

APPLIED 应用经济学 ECONOMICS

AN INTRODUCTORY COURSE
SEVENTH EDITION

[英] 艾伦·格里菲思 斯图尔特·沃尔 主编
Edited by Alan Griffiths & Stuart Wall

中国经济出版社

著作权合同登记号

图字:01-96-1254

©Addison Wesley Longman Limited 1984

This edition © Addison Wesley Longman Limited 1997.

This Edition of Alan Griffiths and Stuart Wall: *Applied Economics : An Intorductory Course*, Seventh Edition is published by arrangement with Addison Wesley Longman Limited, London and with assistance of the British Council China Translation Scheme.

出版者在此特别感谢英国大使馆文化教育处为本书提供的资助;感谢 Lynette Owen 女士的热诚帮助。

版权负责人: 张抒文

译者前言

由艾伦·格里菲思和斯图尔特·沃尔主编的《应用经济学》，是英国较为畅销的经济学读物，自1984年初版以来，几乎每隔两年就推出一版，到1997年已经是第七版了。现在，呈现在读者面前的《应用经济学》中文版，就是根据最新的第七版翻译的。

在译校过程中，我有机会仔细地阅读了《应用经济学》。我认为，本书同近年来翻译介绍到我国的同类经济学读物相比，是有其明显特色的。

首先，本书的研究对象较为明确。《应用经济学》能紧紧扣住经济学中的“应用”主题，并严格地以英国经济制度、经济体制和经济运动等各个层面的“应用”问题为例证，较为有效地展示了“应用经济学”的研究对象，也较为直观地显示了“应用经济学”同“理论经济学”在研究对象上的联系与区别。特别是对“理论经济学”中通常忽略的一些问题，本书能从“应用”的角度予以重视，其中，如环境经济问题、运输问题、区域和城市政策问题等等，都有专门的章节进行研究。这些，对我们了解当代西方国家迅速发展起来的应用经济学是很有意义的，对我们正在努力建立和发展的适合我国国情的应用经济学也是有启发的。

其次，本书各论题的选取得当，各论题的论述顺序也较为合理。作为经济学的不同的组成部分，应用经济学同理论经济学相比，所探讨的论题在内涵上要更为具体，在外延上也更显宽泛。从《应用经济学》各章选取的近三十个论题来看，涉及的虽然也是理论经济学中的宏观经济、微观经济或国际经济的问题，但是，它并没有陷于理论经济学惯常的概念、定理的繁琐论证，而是着力于英国的宏观经济、微观经济或国际经济中较为具体层面问题的探讨，如对企业问题的探讨，不

仅包括通常的“企业目标”、“企业行为”等问题,而且还包括企业的“兼并”、“合并”、“公司的结构重组”、“小企业的作用”等这些更为具体的、现实的问题。这些探讨所依据的基础理论,当然都是由居统治地位的“正统”经济学提供的。同时,它也没有像理论经济学通常做的那样,以宏观经济学、微观经济学体系上的需要来确定各论题的顺序,而是从应用经济学自身的要求出发,对英国经济运行中提出的诸经济论题作了新的论述顺序上的安排。这一安排对较为具体层面的经济问题的理论显然是有其合理性的。这些,对我们从应用经济学的角度,更深入地了解像英国这类市场经济模式运作中的实际与理论问题是有一定的意义的,并且通过分析比较,也能有利于拓展我国的社会主义应用经济学的研究视野。

最后,本书对各论题的探讨能密切地结合经济实际、经济实例,注重对经济运行的实证分析。正如本书主编在“序言”中提到的,希望《应用经济学》能在“理论与实际观察的不断融合,以及实际观察与理论的不断融合”上作出努力。该书对所有主要论题的论述,都能注意对相关的并且是尽可能是最新的实际经济数据、经济资料的收集、整理和解释、分析,使得所论及的论题具有更大现实根据及实际运用价值。在这一方面,《应用经济学》给人留下的印象是非常深刻的。

值得一提的是,英国驻华使馆的官员不仅热情地向中国经济出版社推荐《应用经济学》,而且在翻译出版上也予以一定的支持。受中国经济出版社邀请,中国人民大学、中央财金大学等单位的一些中青年学者承担本书的翻译工作,我则受邀请担任本书的总校译。

本书各译者分工如下:序言:李俊生;第1章:李俊生、邵霖;第2-4章:邵霖;第5章:臧南宇;第6章:徐珠丽;第7-8章:刘晓梅、许光建;第9-12章:许光建;第13-18章:刘长祥;第19-22章:顾海兵;第23章:翟萃、顾海兵;第24章:翟萃、顾海兵、赵钰;第25-27章:赵雅沁;第28-30章:郑吉伟。

本书的校译者为:顾海良、王全斌、张新。

参与本书译校工作的所有同仁,都希望能、而且实际上也是努力争取高质量地完成本书的翻译工作的。但由于译者水平所致,译文难免存留某些纰漏,恳请读者多多赐教,以便及时补正。

顾海良

1998年4月于北京西郊芙蓉里

序 言

每个经济学的教师或学生都很清楚,一门学科的生命力在很大程度上取决于理论与实际观察的不断融合,以及实际观察与理论的不断融合。不幸的是,这项工作要花费相当多的时间,需要收集资料,整理和解释资料,需要查阅许多对当代各种事件进行评论的期刊杂志。然而,从根本上讲,这项工作还是值得去做的。已故詹姆斯·米德教授在给本书作者的一封信中所说的话是很有说服力的,经过他的允许,现引用如下:

“这个国家的政治经济学的伟大传统是对当代主要经济问题进行基本的经济分析。因此,学生必须具备有关制度方面的知识和有关各经济部门数量关系方面的知识;对这种实际知识的掌握,必须以应用经济理论的有关方法为指导。应用经济理论的研究范围十分广泛。这种以信息介绍和理论分析相结合方式研究英国经济的指导书实在是太少了;应当对进行这种综合研究的作者予以高度评价。”

我们希望,通过对29个论题的综合信息介绍和分析,《应用经济学》会在这方面给读者以一定程度的满足。本书也详细考察了在每个论题下出现的几个主要经济问题。这些经济问题本身就很有趣,比较注重实效,通常构成论题的要义。尽管这部《应用经济学》的重点是英国经济,但是,本书大量参考了其他先进工业化国家的经验,从而有助于读者在比较广泛的国际联系中观察英国的情况。

每一章都重点阐述一个具体的论题。在每一章开头部分写有本章的内容提要,提出所要研究的问题,结尾部分是结论,评论主要的研究成果。每一章都有相当程度的独立性,从而使本书具有一定的灵活性。例如,读者可以根据自己的兴趣或者某个学习科目所达到的阶

段,选择阅读章节顺序。这种安排是很有用的,因为各种课程往往与本书的论题顺序不一致。另一方面,本书的各个论题是按照一定的顺序安排的,读者可以从第一章开始按顺序连续阅读各章。本书采取了应用经济学“教程”的形式。

《应用经济学》适用于学习经济学、社会科学和商务课程的一年级和二年级大学生阅读,同时也适合选择经济学专业课程学习的读者阅读。对于那些想取得国家高级学位证书和热衷于应用经济问题的优秀学生来说,本书的资料也是有用的。本书的大部分内容都是从基本知识入手阐释,因而也适合于那些只有很少,甚至以前不曾接触过经济学知识的人阅读。尽管对具有不同特点的各个论题的讨论,必然会涉及分析水平的某种差异,在信息介绍和理论分析之间也确实存在这种差异。总之,这部书值得一读,是一部不错的经济理论入门教科书。

在本书的写作过程中承蒙许多人的帮助。首先应当感谢的是本书各章的撰稿者,对此,在本书的最后将做详细的介绍。最后,在数月长的时间中由于写作此书不能同家人在一起过正常的家庭生活,西尔维娅和埃莉诺表现出良好的耐心与克制,在此一并致谢。当然,错误和遗漏完全由我们负责。

我们非常高兴《应用经济学》前六版受到了不同学科的教师和学生的热烈欢迎。我们打算使本书内容继续保留对最具前沿性质的经济论战和经济事实的阐述。相应地,在这个第七版中,我们完全运用最新的数据和经验资料,并适当加进了新的经济分析,包括新增加的有关社会问题的经济学一章和其他有关贸易集团和有关欧盟的问题。我们还在后面添了一个摘自《金融时报》的补充材料,使学生懂得怎样读财金内容。这篇文章由一名高度令人尊敬的记者撰写,将有助于读者们更好地理解“城市”世界和“实际”经济之间的关系。

如果您对本教材有什么意见或建议,我们将乐意听到。请您撕下书末的附页,或者传电子邮件给我们,地址是 b&e.feedback@awl.co.uk。

艾伦·格里菲思(Alan Griffiths)

斯图尔特·沃尔(Stuart Wall)

剑桥 1997

第 1 章 英国经济结构的变化

【提要】 本章考察英国经济结构的变化,尤其是相对于服务业部门而言,工业部门产出和就业的重要性不断下降。我们还就此进行某些国际比较。本章还对有关工业衰退原因的各种观点进行考察,如关于经济“成熟”、低工资竞争、北海石油现象、由非市场化的公共部门导致的“挤出”效应,以及英国劳动生产率比其竞争对手低等观点。我们所思考的问题是:在英国所发生的这种经济结构变化,是值得关注的问题,还是仅仅对其他发达的工业化国家所经历的结构调整的一种反映。

现在看来,那种认为英国是一个工业高度发达的制造业国家的流行观点并不确切。在过去的 30 年间,英国的经济结构已经发生了转变。目前,制造业在国民经济总产出中只占 20%,就业人数比 1964 年几乎少 500 万人,甚至连当今最主要的工业产业之一的北海石油和天然气工业,25 年以前甚至还不存在;而服务业目前在产出份额和就业规模上则占居主要地位。甚至有人认为,英国正在成为“后工业”经济,即在该经济中,信息管理活动占居支配地位。我们将讨论引起这些变化的原因与后果,从而指出这种结构变化已经牵涉其他重要的经济问题。

结构的定义

人们可以从经济的不同构成部分出发分析经济,这些不同构成部分通常被称为“部门”。根据需要,部门可以按照宽口径来划分,分作若干行业(如机械行业);也可以按照窄口径来划分,将若干部分确定为一个行业(如注油设备行业)。甚至还可以按照更宽的口径,把部门划分为“第一产业”、“第二产业”和“第三产

业”(服务业)部门,人们通常是按照这种划分方法来讨论经济结构变化的。上述这些定义和下述常用的部门名称都是有用的:(a)第一产业部门——包括各种与自然资源直接相关的活动,如农业、矿业和石油开采;(b)第二产业部门——涵盖经济中所有其他物质产品的生产,包括对第一产业部门生产的原材料进行加工的过程。制造业是该部门的主要构成部分,它还包括建筑业以及燃气、供水、供电等公用事业;(c)第三产业部门——包括所有的私人服务业,如销售、保险、银行与金融,以及所有的公共服务业,如卫生保健和国防;(d)物质部门——第一产业部门和第二产业部门的统称;(e)生产行业——包括建筑业以外的所有第二产业部门以及煤和煤气工业、石油和天然气开采业。工业生产指数就是以此为基准统计的,“工业”一词通常就是指这个生产行业。

无论怎样下定义,结构变化就是各部门相对规模的变化。我们既可以用产出(即对国内生产总值 GDP^①的贡献)或者用实际投入即资本或者劳动来判断部门规模的大小。由于对就业的关注,以及由于劳动指标比资本指标更容易衡量,所以人们比较注重劳动指标。

随着时间的推移,我们预期经济结构将发生变化。一个国家的 product 需求模式将随着收入或者偏好的变化而发生变化;反过来,这种变化又会影响到产出和就业。如果经济增长,实际收入水平提高,那么,相对于那些收入弹性低或者收入弹性为负^②的商品与劳务而言,收入弹性高且为正的 product 与服务的需求也将趋于增加。例如,按照 1990 年的价格计算,从 1983 年到 1993 年的实际消费总支出增长了 33.5%,但是,其中用于“消遣、娱乐和教育”方面的商品与劳务支出增长了 55%,而用于购买“食品”的支出只增长了 11.3%。在“消遣、娱乐和教育”类支出中,消费者的偏好集中在“收音机、电视机和其他耐用消费品”上,这方面的实际开支增长达 176%;相对而言,用于“报纸和杂志”上的实际支出却只增长了 2.7%。显然,这些变化会牵涉到产出与就业模式的变化。

需求模式的变化,也反映了人口年龄结构的变化。像其他发达国家一样,英国正在经历人口结构上的重大变化。到 1996 年,处于 16~24 岁年龄组的人口总数有 168 万人,低于 1981 年的同类组别人口规模。所以,像“消遣、娱乐和教育”这样的部门发展,就可能受到这类人口年龄组增长的限制,除非他们能够适应这种市场变化的特点。由于该年龄组的人口规模比以前小了,所以由其所组合的家庭数也少了,从而同过去相比,该年龄组对住房、家具和耐用消费品的需求水平也会降低。在相当长的时期内,75 岁以上年龄组的人口规模将继续上升,这将大幅度增加对医疗和养老服务的需求。

导致结构变化的不仅仅是需求。90 年代初期,劳动市场上青年劳动力供给的减少,使他们的收入相对于其他年龄组别的劳动者收入增加了,从而促使像超级市场这类企业开始雇用年龄较大的劳动者。雇主也可以用资本替代劳动,从而改变就业模式;或者提高产品价格以减少产出的增长,从而影响就业。

同时,在供给方面,技术进步创造了几乎全新的商品和服务,也革新了老产

品和服务的生产过程。在本书第20章,我们提到微电子技术不仅为我们提供了像文字处理机和电子游戏机这样的新产品,而且通过将机器人引入制造过程,或者在银行服务中采用电子计算机化的记账方法等手段,降低生产成本。在这里,这种“程序革新”提高了全要素生产率,降低了单位成本。所以,通过创造新产品或者降低现有产品价格和提高质量,供给本身就引起新的需求、产出和就业模式。

资源可供量的变化,也可能引起结构变化,1973年和1979年围绕原油所发生的戏剧性变化就是如此。当石油生产与输出国组织(OPEC)限制世界石油产量时,以石油为基础的产品价格急剧上升,由此而导致的直接后果则是对石油替代品(如煤和天然气)和互补品(如小轿车)需求量的变化。作为对石油价格提高的反应,不仅对石油替代品需求量增加,对互补品需求量减少,而且生产者和消费者还在经济生活中作出了减少能源耗费的决策。结果,能源密集型工业的产出和就业水平都下降了,其中典型的例子就是钢铁工业。

石油通过汇率手段对英国的经济结构产生了更为深远的间接经济影响。到1980年,北海石油生产的发展使英国能够实行石油自给;但是,也把英镑推到了“石油现钞”的位置上。这意味着英国货币汇率从此与石油价格相呼应,在1979年至1983年间,它使英镑汇率比在正常情况下的汇率高出许多。其结果,使英国在80年代初期出口商品价格昂贵,进口商品价格便宜,从而使各部门的生产和就业在国际和国内竞争中处于不利的地位。1986年,这种情况发生了部分变化。石油价格下降了一半,英国货币汇率下跌9.2%(平均值),从而刺激了1987年的工业生产。尽管到1990年英国石油勉强自给自足,但是,在海湾危机期间英镑仍旧扮演着“石油现钞”的角色。在1990年的7~8月间,由于伊拉克入侵科威特以及由此而导致的石油价格上涨,英镑升值了6%以上。1985年是石油贸易盈余的高峰,金额达81亿英镑,到1991年则下降到12亿英镑。此后,由于石油生产的快速增长,石油贸易盈余回升,1995年达到42亿英镑(The Pink Book 1996)。1996年石油价格提高了50%,这将进一步增加石油贸易盈余。

国际竞争是促使英国经济结构变化的一股强大力量。消费者口味的变化,新产品的生产和比较成本的变动,都导致对全球范围内经济活动的再调整。例如,英国汽车工业在同日本人的竞争中之所以败下阵来,就是因为英国的汽车制造商没有满足消费者的需求,消费者需求的汽车是更轻便、性能更可靠,而日本人则能够以更便宜的价格生产出这些汽车。正如我们将在本书第25章中看到的那样,对英国产出和就业产生重大影响的厂商,并不是来自于日本的生产者,而是来自于欧洲国家。与日本不同,欧洲国家的产品可以不受限制地进入英国市场。作为欧盟成员,英国必须依据欧洲的比较优势条件对它的经济结构进行某种程度的再调整。由于欧盟是一个受到保护的自由贸易区,对于工业生产来说,这是理所当然的,尽管对于农业来说并不完全如此(见第28章)。

跨国企业在工业生产布局中越来越具有决定作用。在70年代和80年代

初,英国汽车行业中起决定作用的是福特和通用汽车公司。在这一时期,欧洲市场上的大多数汽车是由欧洲其他国家的工厂提供的,从而导致英国的汽车产量由1977年的130万辆下降到1987年的110万辆,尽管1987年消费者用于小汽车和运载工具上的开支是1977年的两倍以上。到1995年,由于来自尼桑、丰田、本田和标志—雪铁龙的投資,使英国小汽车的产量达到150万辆,预计以后还将进一步增长。

英国的结构变化

我们将使用表1.1、表1.2和表1.4中的数据资料分析英国经济结构的变化。这些表中选取的年份并不是随意的;1964年、1969年、1973年、1979年和1990年,均属于连续的经济周期中的最好年份。通过选取这些年份,我们可以对相似的情况进行比较。在一个商业周期中,一些行业的产出和就业的波动性比另一些行业要强,例如,建筑业的波动性要强于公共服务业。所以,如果我们要避免得出错误的结论,那就必须对那些经济条件相似的年份进行比较。研究80年代初期经济衰退的原因是非常有趣的。80年代初期的经济衰退影响到不同经济部门,所以表中列示了1981年的资料。1991年和1992年的衰退以经济活动下降为标志。1995年是继这两个衰退年份后第三个成功地实现增长的年份,是我们拥有完整资料的最后一个年份。

[产出量的变化]

表1.1的产出指数是按照固定要素成本(constant factor costs)计算的,^①它记录了不同部门的产量变化。为了能够将个别部门和整个经济部门加以比较,表中还给出了按要素成本计算的国内生产总值(GDP)资料。

从1964年到1979年,第一产业部门农业、畜牧业、林业和渔业的增长稍慢于国内生产总值的增长。1979年以后,该部门产出受欧盟农业政策的影响比受英国经济周期影响大。所以,在80年代初期的衰退期间,农业产出增长强劲,而在1994年和1995年经济高涨期间却呈反常状态,下降了。在采矿和原材料生产行业中两个部门发展对比十分强烈。在70年代末期和80年代初期,煤炭部门是唯一的一个产量下降的部门,而石油和天然气产量的增长则十分迅速。在1964年到1979年期间,煤炭产量下降一半以上。1973年以后能源价格的上涨和1979年石油价格的“冲击”,改善了煤炭工业的状况,但是,与此同时,它也加快了成本很高的北海油田的开发速度。北海油田的石油开始逐步取代煤炭。由于私有的电力公司大量使用天然气,煤产量在1979~1990年期间下降了30%左右,在1990~1995年期间则更进一步下降了50%。在1990年以前的1987年,石油和天然气产量达到了顶峰,其指数为137,到1990年降为100(如表1.1所示。1986年石油价格下跌一半可能是导致此次产量下跌的一个原因)。

自从1990年以来,大陆架石油与天然气开采业已经明显复苏,到1995年这5年间,其产量增长70%,实现了5年持续高涨。新技术的采用使得在老油气田开采石油和天然气变得有利可图,也使新的小油气田生产能够获利,这在以前则可能是个不经济的。所有这些均证明以往关于石油和天然气生产下降的预言是不准确的。

表 1.1 按照固定要素成本计算的产出指标 1990 = 100

	1964	1969	1973	1979	1981	1990	1995
第一产业							
农业、畜牧业、林业和渔业	55.0	59.0	69.5	71.3	81.2	100	98.6
采矿与原材料	187.0	136.1	104.3	109.2	115.7	100	93.9
煤与核燃料	295.0	213.2	166.1	144.4	143.8	100	49.9
石油和天然气开采	-	-	-	88.8	99.2	100	170.4
第二产业							
制造业	72.6	85.4	94.6	90.6	77.7	100	101.5
建筑业	65.9	74.4	77.4	69.4	60.5	100	89.6
电力、煤气和供水	45.3	55.1	69.6	80.4	81.9	100	116.7
第三产业							
销售业、旅馆业、餐饮业和修理业	61.0	65.5	76.0	76.6	69.9	100	104.5
运输和仓储	60.2	66.7	79.3	81.5	77.9	100	114.4
邮政和电信	30.6	40.2	50.2	59.7	62.7	100	125.9
金融、中介、不动产、租赁和商业活动	27.6	34.5	42.3	49.6	54.3	100	110.8
物业管理	63.3	73.3	79.8	90.8	92.6	100	106.6
公共行政、国防和社会保障	85.1	89.1	98.0	98.0	102.2	100	95.2
教育、卫生和社会服务	57.9	67.2	76.5	92.4	94.2	100	105.1
其他服务	51.8	54.7	59.0	68.3	70.5	100	122.9
国内生产总值	58.7	66.4	74.9	80.0	76.5	100	106.2
生产行业	62.6	73.3	81.4	87.6	78.9	100	105.9

资料来源: CSO(1983, 1987, 1994a, b, 1994 和 1996a)。

1973年是第二产业部门发展的又一个重要年份。从1964年到1973年,制造业和建筑业稳步发展(年增长率分别为2.9%和1.8%)。但是,从1973年到1979年,制造业和建筑业的产量实际上却下降了,尤其是在1979年到1981年的经济衰退时期,这两个行业的产量更是急剧下降。在这一时期,制造业产量下降了差不多有12.9个百分点,或者14.2%。1981年的经济复苏使制造业产量到1990年以前又达到了一个新的高峰,1990年制造业产量比17年前的1973年初的最高产量还高出5.4个百分点。然而,所有这些增长,都在1991年和1992年的又一次经济衰落中失掉了。从1993年起,经济才开始好转,到1995年制造业产出只比1990年高出1.5%,比1973年高出6.9个百分点(或7.6%)。在过去的22年中,这个增长率实际上代表了经济增长的停滞。

直到1981年以前,建筑业的发展过程与制造业相类似。在80年代繁荣期内,建筑业成了一个先导行业,从1981年到1990年,建筑业生产几乎增长了40个百分点或66%(即年均增长率为5.7%),因而其发展速度大大超过了制造业。然后,从1990年到1995年,该行业产量又下降了10.4%。电力、煤气和供水并没有受到建筑业的影响。这一部门的长期增长速度趋向于超过国内生产总值的增长速度,在经济衰退期间该行业的增长也并未停滞。

表1.1中最后一行是生产行业(参见前面的定义)的产出指标。从表中我们看到,从1964年到1973年,生产行业的产出增长了18.8个百分点,年增长率为2.9%,但是,从1973年到1979年间,它的增长速度明显减慢了,1979~1981年间更是急剧下降。生产行业产出指标包括了北海石油和天然气产出,从而有助于弥补自1973年以来制造业产出的大幅度下降。然而,与商品和服务的生产相比较,开采非再生能源更像是对资本进行消费。同那些不那么幸运的国家相比,北海油田正在为英国提供一笔一次性的“横财”。这在某种程度上掩盖了非石油工业产量的全面下降,从1973年到1981年,非石油工业产量下降了14.6%,从而导致了1981年非石油工业产值占国内生产总值的比重比1973年低2.5%。

1981年以后,由于制造业复苏,带动了工业生产的重新增长。1981年到1988年每年平均增长2.9%。80年代工业生产再度达到60年代的增长率,石油产量的变动不再对生产行业指标产生重大影响。此后,由于经济衰退的影响,工业生产再度下滑,在1993年经济复苏前的1990年至1992年期间下降了4.1个百分点。

同其他国家相比较,英国的工业在60年代至70年代的衰退尤为明显。从1960年到1970年,工业化市场经济国家(OECD)按加权平均数计算的年均工业生产增长率为6.2%,具体到英国这个速度则放慢了,从1970年到1983年,英国年均增长率为2.3%。尽管这个指标低于上述国家,但在英国仍被视为正常的增长速度指标。所以,从总体上看,60年代英国年均工业生产增长率至少比工业化市场经济国家低一半以上。在70年代后期,当这些国家工业生产持续增长时,英国的增长率却缩减了。不过,在80年代,英国工业生产增长速度相对于其他经济合作与发展组织国家(OECD)来说还是明显加快了。在1980~1995年期间,英国工业生产增长指数为30%,而所有经济合作与发展组织国家的平均增长率为35%。我们可以得出这样的结论:作为一个工业生产国,尽管在70年代以来英国工业生产滑坡的速度已经大大减慢了,但并没有停止。

表1.1显示了在整个1964~1979年期间第三产业或服务业中的每个部门的生产增长情况。即使在1979~1981年经济衰退期间,8个部门中也只有2个部门的产出下降。增长速度居前列的是通讯部门和金融服务部门。自从1979年以来,政府的政策干预确保了公共部门劳务的增长速度慢于其他部门的增长速度。的确,自1990年以来,公共行政管理与国防和社会保障作为一个行业组别

按照标准产出衡量已经在下降。

服务部门和工业部门在增长过程中的速度差异已经改变了两个部门各自在总产出中所占的份额(见表1.2)。然而,即使是在服务部门,英国的增长速度仍落后于工业化市场经济国家。在1964~1981年间,英国服务部门年均产出增长率为2.9%,而工业化市场经济国家的同类指标为3.9%。在1981~1995年间,英国服务部门年均增长率为2.7%,由于工业化市场经济国家平均指标同期也已经下降到类似水平,所以英国服务部门上述增长率是相对改善了的指标。英国服务部门状况相对不好也许是由上述英国工业状况的不佳所造成的,因为服务是以工业部门或者那些从工业部门获取收入的人们为市场的。一个增长着的工业部门会导致对服务部门产出的引致需求。

综合上述各部门的指标,便形成了国内生产总值(GDP)。国内生产总值指数由1964年的58.7%增加到1979年的80.0%,增长了大约36%。这表明,从1964年到1979年国内生产总值年均增长率为2.2%,其中,从1973年到1979年增长速度减慢为1.1%。实际上,从1979年到1981年间英国国内生产总值下降了4.4%,与此同时,经济合作与发展组织国家平均国内生产总值指标仍在缓慢增长。按照国际标准衡量,英国于1964~1981年间的增长情况不佳。例如,作为我国主要贸易伙伴的工业化市场经济国家在1960年至1970年间的国内生产总值加权平均年增长率为5.1%,1970年至1979年则为3.2%。自1981年经济衰退后的8年中,英国实际国内生产总值年均增长率为3.3%,大大高于英国60年代的增长指标,也高于经济合作与发展组织国家的3.1%的年均增长指标。所以,在80年代,英国的相对经济滑坡是被止住了,然而,即使从这些比较高的经济增长率来看,英国经济的复苏过程也是非常缓慢的。这一观点已经为1988年以来的实践所证实,从1988年到1995年,英国年均实际国内生产总值增长率仅为1.72%,而经济合作与发展组织国家的增长率为2.38%。

〔产出份额的变化〕

表1.2使用各部门产出占总产出(按要素成本计算的国内生产总值)的百分比指标表示表1.1所列示的各部门在国民经济中的相对地位。

由于煤炭产量的减少,在1964~1973年间第一产业部门的地位相对下降了。第一产业产值占国内生产总值的比重,由1973年的4.2%一跃提高到1979年的6.7%和1984年的9.5%(表中未列出这个指标)。第一产业的这种增长速度在发达国家中是不寻常的,几乎完全是由于北海石油和天然气生产发展的结果。到1990年,第一产业在国内生产总值中所占比重下降到3.9%。造成这种戏剧性变化的部分原因是1986年的石油价格暴跌。石油自给意味着体现在能源价格当中的英国国家利益不再必然同其他(非石油生产)工业国的国家利益相同。

第二产业部门在国内生产总值中所占的比重从高峰期的1969年的42%下

降到1990年的31.5%；经济衰退又使该指标进一步下降到1995年的28.2%。第二产业部门这种长时期的下降，不可避免地伴随有制造业占国内生产总值比重的下降。到1990年，制造业只生产了英国国内生产总值中的22.5%，到1995年该比例又进一步下降到20.7%。

自从1969年以来，第三产业在国内生产总值中所占比重一直在增长。随着第一产业部门和第二产业部门在国内生产总值中所占份额的下降，第三产业比重上升是必然的。从1964年到1993年，金融部门产值在国内生产总值中所占比重增长2倍以上，进而成为仅次于制造业的第二大部门（不幸的是，自从1990年以来，金融部门的产值已经同物业管理部门的收入合并了）。

表 1.2 各部门产出占国内生产总值(按照要素成本计算)的比重* 单位：%

	1964	1969	1973	1979	1990	1995
第一产业	5.8	4.3	4.2	6.7	3.9	4.2
农业、林业和渔业	1.9	1.8	2.9	2.2	1.8	1.9
采矿业和原材料工业(包括石油和天然气开采业)	3.9	2.5	1.1	4.5	2.1	2.3
第二产业	40.8	42.0	40.9	36.7	31.5	28.4
原油加工	0.5	0.5	0.4	0.6	22.5	20.7
机器制造	29.5	30.7	30.0	27.3		
建筑	8.4	8.4	7.3	6.2	6.9	5.0
电力、燃气和自来水	2.4	2.4	2.8	2.6	2.1	2.5
第三产业	53.8	53.0	54.9	56.5	64.4	67.6
销售、旅馆、餐饮业和修理业	14.0	13.3	13.1	12.7	13.5	13.3
运输业和仓储业	4.4	4.4	4.7	4.8	7.6	8.0
邮政和电信业	1.6	1.9	2.3	2.5		
金融中介、不动产、租赁和商业活动	8.3	8.6	10.7	11.0	22.6	24.9
物业管理	5.4	5.5	5.1	5.8		
公共行政、国防和社会保障	7.6	7.0	6.1	6.1	6.3	6.2
教育、卫生和社会服务	6.9	7.1	7.7	8.1	8.9	11.5
其他服务	5.6	5.2	5.1	5.7	5.5	3.7

注：本表根据按要素成本和现价统计的国内生产总值计算，对其中的金融服务业产值和余值误差未作调整。

* 由于是近似值，各部门产值加总可能不等于100。

资料来源：CSO(1983、1985、1987b、1992、1996a)。

除了北海油田产值增长以外，上述经济结构变化在所有发达工业国家中都已经出现了(见表1.3)。制造业在英国国内生产总值中所占比重下降这一情况，在其他工业化市场经济国家中也是很典型的；而服务部门所占比重的增长同

这些国家的同类指标的平均值也是类似的。再看一看工业化国家近期发展趋势,可以认为在英国发生的这种经济结构变化是不可避免的。不过,如果因为英国经济部门结构变化同其他发达的工业化国家经济部门结构变化相一致而自鸣得意的话,则是忽略了英国自1973年至1981年间英国非石油工业部门生产严重下降这一事实。本章第一节概述了这个情况。尤其要指出的是,英国在1973~1995年间,制造业生产的增长是微乎其微的;实际上,1995年英国制造业的产出量只比1973年高出7.2%(见表1.1)。

表 1.3 工业化市场经济国家国内生产总值的组成 单位: %

	1960	1980	1985	1994
农 业	6.0	3.1	2.6	2.1
工 业	41.0	36.5	34.2	31.5
(制造业)	(30.4)	(24.7)	(23.2)	(21.5)
服务业	53.0	60.4	63.2	66.4

资料来源: OECD(1992, 1996a, 1996b)。

[就业的变化]

显然,就业受上述产值变化的影响。就业也受技术变化的影响,因为技术变化影响单位产值对劳动的需求量。表1.4列示的是每个部门雇用的就业人数以及在总就业人口中所占的比重。该表显示,1979年由物质部门(第一产业部门和第二产业部门)所提供的工作岗位少于1964年,1979年至1995年该部门所提供的就业岗位数继续以更快的速度下降。

从1964年到1990年间,第一产业部门的就业人数下降了60%。煤炭产量的下降不可避免地导致了采矿业与原材料工业部门就业人数的减少。1990年以后,由于煤炭工业将其发电市场丢给了天然气工业及其本身朝着私有化迈进,其就业人数减少的速度加快了。到1996年,煤炭工业就业人数只有14 700人(Labour Market Trends, October 1996),而在70年代初期则超过300 000人。农业也是如此。到1995年,尽管农业生产几乎增加了80%,但是在人均产量增加的同时,就业规模却几乎减少到1964年就业水平的一半。到1981年,北海油田在石油和天然气生产领域直接创造的工作岗位只有24 000个。由于对天然气需求量的再次扩大,促使了该行业就业规模到1990年扩大到36 000人。然而,1990年以后,尽管产量激增,但是,就业水平却再一次下降。其结果是,从1964年到1995年第一产业部门就业规模占总就业规模的比重从5.1%下降到1.7%。

表 1.4

英国就业情况

时间:各该年度6月中旬

	1964		1973		1979		1981		1990		1995	
	千人	占总就业人口中的%	千人	占总就业人口中的%	千人	占总就业人口中的%	千人	占总就业人口中的%	千人	占总就业人口中的%	千人	占总就业人口中的%
农业、林业和渔业	540	2.3	432	1.9	368	1.6	363	1.6	314	1.4	314	1.4
采矿业和原材料工业			336	1.5	304	1.3	285	1.3	126	0.5	40	0.2
原油和天然气开采			5	-	20	0.1	24	0.1	36	0.2	29	0.1
第一产业合计	1 201	5.1	773	3.4	692	3.0	672	3.0	476	2.1	383	1.7
制造业	8 909	38.1	7 861	34.7	7 259	31.3	6 221	28.4	4 709	20.5	3 943	18.0
建筑业	1 659	7.1	1 320	5.8	1 253	5.4	1 130	5.2	1 143	5.0	838	3.8
其他能源与供水业			364	1.6	366	1.6	366	1.7	241	1.1	170	0.8
第二产业合计	10 978	46.9	9 573	42.4	8 911	38.5	7 748	35.4	6 083	28.6	4 951	22.6
销售、旅游业、餐饮业和修理业			3 950	17.4	4 252	18.4	4 172	19.1	4 912	21.4	4 937	22.5
运输业	1 665	7.1	1 062	4.7	1 051	4.5	987	4.5	921	4.0	890	4.1
通讯业			445	2.0	422	1.8	438	2.0	471	2.0	404	1.8
银行、金融、保险、商业服务和租赁			1 442	6.4	1 663	7.2	1 738	7.9	3 480	15.2	3 606	16.4
公共行政、国防和社会保障			1 664	7.3	1 721	7.4	1 623	7.4	1 442	6.3	1 308	6.0
教育和卫生	9 513	40.7	2 781	12.3	2 876	12.4	2 908	13.3	5 125	22.4	5 382	24.5
其他服务业			976	4.3	1 571	6.8	1 600	7.3				
第三产业合计	11 178	47.8	12 320	54.4	13 556	58.5	13 465	61.4	16 351	71.3	16 527	75.4
就业总规模	22 357		22 664		23 158		21 891		22 920		21 933	

注:1973、1979和1981年数据根据1980年《标准工业分类》(SIC)计算;1964年数据根据1958年《标准工业分类》计算;1969年资料根据1968年《标准工业分类》计算;1964年银行方面的资料与1980年《标准工业分类》不一致。

由于是按近似值计算的,因此,各部门就业人数加总数与总就业人数可能不一致;本表资料不是依据年度(就业普查)分类的。

资料来源:CSO, National Income and Expenditure, 1964 ~ 1974, 1984, 1994, 1996。

在第二产业部门,其就业人数从1964年到1979年间减少了207万人,从1979年到1995年又减少了差不多400万人。作为第二产业中最大的行业,制造业所减少的就业人数最多,从1964年到1995年间,制造业就业人数减少了500万人。制造业就业人数在总就业人数中所占的比重由1964年的38.1%下降到1995年的18%。

从1964年到1979年,在物质生产部门就业下降的同时,第三产业就业人口却增加了2 378 000人,从而使总就业人口维持在2 300万人左右。这部分新增加的就业者,主要集中在金融部门和各种专业性、技术性服务部门。

物质生产部门就业人数减少与服务行业就业人数增加这两者之间的大体平衡在1979年以后被打破了。从1979年到1981年间,服务部门就业人数实际上稍有下降。直到1984年,服务业就业人数的增加才再一次弥补了物质生产部门就业人数的减少。从1979年到1995年整个期间看,服务部门就业人数大约增加了300万,而物质生产部门的就业人数则减少了427万。结果,在总劳动人口稳步增加的同时,总就业人口却减少了1 225 000人(见第20章)。

不过,整个工业领域中的就业模式也发生了相似的变化(见表1.5)。同其他经济发达国家相比,英国目前农业和工业部门的就业规模比较小,服务业的就业规模则大于各部门平均就业规模。

表 1.5 工业化市场经济国家的劳动力分布 单位: %

	1960	1980	1985	1994
农 业	17.3	6.5	5.5	4.0
工 业	36.7	34.5	31.7	27.8
(制造业)	(27.2)	(25.0)	(22.7)	(20.2)
服务业	46.0	59.0	62.8	68.2

资料来源: OECD(1992, 1996a, 1996b)。

结构变化的原因

[成熟阶段]

作为世界上最老的工业国,英国也许有理由断定它是最发达的或“成熟”的经济。有各种不同的论点来解释工业经济明显衰落的原因。

第一种论点认为,可以把1964年以来英国就业模式的变化视同19世纪劳动力由农业部门向工业部门的转移;对于造就新的产业大军来说,这种转移是必要的。这种论点认为,与19世纪的劳动力转移相类似,在60年代和70年代,过去曾就业于工业部门的劳动者继而需要向服务部门流动,以适应服务部门扩张