

高级经理丛书

殷介山
唐立新
编著

和外国人做生意

国际贸易实务

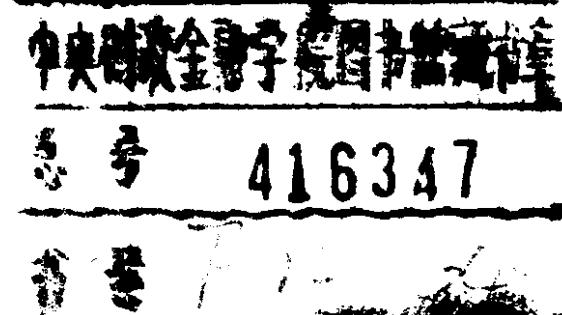




中财 B0005371

怎样和外国人做生意 ——国际贸易实务

殷介山 唐立新 编著



南海出版公司

1993·海口

琼新登字 01 号

怎样和外国人做生意
——国际贸易实务

编著者 殷介山 唐立新

责任编辑 文木 罗齐平 张树方

封面设计 刘亚

南海出版公司出版发行
安徽省新华书店经销
海南狮龙照排制版有限公司排版
合肥市杏花印刷厂印刷

850×1168毫米 32开 17.25印张 386千字

1993年5月第一版 1993年5月第一次印刷

印数：1—10000册

ISBN7—80570—999—8/F·37

定价：17元

内容简介：

我国的经济正在走向世界，国际经济的主要形式是国际贸易。

很多人想和外国人做生意，但苦于不知怎样入门，即使是从事外贸工作的人，也因对国际贸易的关门过窍缺乏了解而难免上当受骗。

国际上有哪此贸易方式？与不同的外商做生意用哪种方式最好？怎样与外商洽谈、签约？怎样运用最新国际贸易惯例和规则获取最大利益……一句话，怎样和外国人做生意？本书将理论知识高度浓缩，并结合实际经验，利用简明直观的框图、表格，全面系统地介绍了外贸工作的实务知识；以业务工作细则、运输工作细则、仓储工作细则和单证工作细则的形式，将外贸合同的履行程序系统化、规范化。

本书由长期从事外贸实务的专家撰写，条理清晰，通俗易懂，可操作性强。不会和外国人做生意的人，读了此书可很快入门；即使老外贸工作者，也可从中得到很多经验，在外贸中获取丰厚的利润。尤为可贵的是，书中附有众多的案例，这些情节跌宕的故事，不仅对外贸实际操作过程中的各个主要环节加以形象的说明，而且还闪耀着商战中的刀光剑影。

本书还可作为培训外贸工作者的教材和大专院校的参考书。

增強對外開放意識，增
長對外開放知識，促
進外向型經濟發展。

為怎樣和外國人做生意一書題

吳昌期 一九八九年二月廿日

前 言

九十年代，我国改革开放的大潮汹涌澎湃，对外贸易成了广泛的热门话题，国营企业、合资企业、乡镇企业乃至私营企业都跃跃欲试。然而，怎样与外国人做生意？带着这个问题，笔者问过一些人士，新手们大多说：“不知道怎么做。”老外贸中亦有人提出这样一些欠妥的问题：“现在到美国的运费是多少？到非洲的保险费是多少……”这说明与外国人做生意，除了需要有理论专著的指导外，更需要一些与实务紧密结合的书籍具体辅导。笔者就是基于这个需要，借助许多外贸前辈的理论经验和自己亲身的外贸实践编写本书的。

当今时代，时间就是金钱。本书编写的宗旨是力图直观易懂，简明实用。基本知识多以表格形式表达，编制了国际贸易方式一览表、价格条件一览表、保险险别一览表、支付方式一览表、信用证种类一览表、单证一览表、买卖双方义务、责任、风险、费用一览表等近 50 种；工作程序尽可能用程序框图表达，绘制了业务员工作框图、各种运输方式图、出口业务程序图、各种结算方式程序图、单证流转示意图、海陆运出口口岸作业程序图等 40 余张。对于那些常常影响履约和安全收汇方面的内容

则作为重点用文字说明，并通过 30 多个案例实证。对于外贸日常工作，专门写了业务工作细则，运输工作细则，仓储工作细则和单证工作细则，按各自工作程序做了细致说明；还编写了最基本的进出口常用英语 200 句，并附有中文译文，方便读者进行简单的对外业务英语洽谈。此外，还收录了部分国家的商俗、习俗，包装标志，国际买卖合同公约，跟单信用证统一惯例，世界海运港口示意图，常用体积及重量折算表等 20 余种与外贸关系密切的附件，供读者参阅。

读者看了本书后能基本懂得怎样与外国人做生意。它可给外贸新手以辅导，给“老外贸”们以启迪。

限于水平和时间，书中缺点和错误难免，请广大读者批评指正！

作者

目 录

前 言	1
第一章 国际贸易方式	
第一节 简述	1
第二节 国际贸易方式一览表	3
附：	
一 补偿贸易与其他几种贸易方式异同点	9
二 补偿贸易的基本过程	11
三 加工装配和中小型补偿贸易进出口货物 登记及报关须知	12
四 转口贸易	16
五 易货贸易	16
六 协定贸易	17

第二章 对外贸易的主要交易条件

第一节 品质条件	20
一 规定商品品质的方法	20
二 订定品质条件应注意的问题	21
第二节 数量条件	26
一 商品数量的计量单位和定量方法	27
二 对出口商品数量的掌握	28
三 规定商品数量应特别注意的问题	29
第三节 包装条件	32
一 包装的作用	32
二 包装的种类	33
三 包装的选择	34
四 包装标志	34
五 中性包装	37
六 非包装商品	38
七 签订合同时订立包装条款的内容及应注意 的问题	38
第四节 价格条件	39
一 价格条件的构成	39
二 选择和运用价格条件总的要求	41
三 价格条件一览表(1980年版贸易术语解释通则)	42
四 三种常用价格条件一览表(80年版贸易术语 解释通则)	44
五 其它价格条件一览表(1980年版贸易术语解释	

通则)	46
六 1990 年版《国际贸易术语解释通则》简表	50
七 十三种贸易术语项下买卖各方的十项义务表	53
第五节 装运条件(见第六章)	58
第六节 保险条件	58
一 货物运输保险的主要作用	59
二 中国人民保险公司承保险种一览表	60
三 中国人民保险公司承保险别一览表	61
四 三种主险责任范围	63
五 保险费的计算	64
六 货运保险的保障范围	64
(一)保障的危险	64
(二)保障的损失	66
(三)保障的费用	67
七 除外责任	68
八 保险时限和地限	68
九 关于信用证项下货物运输保险	70
十 CIC 条款与 ICC 条款险别对应	71
十一 免赔率	71
十二 出口货物保险费收费标准	72
十三 保险单分类表	75
第七节 支付条件	77
一 支付方式	77
(一)支付方式一览表	78
(二)汇款方式一览表	82
(三)支付工具——汇票一览表	83

(四)支付工具——本票和支票一览表	84
二 各种支付手段兑现程序	85
三 信用证业务结算程序	86
四 承兑远期信用证结算程序	87
五 电汇程序	89
六 票汇程序	90
七 跟单托收的程序	91
八 记帐贸易项下立即付款方式的程序	92
九 警惕支票、汇票、本票付款的欺诈行为	93
十 信用证支付方式	93
(一)信用证的当事人	94
(二)信用证业务中的时间概念	96
(三)信用证分类一览表	102
(四)信用证分类的表达文句	106
附:信用证示样	108
(五)信用证的审核	110
(六)信用证项下三种融资方式	113
十一 怎样做好信用证项下外销业务	116
十二 托收、远期承兑和赊帐项下短期出口 信用保险	124
十三 各种常用外币简写符号及记帐时辅币 进位办法	129
十四 国际标准化组织制定的各国货币符号	130
第八节 商检条件	136
一 商检的时间和地点	136
二 商检工作的主要内容	137

三 商检证明书的种类	137
四 普惠制签证	138
五 原产地证	148
第九节 索赔条件	149
一 发生索赔的原因	149
二 索赔条件的内容	150
三 索赔和理赔应注意的问题	150
第十节 仲裁条件	151
一 仲裁的特点	152
二 仲裁条件和内容	152
三 仲裁程序	153
四 仲裁协议	153
第十一节 不可抗力条件	154
一 不可抗力的范围	154
二 不可抗力条款的规定方法	
三 不可抗力证书	155

第三章 出口业务

第一节 出口交易前的准备工作	156
一 对国外市场的调查研究	156
二 制订出口商品经营方案	161
三 出口商品的商标与注册	163
四 出口商品的广告宣传	165
五 出口交易的洽商	167
六 制订出口商品价格方案	170

第二节 出口合同的签订	176
一 合同的成立	176
二 合同的种类	177
附:1 售货合同附样	178
2 来料加工合同附样	182
三 订立合同具体条款时应注意的事项	185
第三节 出口合同的履行	188
一 履行合同的指导思想	188
二 出口合同履行程序	188
附:1 出口合同履行程序框图	193
2 业务员工作框图	194
3 购销合同	195
4 出口商品库存、销售、结存表	197
5 商品收购、出运、库存表	198
三 业务工作细则	199
四 运输工作细则	204
五 出口货物运输保险	214

第四章 进口业务

第一节 进口前的准备工作	216
一 进口项目的分级	216
二 编制进口计划同时考虑外汇来源	216
三 办理进口订货卡片	217
四 拟定进口商品经营方案	217
第二节 进口业务的洽商签约	218

一 进口业务洽商签约的内容	218
附:1 信用证申请书	219
2 进口货物程序框图	221
二 签订进口合同运输条款应注意事项	222
第三节 进口合同的履行	231
一 进口合同履行的基本程序	231
附:履行进口合同基本程序框图	233
二 由香港经深圳进口货物运输的委托手续、联系办法及注意事项	234
三 进口货物委托书的格式和填写说明	236

第五章 进出口货物的仓储

第一节 仓储工作的基本内容(细则)	238
第二节 商品入库	240
第三节 商品出库	242
第四节 库房(货场)的走道和“五距”	245

第六章 对外贸易运输

第一节 海上运输	247
一 班轮运输	247
二 租船运输	248
附:1 合约履行程序一览图(海运)	249
2 货物出口报关、装船作业流程图	250
3 货船分类	251

三 集装箱运输	251
附：常用集装箱规格介绍	261
四 托盘运输	261
五 活牲畜运输	264
六 美国OCP运输方式	265
七 国外部分港口规定	266
八 进出口货物海运运价知识	269
九 中国远洋运输公司对远洋货物运价的规定及说明	271
十 运价表的结构和运费的计算方法	279
附：有关运价专用名词的英文缩写含义	282
十一 运价对出口货价的影响	283
第二节 铁路运输	287
一 铁路货物运输常识	287
附：要车计划表示样	293
二 供香港货物铁路运输	296
附：1 合同履行程序一览图(供港陆运)	300
2 供港运输单证流向及货车过轨工作程序框图	301
3 供港货物陆运费用项目表	302
4 各省、市、自治区进出口公司代号及运编号的编写规定	304
三 大陆桥运输	306
四 国际多式联运	307
五 国际铁路联运	308
附：对独联体、蒙古及东欧等国国际铁路联运程序一	

览图	309
第三节 航空运输	310
附：合同履行程序一览图（空运）	314
第四节 邮包运输	316
附：几种对外邮递简介及其特点	316
第五节 联合运输	317
第六节 对外贸易货物的装运时间	317
一 装运时间的规定方法	317
二 规定装运期应注意的问题	318
三 装运港和目的港：确定装运港和目的港应注意 的问题。	319
四 装卸货时间的规定	319

第七章 进出口货物报关

第一节 关于报关人资格的规定	321
第二节 出口货物报关	321
一 时间要求	321
二 单据要求	321
附：出口货物报关单示样及填写说明	322
第三节 关于许可证项下出口货物报关	325
第四节 关于三来一补、进料加工的货物进出口报关	327
第五节 进口货物报关	327
一 进口货物报关的一般要求	328
二 进口货物报关需交验的单证	328
三 转运货物的申报	329

四 由香港通过铁路经深圳进口货物报关的作业过程	330
五 深圳口岸公路进出口运输及报关	331
六 经深圳进口货物报关应备单证资料	332
附：进口货物报关单示样及填写说明	334

第八章 进出口货物单证工作

第一节 单证工作概述	337
一 单证工作的性质和作用	337
二 单证工作的特点	340
三 制定有效措施加强单证工作	342
第二节 合同履行中的单证分类	344
一 托运报关单证	344
二 议付单据	344
附：1 单证一览表	346
2 海运提单及海运提单种类表	355
第三节 单证工作细则	357
附：1 出口单证工作的基本程序框图	365
2 单证流转示意图	366
3 托运、报关、议付单据配单表	371
4 单证卷宗封面示样	375
第四节 商业发票等部分单证的缮制说明	376
第五节 审单	392
附：案例七则	395
第六节 提高单证质量诸要素	405