结”。

“地理的终结”更准确地说应是“经济地理的终结”,是“经济国界的消失”,最终带来的是全球市场、全球经济。

在冷战时代,世界经济被截然分为以苏联为首的社会主义、共产主义体制下的东方指令性经济区域和美国领导下的西方自由市场经济圈两大部分。当然,所谓“东西贸易”经济交流也多少存在,但当时基本上是两个经济圈互设壁垒相互对立。

然而,随着冷战的结束,两大经济圈的割裂状态也随之消失。其具体进程是原东方阵营指令性经济圈的各国抛弃指令性经济,逐渐向西方自由市场经济转化、靠拢。俄罗斯、东欧各国、中国、越南都转向自由市场经济,开始实行经济改革、开放,出现了市场经济化的“多米诺现象”。

1985 年戈尔巴乔夫上台后,曾作为戈尔巴乔夫的首席顾问而推行改革、新思维外交、言论公开政策的亚历山大·雅可布列夫曾于 1993 年表明自己悲壮的历史认识:“用严肃的历史眼光来看,俄罗斯完全丧失了 20 世纪”。在俄罗斯,经济改革未能顺利进行,混乱状态仍在持续。因而,俄罗斯没有余力为冷战时代的盟国提供经济援助。实际上被俄罗斯所抛弃的原东方阵营各国竞相推行经济改革、开放政策,寻求日美欧等西方国家的援助。1995 年,越南与美国建交,接着又加入了原本为抵制共产主义势力而成立的东盟(ASEAN)。这标志着冷战在亚洲的结束。

“历史的终结”这一概念由美国安全问题专家弗朗西斯·福

山在同名著作中提出。由于时机绝妙,这一概念同作者一道一举出名。该书论述较为单纯,即自由经济、民主主义等美国式的价值观迄今受到了集体主义、共产主义等价值观的历史性挑战,结果将其全部击败。冷战也以对共产主义的巨大胜利而告终,美国式的价值观已没有对手,历史的辩证发展已到达其所应达到的最高阶段。

世界进入“无秩序”时代

在“美国大获全胜”的气氛中,美国总统乔治·布什于 1991 年呼吁建立“世界新秩序”。但是,冷战后的世界并不太平,地区纠纷不断,经济摩擦愈演愈烈。大批难民产生、地球环境问题日益严重。因此,越来越多的人指出,“当今时代的历史明显加速了,其轨道并不稳定。历史并未结束,而是在不断被加速、压缩”(布热津斯基语),“现实是世界已处于无秩序状态”(法国总统希拉克的顾问皮埃尔·鲁尔修语)。

在经济领域,以北美自由贸易协定(NAFTA)的生效(1994 年 1 月)和 1991 年 12 月欧盟(EU)马斯特里赫特条约的缔结及其共识为动力,更深层次的一体化步伐不断加快。世界经济的区域化、集团化已引起人们的关注。但同冷战时代世界经济被截然分为两大阵营,二者之间交流极为有限的状况相比,冷战后的世界经济的大趋势是走向全球化、无国界化。

2、直接投资的扩大

生产力本身的贸易

与冷战结束过程同步,企业的直接投资在世界范围内急剧扩大。这种直接投资正是推动世界经济全球化的主要动力。直接投资是指企业在海外开设工厂、为了参与现有海外企业的经营活动而出资,以及为从事合资事业、收购企业而进行的投资。它不同于单纯投资购买外国债券、股票,谋求利息和资本收益的金融投资。大多情况下,它不仅仅限于资金,而是同时输出经营方法、技术、机械设备等,最终导致生产力、技术力和竞争力本身的输出。随着直接投资的扩大,全球性的生产再分配加快进行,贸易流向和构造都发生变化,跨国界的“大分工”正逐渐扩大。

彼得·德拉克(音译)指出,现在是“贸易取决于投资、贸易是投资的函数”的时代。在过去传统的隔着国界进行的经济交流中,各国根据本国自然资源状况等自然条件,重点发展对本国相对有利的生产领域。各国相互出口本国能高效生产的产

品。因为各国均集中精力抓本国擅长的领域,所以,从结果看,在贸易的作用下,各国的整体产量增加,总体上形成总额增加的分工。正是基于这一思路,在第二次世界大战后的关贸总协定体制下,贸易自由化、贸易扩大得以不断发展。但是在这种模式下,工厂和生产力本身是停留在各国国内,并不超越国界。但企业的直接投资则是生产力本身的贸易,接受投资的国家的生产力、经营能力会得到加强。从企业的角度来说,则可以全球市场为对象,并选择条件最有利的地方建立特定产品、零部件的生产基地。企业经营将按照全球经营的思路进行,将超越国界。

全世界的对外直接投资(按国际收支计算、UNCTAD 统计)规模,1981—1985 年的总额仅为 480 亿美元,1986—1990 年为 1,680 亿美元,而 1990 年一年就达到 2,320 亿美元。之后,受工业发达国家的经济调整的影响,数量有所减少,但 1991 年仍达 1,920 亿美元,1992 年为 1,710 亿美元,1993 年为 1,950 亿美元,与 80 年代前期相比已不可同日而语。如此累年大规模投资的结果,使全世界直接投资的余额从 1980 年末的 5,066 亿美元扩大到 1985 年的 6,744 亿美元,年增长率为 5.9%。进而 1992 年末达 19,323 亿美元,1993 年末扩大至 21,250 亿美元,已达到 20,000 亿美元的水平。

再投资和当地资金筹集的扩大

上述统计也并不能充分反映现实中正在进行的直接投资状况。实际上的直接投资远远超过这些。因为一般所使用的

表 1-1 主要国家、地区的对外直接投资流量、余额(国际收支)

(单位:100 万美元、%)

	88 年	89 年	90 年	91 年	92 年	比前年 增长率	93 年	比前年 增长率	93 年 底余额 (亿美元)
日 本	34,210	44,130	48,024	30,726	17,222	△43.9	13,714	△20.4	2,598
美 国①	15,448	36,834	29,950	31,295	41,004	31.0	57,870	41.1	5,486
加拿大	5,282	4,603	4,200	5,412	3,723	△31.2	7,164	92.4	894
英 国	37,112	35,183	18,630	16,067	19,441	21.0	25,934	33.4	2,587
瑞 士	8,679	7,850	6,371	6,541	5,671	△13.3	6,538	15.3	847
德 国③	11,432	14,548	23,170	22,869	17,748	△22.4	11,672	△34.2	1,847
荷 兰③	3,957	11,428	12,087	12,167	13,960	14.7	10,960	△21.5	1,269
法 国	12,753	18,137	26,925	20,496	19,095	△6.8	12,165	△36.3	1,671
意大利	5,450	2,003	7,246	6,672	5,622	15.7	6,955	23.7	799
西班牙②	1,227	1,470	2,845	3,574	1,273	△64.4	2,470	94.0	167
④									
瑞 典②	7,427	9,683	14,055	6,749	1,220	△81.9	2,017	65.4	607
芬 兰	2,610	3,106	3,262	1,048	407	61.2	1,834	351.1	127
奥地利②	309	855	1,663	1,288	1,871	45.3	1,404	△25.0	94
欧洲 10 国	90,973	104,263	116,254	97,471	86,308	△11.5	81,949	△5.1	10,016
澳大利亚	4,906	3,751	2,094	2,027	41	△98.0	762	1,758.5	319
新西兰②	615	135	2,363	1,469	391	△73.4	△1,245	n. a.	34
韩 国②	151	305	820	1,357	1,048	△22.8	1,056	0.7	56
台 湾②	4,120	6,951	5,243	1,854	1,701	△8.3	2,451	44.1	234
中 国②	850	780	830	913	4,000	338.1	4,400	10.0	138
泰 国②	24	52	153	184	146	△20.5	216	47.5	9

(注) ① 现行价格方式。余额采用账面价格方式。

② 余额为 1970-1993 年的对外流量的累计额再加上 1993 年的流量(当地统计)。但台湾的余额仅为 1970-1993 年(当地统计)的累计额。

③ 余额为 1992 年末(按 1992 年兑美元的平均汇率换算)

④ 因西班牙 1990 年改变统计方法,缺乏统计的连续性,故使用 OECD 统计。

(资料) 各国统计, Balance of Payments Statistics (IMF), Financial Market Trends (OECD), International Financial Statistics (IMF)。

国际收支统计数字只能掌握已转移到境外的直接投资资金规模,而在现实中,那些已进入海外市场的企业在当地将利润进行再投资或者在当地及第三国市场筹集所需资金进行再投资的规模也在不断扩大。即使从国际收支统计的保守数字看,对外直接投资占企业投资总额(企业内外名义固定资产的合计)的比率,80年代初之前是1-2%,80年代末期以后上升至4-5%。

日本企业的直接投资真正形成规模是在1985年“广场协定”带来日元升值以后。日本许多当地企业还比较年轻,再投资、当地筹集资金还比较少。而对外投资活动、跨国经营较为领先的美国企业的再投资比率已达50%(1993年)。

另外,据推算,进入美国的外国企业在美投资资金的近80%是在美国市场筹集的。

3、“大竞争”和 “大分工”

发展中国家竞争力增强

冷战结束后不久,世界经济中的“大竞争”成为人们津津乐道的词语,成为一种“强迫观念”。在日本,有关经济的出版物、官方审议会的报告书等均毫无例外地称:“大竞争”的时代已经到来。

为何出现这一局面?为什么与冷战的终结有关系?这是因为冷战以自由市场经济体制的胜利而结束,其结果,导致原东方阵营等转向自由市场经济的国家大幅增加,这些国家争相推行经济改革、开放政策,积极吸收外资,大举加入自由市场经济。

“大竞争”最初引起世人注意是在 1994 年 2 月瑞士达沃斯召开的世界经济论坛大会(通称达沃斯会议)上。美国财政部副部长萨马兹(音译)在会上指出,“拥有 30 亿人口的一些国家